



АПЛОДИСМЕНТЫ
РОССИЯ



MARY KAY



О том, как отпраздновать 8 Марта с удовольствием и пользой, рассказывает
АЛЛА СОКОЛОВА,
Генеральный директор
«Мэри Кэй», Россия.

Первый месяц весны — это не только солнце и ожидание тепла, но и главный женский праздник, 8 Марта. В этот день мы получаем поздравления и подарки, красиво наряжаемся и устраиваем что-то приятное для родных и близких. Конечно, хотелось бы, чтобы так было каждый день, но ежедневный праздник быстро перерастает в рутину. Однако в ваших силах сделать так, чтобы праздника в вашей жизни было как можно больше.

Признание — один из главных «камней» в фундаменте «Мэри Кэй». Его дарят на мероприятиях, на страницах «Аплодисментов», на встречах Бизнес-Группы, даже на мастер-классах. И получить его может каждая женщина: и Консультант, и клиент. Я хочу, чтобы вы ощутили это на собственном опыте, так что жду вас на Семинаре 2025 — оплата для всех Консультантов открывается 16 марта!

А еще я очень хочу, чтобы вы ощущали это признание не в одиночку. Пусть вокруг вас будет крепкая команда с горящими глазами — те, чью жизнь вы уже улучшили. А они в свою очередь улучшат тысячи жизней! — 



КОНТАКТ-ЦЕНТР

+7 (495) 933-1963

MARY KAY

пн. – вскр.: с 07:00 до 22:00 (мск).

Последний день месяца: с 07:00 до 00:00 (мск)

ОНЛАЙН-КОНСУЛЬТАЦИЯ: mk.marykayintouch.ru ContactCenterRu@mkcorp.com**ПРИЕМ ЗАКАЗОВ
ПО ТЕЛЕФОНУ**

(495) 933-1993**

КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ:

125171, Москва, а/я 102,
«Мэри Кэй».

Ежедневно: с 7:00 до 22:00 (мск)

*Последний день месяца:
с 07:00 до 00:00 (мск)*

* Линия VIP-поддержки предусмотрена для Национальных Директоров, также действует специальная бесплатная линия для Директоров по продажам, Кандидатов в Директора и Звездных Консультантов.

** Стоимость обслуживания при размещении заказа по телефону составляет 15 рублей за каждый размещенный заказ.

ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ!

«Аплодисменты» выпускаются компанией «Мэри Кэй» Россия в знак благодарности и признания выдающейся и самоотверженной работы Независимых Консультантов по красоте («Консультантов»), Независимых Директоров по продажам («Директоров по продажам») и Независимых Национальных Директоров по продажам («Национальных Директоров по продажам») в России и странах СНГ. «Аплодисменты» являются информационным изданием Компании и подлежат распространению исключительно среди Консультантов Компании во исполнение обязательств по договорам и соглашениям, заключенным ими с Компанией. Публикация в «Аплодисментах» является одним из официальных способов уведомления Консультантов об изменении условий их договоров и соглашений по инициативе Компании (согласно п.7 Договора купли-продажи, ст. 16 Соглашения с Директором по продажам, ст. 16 Соглашения с Национальным Директором по продажам). Передача материалов лицам, не являющимся Консультантами, не допускается.

Компания «Мэри Кэй» не является образовательным учреждением и не имеет образовательных подразделений. Все тренинги, семинары и конференции, предлагаемые Компанией Независимым Консультантам по красоте, являются мероприятиями для развития бизнеса с Компанией. Изображения, представленные в издании, могут незначительно отличаться от продукции при ее получении. В издании указаны рекомендованные розничные цены.



**Компания «Мэри Кэй» —
член Ассоциации
прямых продаж**

СОДЕРЖАНИЕ

8

Лидерская конференция

Два невероятных дня, которые изменили многих.



18

Автопрограмма

Автомобиль снова в программе вашего успеха!



19

Семинар 2025

Старт продажи билетов.



**ВРЕМЯ ВАШЕГО
УСПЕХА**

11

Быть лидером — огромное удовольствие!

Так считает Анна Форостина. А вы с ней согласны?



16

**КЛУБ
ДИРЕКТОР** 
MARY KAY

Клуб Директоров

Для тех, кто умеет считать и видеть выгоду.

20

Выбираем свою систему

Удобная схема подбора системы по уходу за кожей для себя и клиентов.



аплодируем и поздравляем

32

21



Система + мастер-класс

Светлана Шевчик рассказывает о том, как проводить «системные» мастер-классы и работать с клиентами.



27



Возвращаемся в соцсети!

8 марта стартует проект «Безопасная среда», который позволит нам постепенно вернуться к общению с клиентами в социальных сетях.



25



Объявляем месяц любви к себе!

Выбираем подарки для себя, дарим удовольствие другим.



29



Идеальный подарок к женскому празднику

Юлия Ксенофонтова любит ароматы и рассказывает, как делиться этой любовью с другими.

Уважаемые Национальные Директора, Директора по продажам и Консультанты по красоте!

С 1 апреля 2025 года в маркетинговый план будут внесены изменения, связанные с повышением базовой единицы до 5200 руб. Эти изменения позволят вам более эффективно вести бизнес и повысят ваш доход от бизнеса с «Мэри Кэй» на разных ступенях Лестницы успеха.

На страницах «Аплодисментов» вы найдете примеры расчетов того, как повышение базовой единицы повлияет на доход Менеджеров по продажам и Директоров по продажам. А в официальных уведомлениях на следующих страницах вы найдете новые цифры фиксированного комиссионного вознаграждения и денежных выплат для Директоров по продажам и Национальных Директоров.

Воспользуйтесь этой возможностью и увеличьте свой доход от бизнеса с «Мэри Кэй»!

Официальное уведомление

Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Директоров по продажам о вступлении в силу с 01 апреля 2025 года следующих изменений в Соглашении с Независимым Директором по продажам:

Таблицу в пункте 2 Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Независимым Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

| Объём заказов личной Бизнес-Группы (в базовых единицах)¹ | % комиссионного вознаграждения от объема заказов (в ценах)² | Фиксированное комиссионное вознаграждение, руб. |
|--|---|--|
| 0.00 - 99.99 | 5% | 0 |
| 100.00 - 124.99 | 11% | 0 |
| 125.00 - 149.99 | 11% | 24 500 |
| 150.00 - 174.99 | 11% | 31 500 |
| 175.00 - 199.99 | 11% | 35 000 |
| 200.00 - 249.99 | 12% | 42 000 |
| 250.00 - 299.99 | 12% | 47 000 |
| 300.00 - 399.99 | 13% | 56 000 |
| 400.00 - 499.99 | 13% | 72 000 |
| 500.00 - 599.99 | 13% | 90 000 |
| 600.00 - 699.99 | 13% | 103 000 |
| 700.00 - 799.99 | 13% | 123 000 |
| 800.00 - 899.99 | 13% | 150 000 |
| 900.00 - 999.99 | 13% | 163 000 |
| 1000.00 и более | 13% | 182 000 |

Новая редакция Соглашения с Независимым Директором по продажам вступает в силу с 1 апреля 2025 года. Все остальные условия Соглашения с Независимым Директором по продажам, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.

ОФИЦИАЛЬНОЕ УВЕДОМЛЕНИЕ

Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Национальных Директоров по продажам о вступлении в силу с 01 апреля 2025 года следующих изменений в Соглашении с Национальным Директором по продажам:

Заголовок «ТАБЛИЦА КОМИССИОННЫХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ НЕЗАВИСИМОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ»⁸ дополнен сноской 8:

8 Для расчета комиссионного вознаграждения принимается объем заказов, выраженный в оптовых ценах.

Первое предложение подпункта А пункта V Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

А. Денежная выплата за нового дочернего Директора по продажам первого уровня 208542 руб.

Первый абзац подпункта Б пункта V Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

Б. Ежемесячная денежная выплата за нового дочернего Директора по продажам первого уровня:

В течение первого года после дебюта дочернего Директора 12165 руб. в месяц

В течение второго и третьего года после дебюта дочернего Директора 7299 руб. в месяц

В течение четвертого и пятого года после дебюта дочернего Директора 5474 руб. в месяц

Ежемесячная денежная выплата выплачивается только при условии, что дочерний Директор по продажам первого уровня выполняет ежемесячное требование по объемам заказов Бизнес-Группы не менее 125% Минимального объема заказов Бизнес-Группы, установленного для Бизнес-Группы Директора по продажам.

Первое предложение подпункта А пункта VI Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

А. Денежная выплата за нового дочернего Национального Директора по продажам 595000 руб.

Первое предложение подпункта Б пункта VI Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

Б. Ежегодная денежная выплата за дочернего Национального Директора по продажам 225000 руб.

Новая редакция Соглашения с Национальным директором по продажам вступает в силу с 01 апреля 2025 года. Все остальные условия Соглашения с Национальным Директором по продажам, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.

Участницы Клуба Миллионеров,
по итогам Семинарского года 2023-2024,
размер комиссионного вознаграждения
которых составил 2 500 000 рублей или
75 000 белорусских рублей более



РЕПОРТАЖ РЕПОРТАЖ РЕПОРТАЖ РЕПОРТАЖ РЕПОРТАЖ

ЛИДЕРСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

10-11 февраля

Конгресс-центр ЦМТ, Москва

**Признание, информация,
мотивация, эмоции,
энергия, энтузиазм...**

Можно найти тысячи слов, чтобы описать невероятную атмосферу этих потрясающих дней, но лучше увидеть все своими глазами. Сначала на фотографиях, а потом и лично, приехав в статусе Директора по продажам на Лидерскую конференцию!





«Конференция огонь! Я два года так не вдохновлялась! Все мероприятия Компании крутые и продуманы до мелочей, но нужно самой быть в правильном состоянии, в целях, чтобы впитать каждое слово, каждое мгновение... Мотивация получена. Цели поставлены!»

Елена Забродина

*Старший Директор по продажам**



Участники Лидерской конференции 2025 смогли увидеть **новую брошь «Бриллиантовый шмель»**. Но увидеть недостаточно — эту брошь надо иметь! У вас впереди есть еще несколько месяцев, чтобы выполнить условия программы «Семинарский год» и получить нового, роскошного «Бриллиантового шмеля»**!

* Статус указан на 1 февраля 2025 года.

** Наградой за выполнение условий мотивационной программы является право выкупить сертификат на ювелирное изделие по специальной цене.



От всей души благодарю за то, что вы создаете для нас и для меня лично! За возможности, за пространство для общения, обучения, взаимодействия с лучшими, за внимание и награды на всех уровнях! За новую «Автопрограмму»!

Лилия Мерцалова

*Старший Директор по продажам**



**26-27
сентября
2025**



**Москва,
Live Арена**

**ВРЕМЯ ВАШЕГО
УСПЕХА**

СЕМИНАР 2025

Где лучше всего зарядиться энергией, получить информацию для развития бизнеса и почувствовать себя звездой сцены? Конечно, на Национальном Семинаре 2025!

**СТАРТ ПРОДАЖИ
БИЛЕТОВ С 16 МАРТА!**

Мы сохранили стоимость прошлого года!

КАРЬЕРА

БЫТЬ ЛИДЕРОМ – ОГРОМНОЕ УДОВОЛЬСТВИЕ

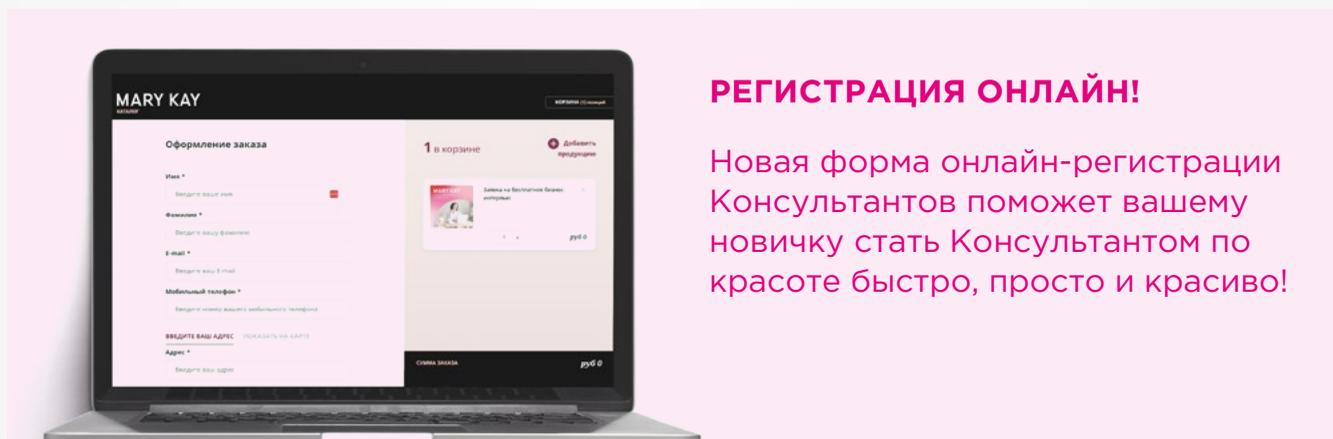


Анна Форостина
*Ведущий Директор
по продажам**

КАК ВЫ ПОЗНАКОМИЛИСЬ С «МЭРИ КЭЙ»? ЧТО ПОВУДИЛО ВАС НАЧАТЬ СТРОИТЬ СВОЮ КОМАНДУ?

Консультантом по красоте я стала на втором курсе педагогического университета, учась на психолога. Мне было 19 лет, и в первую очередь для меня была важна классная продукция: мне хотелось улучшить состояние своей кожи. Когда я увидела результаты на своем лице, то захотела поделиться этим с другими. Я начала получать доход от личных продаж — свой первый доход, и даже стала финалистом программы «Звездный Консультант».

Желание делиться не пропало, но теперь я хотела делиться не только продукцией, но и возможностями. Поначалу у меня не очень получалось привлекать новичков, но я продолжала рассказывать о возможностях бизнеса с «Мэри Кэй». И оказалось: даже если кто-то не услышал меня в первый раз, он может услышать позже. Важно не переставать делиться, пытаться снова и снова.



РЕГИСТРАЦИЯ ОНЛАЙН!

Новая форма онлайн-регистрации Консультантов поможет вашему новичку стать Консультантом по красоте быстро, просто и красиво!

Мне кажется, сейчас я мастерски привлекаю новичков. Это всего лишь навык, которому нужно научиться: разобрать схему бизнес-интервью, понять, какие вопросы задавать. И когда вы этим навыком овладеваете, дальше дело в его постоянном применении. Конечно, на уровне Консультанта у нас один уровень привлечения, на уровне Директора по продажам — другой. Но самое главное — понять, для чего вам нужна команда. И тогда вопросов по привлечению просто не будет.

ЧТО ДАЕТ ВАМ ВАША КОМАНДА? ПОЧЕМУ ЕЕ СТОИТ РАЗВИВАТЬ?

Мне очень нравится фраза: «Хочешь идти быстро — иди один. Хочешь идти далеко — идите вместе». Команда — это женское сообщество, которое дает огромную поддержку. Команда всегда заставляет тебя развиваться. Ведь, чтобы вести людей, нужно понимать, куда ты их ведешь, и быть для них примером. Невозможно развивать команду, не имея каких-то результатов, и вести к тому, чего у тебя самой нет.

Кроме того, команда — это дополнительные возможности.

Продажи — это деньги сейчас. Построение команды — это деньги завтра. И чем выше ты поднимаешься, тем шире перспективы. Какое счастье, что у меня есть две команды: команда Консультантов и команда Директоров по продажам. Быть лидером лидеров — это огромное удовольствие и влияние на совершенно другом уровне. Мы с моими дочерними Директорами по продажам не просто занимаемся одним делом — мы бизнес-подруги, стремящиеся к одним целям.

Ваш командный доход!

В статусе Старшего Менеджера по продажам вы не только можете получать доход от личного бизнеса, но и дополнительную скидку от заказов своей команды. Только от вас зависит, каким он будет. Может быть, как в нашем примере?

| | | |
|---|---|--|
| 50.00 б.е. | 8 | 16.00 б.е. |
| Объем заказов личной группы | Активных Консультантов | Объем личных заказов (скидка 45%) |
| | Потенциальный доход при б.е. = 4900 руб. | Потенциальный доход при б.е. = 5200 руб. (с 1 апреля) |
| Доход от личного бизнеса* | 35 280 Р | 37 440 Р |
| Доход от дополнительной скидки от объема заказов личной группы** | 14 700 Р | 15 600 Р |
| Итого | 49 980 Р*** | 53 040 Р (+6%)*** |

* Доход не гарантирован и зависит от усилий Консультанта по красоте.

** Расчет производится по средней скидке на продукцию в 45% и начисляется от объема заказов в оптовых ценах.

*** Информация представлена исключительно в целях ознакомления и мотивации. Доход, а также бизнес-показатели не гарантированы Компанией и полностью зависят от активности и усилий отдельного Независимого Консультанта по красоте (в частности, от затраченного времени на развитие бизнеса и его эффективности).



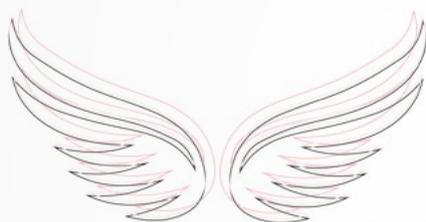
**Продажи — это деньги
сейчас. Построение
команды — это деньги
завтра. И чем выше
ты поднимаешься,
тем шире перспективы.**



КАК ВЫ РАСШИРЯЕТЕ СВОЮ КОМАНДУ? КАК ПРИВЛЕКАЕТЕ НОВИЧКОВ?

Я думаю, что не открою здесь ничего нового. Во-первых, я очень люблю привлекать. Я всегда радуюсь, когда в мою команду приходит новичок и я понимаю, что еще одна женщина сможет для себя раскрыть возможности с «Мэри Кэй». Для меня это огромная радость, потому что я осознаю, как изменилась моя собственная жизнь и как может измениться жизнь той женщины, которая пришла в мою команду.

Для каждого личного новичка я обязательно провожу бизнес-интервью, но стараюсь, чтобы девушка сначала какое-то время побыла моим клиентом и увидела на моем примере, как развивает бизнес Консультант по красоте «Мэри Кэй». Конечно, бывают и женщины, которые уже на первом мастер-классе сами спрашивают, как можно стать частью моей команды. Таких я тоже всегда приветствую — и не забываю про бизнес-интервью!



ВЫЗОВ НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ
«УЛУЧШАЯ
ТЫСЯЧИ ЖИЗНЕЙ»



Выполняйте условия вызова ежемесячно, получайте награды и создавайте собственное вдохновляющее сообщество!

*Бонус в марте —
увлажняющий лосьон
LumiVie™!*

ПОЧЕМУ ВЫ ПЛАНИРУЕТЕ УЧАСТВОВАТЬ В НОВОМ ВЫЗОВЕ «УЛУЧШАЯ ТЫСЯЧИ ЖИЗНЕЙ»?

Я всегда поддерживаю все вызовы Компании. Это тот фокус, благодаря которому ты концентрируешься и понимаешь, куда держать свой путь. И этот вызов не станет исключением. Мне кажется, даже в самом его названии, «Улучшая тысячи жизней», есть огромная глубина. Я понимаю, что благодаря моим действиям жизни женщин, которые встретятся сейчас на моем пути, могут измениться к лучшему. Меня это всегда вдохновляло и вдохновляет. Так что я обязательно включаюсь сама, включаю членов своей команды и держу фокус на привлечении! — **а**

Условия на квартал:

125.00+ б.е.

Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы

4 новых Консультанта в Бизнес-Группе ежемесячно *(из них не менее двух личных)*

КЛУБ ДИРЕКТОР*В MARY KAY

ЛЮДИ

АКТИВНОСТЬ

ПРОДУКТИВНОСТЬ

Бизнес с «Мэри Кэй» дает возможность увеличить свой доход до желаемой цифры, особенно если вы в статусе Директора по продажам. Но единоразово получить большую сумму недостаточно — необходимо как минимум поддерживать свой бизнес на определенном уровне, а как максимум — постоянно повышать этот уровень.

«Клуб Директоров» — программа, которая дает четкие ориентиры и вознаграждает Директоров по продажам за постоянство.

*Уникальные кадры
ваших побед*

MARY KAY

Клуб Директоров в цифрах

РАСЧЕТ КОМИССИОННОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

125.00 б.е.

Объем заказов
Бизнес-Группы

8

Активных
Консультантов

**Потенциальный
доход при б.е.
= 4900 руб.**

50.00 б.е.

Объем заказов
личной группы

16.00 б.е. (скидка 45%)

Объем личных
заказов

**Потенциальный доход
при б.е.
= 5 200 руб. (с 1 апреля)**

*Доход от личного
бизнеса*

35 280

37 440

*Комиссионное
вознаграждение от объема
заказов личной группы**

14 700

15 600

*Комиссионное
вознаграждение от объема
заказов Бизнес-Группы**

33 688

35 750

*Фиксированное
комиссионное
вознаграждение*

23 000

24 500

Итого:

106 668 ₽**

113 290 ₽ (+6%)**

DIQ

Вы готовы остановиться на одной из ступенек Лестницы успеха? Тогда сделайте следующий шаг — выполняйте виртуальную программу DIQ на постоянной основе.

* Расчет производится по средней скидке на продукцию в 45% и начисляется от объема заказов в оптовых ценах.

** Информация представлена исключительно в целях ознакомления и мотивации. Доход, а также бизнес-показатели не гарантированы Компанией и полностью зависят от активности и усилий отдельного Независимого Директора по продажам (в частности, от затраченного времени на развитие бизнеса и его эффективности). Обращаем ваше внимание, что суммы вашего вознаграждения за конкретный месяц будут рассчитываться с учетом всех дифференцированных скидок, программ и иных факторов, применимых к вашим бизнес-результатам и результатам деятельности каждого члена вашей Бизнес-Группы в соответствии с условиями Соглашения с Независимым Директором по продажам.

КАРЬЕРА

АВТОПРОГРАММА, КОТОРУЮ ВЫ ЖДАЛИ!

Мечтаете сесть за руль стильного, современного, надежного автомобиля, отражающего вашу индивидуальность? «Мэри Кэй» дает вам эту возможность! **Мы объявляем о старте «Автопрограммы» для Директоров по продажам**, наградой в которой станет возможность управлять брендованным автомобилем.

Комфортный кроссовер Belgee X50¹

Выбор из трех цветов²



Белый



Черный



Красный

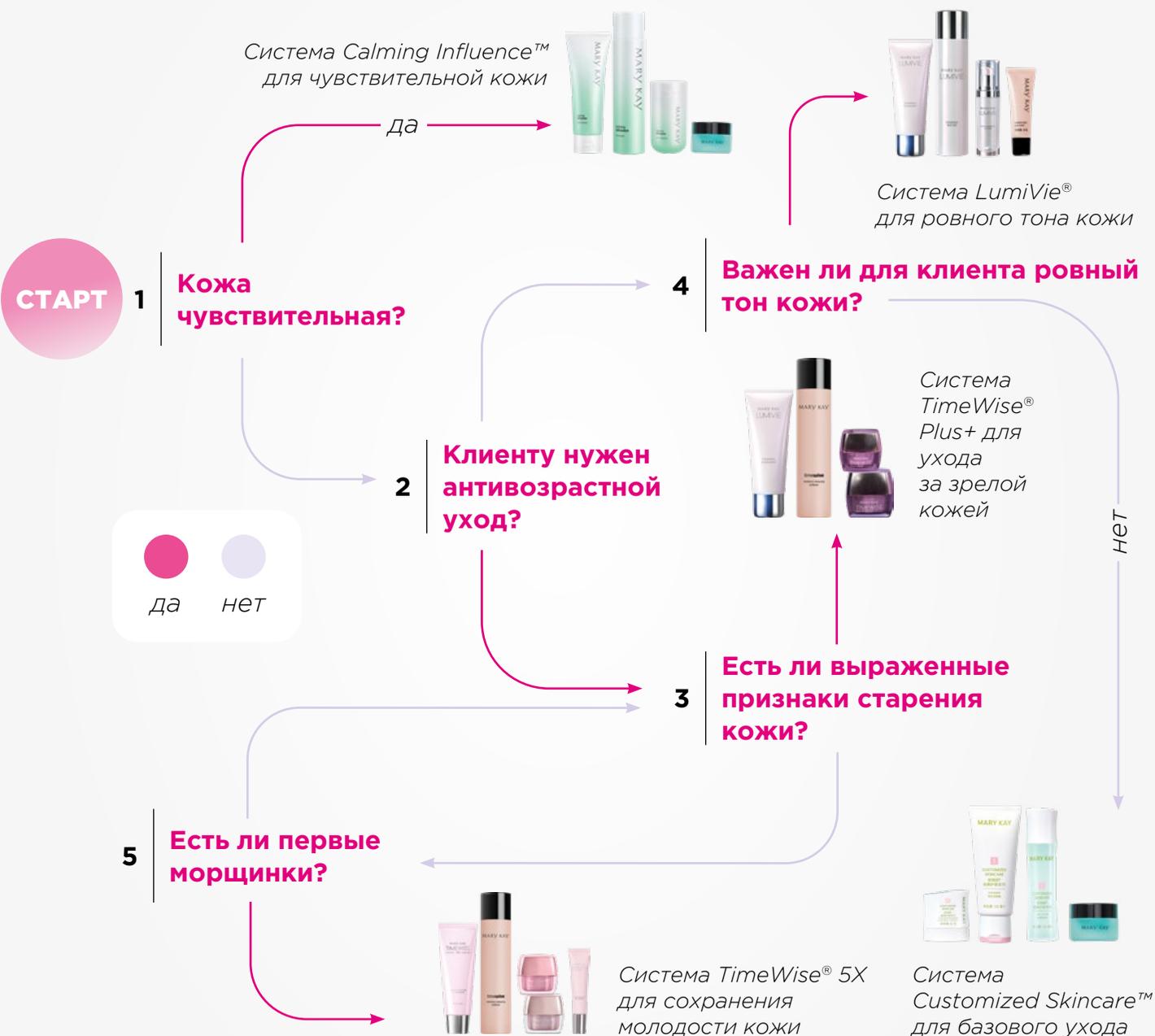


MARY KAY

- 1 Автомобиль предоставляется в субаренду на 48 месяцев для развития бизнеса. По усмотрению Компании марка/модель автомобиля может быть изменена.
- 2 Цвет автомобиля может быть черным, белым или красным по желанию финалиста. Все автомобили будут брендированы наклейками с логотипом Mary Kay® на передних дверях.

ПРОДУКЦИЯ

ПОДБИРАЕМ СИСТЕМУ



ПРОДАЖИ

СИСТЕМА + МАСТЕР-КЛАСС

Светлана Шевчик

Старший Директор
по продажам*

Главный фокус этого года, который выбрала я, — это участие в вызовах «Миллион новых лиц» и «Красота в системе», ведь проведение мастер-классов и продажа системного ухода позволяют нам находить новых клиентов и удерживать тех, кто полюбил продукцию «Мэри Кэй».



«Красота в системе». Получайте доход и приятные бонусы от продаж систем!

1

НАЙДИТЕ ТО, ЧТО ИНТЕРЕСНО

Мой опыт продаж систем по уходу за кожей

показывает, что я легко могу пригласить женщину присоединиться к назначенному мастер-классу или предложить индивидуальную встречу, если понимаю, что на данный момент ей интересно. Я могу развить ее интерес и научить ее ухаживать за кожей системно, а это может принести хороший доход мне как ее Консультанту по красоте.



Система
TimeWise® 5X

Когда я разговариваю с клиентом о косметике,

я показываю ей продукт и подчеркиваю его важность для решения того запроса, который она отметила во время профилирования или беседы. Сама же необходимость приобретения системного ухода наступает после проведенной мною консультации или мастер-класса.

Я всегда стараюсь проводить уход на одной половине лица, и именно это помогает моему клиенту принять решение о покупке системы по уходу за кожей. Я подчеркиваю, что каждое средство системы отвечает ее потребностям и что результат, который мы получили сегодня, стал возможным благодаря правильно подобранной системе с учетом индивидуальных особенностей клиентки.

2

ИЩИТЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

Я ищу новых клиентов через рекомендации после мастер-классов, на которых всегда прошу гостей порекомендовать мне таких же заинтересованных в красоте женщин, как они, и предупредить их о моем звонке. Связываясь с этими женщинами, я передаю им позитивные эмоции от прошедшего мастер-класса и говорю: «Ваша подруга предположила, что вам тоже будет это интересно. Согласны?». После этого предлагаю ей прийти на отдельную встречу, пригласив своих подруг, или присоединиться к уже организованному мастер-классу. Поясняю, что мы проведем время интересно и с пользой, составим программу ухода за их кожей в весенний период, а потом им будет с кем все это обсудить и обменяться впечатлениями.



Снова в продаже!

**Биологически активная добавка к пище
«Антиоксидант» Daily Benefits®***

2750 руб.

Замедляет старение клеток и поддерживает естественную антиоксидантную защиту, помогая продлить молодость кожи.

3

РАБОТАЙТЕ С ХОЛОДНЫМИ КОНТАКТАМИ

В благодарность за услугу я говорю примерно так: «Благодарю вас, мне очень понравилось, как вы меня сегодня обслужили. Ваш профессионализм вызывает доверие, и мне тоже захотелось сделать для вас что-то приятное. Я эксперт в сфере красоты, провожу мастер-классы по уходу за кожей и по подбору макияжа. Скажите, вам это интересно? С чего вы бы хотели начать? Уход или макияж?»

4

РАЗВИВАЙТЕ КЛИЕНТОВ

А еще мы часто проводим тематические встречи и вечеринки, где первое знакомство и приглашение на мастер-класс начинается так: «Понравилась ли вам наша встреча? Что ценного вы сегодня услышали? Что еще захотелось узнать или попробовать?». Исходя из ее ответов, приглашаю на более глубокий по содержанию мастер-класс, посвященный ее потребностям. И, конечно, начинаю такой мастер-класс с важности системного ухода.



НОВИНКА! С 3 МАРТА

Библиотека визуальных материалов

Отправляйте клиенту одобренные Компанией фотографии и видеоролики, продвигая системы по уходу за кожей, дополнительные средства, декоративную косметику и ароматы. Библиотека постоянно пополняется!

5

СИСТЕМА +1

Базовая система по уходу за кожей — это фундамент красоты, но иногда нужны продукты, которые решают конкретные задачи и усиливают результат. Одним из ключевых средств, которые я рекомендую, является легкое солнцезащитное молочко SPF 50+/PA+++ . В марте, когда солнце начинает быть особенно активным, оно должно быть у каждой женщины.

Я всегда интересуюсь, что еще хотела бы иметь женщина, сколько времени и денег она готова на это выделить, и составляю ее рецепт красоты. Мы остаемся на связи по схеме 2+2+2: звонки через два дня, две недели и два месяца. Я интересуюсь, все ли хорошо, довольна ли результатом, что еще хотелось бы, готова ли она сделать перезаказ.

И важно помнить, что, предложив к базовому уходу всего лишь одно дополнительное средство, мы можем усилить результат ухода и значительно увеличить свой доход! — **а**



Обязательное завершение ухода!

**ЛЕГКОЕ
СОЛНЦЕЗАЩИТНОЕ
МОЛОЧКО SPF 50+/
PA+++ MARY KAY®**

5 000 ₺

Невидимая защита и невероятный комфорт. Забудьте о липкости и тяжести! Солнцезащитное молочко Mary Kay® — это шелковистая защита SPF 50+/PA+++ , которая незаметно оберегает вашу кожу от вредного воздействия UVA и UVB лучей. Формула с витамином E и экстрактом арбуза не только защищает, но и делает кожу более мягкой и упругой. Идеально для всех типов кожи, включая чувствительную.

ПРОДУКЦИЯ

ОБЪЯВЛЯЕМ МЕСЯЦ ЛЮБВИ К СЕБЕ!



- 1. Черная листовая маска LumiVie™, 3 400 ₺ | 2. Увлажняющая листовая маска Mary Kay®, 2 000 ₺ | 3. Гидрогелевые патчи под глаза Mary Kay®, 4 300 ₺ | 4. Отшелушивающий скраб для лица Mary Kay®, 2 000 ₺ | 5. Питательное масло Mary Kay Naturally®, 4 900 ₺ | 6. Восстанавливающее масло для лица TimeWise® Plus+, 6 500 ₺**

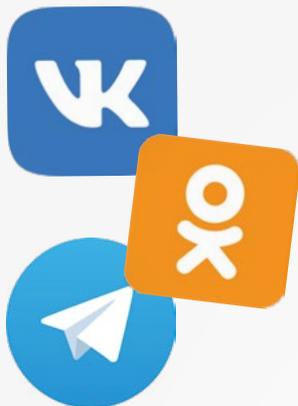
MARY KAY

1. Обновляющий скраб для тела с маслом ши Satin Body® «Белый чай и цитрус», 1650 ₺ | Парфюмированные гели для душа, 2. «Ягоды и ваниль» 1450 ₺ | 3. «Яблоко и миндаль» 1450 ₺ | 4. «Лаванда и кокос» 1650 ₺ | 5. Смягчающий лосьон для тела с маслом ши Satin Body® «Белый чай и цитрус», 1650 ₺ | 6. Парфюмированный увлажняющий лосьон для тела Journey®, 2000 ₺ | 7. Питательный крем для рук с маслом ши Satin Hands® «Белый чай и цитрус», 1100 ₺



Организируйте девичники и соберите вокруг себя миллион новых лиц!

ПРОДАЖИ



ВОЗВРАЩАЕМСЯ В СОЦСЕТИ!

СТАРТ 8 МАРТА!

Мы объявляем о запуске проекта «Безопасная среда», который поможет нам всем постепенно выйти из «режима тишины» в разрешенных социальных сетях и взаимодействовать с клиентами максимально эффективно!

ОТКРЫТЫЕ БИЗНЕС-АККАУНТЫ

С 8 марта вы сможете размещать информацию о продукции в социальных сетях ВКонтакте и Одноклассники: публиковать посты, делать опросы, проводить прямые эфиры для своих подписчиков и оставаться на связи со своими клиентами онлайн.

ЛИЧНЫЕ СТРАНИЦЫ

У вас снова появится возможность рассказывать о продукции, делиться рекомендациями и своим опытом ее использования в социальных сетях ВКонтакте и Одноклассники, а также в Telegram.





Ура! Флешмоб!

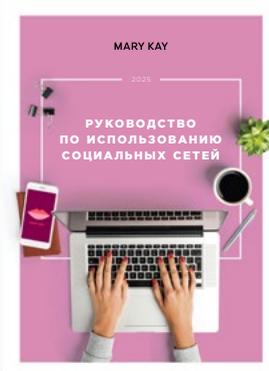
Компания «Мэри Кэй» тоже возвращается в соцсети! 8 марта мы запустим самый популярный в нашей истории флешмоб для Консультантов и клиентов с фото «до» и «после». Готовьтесь к флешмобу уже сейчас, проводите встречи с клиентами и делайте фото «до» и «после», чтобы поделиться ими в марте и рассказать всем в соцсетях о своем профессионализме и уникальной экспертизе!

ВАШИ ПОМОЩНИКИ



1

[Библиотека визуальных материалов](#)



2

[Руководство по работе в социальных сетях](#)



Информация по проекту **«Безопасная среда»** и ответы на ваши вопросы.

Идеальный подарок к женскому празднику



**Юлия
Ксенофонтова**

*Старший
Директор
по продажам**

История моей жизни с компанией «Мэри Кэй» началась как раз в самом «женском» месяце — марте 2006 года: супруг подарил мне, маме с грудным малышом, деньги на стартовый набор. Я провела свой первый мастер-класс вместе с моим старшим Консультантом, и с этого момента начался мой рост в бизнесе с «Мэри Кэй». Я использовала все возможности обучения, читала по ночам «Руководство Консультанта по красоте» и ежедневно знакомила окружение с нашей волшебной продукцией. По итогам первого года ко мне прилетел «Бриллиантовый шмель».



**ШКОЛА
НОВИЧКА**

MARY KAY

Любимый сезон в моей счастливой работе — праздничные продажи. Я настолько активна сама, так люблю дарить и получать подарки, что клиенты встречают меня с радостью. И я знаю, что весна — самый яркий сезон для обновления и создания нового «ароматгардероба».



ЖЕНЩИНА В СТИЛЕ BELARA®

Этот образ подходит всем девушкам — это уверенная, утонченная женщина, которая знает чего хочет. Сам флакон олицетворяет стиль, статусность, энергию женской привлекательности, а его цвет отражает чувственность, современность. Парфюмерная вода Belara® все 19 лет моего бизнеса с «Мэри Кэй» является фаворитом у моих клиентов: 6 из 10 женщин приобретают для себя или в подарок. За эти годы более 100 моих клиентов приобрели этот волшебный изысканный аромат.

6
из 10

женщин приобретают
аромат Belara® для
себя или в подарок*



Для презентаций я использую аромакейс: готовый набор тестеров, открытки с описанием, брошюру, анкеты, аромапаспорт и другие материалы. Обязательно даю женщине флакон в руки, наношу аромат на запястье, задаю ряд вопросов, благодаря которым она влюбится в этот образ.

В УСПЕШНЫХ ПРОДАЖАХ ПАРФЮМА МНЕ ПОМОГАЮТ:

Мастер-классы «Парфюмерный гардероб», где я погружаю клиента в волшебный мир ароматов, создавая уютную атмосферу с помощью свечей, тематических аксессуаров в виде цветов и фруктов;

Бьюти-вечеринки с творческим представлением образа аромата в стихах, креативным танцевальным номером, трендовым макияжем в стиле аромата;

Выставки и участие в мероприятиях города в качестве спонсора: в подарок участникам я даю приглашение на мастер-класс и тестер с ароматом;

Онлайн-марафон #Аромастистика: подготавливаю бьюти-кейс с фиолками (мини-пробниками) и описанием ароматов, разрабатываю сценарий. Завершают марафон предложение покупки, рекомендации и приглашение на следующую встречу.

Любое знакомство я начинаю с предложения поучаствовать в тестировании, дать оценку нашему аромату. С Belara® это работает на все сто! После нанесения предлагаю сертификат на бесплатный мастер-класс и записываю контакт в телефон, а также отправляю ссылку на свой чат для клиентов.

РАЗВИВАЕМ ПРОДАЖИ

Женский праздник — особенное время для нашего бизнеса.

Забота и внимание необходимы каждому клиенту, и я их предоставляю:



- 1 Предлагаю свои услуги бьюти-эксперта руководителям** (мастер-классы «Женский образ»), передаю подарочные сертификаты в красивом конверте на посещение моих мастер-классов.
- 2 Для мужчин готовлю готовые наборы** продукции в корзинках, коробочках или крафтовых пакетах, в которые также вкладываю конфеты.
- 3 Обзваниваю клиентов,** у которых есть дочери, невестки, мамы, и предлагаю встречу-презентацию по подаркам. Это могут быть парфюмы, уход за руками, уход за телом, наборы для ухода за лицом или декоративная косметика. И я всегда добавляю к ним аксессуары: косметичку или сладости.

Бывает, что клиенты не отвечают или не звонят. Я обязательно еду к каждой, чтобы просто поздравить и отблагодарить за выбор «Мэри Кэй». При встрече в моем кейсе красоты они всегда находят нужные средства для себя — так получаются продажи. Так что забота и внимание действительно приводят к отличному результату, если проявлять их искренне. — **а**

НОМИНАНТ

НА НАГРАДУ ЗА БЕСКОРЫСТІЕ



МАРТ

Анна стала Консультантом по красоте в мае 2009 года. Статус Директора по продажам она получила в январе 2014 года. Анна из Национальной ветви Елены Романовой.

Анна Хапсирокова

*Директор по продажам**



Награды:

★ 57 Звезд.

★ 9 малых «Бриллиантовых шмелей»: 2 в номинации «Двор личных продаж Консультантов» в 2011, 2013 годах, 4 в номинации «Двор личных продаж Директоров» в 2019, 2020, 2023, 2024 годах, 3 в номинации «Двор привлечения Консультантов» в 2021, 2023, 2024 годах.

★ Финалист «Автопрограммы» (Hyundai Solaris 2021).

★ 2 раза входила в «Клуб миллионеров».

аннотируем и поздравляем

20

лучших Национальных
Директоров по продажам
**по комиссионному
вознаграждению**

Я Н В А Р Ь , 2 0 2 5



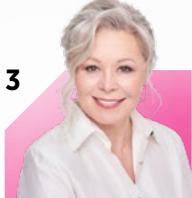
1

**Галина
Киселева**



2

**Ирина
Однoдушная**



3

**Алена
Хилько**



4

**Елена
Романова**



5

**Ирина
Маняк**



6

**Ольга
Позитурина**



7

**Елизавета
Козлова**



8

**Любовь
Фортова**



9

**Татьяна
Васильева**



10

**Ольга
Малафеева**



11

**Елена
Столяревская**



12

**Лейла
Грановская**



13

**Елена
Матеюнас**



14

**Галина
Соловьева**



15

**Наталья
Назарова**



16

**Наталья
Нечаева**



17

**Лариса
Вовк**



18

**Елена
Жебровская**



19

**Ирина
Вышинская**



20

**Татьяна
Фатюхина**

10

лучших Национальных
Директоров по продажам
по объему заказов
в Ветви

Я Н В А Р Ь , 2 0 2 5



1

Галина
Киселева



2

Алена
Хилько



3

Елена
Романова



4

Ирина
Однoдушная



5

Лейла
Грановская



6

Ирина
Маняк



7

Любовь
Фортова



8

Татьяна
Васильева



9

Ольга
Позитурина



10

Галина
Соловьева

Поздравляем

Национальных Директоров по продажам **с днем рождения** в марте



Любовь
Фортова
15 марта

С юбилеем в статусе Национальных Директоров по продажам в марте



Алена
Хилько
24 года



Елена
Жебровская
21 год



Елена
Георгиева
20 лет



Лилия
Нимера
19 лет



Ирина
Новикова
26 лет



Галина
Соловьева
15 лет

5

лучших Директоров
по продажам
**по активности
в Бизнес-Группе**

Я Н В А Р Ь , 2 0 2 5

Бизнес-Группа
25-74 Консультанта



**Кошелева
Маргарита**

78,3%

Ветвь: Хилько Алена



**Семенова
Юлия**

74,1%

Ветвь: Маняк Ирина



**Тесейко
Юлия**

71,0%

Ветвь: Киселева
Галина

**Шевчук
Юлия**

67,7%

Ветвь: Киселева
Галина

**Фомина
Людмила**

65,6%

Ветвь: Однодушная
Ирина

Бизнес-Группа
75-124 Консультанта



**Хилько
Валентина**

63,1%

Ветвь: Однодушная
Ирина

**Клышникова
Эльвира**

55,2%

Ветвь: Романова
Елена

**Пляшкина
Екатерина**

54,8%

Ветвь: Маняк Ирина



**Ханипова
Флорида**

52,0%

Ветвь: Матеюнас
Елена

**Мальцева
Наталья**

51,8%

Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа
>125 Консультантов



**Форостина
Анна**

62,3%

Ветвь: Киселева
Галина

**Шашкина
Наталья**

57,4%

Ветвь: Васильева
Татьяна

**Киян
Мария**

53,7%

Ветвь: Горбунова
Светлана

**Шатунова
Яна**

51,6%

Ветвь: Киселева
Галина

**Чащина
Ирина**

51,6%

Ветвь: Георгиева
Елена

30

Старших Менеджеров по продажам
и Кандидатов в Директора
**по продажам по размеру
дополнительной скидки**

Я Н В А Р Ь , 2 0 2 5

| Ветвь | Бизнес-Группа | Консультант по красоте | Уровень | Дополни- тельная скидка, руб. | Объем зака- зов личной группы, б.е. |
|--------------------|----------------------|------------------------|---------|-------------------------------------|---|
| Матеюнас Елена | Матеюнас Елена | Гайнутдинова Эльвира | 50 | 114 030 | 388,52 |
| Ветвь Мэри Кэй Эш | Окунчаева Айшат | Тепсуркаева Хадижат | 50 | 45 332 | 152,50 |
| Киселева Галина | Целых Марина | Корженко Елизавета | 40 | 42 731 | 143,73 |
| Киселева Галина | Димаева Юлия | Короткова Марина | 40 | 38 383 | 130,23 |
| Матеюнас Елена | Матеюнас Елена | Харрасова Наиля | 50 | 35 045 | 116,89 |
| Романова Елена | Хабибуллина Миляуша | Багаутдинова Эльвира | 50 | 34 565 | 114,72 |
| Жебровская Елена | Городецкая Марина | Великанова Ольга | 50 | 33 938 | 115,22 |
| Позитурина Ольга | Шостак Марина | Андрющенко Елена | 40 | 33 737 | 112,08 |
| Георгиева Елена | Деревягина Валентина | Зуева Ирина | 50 | 30 000 | 100,29 |
| Васильева Татьяна | Шашкина Наталья | Еманова Олеся | 50 | 28 660 | 96,67 |
| Вышинская Ирина | Вышинская Ирина | Коровкина Оксана | 50 | 28 021 | 92,41 |
| Киселева Галина | Корякина Юлия | Моломина Натела | 50 | 26 526 | 90,04 |
| Киселева Галина | Гурылева Ольга | Гурылева Татьяна | 50 | 26 158 | 86,45 |
| Малафеева Ольга | Хорунжая Лидия | Гущина Елена | 50 | 25 115 | 83,17 |
| Киселева Галина | Димаева Юлия | Мартынова Елена | 40 | 24 898 | 89,09 |
| Киселева Галина | Добрынинская Айгуль | Бачина Татьяна | 50 | 23 962 | 81,27 |
| Малафеева Ольга | Быкова Нина | Данилова Ольга | 50 | 23 440 | 78,60 |
| Герасимова Ия | Проскудина Ирина | Саитмаметова Юлия | 50 | 23 082 | 77,20 |
| Горбунова Светлана | Киян Мария | Катаева Ксения | 50 | 22 509 | 75,94 |
| Сергеева Елена | Масанова Разия | Чуфистова Елена | 40 | 22 469 | 75,77 |
| Васильева Татьяна | Гибадуллина Гюзель | Гибадуллина Зифа | 50 | 22 023 | 74,84 |
| Маняк Ирина | Сергеева Татьяна | Лоханова Татьяна | 40 | 21 689 | 73,71 |
| Нечаева Наталья | Попова Светлана | Паршакова Александра | 50 | 21 343 | 69,85 |
| Фатюхина Татьяна | Фатюхина Татьяна | Маркова Тамара | 50 | 21 324 | 70,91 |
| Киселева Галина | Трошичева Алена | Измайлова Татьяна | 40 | 21 296 | 72,00 |
| Маняк Ирина | Пляшкина Екатерина | Сухотько Гюзелия | 50 | 20 424 | 68,93 |
| Киселева Галина | Алёшина Татьяна | Лаврищева Эльвира | 50 | 20 137 | 66,67 |
| Фатюхина Татьяна | Фатюхина Татьяна | Медведева Марина | 50 | 19 801 | 66,61 |
| Герасимова Ия | Герасимова Ия | Мильберг Валентина | 50 | 19 161 | 64,97 |
| Позитурина Ольга | Тома Анна | Усань Елена | 50 | 19 016 | 64,50 |

30

Менеджеров по продажам
по размеру
дополнительной скидки

Я Н В А Р Ь , 2 0 2 5

| Ветвь | Бизнес-Группа | Консультант по красоте | Уровень | Дополнительная скидка, руб. | Объем заказов личной группы, б.е. |
|-------------------|-----------------------|------------------------|---------|-----------------------------|-----------------------------------|
| Ветвь Мэри Кэй Эш | Асхабова Айдима | Алиева Заира | 30 | 28 299 | 143,70 |
| Козлова Елизавета | Людина Ирина | Еременко Анна | 30 | 21 275 | 110,29 |
| Хилько Алена | Казак Екатерина | Белоконь Ирина | 30 | 16 966 | 87,42 |
| Костицына Ольга | Васильева Анастасия | Астахова Оксана | 30 | 15 447 | 78,56 |
| Киселева Галина | Каргопольцева Татьяна | Шугрина Марина | 30 | 12 619 | 63,67 |
| Маняк Ирина | Львова Аисия | Христофорова Аграфена | 30 | 12 493 | 67,51 |
| Жебровская Елена | Жебровская Елена | Снегова Елена | 30 | 11 093 | 55,56 |
| Киселева Галина | Карсская Ирина | Русакова Нелли | 30 | 10 385 | 52,73 |
| Киселева Галина | Шатунова Яна | Скиба Елена | 30 | 10 294 | 52,13 |
| Малафеева Ольга | Савидова Алёна | Горюнова Наталья | 30 | 10 109 | 51,54 |
| Однодушная Ирина | Кондратьева Елена | Кокорева Любовь | 30 | 10 044 | 51,05 |
| Романова Елена | Кирчанова Татьяна | Столповская Айгуль | 30 | 9 962 | 53,27 |
| Маняк Ирина | Сергеева Татьяна | Кондратенко Анна | 30 | 9 941 | 50,69 |
| Хилько Алена | Келейнова Галина | Кормушина Таиса | 30 | 9 742 | 49,19 |
| Романова Елена | Муртазина Людмила | Шафигуллина Эльмира | 30 | 9 715 | 49,52 |
| Хилько Алена | Горохова Татьяна | Кутас Наталья | 30 | 9 580 | 48,48 |
| Однодушная Ирина | Луговская Елена | Колганова Людмила | 30 | 9 529 | 48,42 |
| Хилько Алена | Кульчихина Наталья | Давыдова Ольга | 30 | 9 476 | 48,32 |
| Маняк Ирина | Краснобрыжая Елена | Костина Аида | 30 | 9 155 | 47,22 |
| Саржан Светлана | Хайрудинова Наталья | Матюха Людмила | 30 | 9 106 | 46,42 |
| Воротницкая Ирина | Шипилова Наталья | Вострикова Светлана | 30 | 9 102 | 44,75 |
| Фатюхина Татьяна | Миллер Марина | Узкова Екатерина | 30 | 9 049 | 45,98 |
| Фортова Любовь | Бирюкова Елена | Сычева Лариса | 30 | 8 937 | 47,84 |
| Георгиева Елена | Любенко Елена | Юринская Екатерина | 30 | 8 931 | 45,34 |
| Киселева Галина | Димаева Юлия | Воробьева Надежда | 30 | 8 883 | 45,12 |
| Киселева Галина | Гурылева Ольга | Иванцова Татьяна | 30 | 8 800 | 46,75 |
| Киселева Галина | Шувалова Наталья | Ситникова Наталья | 30 | 8 565 | 43,35 |
| Киселева Галина | Ненашева Альфия | Крамарова Лариса | 30 | 8 464 | 44,79 |
| Романова Елена | Щереметьева Светлана | Лямина Любовь | 30 | 8 458 | 45,15 |
| Новикова Ирина | Максимова Юлия | Корелкина Елена | 30 | 8 419 | 42,92 |

Лучшие Директора по продажам **по количеству Менеджеров по продажам** в Бизнес-Группе

Я Н В А Р Ь, 2025



**Каргопольцева
Татьяна**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Луговская
Елена**
5 Менеджеров
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Дьячкова
Мария**
5 Менеджеров
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Спиринцова
Марина**
5 Менеджеров
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Шатунова
Яна**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Палей
Лариса**
5 Менеджеров
Ветвь: Маняк Ирина



**Щеголева
Марина**
5 Менеджеров
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Богатикова
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Добрынинская
Айгуль**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Иргит
Саяна**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Калынова
Наталья**
4 Менеджера
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Кретова
Ирина**
4 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



**Моисеева
Аурика**
4 Менеджера
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ненашева
Альфья**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Петрова
Ирина**
4 Менеджера
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Примакова
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Ситникова
Наталья**
4 Менеджера
Ветвь: Костицына
Ольга



**Форостина
Анна**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Шувалова
Наталья**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина

Нет большего препятствия на пути к успеху, чем ждать, когда что-то случится, вместо того, чтобы начать работать и самой добиться желаемого.

Mary Kay Ash

Лучшие Директора по продажам **по количеству Старших Менеджеров** в Бизнес-Группе

Я Н В А Р Ь . 2 0 2 5



Козлова Ольга
9 Менеджеров
Ветвь: Киселева Галина



Клименко Алена
7 Менеджеров
Ветвь: Фортова Любовь



Козырис Ирина
5 Менеджеров
Ветвь: Мясковская Марина



Новоселова Маргарита
5 Менеджеров
Ветвь: Герасимова Ия



Сергеева Татьяна
5 Менеджеров
Ветвь: Маняк Ирина



Башкирова Гузель
4 Менеджера
Ветвь: Матеюнас Елена



Димаева Юлия
4 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Окунчаева Айшат
4 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Середкина Марина
4 Менеджера
Ветвь: Георгиева Елена



Шашкина Наталья
4 Менеджера
Ветвь: Васильева Татьяна



Баранникова Елена
3 Менеджера
Ветвь: Маняк Ирина



Васильева Наталья
3 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Зверева Елена
3 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Казак Екатерина
3 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



Калынова Наталья
3 Менеджера
Ветвь: Вышинская Ирина



Каргопольцева Татьяна
3 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Кирчанова Татьяна
3 Менеджера
Ветвь: Романова Елена



Киян Мария
3 Менеджера
Ветвь: Горбунова Светлана



Косенко Екатерина
3 Менеджера
Ветвь: Нечаева Наталья



Малахова Наиля
3 Менеджера
Ветвь: Однодушная Ирина



Миллер Ольга
3 Менеджера
Ветвь: Романова Елена



Мустафина Гульнара
3 Менеджера
Ветвь: Романова Елена



Налобина Татьяна
3 Менеджера
Ветвь: Однодушная Ирина



Пейсахович Альфия
3 Менеджера
Ветвь: Романова Елена



**Петренко
Наталья**

3 Менеджера
Ветвь: Вовк Лариса



**Примакова
Ольга**

3 Менеджера
Ветвь: Воротницкая
Ирина



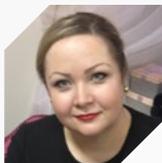
**Пятаева
Оксана**

3 Менеджера
Ветвь: Георгиева
Елена



**Сангаджиева
Гиляна**

3 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



**Севтаева
Анна**

3 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Смирнова
Оксана**

3 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Тома
Анна**

3 Менеджера
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Угровицкая
Ольга**

3 Менеджера
Ветвь: Сергеева
Елена



**Хусточкина
Татьяна**

3 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина

10

Лучших Консультантов
по объему личных заказов

Я Н В А Р Ь , 2 0 2 5



Уровень
«Бренд-амбассадор»



Уровень «Бизнес-
профессионал»

| ФИО | Объем личных заказов, б.е. | Бизнес-Группа |
|--------------------|----------------------------|-----------------------|
| Федорова Наталия | 198,49 | Богачева Анастасия |
| Башаева Иман | 124,91 | Курбанова Хава |
| Мадаева Райман | 93,94 | Асхабова Айдима |
| Матвиенко Светлана | 92,34 | Каргопольцева Татьяна |
| Вдовичева Евгения | 79,29 | Городецкая Марина |
| Кужугет Марта | 78,53 | Хомушку Чечена |
| Островская Анна | 75,12 | Барчукова Юлия |
| Нетесова Алена | 74,82 | Нетесова Ирина |
| Семенкова Елена | 66,02 | Казак Екатерина |
| Аракелян Цагик | 63,44 | Арутюнян Ануш |

| ФИО | Объем личных заказов, б.е. | Бизнес-Группа |
|----------------------|----------------------------|------------------|
| Блюшис Вера | 96,86 | Целых Марина |
| Иманаева Татьяна | 76,76 | Линюшина Татьяна |
| Латыпова Лариса | 58,72 | Ильина Анастасия |
| Короткова Марина | 58,70 | Димаева Юлия |
| Телсуркаева Хадиджат | 55,24 | Окунчаева Айшат |
| Макарова Надежда | 55,04 | Каптевич Оксана |
| Вавилова Любовь | 52,89 | Вавилова Ольга |
| Колосова Вероника | 48,10 | Кулигина Лия |
| Костина Юлия | 46,14 | Морозова Марина |
| Гончарова Оксана | 45,91 | Перова Елена |

10

Лучших Директоров
по продажам **по объему**
личных заказов

Я Н В А Р Ь . 2 0 2 5

Уровень «Бренд-амбассадор»



**Крыласова
Лидия**
27,03 б.е.
Ветвь: Хилько Елена



**Аксенова
Светлана**
25,08 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Карпова
Елена**
40,30 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Линюшина
Татьяна**
19,40 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Чебанова
Ольга**
19,01 б.е.
Ветвь: Фортова
Любовь



**Макарова
Наталья**
17,25 б.е.
Ветвь: Фортова
Любовь



**Андреева
Елена**
17,12 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Зубова
Наталья**
17,01 б.е.
Ветвь: Жебровская
Елена



**Шамсутдинова
Яна**
16,32 б.е.
Ветвь: Панова
Светлана



**Гукова
Ирина**
16,19 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



Разница между обычными и лучшими людьми может быть выражена тремя словами: «и еще чуть-чуть». Лучшие люди делают то, чего от них ожидают — и еще чуть-чуть. Они думают о других; они понимающие и добры — и еще чуть-чуть. Они выполняют свои обязательства честно и прямо — и еще чуть-чуть. Они хорошие друзья, и на них можно положиться в трудную минуту — и еще чуть-чуть.

Mary Kay Ash

10

Лучших Директоров
по продажам **по личным
продажам**

Я Н В А Р Ъ , 2 0 2 5

Уровень «Бизнес-профессионал»



**Богачева
Анастасия**
106,75 б.е.
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Люкшинова
Наталья**
103,14 б.е.
Ветвь: Костицына
Ольга



**Шолотонова
Екатерина**
96,32 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Уметбаева
Ильнара**
96,28 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Ерохина
Наталья**
82,44 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Медведева
Елена**
80,52 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Панова
Карина**
80,18 б.е.
Ветвь: Панова
Светлана



**Салчак
Аржаана**
76,71 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Самарина
Наталья**
74,99 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



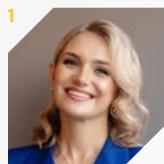
Установите себе цель и каждый день делайте что-нибудь для ее достижения. Не ставьте перед собой задачу сделать «лучшее, что я могу». Это дает простор оправданиям. Расскажите кому-нибудь о вашей цели. Вложите всю себя, чтобы вам было стыдно не выполнить задуманное. Создайте план действий, который каждый день будет вести вас к цели.

Mary Kay Ash

100

Лучших Директоров
по продажам
**ПО КОМИССИОННОМУ
вознаграждению**

Я Н В А Р Ъ , 2 0 2 5



**1 Форостина
Анна**
Ветвь: Киселева
Галина



**2 Окунчаева
Айшат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**3 Димаева
Юлия**
Ветвь: Киселева
Галина



**4 Краснобрыжая
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



**5 Добрынинская
Айгуль**
Ветвь: Киселева
Галина



**6 Каргопольцева
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



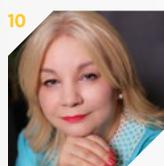
**7 Клименко
Алена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**8 Шувалова
Наталья**
Ветвь: Киселева
Галина



**9 Белова
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



**10 Кочеткова
Лилия**
Ветвь: Романова
Елена



**11 Примакова
Ольга**
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**12 Башкирова
Гузель**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**13 Богачева
Анастасия**
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**14 Тома
Анна**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**15 Казак
Екатерина**
Ветвь: Хилько Алена



**16 Проскудина
Ирина**
Ветвь: Герасимова Ия



**17 Козлова
Ольга**
Ветвь: Киселева
Галина



**18 Забродина
Елена**
Ветвь: Киселева
Галина



**19 Кондаурова
Ольга**
Ветвь: Костицына
Ольга



**20 Вяденко
Светлана**
Ветвь: Вовк Лариса



**21 Балясникова
Людмила**
Ветвь: Хилько Алена



22 **Кульчихина
Наталья**
Ветвь: Хилько Алена



23 **Баранникова
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



24 **Агалакова
Елена**
Ветвь: Фортова
Любовь



25 **Серегина
Екатерина**
Ветвь: Саржан
Светлана



26 **Карсская
Ирина**
Ветвь: Киселева
Галина



27 **Шереметьева
Светлана**
Ветвь: Романова
Елена



28 **Миллер
Ольга**
Ветвь: Романова
Елена



29 **Шатунова
Яна**
Ветвь: Киселева
Галина



30 **Шашкина
Наталья**
Ветвь: Васильева
Татьяна



31 **Мустафина
Гульнара**
Ветвь: Романова
Елена



32 **Соколова
Мария**
Ветвь: Фортова
Любовь



33 **Кознова
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



34 **Ксенофонтова
Юлия**
Ветвь: Воронова
Марина



35 **Агафонова
Галина**
Ветвь: Романова
Елена



36 **Середкина
Марина**
Ветвь: Георгиева
Елена



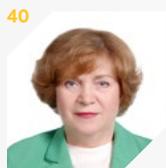
37 **Кувшинникова
Надежда**
Ветвь: Воронова
Марина



38 **Ненашева
Альфья**
Ветвь: Киселева
Галина



39 **Киян
Мария**
Ветвь: Горбунова
Светлана



40 **Новоселова
Маргарита**
Ветвь: Герасимова Ия



41 **Гурылева
Ольга**
Ветвь: Киселева
Галина



42 **Радушина
Елена**
Ветвь: Позитурина
Ольга



43 **Чашина
Ирина**
Ветвь: Георгиева
Елена



44 **Сергеева
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



45 **Калынова
Наталья**
Ветвь: Вышинская
Ирина



46 **Королькова
Зарина**
Ветвь: Романова
Елена



47 **Кретова
Ирина**
Ветвь: Фортова
Любовь



48 **Козина
Галина**
Ветвь: Мэри Кэй Эш

- | | | | | | |
|----|--|----|---|----|--|
| 49 |  Мохова Елена Ветвь: Мэри Кэй Эш | 50 |  Лобунько Елена Ветвь: Мэри Кэй Эш | 51 |  Кирчанова Татьяна Ветвь: Романова Елена |
| 52 |  Вахрамова Елена Ветвь: Киселева Галина | 53 |  Налобина Татьяна Ветвь: Однодушная Ирина | 54 |  Луговская Елена Ветвь: Однодушная Ирина |
| 55 |  Мухина Елена Ветвь: Малафеева Ольга | 56 |  Канайкина Марина Ветвь: Киселева Галина | 57 |  Шевалье Ольга Ветвь: Хилько Алена |
| 58 |  Хусточкина Татьяна Ветвь: Киселева Галина | 59 |  Леонтьева Марина Ветвь: Киселева Галина | 60 |  Хуснуллина Венера Ветвь: Романова Елена |
| 61 |  Смирнова Оксана Ветвь: Хилько Алена | 62 |  Хапсирокова Анна Ветвь: Романова Елена | 63 |  Соболева Галина Ветвь: Мэри Кэй Эш |
| 64 |  Афанасьева Людмила Ветвь: Романова Елена | 65 |  Чугункова Елена Ветвь: Нечаева Наталья | 66 |  Избосарова Айсулу Ветвь: Малафеева Ольга |
| 67 |  Львова Аисия Ветвь: Маняк Ирина | 68 |  Васильева Наталья Ветвь: Киселева Галина | 69 |  Ширяева Вера Ветвь: Киселева Галина |
| 70 |  Демарбе Ирина Ветвь: Позитурина Ольга | 71 |  Морозова Марина Ветвь: Фатюхина Татьяна | 72 |  Дьячкова Мария Ветвь: Фатюхина Татьяна |
| 73 |  Земцовская Яна Ветвь: Хилько Алена | 74 |  Третьякова Наталья Ветвь: Мэри Кэй Эш | 75 |  Савидова Алёна Ветвь: Малафеева Ольга |



**Шостак
Марина**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Асхабова
Айдима**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Чуева
Татьяна**
Ветвь: Костицына
Ольга



**Ибнияминова
Алсу**
Ветвь: Романова
Елена



**Чернейко
Лариса**
Ветвь: Нечаева
Наталья



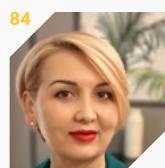
**Матеюнас
Юлия**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Пальюка
Маргарита**
Ветвь: Васильева
Татьяна



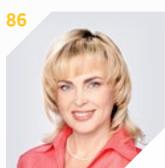
**Пляшкина
Екатерина**
Ветвь: Маняк Ирина



**Кочкарова
Гульнара**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Чебышева
Ирина**
Ветвь: Юхалина
Лариса



**Жидкова
Марина**
Ветвь: Киселева
Галина



**Якубова
Тамара**
Ветвь: Горбунова
Светлана



**Курбанова
Хава**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Скоробогатова
Ирина**
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Конькова
Виктория**
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Смагина
Елена**
Ветвь: Киселева
Галина



**Киселева
Наталья**
Ветвь: Романова
Елена



**Кукуйцева
Ольга**
Ветвь: Герасимова Ия



**Шергина
Елена**
Ветвь: Георгиева
Елена



**Воронова
Марина**
Ветвь: Воронова
Марина



**Кибирева
Елена**
Ветвь: Саржан
Светлана



**Афониная
Галина**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Янченкова
Елена**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Соболевская
Евгения**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Дружинина
Ольга**
Ветвь: Нечаева
Наталья



Лучшие Консультанты по красоте и Директора по продажам **по личному привлечению**

Я Н В А Р Ь . 2 0 2 5

| ФИО | Кол-во новичков | Объем заказов новичков, б.е. | Бизнес-Группа | Национальная ветвь |
|----------------------|-----------------|------------------------------|----------------------|--------------------|
| Рубан Наталья | 10 | 21,79 | Рубан Наталья | Киселева Галина |
| Клышникова Эльвира | 10 | 20,65 | Клышникова Эльвира | Романова Елена |
| Михайлова Наталья | 9 | 43,70 | Михайлова Наталья | Романова Елена |
| Кувшинникова Надежда | 8 | 62,08 | Кувшинникова Надежда | Воронова Марина |
| Аджавенко Ольга | 8 | 47,39 | Шостак Марина | Позитурина Ольга |
| Суханова Ольга | 8 | 37,94 | Чащина Ирина | Георгиева Елена |
| Окунчаева Айшат | 8 | 29,27 | Окунчаева Айшат | Ветвь Мэри Кэй Эш |
| Габулян Наталья | 8 | 26,98 | Габулян Наталья | Герасимова Ия |
| Третьякова Елена | 8 | 25,97 | Балясникова Людмила | Хилько Алена |
| Шергина Елена | 8 | 25,64 | Шергина Елена | Георгиева Елена |

15

лучших Директоров по продажам по **объему заказов Бизнес-Группы**

Я Н В А Р Ь . 2 0 2 5

Бизнес-Группа **до 75 Консультантов**



Асхабова Айдима

336,7 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



Шостак Марина

300,4 б.е.

Ветвь: Позитурина Ольга



Целых Марина

284,0 б.е.

Ветвь: Киселева Галина



Курбанова Хава

257,3 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



Королева Александра

240,7 б.е.

Ветвь: Кошелева Ольга



Ван-Мин-Ян Лариса

214,4 б.е.

Ветвь: Георгиева Елена



Васильева Анастасия

212,6 б.е.

Ветвь: Костицына Ольга



Семенова Юлия

206,2 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



Семенова Сахаяна

205,2 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



**Каптевич
Оксана**
203,2 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Киселева
Наталья**
201,7 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Хорунжая
Лидия**
200,0 б.е.
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Леонтьева
Надежда**
190,2 б.е.
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Герб
Ольга**
186,9 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Хомушку
Чечена**
176,9 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина

Бизнес-Группа **75-124 Консультанта**



**Богачева
Анастасия**
515,5 б.е.
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Хапсирокова
Анна**
302,6 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Пляшкина
Екатерина**
300,1 б.е.
Ветвь: Маняк Ирина



**Львова
Аисия**
274,6 б.е.
Ветвь: Маняк Ирина



**Шереметьева
Светлана**
266,8 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Кочкарова
Гульнара**
263,2 б.е.
Ветвь: Фортова
Любовь



**Пяткина
Лидия**
261,4 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**
251,4 б.е.
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Крюкова
Анна**
236,4 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Бахтиярова
Лилия**
227,9 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Масликова
Ольга**
226,8 б.е.
Ветвь: Воронова
Марина



**Крыласова
Лидия**
226,6 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Алёшина
Татьяна**
226,3 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Горохова
Татьяна**
226,1 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Кондратьева
Елена**
224,0 б.е.
Ветвь: Однодушная
Ирина

Бизнес-Группа **>125 Консультантлв**



**Димаева
Юлия**
676,5 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Каргопольцева
Татьяна**
657,39 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**
610,54 б.е.
Ветвь: Фортова
Любовь



**Шувалова
Наталья**
607,15 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Примакова
Ольга**
561,97 б.е.
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Окунчаева
Айшат**
554,45 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Козлова
Ольга**
538,25 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Башкирова
Гузель**
514,65 б.е.
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Белова
Татьяна**
502,17 б.е.
Ветвь: Маняк Ирина



**Форостина
Анна**
466,54 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Кондаурова
Ольга**
462,47 б.е.
Ветвь: Костицына
Ольга



**Забродина
Елена**
459,41 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Тома
Анна**
454,17 б.е.
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Кульчихина
Наталья**
430,32 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова
Елена**
424,57 б.е.
Ветвь: Маняк Ирина

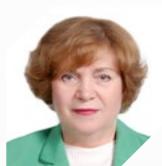


Лучшие Директора **по объему заказов в Бизнес-Группе**
с датой дебюта не более года назад

Я Н В А Р Ь . 2 0 2 5



**Киян
Мария**
349,66 б.е.
Ветвь: Горбунова
Светлана



**Новоселова
Маргарита**
316,49 б.е.
Ветвь: Герасимова Ия



**Пляшкина
Екатерина**
300,06 б.е.
Ветвь: Маняк Ирина



**Хомушку
Чечена**
176,86 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Зейналова
Эльвира**
175,92 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Демильханова
Айна**
174,72 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кошелева
Маргарита**
155,20 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Мальцева
Наталья**
152,99 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Попова
Светлана**
150,57 б.е.
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Деревягина
Валентина**
138,45 б.е.
Ветвь: Георгиева
Елена



Лучшие Директора по продажам по привлечению в Бизнес-Группе

Я Н В А Р Ь, 2 0 2 5

Бизнес-Группа до 75 Консультантов



**Курбанова
Хава**
15 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асхабова
Айдима**
13 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Дейкина
Лариса**
12 новичков
Ветвь: Михайлина
Лариса



**Ван-Мин-Ян
Лариса**
10 новичков
Ветвь: Георгиева
Елена



**Сайкина
Людмила**
16 новичков
Ветвь: Жебровская
Елена



**Михайлова
Наталья**
15 новичков
Ветвь: Романова
Елена



**Фленова
Елена**
13 новичков
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Семенова
Юлия**
12 новичков
Ветвь: Маняк Ирина



**Недобежкина
Маргарита**
9 новичков
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Демильханова
Айна**
15 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Королева
Александра**
14 новичков
Ветвь: Кошелева
Ольга



**Шостак
Марина**
13 новичков
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Шевчук
Юлия**
12 новичков
Ветвь: Киселева
Галина



**Прасолова
Татьяна**
9 новичков
Ветвь: Воротницкая
Ирина

Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Мадарина
Юлия**
18 новичков
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Богачева
Анастасия**
14 новичков
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Пляшкина
Екатерина**
14 новичков
Ветвь: Маняк Ирина



**Брусенцова
Олеся**
13 новичков
Ветвь: Хилько Алена



**Клышникова
Эльвира**
13 новичков
Ветвь: Романова
Елена



**Ханипова
Флорида**
13 новичков
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Белова
Тамара**
12 новичков
Ветвь: Романова
Елена



**Мальцева
Наталья**
12 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Зверева
Елена**
11 новичков
Ветвь: Киселева
Галина

**Рубан
Наталья****11 новичков**Ветвь: Киселева
Галина**Ширяева
Вера****11 новичков**Ветвь: Киселева
Галина**Алаева
Валентина****10 новичков**

Ветвь: Партала Елена

**Батыршина
Нурия****10 новичков**Ветвь: Юхалина
Лариса**Мингараева
Эльмира****10 новичков**Ветвь: Матеюнас
Елена**Савина
Ирина****10 новичков**

Ветвь: Хилько Алена

**Самарская
Наталья****10 новичков**

Ветвь: Маняк Ирина

**Слоновская
Елена****10 новичков**Ветвь: Столяревская
Елена**Стасюнене
Наталья****10 новичков**Ветвь: Столяревская
Елена**Хапсирокова
Анна****10 новичков**Ветвь: Романова
Елена**Бизнес-Группа >125 Консультантов****Окунчаева
Айшат****37 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

**Клименко
Алена****25 новичков**Ветвь: Фортова
Любовь**Хусточкина
Татьяна****24 новичка**Ветвь: Киселева
Галина**Тома
Анна****23 новичка**Ветвь: Позитурина
Ольга**Агалакова
Елена****22 новичка**Ветвь: Фортова
Любовь**Козлова
Ольга****21 новичок**Ветвь: Киселева
Галина**Шергина
Елена****21 новичок**Ветвь: Георгиева
Елена**Миллер
Ольга****20 новичков**Ветвь: Романова
Елена**Новоселова
Маргарита****20 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия

**Севтаева
Анна****20 новичков**Ветвь: Киселева
Галина**Якупова
Тансылу****20 новичков**Ветвь: Романова
Елена**Киян
Мария****17 новичков**Ветвь: Горбунова
Светлана**Козырис
Ирина****17 новичков**Ветвь: Мясковская
Марина**Сергеева
Татьяна****17 новичков**

Ветвь: Маняк Ирина



Директора по продажам, выполнившие виртуальную программу DIQ по итогам января 2025



Агалакова Елена
Ветвь: Фортова Любовь



Андреева Людмила
Ветвь: Георгиева Елена



Белова Тамара
Ветвь: Романова Елена



Богачева Анастасия
Ветвь: Фатюхина Татьяна



Габуля Наталья
Ветвь: Герасимова Ия



Григорьева Наталья
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Киселева Наталья
Ветвь: Романова Елена



Клышникова Эльвира
Ветвь: Романова Елена



Козина Галина
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Кондратьева Елена
Ветвь: Однодушная Ирина



Конькова Виктория
Ветвь: Васильева Татьяна



Королева Александра
Ветвь: Кошелева Ольга



Кувшинникова Надежда
Ветвь: Воронова Марина



Курамшина Наталья
Ветвь: Фортова Любовь



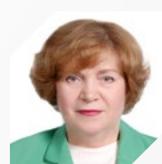
Масанова Разия
Ветвь: Сергеева Елена



Матеюнас Юлия
Ветвь: Матеюнас Елена



Никulina Юлия
Ветвь: Хилько Алена



Новоселова Маргарита
Ветвь: Герасимова Ия



Окунчаева Айшат
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Рубан Наталья
Ветвь: Киселева Галина



Семенова Юлия
Ветвь: Маняк Ирина



Соколова Мария
Ветвь: Фортова Любовь



Хорошавина Светлана
Ветвь: Хилько Алена



Ширяева Вера
Ветвь: Киселева Галина



Звездные Директора по продажам во II квартале Семинарского года 2024-2025, набравшие 6+ баллов



**Балясникова
Людмила**
Ветвь: Хилько Алена



**Белова
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



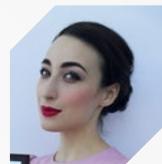
**Агалакова
Елена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Герб
Ольга**
Ветвь: Хилько Алена



**Димаева
Юлия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Васильева
Анастасия**
Ветвь: Костицына
Ольга



**Жебровская
Елена**
Ветвь: Жебровская
Елена



**Каргопольцева
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Добрыннская
Айгуль**
Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Львова
Аисия**
Ветвь: Маняк Ирина



**Карсская
Ирина**
Ветвь: Киселева
Галина



**Миллер
Ольга**
Ветвь: Романова
Елена



**Окунчаева
Айшат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Елена**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Проскудина
Ирина**
Ветвь: Герасимова Ия



**Савидова
Алёна**
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Пляшкина
Екатерина**
Ветвь: Маняк Ирина



**Соколова
Мария**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Тома
Анна**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Сергеева
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



**Форостина
Анна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Хапсирокова
Анна**
Ветвь: Романова
Елена



**Фатюхина
Татьяна**
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Шашкина
Наталья**
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Шереметьева
Светлана**
Ветвь: Романова
Елена



**Шостак
Марина**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Шувалова
Наталья**
Ветвь: Киселева
Галина



Участники «Путешествия в мечту» 2025

Уровень 2



**Краснобрыжая
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина
*+2 дня
и 3 ночи*



**Примакова
Ольга**
Ветвь: Воротницкая
Ирина

Уровень 1



**Балясникова
Людмила**
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



**Башкирова
Гузель**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Белова
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



**Вяденко
Светлана**
Ветвь: Вовк Лариса



**Димаева
Юлия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Добрынинская
Айгуль**
Ветвь: Киселева Галина
*+2 дня
и 3 ночи*



**Забродина
Елена**
Ветвь: Киселева
Галина



**Казак
Екатерина**
Ветвь: Хилько Алена



**Каргопольцева
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Карсская
Ирина**
Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Кознова
Татьяна**
Ветвь: Киселева Галина
*+2 дня
и 3 ночи*



**Кондаурова
Ольга**
Ветвь: Костицына
Ольга



**Кочеткова
Лилия**
Ветвь: Романова
Елена



**Проскудина
Ирина**
Ветвь: Герасимова Ия



**Середкина
Марина**
Ветвь: Георгиева
Елена



**Тома
Анна**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Форостина
Анна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Шереметьева
Светлана**
Ветвь: Романова
Елена



**Шувалова
Наталья**
Ветвь: Киселева
Галина

Новые **Директора по продажам**
с 1 февраля 2025



**Блинова
Нэля**
036507



**Гайнутдинова
Эльвира**
036464



**Багаутдинова
Эльвира**
036473



**Гущина
Елена**
036475



**Еманова
Олеся**
036465



**Гурылева
Татьяна**
036478



**Катаева
Ксения**
036466



**Коровкина
Оксана**
036468



**Зуева
Ирина**
036480



**Маркова
Тамара**
036472



**Медникова
Светлана**
036471



**Лаврищева
Эльвира**
036477



**Тепсуркаева
Хадиджат**
036474



**Усань
Елена**
036469



**Руссу
Лилия**
036470



**Харрасова
Наиля**
036467

Новые **Старшие Директора по продажам**
с 1 февраля 2025



**Агалакова
Елена**
020852



**Деревягина
Валентина**
036225



**Хабибуллина
Миляуша**
033244



**Хорунжая
Лидия**
006926



**Шашкина
Наталья**
002498



**Шумакова
Юлия**
034965

Новый **Ведущий Директор по продажам**
с 1 февраля 2025



**Окунчаева
Айшат**
034038



Целостность — это визитная карточка, которую мы оставляем, уходя. Это то качество, которое наши клиенты вспоминают чаще всего, думая о нас. Когда они верят в нас, они верят в нашу продукцию. А когда они верят в нашу продукцию, они обеспечивают наш успех.

Mary Kay Ash



Успех — это энтузиазм в действии. Успех требует высоких ценностей и экстраординарных целей. Успех требует способности освободить силу ваших эмоций, вызвать потенциальную мощь, стойкость, страстное желание, которые присущи чемпиону.

Успех требует визуализации. Успех требует приверженности и обязательств. Успех требует знаний. Успех требует соревнования. Но успешный в продажах человек знает, что соревнуется он не с кем-нибудь, а с самим собой.

Mary Kay Ash