

MARY KAY®



**ЗДЕСЬ МЕЧТЫ
СТАНОВЯТСЯ
РЕАЛЬНОСТЬЮ**

МОТИВАЦИОННАЯ БРОШЮРА
2025-2026



ВРЕМЯ ВАШЕГО УСПЕХА

У каждой из нас есть мечта. Она начинается с маленького ростка «Я бы хотела...». Если его поливать и ухаживать за ним, он способен превратиться в большой цветущий сад. Я очень хочу, чтобы каждая из вас нашла в своем сердце этот росток. Подарите ему свое тепло, приложите усилия, чтобы вырастить из него роскошный цветок, и вы увидите, как изменится ваша жизнь.

«Мэри Кэй» — это место, где ваш сад мечты способен расцвести. Даже если вы только начинаете свой путь в бизнесе с «Мэри Кэй», у вас уже есть в руках все необходимые инструменты. Программы Компании станут для вас точками фокуса, позволяющими ориентироваться на этом пути.

А еще каждая программа — это не просто набор условий и цифр. Это новые навыки, которые вы приобретаете, и новые достижения, которые поддерживают в вас энергию для будущих свершений. Каждая ваша победа, даже самая маленькая, будет замечена и оценена. А вы добавьте еще один цветок в свой сад мечты.

Идите вперед!

Время вашего успеха начинается сейчас!



Алла Соколова,

Генеральный директор
«Мэри Кэй», Россия

О КОМПАНИИ

«МЭРИ КЭЙ» — МИРОВОЙ ЛИДЕР В ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ И СОЦИАЛЬНЫХ ИНИЦИАТИВ

1963
ГОД

Легендарная Мэри Кэй Эш основывает компанию

60+
ЛЕТ

глобального присутствия

30+
ЛЕТ

успешной работы в России

«МЭРИ КЭЙ» — это международная корпорация, занимающая лидирующие позиции в сегменте прямых продаж косметики и средств ухода. Компания сочетает инновационные разработки в индустрии красоты с комплексной программой поддержки женского предпринимательства. С момента основания философия бренда базируется на трех ключевых принципах:

- великолепное качество продукции;
- этический подход к ведению бизнеса;
- создание возможностей для профессиональной реализации женщин.



ОСНОВАТЕЛЬНИЦА

МЭРИ КЭЙ ЭШ прошла путь от обычной женщины до лидера делового мира, позволившего миллионам женщин найти свое место в бизнесе.

ОНА опередила свое время!

Достижения **МЭРИ КЭЙ ЭШ** сделали **ЕЕ** новатором, а ее наследие и ценности продолжают жить в Компании, которую **ОНА** построила.

КОРПОРАТИВНАЯ ФИЛОСОФИЯ

МЭРИ КЭЙ остается верна Золотому правилу, сформулированному основательницей Компании: «**ОТНОСИТЬСЯ К ДРУГИМ ТАК, КАК ХОЧЕШЬ, ЧТОБЫ ОТНОСИЛИСЬ К ТЕБЕ**». Этот принцип лежит в основе всех бизнес-процессов Компании.

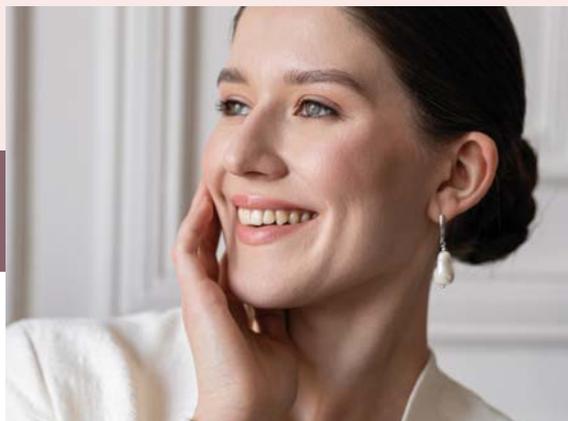
СОЗДАЙТЕ СВОЮ ИСТОРИЮ УСПЕХА!

С НАМИ ВЫ САМИ РЕШАЕТЕ, КАКОЙ БУДЕТ ВАША ЖИЗНЬ.

ВЕДЬ ПУТЬ С «МЭРИ КЭЙ» — ЭТО:



ПРОДУКЦИЯ, КОТОРУЮ ПРИЯТНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ И ПРЕДЛАГАТЬ!



ГИБКИЙ ГРАФИК И ДОХОД, КОТОРЫЙ ЗАВИСИТ ОТ ВАС



ДЕЛО, КОТОРОЕ НЕ КРАДЕТ ВРЕМЯ У СЕМЬИ



ЖИЗНЬ, НАПОЛНЕННАЯ КЛАССНЫМИ МЕРОПРИЯТИЯМИ И ПУТЕШЕСТВИЯМИ!



ОКРУЖЕНИЕ, КОТОРОЕ ВДОХНОВЛЯЕТ И ПОДДЕРЖИВАЕТ!



ВСЕ, ЧТО ВЫ ДЕЛАЕТЕ, ВАЖНО, И КАЖДАЯ ВАША ПОБЕДА — НАШ ПОВОД ДЛЯ ГОРДОСТИ



БИЗНЕС, КОТОРЫЙ ПРЕВРАЩАЕТ МЕЧТЫ В РЕАЛЬНОСТЬ

ВЫБИРАЙТЕ ТО, ЧТО ПО ДУШЕ!



1

ПРОБУЙТЕ И ДЕЛИТЕСЬ

Представьте, вы пробуете потрясающую косметику, от которой ваша кожа сияет! Конечно, об этом вам захочется рассказать подругам и знакомым. Посыпятся вопросы: «А где купить?», «А мне тоже подойдет?». Первые заказы и первый доход могут появиться просто потому, что вы рассказали о том, что вам нравится!



2

НОВЫЕ ВСТРЕЧИ

Попробуйте рассказать о косметике в новом формате: проведите мастер-класс или встречу в кофейне, организуйте бьюти-вечеринку: несколько гостей, вкусный чай и тестирование новинок. К концу встречи могут появиться новые заказы и ощущение, что это станет чем-то большим!

3

ВЫ — ВДОХНОВЕНИЕ ДЛЯ ДРУГИХ

Ваши клиенты будут возвращаться снова, а кто-то захочет присоединиться и также получать потенциальный доход! Успехи новых партнеров могут увеличить ваш собственный доход и открыть новые возможности для развития!

ПРОДУКЦИЯ, В КОТОРУЮ ВЛЮБЛЕНЫ ПО ВСЕМУ МИРУ

ПОЧЕМУ СИСТЕМА?

- ♥ Каждый этап усиливает действие другого.
- ♥ Ингредиенты сбалансированы и работают в гармонии.
- ♥ Результат накапливается постепенно.



О СПОСОБАХ ПРОДАЖИ
СМОТРИТЕ ЗДЕСЬ

СИСТЕМА

Это магия! Именно такой подход к уходу за кожей раскрывает все возможности косметики.

Система
Customized
Skincare™
для базового
ухода
за кожей



ВСЕ ЧТО ВАМ ОСТАЕТСЯ — ПОНЯТЬ ПОТРЕБНОСТЬ
КЛИЕНТА И ПРЕДЛОЖИТЬ ГОТОВОЕ РЕШЕНИЕ!

Система
TimeWise® 5X
для
сохранения
молодости
кожи



Система
LumiVie®
для ровного
тона и сияния
кожи



Система
TimeWise®
Plus+
для ухода
за зрелой
кожей



КАК ПОЛУЧАТЬ ДОХОД С «МЭРИ КЭЙ»?



В бизнесе с «Мэри Кэй» прозрачный и выгодный маркетинговый план. Сумма потенциального дохода зависит от ваших результатов и времени, которые вы готовы уделять бизнесу. На каждом новом уровне у вас могут появиться возможности для расширения своего дохода.

1 КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ

Потенциальный доход от личных продаж за счет фиксированной скидки на продукцию

30, 40 или 45%

2 МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

- Потенциальный доход от личных продаж.
- Дополнительная скидка

8-12%

от объема заказов личной группы.

3 ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

- Потенциальный доход от личных продаж.
- Комиссия от объема заказов личной группы **8-12%**.
- Комиссия от объема заказов Бизнес-Группы **5-13%**.
- Фиксированное комиссионное вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **от 24 500Р до 182 000Р.**
- Комиссионное вознаграждение от объема заказов дочерних Бизнес-Групп 1-й линии — **5-6,5%**, и 2-й линии — **1%** (только для Ведущих и Элитных Ведущих Директоров по продажам).
- Дебютный бонус Директора по продажам **37 000Р.**

4 НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

- Потенциальный доход от личных продаж.
- Комиссия от объема заказов личной группы **8-12%**.
- Комиссия от объема заказов Бизнес-Группы **18%**.
- Комиссия от объема заказов дочерних Бизнес-Групп 1-й линии — **5-8%**, 2-й линии — **3%**, 3-й линии — **2%**, 4-й линии — **0,5-1%**.
- Денежные выплаты за развитие дочерних Директоров по продажам:
 - **178 750Р** единовременно;
 - **13 406Р** ежемесячно, в течение трех лет с момента дебюта дочернего Директора по продажам;
 - от **27 000Р** до **630 000Р** ежегодно.
- Денежные выплаты за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам:
 - **595 833Р** единовременно;
 - **238 233Р** ежегодно.

КАК РАССЧИТАТЬ СВОЙ ДОХОД НА КАЖДОМ УРОВНЕ

1



КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ

Доход от личных продаж: вы покупаете продукцию у Компании по оптовой цене и продаете ее по розничной. Разница между оптовой и розничной ценой — это ваш доход, который может составлять **30%, 40% или 45%**.

ПРИМЕР:

Заказ на **20 000₽** = потенциальный доход от его продажи **8 000₽²** (скидка 40%).

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

К личным продажам добавляется дополнительная скидка **8% или 12%** за заказы приглашенных Консультантов. 1.00 б.е. их заказов может принести дополнительную скидку в размере 208 руб. (личная группа 4+ Консультанта) или 312 руб. (8+ Консультантов). Дополнительная скидка начисляется на консультантский счет, используйте ее для оплаты до 50% вашего следующего заказа.

ПРИМЕР:

8 ваших Консультантов разместили заказы на 20.00 б.е. **(104 000₽)** в этом месяце.

Ваша дополнительная скидка — **6 240₽¹** + доход от личных продаж.

¹ Подробный расчет приведен в полной версии мотивационной брошюры на сайте mk.marykayintouch.ru. Для расчетов в настоящей брошюре 1.00 б.е. = 5 200 рублей.

² Доход не гарантирован Компанией и полностью зависит от активности и усилий отдельного Независимого Консультанта по красоте.

³ Суммы вашего вознаграждения за конкретный месяц будут рассчитываться с учетом всех дифференцированных скидок, программ и иных факторов, применимых к вашим бизнес-результатам и результатам деятельности каждого члена вашей команды. В связи с этим, сумма вашего комиссионного вознаграждения может отличаться в большую или меньшую сторону от примерных сумм дохода, показанных в материале.

ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ ЛИЧНОЙ БИЗНЕС-ГРУППЫ, Б.Е. ²	ПРИМЕРНЫЙ РАСЧЕТ КОМИССИИ (% + ФИКСИРОВАННОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ), Р ³
100	28 600
120	34 320
125	60 250
150	74 400

3



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

На этом уровне сохраняются все предыдущие преимущества и добавляется комиссия за заказы личной Бизнес-Группы и дочерних Бизнес-Групп. Компания выплачивает ее на ваш банковский счет!

ПРИМЕР:

1. Заказы вашей Бизнес-Группы в этом месяце 125.00 б.е. **(650 000₽)**
2. Из них заказы личной группы из 8 Консультантов 50.00 б.е. **(260 000₽)**
3. Ваша комиссия за личную группу **15 600₽**
4. Ваша комиссия за Бизнес-Группу **35 750 + 24 500 = 60 250₽**

ИТОГО: 75 850₽³
+ доход от личных продаж

4



НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

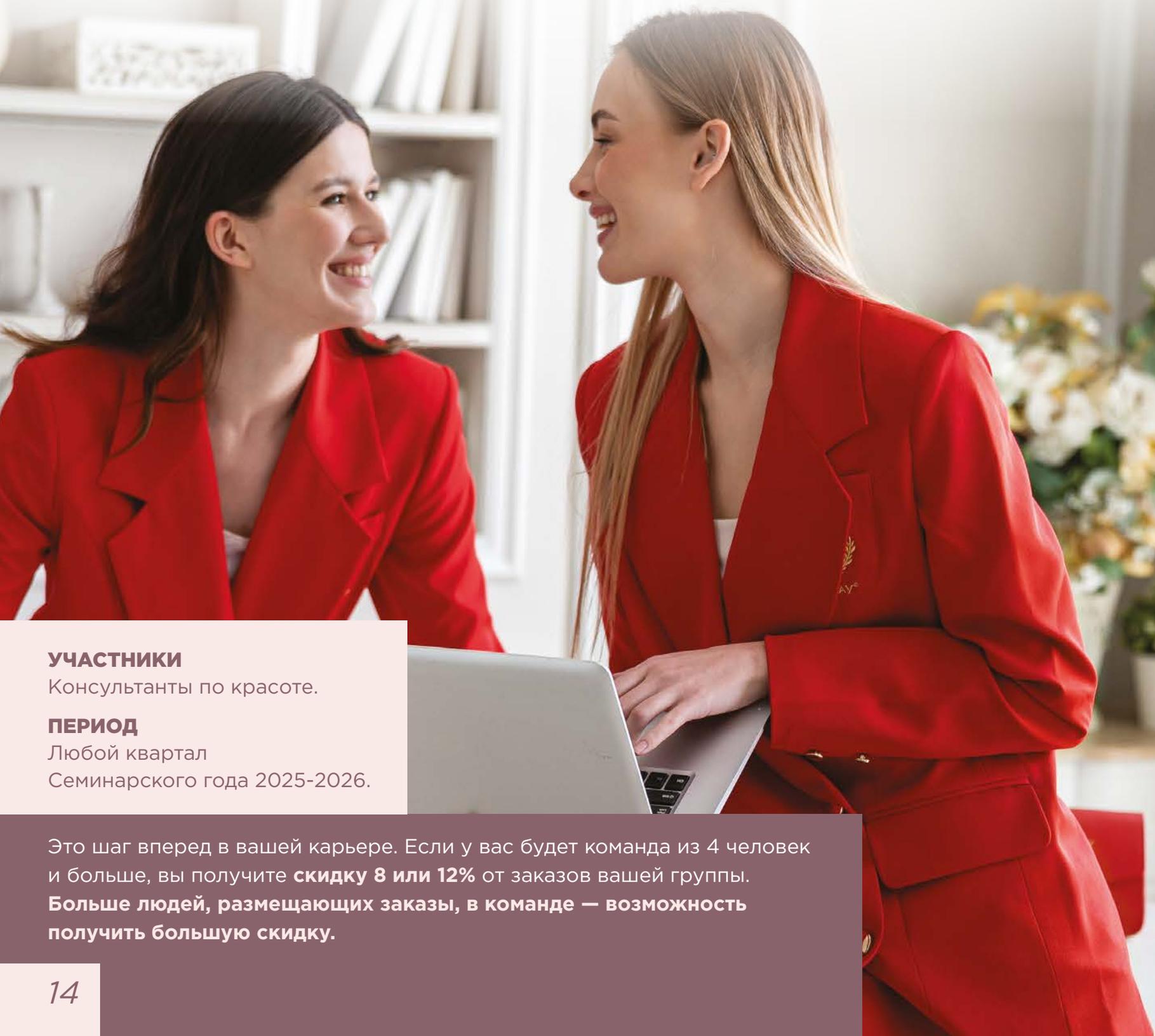
Высший статус в бизнесе с «Мэри Кэй», и преимуществ значительно больше! Теперь вы можете получать комиссию за личную команду, за Бизнес-Группу, за дочерние Бизнес-Группы и фиксированные выплаты за дебюты новых Директоров по продажам в Ветви.

ПРИМЕР:

1. Ваша комиссия за личную группу (80.00 б.е.) — **24 960₽**
2. Ваша комиссия за Бизнес-Группу (200.00 б.е.) — **93 600₽**
3. Ваша комиссия за дочерних Директоров по продажам 1-й линии (1 100.00 б.е. суммарно) — **182 000₽**
4. Ваша комиссия за дочерних Директоров по продажам 2-й линии (500.00 б.е. суммарно) — **39 000₽**
5. Ваша комиссия за дочерних Директоров по продажам 3-й линии (300.00 б.е. суммарно) — **15 600₽**
6. Денежная выплата за 2 дебютировавших дочерних Директоров по продажам — **357 500₽**

ИТОГО: 712 660₽³

«КРАСНЫЙ ПИДЖАК»



УЧАСТНИКИ

Консультанты по красоте.

ПЕРИОД

Любой квартал
Семинарского года 2025-2026.

Это шаг вперед в вашей карьере. Если у вас будет команда из 4 человек и больше, вы получите **скидку 8 или 12%** от заказов вашей группы. **Больше людей, размещающих заказы, в команде — возможность получить большую скидку.**

УСЛОВИЯ

1

Лично привлечь 5 новых
Консультантов по красоте
с заказом каждого от 3.00 б.е.

2

Объем заказов личной группы
(не включая личные заказы)
не менее 40.00 б.е.

3

Объем личных заказов не менее
9.00 б.е.

НАГРАДА

Возможность выкупить **красный жакет**
по специальной цене **3 500Р.**

ВАЖНО

Статусный жакет можно получить только 1 раз
за всю историю, начиная с Семинарского года
2025-2026¹.

**КАК ИСПОЛЬЗОВАТЬ
ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ СКИДКУ,
ЧТОБЫ ИМЕТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ
ПОЛУЧАТЬ БОЛЬШЕ ДОХОДА?**



¹ Размерную сетку можно найти на сайте
mk.marykayintouch.ru.

КЛУБ СТАРШИХ МЕНЕДЖЕРОВ

УЧАСТНИКИ

Консультанты по красоте.

ПЕРИОД

Любой квартал
Семинарского года
2025-2026.

УСЛОВИЯ

- Быть Старшим Менеджером по продажам любые два месяца.
- Выполнить программу «Красный пиджак».



ПУТЬ К СТАТУСУ ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

Это не только новые возможности, но и приятные бонусы: награды и дополнительная скидка от заказов команды. Развивайтесь, растите вместе с командой, впереди вас ждут новые достижения и награды!



**I КВАРТАЛ —
КОШЕЛЕК**



**II КВАРТАЛ —
НАУШНИКИ**



**III КВАРТАЛ —
БУТЫЛКА**



**IV КВАРТАЛ —
СУМОЧКА**

Подробные условия программы и описание наград смотрите в полной версии мотивационной брошюры на mk.marykayintouch.ru.

ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

УЧАСТНИКИ

Консультанты и Директора по продажам.

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года 2025-2026.

УСЛОВИЯ

Личные заказы суммарно 48.00 б.е. и более (1.00 б.е. = 1 балл)

Развитие бизнеса в Звездном режиме откроет вам новые привилегии: **эксклюзивные награды и признание на мероприятиях!**

НАГРАДЫ И ПРИВИЛЕГИИ

- 1 Награды на сумму заработанных баллов¹.
- 2 Денежная выплата.
- 3 Дополнительные привилегии за постоянство.
- 4 Специальные продуктовые предложения.
- 5 Возможность выкупить сертификаты на ювелирные изделия по специальной цене².

УРОВЕНЬ	КОЛ-ВО БАЛЛОВ	ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ДОХОД В МЕСЯЦ ³
Сапфировая звезда	48.00-63.99	от 37 440 Р
Рубиновая звезда	64.00-79.99	от 49 920 Р
Бриллиантовая звезда	80.00-119.99	от 62 400 Р
Изумрудная звезда	120.00-159.99	от 93 600 Р
Жемчужная звезда	160.00 и выше	от 124 800 Р



СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРИЗНАНИЕ ДЛЯ ФИНАЛИСТОВ ПРОГРАММЫ «ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ» В ТЕЧЕНИЕ 56 И 100 КВАРТАЛОВ!

Возможность выкупить сертификаты на броши с бриллиантами «Лестница успеха 56 звезд» и «Лестница успеха 100 звезд» по специальной цене².

¹ Подробные условия программы и описание наград смотрите в полной версии мотивационной брошюры на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

³ Потенциальный доход от продаж в месяц рассчитан с учетом объема заказов продукции на 16.00 б.е. в месяц и продаже ее клиентам по розничным ценам при скидке на заказы 45%. Доход не гарантирован и зависит от усилий Консультанта по красоте.

48 БАЛЛОВ¹

НАГРАДЫ ЗА БАЛЛЫ

ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ
ВСПЕНИВАТЕЛЬ
МОЛОКА²

64 БАЛЛА¹

ФИТНЕС-
БРАСЛЕТ

ДОРОЖНАЯ
СУМКА

80 БАЛЛОВ¹

НАБОР СТОЛОВЫХ
ПРИБОРОВ НА 6 ПЕРСОН

НАБОР ЧАШЕК
НА 6 ПЕРСОН

СУМКА-ШОППЕР

НАБОР СЫВОРОТОК



¹ Подробные условия программы и описание наград смотрите в полной версии мотивационной брошюры на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Модель и внешний вид изделия могут отличаться.

120 БАЛЛОВ¹



**ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ
ФЕН²**

**НАБОР ТАРЕЛОК
НА 6 ПЕРСОН**



СТАЙЛЕР²



160 БАЛЛОВ¹



**КОМПЛЕКТ
ДЛЯ СПАЛЬНИ**

покрывало
и 2 наволочки
на подушки



АЭРОГРИЛЬ²
функциональный помощник
для готовки

¹ Подробные условия программы и описание наград смотрите в полной версии мотивационной брошюры на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Модель и внешний вид изделия могут отличаться.

ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА ДЛЯ ЗВЕЗДНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ

УЧАСТНИКИ

Звездные Консультанты-ИП.

ПЕРИОД

Любой квартал
Семинарского года 2025-2026.

Для получения денежной выплаты необходимо быть в статусе ИП и поменять статус сотрудничества с «Бренд-амбассадор» на «Бизнес-профессионал» на начало квартала.

УСЛОВИЯ

Личные заказы суммарно
48.00 б.е. и более
(1.00 б.е. = 1 балл).

НАГРАДА

Денежная выплата¹.

БАЛЛЫ

48 БАЛЛОВ

64 БАЛЛОВ

80 БАЛЛОВ

120 БАЛЛОВ

160 БАЛЛОВ

ПРЕДЛАГАЕМАЯ СУММА

3 300 ₪

4 400 ₪

5 500 ₪

8 250 ₪

11 000 ₪

¹ Денежная выплата предлагается в качестве альтернативы традиционным наградам Звездного Консультанта. Подробные правила и сроки получения денежной выплаты можно найти на сайте mk.marykayintouch.ru.

НАГРАДЫ И ПРИВИЛЕГИИ

ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ 4 КВАРТАЛА ПОДРЯД

УРОВЕНЬ	НАГРАДЫ	ДОП. БАЛЛЫ ¹
Сапфировый 192.00-255.99 баллов	1	48
Рубиновый 256.00-319.99 баллов	1+2	64
Бриллиантовый 320.00-479.99 баллов	1+2	80
Изумрудный 480.00-639.99 баллов	1+2+3	120
Жемчужный >640.00 баллов	1+2+3	160

1 ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ БАЛЛЫ¹
для выбора наград и торжественный парад на Национальном Семинаре.

2 СЕРТИФИКАТ
Звездного Консультанта с подписью Аллы Соколовой, Генерального директора «Мэри Кэй», Россия.

3 ТОРЖЕСТВЕННЫЙ ОБЕД
на Национальном Семинаре.

¹ Дополнительные баллы не суммируются и не идут в зачет уровня.

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

ДВОР ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

УЧАСТНИКИ

Консультанты по красоте и Директора по продажам¹.

ПЕРИОД

Семинарский год 2025-2026.

УСЛОВИЯ

Личные заказы суммарно не менее 500.00 б.е.

НАГРАДА

Возможность выкупить сертификат на брошь «**Малый бриллиантовый шмель**» по специальной цене² или денежная выплата **45 000 Р³**.

Шмель

Воплощение невозможного. Его крылья слишком малы для полета, но он об этом не знает и с легкостью взмывает в воздух. «Мэри Кэй» знает, что внутри каждой скрыты огромные потенциал и сила, которые нужно раскрыть. Вы способны на то, во что даже не верите, и здесь вы обретете свои крылья для высокого полета.

Малый «Бриллиантовый шмель». Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллианта. Общий средний вес: 3,0 г.

Средний «Бриллиантовый шмель». Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллиантов. Общий средний вес: 4,0 г.

Большой «Бриллиантовый шмель». Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллианта. Общий средний вес: 5,5 г.

ВАЖНЫЕ УСЛОВИЯ:

В июле 2026 года учитывается не более 200.00 б.е. личных заказов. Если Консультант по красоте дебютирует в статусе Директора по продажам до 1 июля 2026 года (включительно) и сохраняет статус на период квалификации, итоги программы подводятся в номинации для Директоров по продажам.

Участник программы должен быть активен в июле 2026 года.

НА СЕМИНАРЕ 2026 БУДУТ ОБЪЯВЛЕНЫ ИМЕНА КОРОЛЕВ И ФРЕЙЛИН В ДВУХ НОМИНАЦИЯХ: ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ ПО КРАСОТЕ И ДЛЯ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ.

ФРЕЙЛИНЫ

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, возможность выкупить сертификат на брошь «**Средний бриллиантовый шмель**» по специальной цене² и денежную выплату **115 000 Р.**

КОРОЛЕВА

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, возможность выкупить сертификат на брошь «**Большой бриллиантовый шмель**» по специальной цене² и денежную выплату **140 000 Р.**

¹ Рейтинг по номинации «Двор личных продаж» формируется отдельно для Консультантов по красоте и Директоров по продажам.

² Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

³ Денежная выплата 45 000 руб. доступна только для тех Консультантов и Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

ДВОР ПРИВЛЕЧЕНИЯ



НАГРАДА

Возможность выкупить сертификат на брошь «**Малый бриллиантовый шмель**» по специальной цене¹ или денежная выплата **45 000 Р²**.

УЧАСТНИКИ

Консультанты по красоте и Директора по продажам.

ПЕРИОД

Семинарский год 2025-2026.

УСЛОВИЯ

- Лично привлечь не менее 30 квалифицируемых новых Консультантов по красоте с суммарным заказом каждого не менее 12.00 б.е.
- Суммарный объем заказов всех новых Консультантов по красоте не менее 600.00 б.е.

ВАЖНЫЕ УСЛОВИЯ:

Участник программы и все новые Консультанты по красоте должны быть активны в мае, июне или июле 2026 года.

В зачет идет не более пяти квалифицируемых новичков, привлеченных в июле 2026 года.

ФРЕЙЛИНЫ

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, возможность выкупить сертификат на брошь «**Средний бриллиантовый шмель**» по специальной цене¹ и денежную выплату **115 000 Р.**

КОРОЛЕВА

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, возможность выкупить сертификат на брошь «**Большой бриллиантовый шмель**» по специальной цене и денежную выплату **140 000 Р.**

¹ Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Денежная выплата доступна только для тех Консультантов и Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

ПОЛУЧЕНИЕ СТАТУСА ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

ПЕРИОД DIQ-
ПРОГРАММЫ:

4 МЕСЯЦА

Здесь вас ждут новые возможности для роста! Развивайтесь сами, мотивируйте других и добивайтесь впечатляющих результатов вместе с командой.

УСЛОВИЯ:

- 1 Пройти бизнес-обучение на портале Link&Learn®: «Школу новичка», «Школу продаж» и «Школу карьеры».
- 2 Получить специальную отметку Национального Директора по продажам в заявлении о старте программы.
- 3 Иметь 8+ активных Консультантов в личной группе до подачи заявления.
- 4 Обеспечить суммарный объем заказов квалифицируемой Бизнес-Группы за период программы не ниже 400.00 б.е. в общем и не ниже 300.00 б.е. без учета личного объема заказов Кандидата в Директора по продажам.
- 5 Ежемесячный объем заказов квалифицируемой Бизнес-Группы за период программы должен составлять:
 - 1 месяц - от 80.00 б.е.
 - 2 месяц - от 90.00 б.е.
 - 3-4 месяца - от 100.00 б.е.
- 6 Иметь 25+ активных Консультантов квалифицируемой Бизнес-Группы в последний месяц программы (включая Кандидата в Директора по продажам).

ВАЖНО:

До завершения программы необходимо зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя и предоставить в Компанию полный комплект документов.

СТАРТОВЫЙ НАБОР

ДЛЯ НОВЫХ ДИРЕКТОРОВ
ПО ПРОДАЖАМ

Стартовый набор нового Директора по продажам подгружается на лист ожидания до 25 числа месяца дебюта.



1
КНИГА
«ТЫ МОЖЕШЬ
БОЛЬШЕ»

2
КНИГА
«ОБ УМЕНИИ
РАБОТАТЬ
С ЛЮДЬМИ»
В МИНИ-
ФОРМАТЕ

3
**БЛОКНОТ
ДЛЯ ЗАПИСЕЙ**

4
**СУМКА
ДЛЯ НОУТБУКА**

ДЕБЮТНЫЙ БОНУС

ДЛЯ НОВЫХ ДИРЕКТОРОВ
ПО ПРОДАЖАМ

УЧАСТНИКИ

Консультанты приступившие к программе на получение статуса Директора по продажам.

ПЕРИОД

С 1 августа 2025 года и далее.

УСЛОВИЯ:

- 1 Заказы Бизнес-Группы за период DIQ-программы должны составить суммарно не менее 460.00 б.е. в общем и не менее 345.00 б.е. без учета личных заказов с соблюдением минимальных требований к каждому месяцу программы (1-й месяц – не менее 80.00 б.е., 2-й месяц – не менее 90.00 б.е., 3 и 4 – не менее 100.00 б.е.).
- 2 Число активных Консультантов в Бизнес-Группе на момент завершения DIQ-программы (включая самого Кандидата) должно составить не менее 25.
- 3 Не менее 100.00 б.е. – объем заказов Бизнес-Группы в первый месяц после дебюта.

НАГРАДА

Единовременная денежная выплата

37 000₽¹

¹ Денежная выплата осуществляется во втором месяце в статусе Директора по продажам.

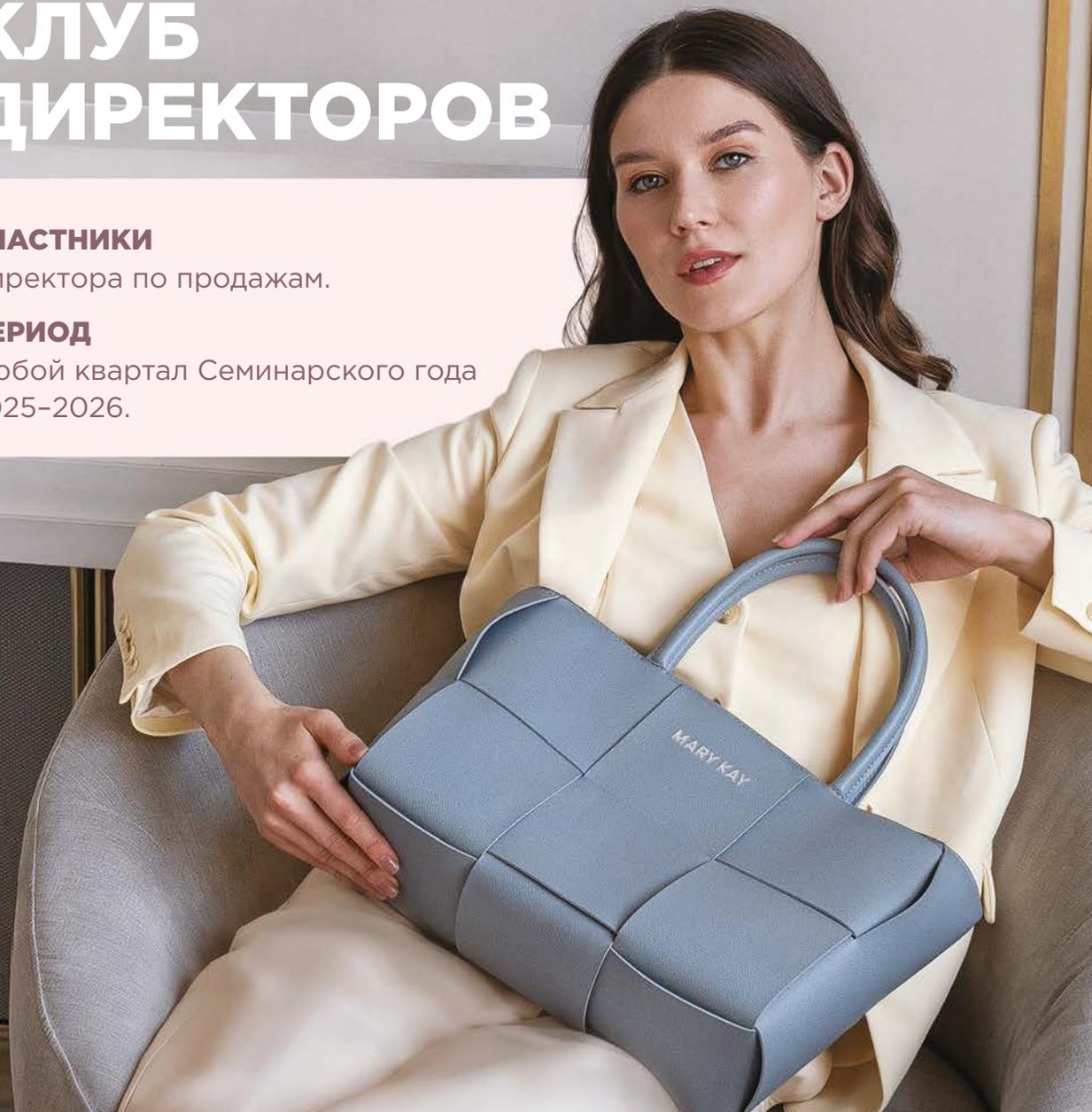
КЛУБ ДИРЕКТОРОВ

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам.

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года
2025-2026.



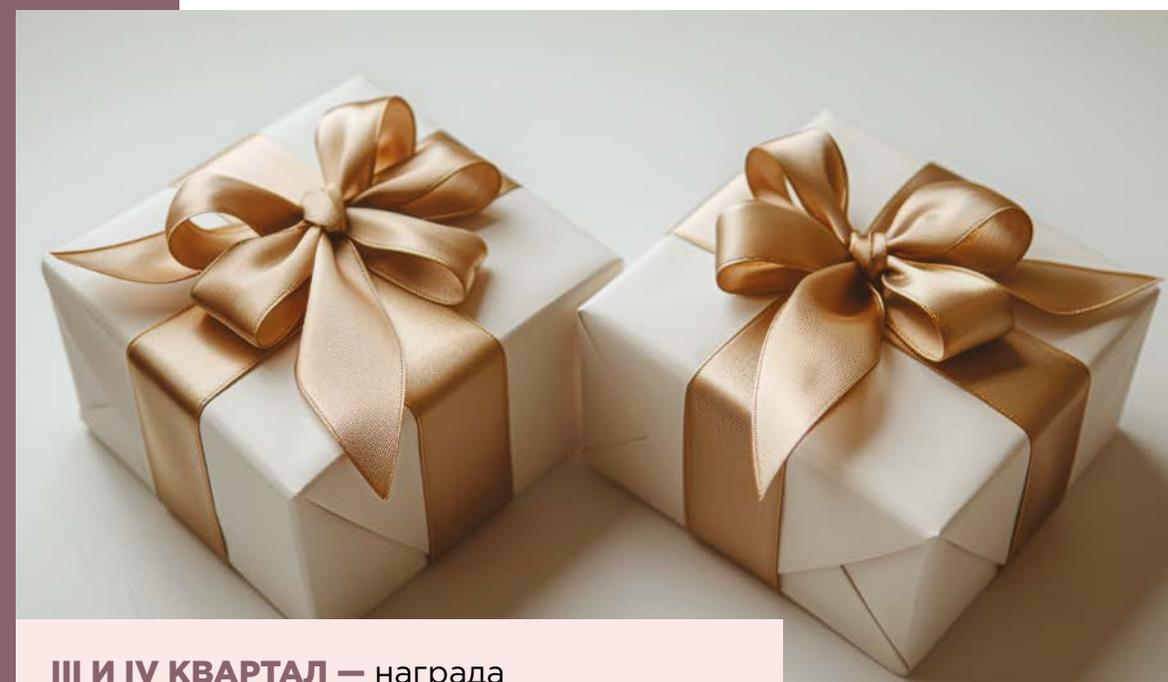
I КВАРТАЛ —
голубая сумка



II КВАРТАЛ —
серьги и браслет

УСЛОВИЯ

- 1** Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы **125.00 б.е.** и более в течение квартала в отделении «Мэри Кэй», Россия.
- 2** **4 и более новых Консультантов** по красоте с заказом каждого от 3.00 б.е. в Бизнес-Группе ежемесячно, из них **не менее 2 личных новых Консультантов.** В зачет идут новые Консультанты, заключившие договор купли-продажи с отделением «Мэри Кэй», Россия.



III и IV КВАРТАЛ — награда
в новом стиле Директора по продажам¹

¹ Информация будет публиковаться ежеквартально на сайте mk.marykayintouch.ru.

ЗВЕЗДНЫЙ ДИРЕКТОР

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам.

ПЕРИОД

Любой квартал Семинарского года 2025-2026.

УСЛОВИЯ

Минимум 3 финалиста программы «Звездный Консультант» в Бизнес-Группе (1 финалист = 1 балл).

НАГРАДЫ:

- 1 Каждый квартал новая награда.
- 2 Сертификат с подписью Генерального директора «Мэри Кэй», Россия Аллы Соколовой для финалистов четырех кварталов.



I КВАРТАЛ — КОСМЕТИЧКА ИЗ НАТУРАЛЬНОЙ КОЖИ



II КВАРТАЛ — НАБОР ПРОДУКЦИИ¹



III КВАРТАЛ — РЕМЕНЬ ИЗ НАТУРАЛЬНОЙ КОЖИ



IV КВАРТАЛ — НАБОР ПРОДУКЦИИ¹

¹ Информация будет публиковаться ежеквартально на сайте mk.marykayintouch.ru.

НА ВОЛНЕ ЛИДЕРСТВА! БАЛТИКА



УЧАСТНИКИ

Консультанты
и Директора по продажам.

ПЕРИОД

1 июля – 31 декабря
2025 года.

ВАЖНОЕ УСЛОВИЕ ДЛЯ ВСЕХ ФИНАЛИСТОВ:

Минимальный объем заказов
Бизнес-Группы с января по март
2026 года не менее 100.00 б.е.
ежемесячно.

НАГРАДА:

Путешествие в Калининград (4 дня и 3 ночи в апреле 2026 года).

УСЛОВИЯ ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ ПО КРАСОТЕ

- 1 Дебютировать в статусе Директора по продажам по 1 декабря 2025 года (включительно) с суммарным объемом заказов Бизнес-Группы во время DIQ-программы не менее 500.00 б.е.
- 2 Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы — не менее 125.00 б.е. после дебюта.
- 3 4 и более новых Консультантов по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее 2 личных после дебюта.

УСЛОВИЯ ДЛЯ НОВЫХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ

С ДАТОЙ ДЕБЮТА С 1 ИЮЛЯ 2024 ПО 1 ИЮЛЯ 2025 ГОДА ВКЛЮЧИТЕЛЬНО И КАНДИДАТОВ В ДИРЕКТОРА, ПРИСТУПИВШИХ К DIQ-ПРОГРАММЕ НА 1 ИЮНЯ 2025 ИЛИ РАНЕЕ

- 1 Дебютировать в статусе Директора по продажам с 1 августа по 1 октября 2025 года включительно (для Кандидатов в Директора).
- 2 Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы не менее 100.00 б.е. и в среднем за период квалификации не менее 125.00 б.е.
- 3 4 и более новых Консультантов по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее 2 личных.

УСЛОВИЯ ДЛЯ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ

С ДАТОЙ ДЕБЮТА ПО 1 ИЮНЯ 2024 ГОДА ВКЛЮЧИТЕЛЬНО

- 1 Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы — не менее 200.00 б.е.
- 2 4 и более новых Консультантов по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее 2 личных.

Подробные условия программы смотрите в полной версии мотивационной брошюры на сайте mk.marykayintouch.ru.

ВАС ПРИВЕТСТВУЕТ КЛУБ МИЛЛИОНЕРОВ «МЭРИ КЭЙ»

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам
и Национальные
Директора
по продажам.

ПЕРИОД

Семинарский год
2025-2026.



УСЛОВИЯ

Комиссионное вознаграждение
за год **1 500 000 Р¹** и более.

НАГРАДЫ И ПРИВИЛЕГИИ:

- 1 Возможность выкупить сертификат на серебряный кулон на цепочке для новых участниц «Клуба миллионеров» «Мэри Кэй» по специальной цене².
- 2 Именной сертификат с подписью Генерального директора «Мэри Кэй», Россия Аллы Соколовой.
- 3 Светский ужин для участниц «Клуба миллионеров» на Лидерской конференции 2026.
- 4 Приглашение на торжественный обед на Национальном Семинаре 2026.
- 5 VIP-рассадка и дополнительные привилегии Клуба на мероприятиях (отдельная зона регистрации, лаунж-зона для отдыха и специальный регистрационный подарок).
- 6 Подарок на день рождения для участниц «Клуба миллионеров» 2024-2025 — сыворотка для лифтинг-эффекта контура лица и восстанавливающее масло для лица TimeWise® Plus+.
- 7 Организация портретной фотосессии для новых участниц Клуба на Национальном Семинаре 2026.

¹В подсчете учитываются все виды комиссионного вознаграждения.
²Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно.
Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.
Сертификат можно выкупить только один раз при первом вхождении в «Клуб миллионеров» Mary Kay®, начиная с Семинарского года 2020-2021.

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

КРУГ ПРИЗНАНИЯ

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам.

ПЕРИОД

Семинарский год 2025-2026.

УСЛОВИЯ

Объем заказов Бизнес-Группы не менее 4 000.00 б.е.



НАГРАДА

Возможность выкупить сертификат¹ на брошь «**Малый бриллиантовый шмель**» по специальной цене + денежная выплата или увеличенная денежная выплата² в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.

ВАЖНЫЕ УСЛОВИЯ:

- В объеме заказов не учитываются заказы дочерних Бизнес-Групп.
- Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы не менее 100.00 б.е.
- Статус Директора по продажам на 1 июля 2026 года.

ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ, Б.Е	ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА (с возможностью выкупить сертификат), Р	УВЕЛИЧЕННАЯ ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА (без возможности выкупить сертификат), Р ²	ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА ДЛЯ КОРОЛЕВЫ И ФРЕЙЛИН, Р
4 000-5 999	0	55 000	115 000 для Фрейлин 140 000 для Королевы
6 000-7 999	120 000	165 000	190 000
8 000- 9 999	165 000	220 000	250 000
10 000+	220 000	275 000	300 000

ФРЕЙЛИНЫ

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, возможность выкупить сертификат на брошь «**Средний бриллиантовый шмель**» по специальной цене¹ и увеличенную денежную выплату в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.

КОРОЛЕВА

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, возможность выкупить сертификат на брошь «**Большой бриллиантовый шмель**» по специальной цене¹ и увеличенную денежную выплату в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.

¹ Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Директор по продажам вправе взять только увеличенную денежную выплату. Возможность выбора увеличенной денежной выплаты доступна только для тех Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РОЖДЕСТВЕНСКИЙ ВЫЗОВ

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам
и Национальные
Директора по продажам.

ПЕРИОД

1 сентября — 30 ноября
2025 года.



НАГРАДА

Все финалисты — блюдо из рождественской коллекции Villeroy & Boch¹.

УСЛОВИЯ:

- 1 Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы в «Мэри Кэй», Россия от 300.00 б.е.
- 2 Не менее 4 новых Консультантов по красоте с заказом каждого от 3.00 б.е. в Бизнес-Группе ежемесячно, из них не менее 2 личных новых Консультантов. В зачет идут новые Консультанты, заключившие договор купли-продажи с отделением «Мэри Кэй», Россия.
- 3 Суммарный прирост объема заказов Бизнес-Группы не менее 1.00 б.е. по сравнению с тем же периодом прошлого года.

На Рождественский ужин² с Генеральным директором «Мэри Кэй», Россия Аллой Соколовой приглашаются следующие Директора по продажам и Национальные Директора по продажам вместе с супругом:

- 1 ТОП-10 Директоров по продажам по объему заказов личной Бизнес-Группы.
- 2 ТОП-5 Директоров по продажам по числу новых Консультантов в личной Бизнес-Группе.
- 3 4 Национальных Директора по продажам по следующим показателям в отделении «Мэри Кэй», Россия в базовых единицах:
 - ТОП-1 по объему заказов Бизнес-Групп первой линии;
 - ТОП-1 по объему заказов личной Бизнес-Группы;
 - ТОП-1 по приросту объема заказов Ветви³ по сравнению с тем же периодом прошлого года;
 - ТОП-1 по объему заказов Ветви.

¹ Villeroy & Boch является зарегистрированным товарным знаком «Виллерой унд Бох АГ». Дизайн блюда может отличаться от представленного изображения.

² Ужин пройдет в январе 2026 года в Москве. Подробные условия вызова читайте на сайте mk.marykayintouch.ru.

³ В абсолютном значении.

ПУТЕШЕСТВИЕ В МЕЧТУ. ДУБАЙ

ГДЕ НЕБО СЛИВАЕТСЯ С ПЕСКОМ...

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам.

ПЕРИОД

1 февраля 2025 —
31 января 2026 года.



УРОВЕНЬ 1

УСЛОВИЯ: суммарное комиссионное вознаграждение за период квалификации не менее 3 300 000 руб.

НАГРАДА: путешествие в Дубай¹ в составе группы лучших Директоров по продажам.

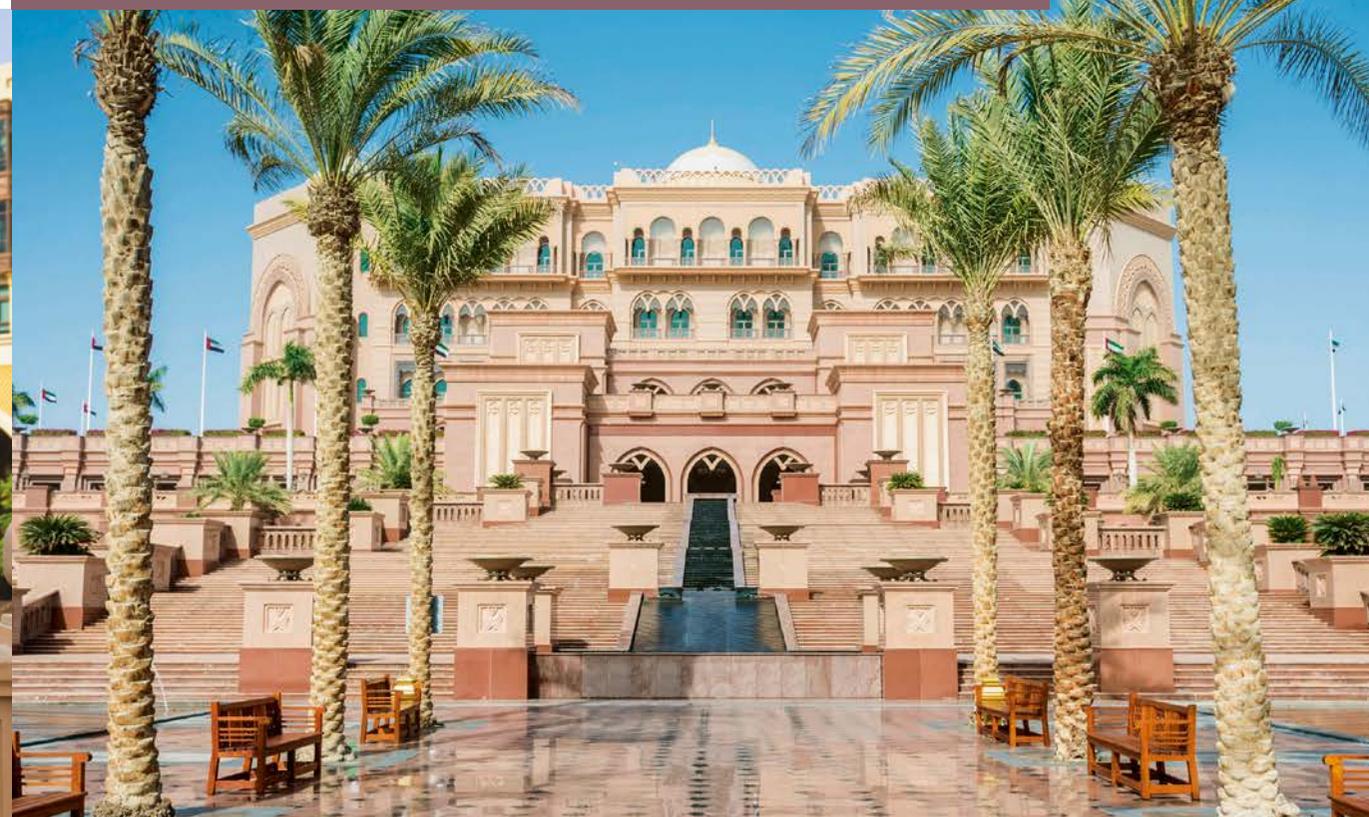
УРОВЕНЬ 2

УСЛОВИЯ: суммарное комиссионное вознаграждение за период квалификации не менее 4 400 000 руб.

НАГРАДА: путешествие на двоих с супругом в Дубай¹ в составе группы лучших Директоров по продажам.

НАГРАДА ДЛЯ ВСЕХ

Все финалисты программы получают возможность выкупить сертификат на серебряную подвеску, символизирующую поездку, по специальной цене².



СПЕЦИАЛЬНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ В АБУ-ДАБИ ДЛЯ ЭЛИТНЫХ ВЕДУЩИХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ

УЧАСТНИКИ

Элитные Ведущие Директора по продажам, которые на момент завершения квалификации и на момент поездки сохраняют свой статус.

НАГРАДА

Дополнительные 2 ночи и 3 дня в Абу-Даби¹ к путешествию основной группы.

¹ Подробные условия смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

DALLAS DREAM

ГОНКОНГ

УЧАСТНИКИ:

Директора по продажам.

ПЕРИОД:

1 мая 2025 года – 30 апреля 2026 года.

УСЛОВИЯ:

Директора по продажам получают баллы за выполнение основных мотивационных программ. Учитываются финалисты в Бизнес-Группе и личное выполнение. Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы не менее 100.00 б.е.¹

НАГРАДА:

Путешествие в Гонконг для ТОП-15 Директоров по продажам с датой дебюта до 30 апреля 2024 года и ТОП-2 новых Директоров по продажам с датой дебюта с 1 мая 2024 и позднее.

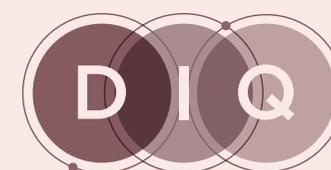
Минимальное количество баллов для квалификации — 250. Баллы могут быть получены только за финалистов мотивационных программ в «Мэри Кэй», Россия.

ПРОГРАММА	БАЛЛЫ
Финалисты программы «Звездный Консультант» в Бизнес-Группе или личное выполнение	5
Финалисты программы «Красный пиджак» в Бизнес-Группе или личное выполнение	5
Старший Менеджер по продажам в Бизнес-Группе (личное выполнение не учитывается). Баллы начисляются ежемесячно	2
Выполнение условий виртуальной программы DIQ	25
Дебют нового Директора по продажам ²	50
Статус Элитного Ведущего Директора по продажам/ Ведущего Директора по продажам ³	50

При равном количестве баллов преимущество в рейтинге отдается Директору по продажам с наибольшим объемом заказов Бизнес-Группы за период квалификации.

В квартал дебюта дочернего Директора по продажам финалисты программы «Звездный Консультант» и «Красный пиджак» дочерней Бизнес-Группы идут в зачет как старшему, так и дочернему Директору по продажам. Начиная со следующего квартала — только в зачет дочернему Директору по продажам.

ВЫПОЛНЯЙТЕ ВИРТУАЛЬНУЮ ПРОГРАММУ DIQ И ПОЛУЧАЙТЕ 25 БАЛЛОВ!



ВИРТУАЛЬНАЯ ПРОГРАММА



¹ Подробные условия программы смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Новый Директор по продажам должен сохранить свой статус на 30 апреля 2026 года.

³ Баллы начисляются однократно, статус должен быть сохранен на 30 апреля 2026 года.

АВТОПРОГРАММА

УЧАСТНИКИ

Директора по продажам¹.

НАГРАДА

Право управления автомобилем Velgee X50² на 48 месяцев для развития бизнеса³.



¹ Публикация списка допущенных участников осуществляется на сайте mk.marykayintouch.ru не позднее 15-го числа первого месяца предквалификационного периода.

² Цвет автомобиля может быть черным, белым или красным по желанию финалиста. Все автомобили будут брендированы наклейками с логотипом Mary Kay на передних дверях.

³ Финальное решение о заключении договора субаренды принимает Компания. Автомобиль предоставляется в субаренду на 48 месяцев для развития бизнеса. По усмотрению Компании марка/модель автомобиля может быть изменена. Доступна опция денежной компенсации по выбору финалиста.

ПЕРИОД ПОДГОТОВКИ

Семинарский квартал.

УСЛОВИЯ

Суммарный объем заказов Бизнес-Группы не менее 900.00 б.е. за Семинарский квартал в отделении «Мэри Кэй», Россия. По итогам выполнения условий периода подготовки участница допускается к выполнению периода квалификации.

ПЕРИОД КВАЛИФИКАЦИИ

Два Семинарских квартала, следующие непосредственно за периодом подготовки.

УСЛОВИЯ

В первом квартале объем заказов Бизнес-Группы должен составить не менее 1 200.00 б.е., во втором квартале — не менее 1 500.00 б.е.

ПЕРИОД ОЖИДАНИЯ АВТОМОБИЛЯ

До трех месяцев.

УСЛОВИЯ

Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы должен составлять не менее 100.00 б.е.

ПЕРИОД УПРАВЛЕНИЯ АВТОМОБИЛЕМ

48 месяцев с даты передачи автомобиля Директору по продажам.

УСЛОВИЯ

Ежеквартальный объем заказов Бизнес-Группы должен составлять не менее 1 200.00 б.е.

Подробные условия программы смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

НАГРАДА ЗА БЕСКОРЫСТИЕ

«СПАСИБО, ЧТО ПОМОГАЕШЬ» — именно это символизирует «Награда за бескорыстие». Она вручается Директору по продажам, которого сами Консультанты хотят поблагодарить за бескорыстную поддержку и помощь. Ежемесячно среди Директоров по продажам выбирается номинант на «Награду», получивший наибольшее количе-

ство голосов в этом месяце, а на Национальном Семинаре из 12 номинантов выбирается самый бескорыстный, самый помогающий, самый душевный Директор по продажам, воплощающий дух «Мэри Кэй». Она награждается символами ее преданности принципу «Иди и отдавай», заложенному в основу компании «Мэри Кэй».

Высота 4 см, ширина 9,5 см, глубина 7 см.



Жёлтое золото 585 пробы, вес 13 г, вставки — 23 бриллианта средним весом 0,66 карат.

Обладатель «Награды за бескорыстие» получает **ХРУСТАЛЬНУЮ РОЗУ SWAROVSKI²** и возможность выкупить сертификат на **ЗОЛОТУЮ БРОШЬ «СЕРДЦЕ С БРИЛЛИАНТАМИ»** по специальной цене¹.

Номинанты Семинарского года на «Награду за бескорыстие» получают возможность выкупить сертификат на **СЕРЕБРЯНУЮ БРОШЬ «СЕРДЦЕ»** по специальной цене.¹

Серебро 925 пробы с золотым покрытием общий средний вес 6 г.

¹ Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Swarovski является зарегистрированным товарным знаком компании Swarovski AG Группа компаний Swarovski.

ОБЛАДАТЕЛИ «НАГРАДЫ ЗА БЕСКОРЫСТИЕ» ПРОШЛЫХ ЛЕТ



1996
Галина Карчемкина



1997
Елизавета Козлова



1998
Алена Хилько



2000
Лала Талышханова



2001
Анжелика Красавина



2002
Ирина Лебедева



2003
Елена Лунюшкина



2004
Елизавета Асте



2005
Галина Соболева



2006
Елена Сергеева



2007
Нина Швидкая



2008
Оксана Панькова



2009
Марина Леонтьева



2010
Наталья Назарова



2011
Татьяна Глухова



2012
Ольга Леонтьева



2012
Светлана Нагорнова



2013
Елена Радущина



2013
Ирина Куклинова



2014
Татьяна Кознова



2014
Мария Дьячкова



2015
Нигора Янчук



2016
Ирина Межуева



2017
Ксения Городецкая



2018
Ольга Дружинина



2019
Лариса Чернейко



2020
Тамара Белова



2021
Ольга Миллер



2022
Лариса Святлова



2023
Наталья Мазалова



2024
Ирина Скоробогатова

НА ПОЛУЧЕНИЕ СТАТУСА НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

ПЕРИОД
ПРОГРАММЫ: **4** МЕСЯЦА



УСЛОВИЯ

- 1 Количество дочерних Независимых Директоров по продажам первой линии, которое позволяет приступить к программе на получение статуса Национального Директора по продажам:
 - **12** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум 6 являются Старшими Директорами по продажам,
или
 - **11** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум 7 являются Старшими Директорами по продажам,
или
 - **10** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум 8 являются Старшими Директорами по продажам,
или
 - **9** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых 9 являются Старшими Директорами по продажам.
- 2 Общий объем заказов каждой Бизнес-Группы за четыре месяца **от 500.00 б.е.**
- 3 Минимальный ежемесячный объем заказов каждой Бизнес-Группы **от 125.00 б.е.**
- 4 Минимальное количество активных Консультантов в каждой Бизнес-Группе в месяц окончания программы **от 25 человек.**

ВАЖНОЕ УСЛОВИЕ:

Обратите внимание, что **решение о присвоении статуса Национального Директора по продажам принимается на уровне высшего руководства Компании**, после успешного выполнения условий программы, следования вышеизложенным рекомендациям, этическому кодексу Консультанта по красоте и правовым аспектам деятельности Консультанта.

НЕЗАБЫВАЕМЫЙ ДЕБЮТ

ДЕБЮТ НА СЦЕНЕ РОССИЙСКОГО НАЦИОНАЛЬНОГО СЕМИНАРА В 2026 ГОДУ

Условия: всех новых Национальных Директоров по продажам, дебютировавших с 1 сентября 2025 года по 1 августа 2026 года, ожидает приветствие на сцене российского Национального Семинара 2026 года и торжественное вручение сертификатов на статусные награды: брошь «Дерево жизни» и браслет Национального Директора по продажам¹.



ПУТЕШЕСТВИЕ DALLAS DREAM В 2026 ГОДУ

Условия: Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 июля 2025 года по 1 июня 2026 года, приглашаются в поездку Dallas Dream² в 2026 году.



¹ Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

УЧАСТИЕ В ЕВРОПЕЙСКОМ САММИТЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ В 2026 ГОДУ

Условия: Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2025 года по 1 апреля 2026 года включительно, приглашаются на Европейский Саммит².

УЧАСТИЕ В ОБУЧЕНИИ НОВЫХ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ В ДАЛЛАСЕ В ФЕВРАЛЕ 2026 ГОДА

Условия: для участия в обучении необходимо дебютировать в качестве Национального Директора по продажам в период с 1 февраля 2025 года по 1 января 2026 года включительно².

² Подробные условия программы смотрите в полной версии мотивационной брошюры на сайте mk.marykayintouch.ru.

DALLAS DREAM

ГОНКОНГ



УЧАСТНИКИ:

Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД:

1 мая 2025 года – 30 апреля 2026 года.

УСЛОВИЯ:

Национальные Директора по продажам получают баллы за развитие новых дочерних Директоров по продажам в Национальной ветви и Директоров по продажам, квалифицирующихся на выполнение условий программы Dallas Dream.

НАГРАДА:

Путешествие в Гонконг для ТОП-3 Национальных Директоров по продажам, а также Национальных Директоров, дебютировавших в период квалификации.

В зачет программы также идут дебюты новых Директоров по продажам и финалисты программы Dallas Dream всех отделений в рамках соглашения о перекрестном привлечении. Не менее 250 баллов должно быть получено за финалистов программы Dallas Dream и рост Директоров по продажам, зарегистрированных в отделении «Мэри Кэй», Россия.

ПРОГРАММА	БАЛЛЫ
Дебют Директора по продажам первой линии ¹	100
Дебют Директора по продажам в Национальной ветви ¹	50
Финалист программы Dallas Dream (ТОП-15 и ТОП-2) в Национальной ветви	100
Квалифицированный участник программы Dallas Dream в Национальной ветви	50

ДЛЯ КВАЛИФИКАЦИИ В ПРОГРАММЕ НАЦИОНАЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ НЕОБХОДИМО НАБРАТЬ 500 БАЛЛОВ.

При равном количестве баллов преимущество в рейтинге отдается Национальному Директору по продажам с наибольшим объемом заказов Национальной ветви за период квалификации.

¹ Новый Директор по продажам должен сохранить свой статус на 30 апреля 2026 года.

ЕВРОПЕЙСКИЙ САММИТ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ

УЧАСТНИКИ

Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД

с 1 апреля 2025 года — 31 марта 2026 года (Саммит-год).

НАГРАДА

Поездка Внутреннего круга и основной группы на Амальфитанское побережье, Италия.

¹ Подробные условия смотрите на mk.marykayintouch.ru.

НЕОБХОДИМО ВЫПОЛНИТЬ ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ:

- Выполнить условия программы **«Внутренний круг признания»¹** за период Семинарского года 2024–2025.
- Выполнить условия программы **«Бриллиантовый круг признания»¹** за период Семинарского года 2024–2025 и иметь минимум 8 дочерних Директоров по продажам первой линии.
- Дебютировать в качестве **нового Национального Директора** по продажам в период с 1 мая 2025 года по 1 апреля 2026 года включительно¹.
- Минимальный объем заказов Национальной ветви равен **пятидесяти (50) минимальным объемам заказов** Бизнес-Группы за 12 месяцев, и объем заказов Ветви в местной валюте **вырос минимум на 5%** по сравнению с предыдущим Саммит-годом. Объем заказов Национальной ветви рассчитывается на основе всех линий неаффилированной Ветви за 12 месяцев Саммит-года, завершающегося 31 марта.
- Быть на **международном уровне** на 1 апреля 2026 года¹.
- Для Национальных Директоров по продажам, находящихся ниже международного уровня, — **увеличить первую линию на одного Директора по продажам** или **одного Старшего Директора по продажам** так, чтобы чистый прирост составил не менее одного Директора по продажам (на 1 апреля 2026 года по сравнению с 1 апреля 2025 года), при этом количество Директоров по продажам первой линии на 1 апреля 2026 года должно быть не менее десяти.

АВТОПРОГРАММА

УЧАСТНИКИ

Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД

Семинарский год 2025-2026.

EXEED RX



GEELY Monjaro



KNEWSTAR 001



УСЛОВИЯ:

- Выполнить условия программы «Внутренний круг признания» за период Семинарского года 2024-2025.
или
- Быть на Международном уровне Национальных Директоров по продажам.

НАГРАДА

Возможность управлять автомобилем на **48 месяцев** для развития бизнеса¹.

¹ Автомобиль предоставляется в субаренду на 48 месяцев для развития бизнеса. По усмотрению Компании марка/модель автомобиля может быть изменена. Цвет автомобиля может быть черным, белым или розовым по желанию финалиста. Все автомобили будут брендированы наклейками с логотипом Mary Kay на передних дверях. Доступна опция денежной компенсации по выбору финалиста. Подробные условия программы смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

ВНУТРЕННИЙ И БРИЛЛИАНТОВЫЙ КРУГ ПРИЗНАНИЯ

УЧАСТНИКИ

Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД

Семинарский год
2025-2026.



НАГРАДА

Возможность выкупить сертификат¹ на роскошные драгоценности.



УСЛОВИЯ:

«Внутренний круг признания» — комиссионное вознаграждение не менее **20 800 000 руб.** за период программы.

«Бриллиантовый круг признания» — комиссионное вознаграждение не менее **10 400 000 руб.** за период программы.

НАГРАДЫ:

- 1 Возможность выкупить сертификат на значок «Внутренний круг признания» по специальной цене.¹
- 2 Возможность выкупить сертификат на значок «Бриллиантовый круг признания» по специальной цене.¹
- 3 Возможность выкупить сертификат на бриллианты и бриллиантовые звенья в браслет Национального Директора по продажам по специальной цене.¹
- 4 Возможность выкупить сертификат на кольцо Национального Директора по продажам и дополнительные звенья к кольцу по специальной цене.¹
- 5 Единовременная выплата: 1000\$ для Бриллиантового круга и 2000\$ для Внутреннего круга.¹
- 6 Участие в Европейском Саммите в 2027 году.¹

¹ Подробные условия и описания наград смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru. Специальная цена сертификата будет установлена и сообщена дополнительно.

ЭЛИТНЫЙ ВЕДУЩИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

НАГРАДА

Возможность выкупить сертификат на эксклюзивную брошь с бриллиантами по специальной цене¹.



45 бриллиантов общим весом 2,45 карата.
Средний вес броши: 8,75 г.

УСЛОВИЯ

Для получения статуса Независимого Элитного Ведущего Национального Директора по продажам Национальному Директору необходимо иметь в Ветви не менее 5 дочерних Национальных Директоров по продажам любой линии, за каждую из которых Национальный Директор по продажам получила или могла бы получить комиссионное вознаграждение за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам при условии выполнения требования международного уровня. Награда выдается единой при получении статуса Элитного Ведущего Национального Директора по продажам.

¹ Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

Подробные условия программы смотрите на сайте mk.marykayintouch.ru.

УМНОЖАЙ СВОИ МЕЧТЫ

СТАТУС ПОЧЕТНОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ ПОЛУЧАЮТ НАЦИОНАЛЬНЫЕ ДИРЕКТОРА, ПРИНЯВШИЕ РЕШЕНИЕ ЗАВЕРШИТЬ БИЗНЕС С «МЭРИ КЭЙ».

УЧАСТНИКИ

Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД

3 года.

УСЛОВИЯ

Участие в программе возможно после 5 лет в статусе Национального Директора по продажам.



ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Статус Почетного Национального Директора по продажам.
- Вознаграждение, рассчитанное по индивидуальной схеме.
- Церемония Дебюта на Национальном Семинаре.
- Специальная рассадка и признание на специальных мероприятиях Компании.
- Возможность делиться своим опытом и знаниями.

МОТИВАЦИОННАЯ БРОШЮРА СЕМИНАРСКОГО ГОДА 2025-26

Изготовитель:	ООО «ПроМедиаПринт». Москва, Большая Набережная ул., д. 15, помещ. 1/1, ком. 5
Прием претензий на территории РФ:	125171, г. Москва, вн.тер.г.м.о. Войковский, ш. Ленинградское, д.16А, стр.3, этаж 10, офис 1.
Формат:	180 x 255 мм
Объем:	72 полосы, включая обложку.
Бумага:	обл. 230 г/м2 глянцевая; блок 130 г/м2 глянцевая.
Тираж:	4000 шт.
Дата изгот-ния:	июль 2025 Код 10258713