

# АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР (СОГЛАШЕНИЕ О ПРИВЛЕЧЕНИИ ЛИЦЕНЗИАТА И ВОЗНАГРАЖДЕНИИ)

## Краткая ознакомительная версия

**Примечание:** Настоящий документ содержит основные условия привлечения Партнёра. Детальное регулирование интеллектуальной собственности, защиты и технических аспектов содержится в IP & Method Agreement и Architectural Regulation. Полная версия предоставляется для подписания.

## Преамбула

Договор регулирует отношения между Правообладателем технологии Nexus и **Партнёром**, оказывающим содействие в привлечении Лицензиата для создания и масштабирования Экосистемы Nexus.

Вознаграждение Партнёра является неотъемлемой частью экономической модели Экосистемы Nexus. Модель построена по принципу участия в росте Экосистемы и масштабируется пропорционально увеличению пользовательской базы.

## 1. Предмет договора

Партнёр обязуется за вознаграждение совершить действия по поиску и привлечению Лицензиата, а также оказывать содействие в проведении переговоров и структурировании сделки.

Окончательное решение о заключении сделки принимается исключительно Правообладателем.

## 2. Вознаграждение Партнёра

### 2.1. Размер вознаграждения

Партнёру выплачивается вознаграждение в форме роялти в размере:

10 000 рублей за каждые 1 000 верифицированных активных пользователей (MAU) Экосистемы Nexus в год.

Обоснование ставки: вознаграждение за привлечение, участие в переговорах и структурирование сделки.

## **2.2. MAU как базовый показатель**

Вознаграждение определяется исключительно на основании MAU и не зависит от выручки, прибыли или затрат Лицензиата.

## **2.3. Выплаты**

- Выплаты осуществляются ежеквартально, синхронно с выплатой роялти Правообладателю.
- Индексация: не более 10% в год.
- Валютный риск несёт Лицензиат.

## **2.4. Отсрочка выплат**

При временной недостаточности ликвидности Экосистемы допускается отсрочка выплат на срок не более 90 дней при добросовестном ведении деятельности.

## **2.5. Отсутствие ограничений**

Вознаграждение Партнёра не ограничено по количеству пользователей.

## **2.6. Сохранение вознаграждения**

Вознаграждение сохраняется при реорганизации, смене собственника или продаже бизнеса. Обязанность по выплате переходит к правопреемнику.

## **2.7. Период сохранения выплат**

Партнёр сохраняет право на вознаграждение в отношении привлечённых Лицензиатов в течение 24 месяцев после прекращения договора.

# **3. Права Партнёра**

Партнёр имеет право:

- на доступ к отчётности MAU;
- на аудит данных (не чаще 1 раза в год);
- на судебную защиту своих прав;
- самостоятельно предъявлять требования к Лицензиату о выплате вознаграждения, неустойки и убытков.

# **4. Защита от манипуляций**

- Запрещено искусственное занижение MAU.
- Запрещён вывод пользовательской базы с целью уменьшения выплат.
- Изменение методики расчёта MAU не должно необоснованно ухудшать положение Партнёра.

## 5. Ответственность за просрочку

При просрочке выплаты Лицензиат уплачивает неустойку: 0,05% от суммы задолженности за каждый день просрочки, но не более 10% от общей суммы задолженности.

## 6. Конфиденциальность и Non-Compete

- **Конфиденциальность:** ноу-хау — бессрочно, иная информация — 15 лет.
- **Запрет на конкуренцию** действует в течение срока договора и разумного периода после его прекращения (в части ноу-хау — бессрочно).

## 7. Отказ от оспаривания

Партнёр обязуется не оспаривать права Правообладателя на Метод Nexus в течение срока договора и разумного периода после его прекращения.

## 8. Срок эксклюзивности

Партнёру предоставляется исключительное право на работу с конкретным Лицензиатом на срок 3 месяца с возможностью продления.

## 9. Срок действия и прекращение

Договор действует до полного исполнения обязательств. Партнёр вправе отказаться от договора, уведомив за 30 дней.

## 10. Применимое право и арбитраж

Применимое право определяется по месту регистрации Оператора экосистемы (РФ или DIFC/OAЭ). Споры разрешаются в МКАС (Москва) или DIAC (Дубай).

## 11. Подписи сторон

(при подписании)