



**С ДНЕМ
РОЖДЕНИЯ,
ЛЮБИМАЯ
КОМПАНИЯ!**

АПЛОДИСМЕНТЫ

р о с с и я



**63 ГОДА В МИРЕ
33 ГОДА В РОССИИ**

MARY KAY



*С днем рождения Компании
поздравляет*

АЛЛА СОКОЛОВА,
*Генеральный директор
«Мэри Кэй», Россия.*

Сентябрь — особый месяц: мы отмечаем день рождения нашей Компании. 1963 год — точка, с которой началась не просто история бренда, а миллионы личных историй успеха. Мечта Мэри Кэй Эш о том, чтобы каждая женщина могла раскрыть свой потенциал, по-прежнему ведет нас вперед.

Спасибо каждому, кто вкладывает в наше дело душу, бережет наши ценности и смело пробует новое. Именно в этом сила нашего сообщества.

Этот день рождения мы всегда празднуем на Семинаре — и это не просто обучение, а пространство силы и вдохновения. Здесь мы вспомним, с чего все начиналось, поделимся историями успеха, обсудим новые инструменты и ещё раз почувствуем: мы — одна команда.

**ПУСТЬ ЭТОТ ПРАЗДНИК СТАНЕТ ТОЧКОЙ
ОПОРЫ И ОТПРАВНОЙ ТОЧКОЙ ДЛЯ НОВЫХ
ДОСТИЖЕНИЙ. ЖДУ ВСТРЕЧИ С ВАМИ!— а**

КОНТАКТ-ЦЕНТР

☎ +7 (495) 933-1963*

MARY KAY®

пн. – вскр.: с 07:00 до 22:00 (мск).

Последний день месяца: с 07:00 до 00:00 (мск)

ОНЛАЙН-КОНСУЛЬТАЦИЯ:

🌐 mk.marykayintouch.ru

✉ ContactCenterRU@marykay.ru

**ПРИЕМ ЗАКАЗОВ
ПО ТЕЛЕФОНУ**

☎ (495) 933-1993**

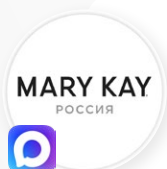
КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ:📍 125171, Москва, а/я 102,
«Мэри Кэй».

Ежедневно: с 7:00 до 22:00 (мск)

Последний день месяца:
с 07:00 до 00:00 (мск)

* Линия VIP-поддержки предусмотрена для Национальных Директоров, также действует специальная бесплатная линия для Директоров по продажам, Кандидатов в Директора и Звездных Консультантов.

** Стоимость обслуживания при размещении заказа по телефону составляет 15 рублей за каждый размещенный заказ.

ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ!*Сообщество для Консультантов по красоте***MARY KAY®****Открытое сообщество для вас и ваших клиентов.** Полезные советы, лайфхаки и вдохновение каждый день!

«Аплодисменты» выпускаются компанией «Мэри Кэй» Россия в знак благодарности и признания выдающейся и самоотверженной работы Независимых Консультантов по красоте («Консультантов»), Независимых Директоров по продажам («Директоров по продажам») и Независимых Национальных Директоров по продажам («Национальных Директоров по продажам») в России и странах СНГ. «Аплодисменты» являются информационным изданием Компании и подлежат распространению исключительно среди Консультантов Компании во исполнение обязательств по договорам и соглашениям, заключенным ими с Компанией. Публикация в «Аплодисментах» является одним из официальных способов уведомления Консультантов об изменении условий их договоров и соглашений по инициативе Компании (согласно п.7 Договора купли-продажи, ст. 16 Соглашения с Директором по продажам, ст. 16 Соглашения с Национальным Директором по продажам). Передача материалов лицам, не являющимся Консультантами, не допускается. Компания «Мэри Кэй» не является образовательным учреждением и не имеет образовательных подразделений. Все тренинги, семинары и конференции, предлагаемые Компанией Независимым Консультантам по красоте, являются мероприятиями для развития бизнеса с Компанией. Изображения, представленные в издании, могут незначительно отличаться от продукции при ее получении. В издании указаны рекомендованные розничные цены.



МЫ РАБОТАЕМ С ЛЮДЬМИ И ДЛЯ ЛЮДЕЙ



WFDSA Member

Компания «Мэри Кэй» —
член Ассоциации
прямых продаж

СОДЕРЖАНИЕ



6



Наш день рождения

Важные цифры и даты.

9



Привлекательный план

Советы по привлечению от Елены Чередовой.



18



Заказ в один клик

Как использовать реферальную ссылку в своем бизнесе и привлекать на нее.



24



Звездные преимущества

Что принесет вам статус Звездного Консультанта.

анюдируем и поздравляем

41

25

Система +

Подбираем дополнение к любимой системе.



31

Осенняя магия ароматов

Как парфюмы раскрываются в атмосфере осени.

34

Источник знаний

Учимся продукции и бизнесу.

35

Делаем брови

4 шага к идеальной форме.



38

Делаем контуринг

Образ только что вернувшейся из отпуска.



«Мэри Кэй» в MAX!

Наши каналы в MAX набирают популярность: Канал Mary Kay InTouch может похвастаться почти 6000 подписчиков, а канал для клиентов набрал более 4000 читателей.



СИЛА МЕЧТЫ

MARY KAY®

Есть мечты, которые остаются тихими желаниями. А есть те, что становятся движением — меняют правила игры и открывают двери там, где раньше была глухая стена.



Именно такой стала мечта
Мэри Кэй Эш и ее Компании,
которая празднует свой
день рождения 13 сентября.



«Сила мечты» — это не красивая фраза, а точное описание сути. Мечта «Мэри Кэй» была не о личном успехе, а о том, чтобы дать другим возможность мечтать и воплощать свои планы в жизнь. И именно эта эстафета вдохновения передается из года в год: от первых Консультантов к сегодняшним лидерам, от одной страны к другой, от одного личного успеха к сотням новых историй.

В этом и заключается актуальность наследия «Мэри Кэй» в современном мире: в эпоху перемен и неопределенности особенно важны опора, сообщество и вера в собственный потенциал. Компания продолжает быть местом, где мечты получают форму, поддержку и реальные возможности для реализации.

День рождения Компании — повод не только вспомнить истоки, но и увидеть, как идея, родившаяся в 1963 году, продолжает жить и развиваться, вдохновляя новые поколения. Пусть эта история напомнит каждому: любая большая перемена начинается с одной маленькой, но очень сильной мечты.

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ, «МЭРИ КЭЙ»! ПУСТЬ СИЛА МЕЧТЫ ПРОДОЛЖАЕТ ВЕСТИ ВПЕРЕД!

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ 🎉 MARY KAY.

1963

Именно тогда Мэри Кэй Эш основала свою Компанию, поставив в центр философии не прибыль, а людей. В эпоху, когда женщинам в бизнесе отводили второстепенные роли, она создала пространство, где каждая могла стать предпринимательницей, строить карьеру на своих условиях и получать признание за свой труд. Это был не просто бизнес-ход — это был принципиальный выбор и настоящий вызов времени.



1993

День рождения «Мэри Кэй», Россия. Видение нашей основательницы уже давно вышло за пределы одной компании: модель независимого предпринимательства для женщин стала узнаваемой во многих странах, а принципы лидерства и наставничества — эталоном для тысяч Консультантов.

2026

Сегодня, спустя десятилетия, сила этой мечты по-прежнему ощущается в каждом шаге Компании. Современные разработки в уходе за кожей, декоративной косметике и ароматам опираются на науку и инновации, но сохраняют главную идею: красота — это уверенность, а уверенность рождается там, где женщину слышат, поддерживают и дают ей инструменты для роста.

**Елена Романова**

Элитный Ведущий
Национальный Директор
по продажам*

**С днем рождения, дорогая Компания!**

63 года вдохновения, возможностей и женских историй успеха!

Спасибо Компании за то, что уже 63 года помогает нам верить в себя, раскрывать свои таланты и создавать собственный путь к успеху.

Мир «Мэри Кэй» — это дружба, развитие и возможность менять свою жизнь и жизнь других к лучшему.

Желаю всем нам в этом Семинарском году смелых целей, ярких достижений и пусть мечты становятся реальностью вместе с «Мэри Кэй»!

**С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ,
ЛЮБИМАЯ КОМПАНИЯ!****Ирина Однодушная**

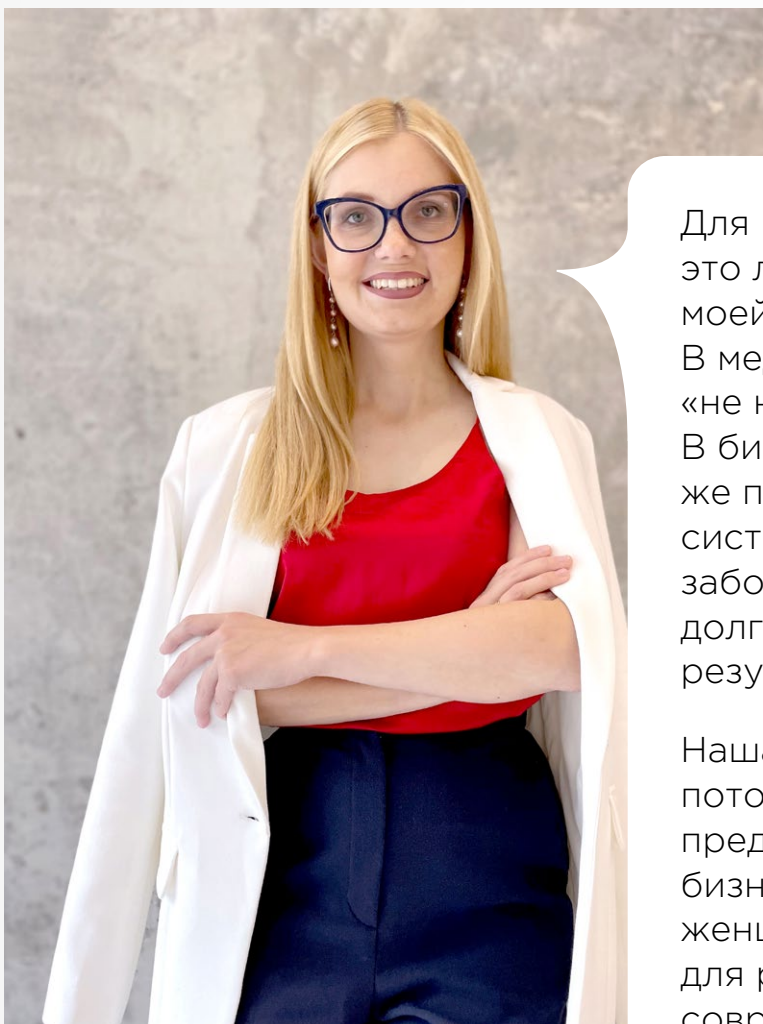
Элитный Ведущий
Национальный Директор
по продажам*



Компания «Мэри Кэй» вошла в мою жизнь почти 33 года назад и стала самой надежной опорой на жизненном пути. Приоритеты «Вера. Семья. Карьера» и Золотое правило помогли построить не только успешный бизнес, но и доверительные отношения с близкими. Они сыграли определяющую роль в долгосрочном сотрудничестве и поддерживали меня в сложных жизненных и рабочих ситуациях. Я бесконечно благодарна Мэри Кэй Эш и нашей Компании за яркую карьеру и дело, наполненное смыслом и помощью женщинам в улучшении качества их жизней. С радостью и сердечно поздравляю всех женщин мира «Мэри Кэй» с днем рождения нашей удивительной Компании — самой лучшей Компании для женщин!



Привлекательный План



Елена Чередова

*Директор по продажам**

Для меня бизнес с «Мэри Кэй» — это логичное продолжение моей врачебной философии. В медицине главный принцип — «не навреди» и системность. В бизнесе работает точно такое же правило: экологичность, системный подход и искренняя забота о человеке дают самый долгосрочный и стабильный результат.

Наша Бизнес-Группа растет потому, что мы не просто предлагаем продукцию или бизнес-возможность — мы даем женщине безопасную среду для раскрытия ее потенциала, современный инструментарий и четкий алгоритм действий.

1

ЗОЛОТАЯ ФОРМУЛА РАБОТЫ С КОМАНДОЙ: ПРИВЛЕКАЕМ → УВЛЕКАЕМ → ВОВЛЕКАЕМ

В нашей Бизнес-Группе мы выстроили четкую цепочку касаний с каждым человеком. Путь женщины в бизнесе с «Мэри Кэй» у нас делится на три последовательных этапа, где главным мостиком выступают наши регулярные мероприятия.



Этап 1

ПРИВЛЕКАЕМ

Первый контакт и знакомство

На этом этапе мы решаем конкретную задачу или потребность женщины. Мы привлекаем ее через легкие форматы: индивидуальную диагностику кожи, мастер-классы или статус «Умного покупателя» (VIP-клиента). Здесь она видит первые изменения на лице и получает знакомство со мной как с бьюти-экспертом.

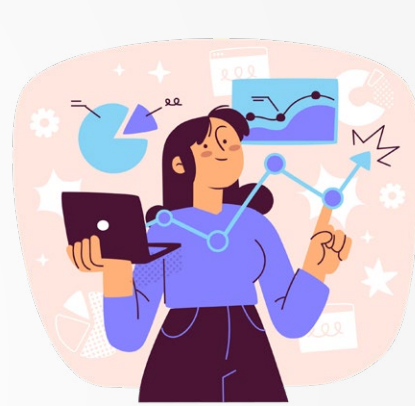


Этап 2

УВЛЕКАЕМ

Атмосфера, эмоции и ценности

Просто подписать договор купли-продажи — это лишь небольшая часть успеха. Самое главное — увлечь ее нашим стилем жизни! Для этого мы организуем яркие, эмоциональные события: тематические девичники («Денежный кофе с корицей», практика «Колесо баланса», создание «Карты мечты»), интерактивные бьюти-вызовы в нашем канале. На этих встречах женщина влюбляется в атмосферу нашего поддерживающего сообщества, чувствует заботу, видит других успешных и счастливых Консультантов и начинает хотеть большего.



Этап 3

ВОВЛЕКАЕМ

Бизнес-партнерство и рост

Когда женщина увлечена продуктом и сообществом, мы плавно вовлекаем ее в бизнес-процессы и программы Компании через мероприятия, направленные на то, чтобы показать возможности бизнеса с «Мэри Кэй» (карьерный кофе, индивидуальные встречи для проведения бизнес-интервью), и обучения по привлечению, где мы показываем ей простой путь к первому доходу, статусу «Красного пиджака» и Директорской программе.

2

ПЛАНИРОВАНИЕ ПРИВЛЕЧЕНИЯ: ОТ «СЛУЧАЙНЫХ ВСТРЕЧ» К РЕГУЛЯРНОЙ ПРИВЫЧКЕ

Привлечение новых Консультантов — это не разовый аврал в конце месяца, а часть бизнеса для лидера команды.



Правило «6 важных дел»

Каждое утро в 9:00 мы созваниваемся с командой. В моем ежедневнике минимум 2 из 6 дел всегда посвящены привлечению (индивидуальная консультация, звонок после мастер-класса, бизнес-интервью). Так делаю сама и учу этому свою команду.

Конверсия с мастер-классов и девичников

Любое наше очное мероприятие (будь то арт-девичник, фотосессия, девичник «Денежный кофе» или классический мастер-класс) выстраивается с четким финальным фокусом. Мы не только даем бьюти-результат на лице, но и показываем изнутри атмосферу нашего сообщества.

Теория «VIP-клиента»

Я снимаю с женщин страх слова «продажи». 80% новичков входят в мою команду через статус «Умного покупателя» или VIP-клиента, который хочет учиться правильному уходу и делиться этим с другими.

3

СЛОВО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ: КОНКРЕТНЫЕ ФРАЗЫ И ОБРАБОТКА ВОЗРАЖЕНИЙ

Когда я разговариваю с потенциальным Консультантом, я всегда опираюсь на признание ее ценности и решение ее личной потребности. Фраза-приглашение, которая работает у меня на 100%:



Мария, глядя на тебя, я вижу открытую, умную и очень органичную женщину. В нашей компании тебе не нужно становиться «продавцом» в устаревшем понимании этого слова. Я приглашаю тебя стать Консультантом по красоте. Ты получаешь доступ к закрытому бизнес-обучению по уходу за кожей, мое персональное кураторство как бьюти-эксперта, а также доступ к отличной продукции. А если захочешь получать дополнительный доход, я пошагово научу тебя, как делать это легко и красиво

Возражение: —————>
«У меня нет времени
этим заниматься»

Анна, это абсолютно нормально! У современной женщины график расписан по минутам. Бизнес с «Мэри Кэй» тем и прекрасен, что здесь нет начальников и планов. Твой личный кабинет и твоя скидка никуда не исчезают. Ты можешь просто пользоваться продукцией для себя в свое удовольствие, а я всегда буду рядом как твой бьюти-навигатор

Возражение: —————>
«Мои знакомые ходят
к косметологам
и пользуются другим
уходом»

Это же замечательно! Значит, твое окружение уже имеет культуру ухода за собой и ценит качество. Как Консультант по красоте, я скажу: косметолог — это 20% успеха, а 80% — ежедневный домашний уход. Косметика «Мэри Кэй» отлично сочетается с салонными процедурами и продлевает их эффект. Ты будешь для своих подруг не конкурентом косметологу, а лучшим экспертом по подбору домашней системы

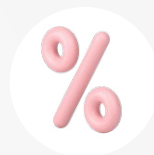
ПРИВЛЕКАЕМ С ВЫЗОВОМ

С 1 по 30 сентября

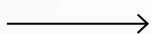
ВЫЗОВ ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ ПО КРАСОТЕ

1

новый Консультант
+ его суммарный заказ
от 3.00 б.е.



Личная
активность



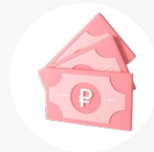
1000 ₺

Дополнительная
скидка

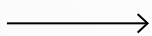
ВЫЗОВ ДЛЯ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ

5

новых Консультантов
в Бизнес-Группе + суммарный
заказ каждого от 3.00 б.е.



Личная
активность



5000 ₺

Денежная
выплата

55 НАГРАД КАЖДУЮ НЕДЕЛЮ

Розыгрыш для новых
Консультантов



RF/LED аппараты
Intelliderm Solutions®



Аппараты «2 в 1»
Skinvigorate®

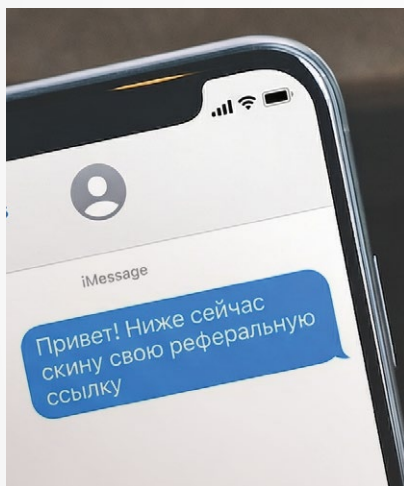


БАДы к пище
«Коллаген»

Подробнее

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ MARY KAY.

4

**НОВЫЕ ФОРМАТЫ:
САМОЗАНЯТОСТЬ
И РЕФЕРАЛЬНЫЕ
ССЫЛКИ КАК
ДВИГАТЕЛЬ РОСТА**

Сегодня мир изменился, и мы должны давать Консультантам современные, быстрые и юридически чистые инструменты.

Самозанятость — это статус и уверенность. Мы позиционируем официальный статус как элемент предпринимательской зрелости. Я объясняю Консультантам: «Самозанятость в бизнесе с «Мэри Кэй» — это твой легальный, прозрачный бизнес. Ты получаешь деньги напрямую на свою карту и чувствуешь себя уверенным предпринимателем. Это формирует абсолютно другое отношение семьи и окружения к твоему делу».

Для молодого поколения и занятых женщин реферальные ссылки — идеальный инструмент. Я учу

команду использовать принцип «попробовала — восхитилась — поделилась ссылкой».

Направила ссылку на онлайн-каталог или конкретную систему ухода в мессенджер — клиентка сделала заказ, Консультант получила доход. Это убирает лишние барьеры и делает процесс покупок современным и удобным.

Все о бизнесе с «Мэри Кэй» 2.0 и реферальной ссылке 

5

**ДИНАМИКА ПРОГРАММ:
НАШ ВЕКТОР РОСТА
В #MARYKAУПРОМЕНЯ
И «НА ВОЛНЕ
ЛИДЕРСТВА»**

Мотивационные программы Компании — это главный навигатор и лучший ускоритель для развития Бизнес-Группы. Программа #MaryKaУПроМеня (Форум в Санкт-Петербурге) стала для нашей команды настоящей проверкой на прочность и площадкой для личных рекордов. С гордостью могу сказать, что у нас в бизнес-группе три финалистки: Семенова Оксана, Морозова Дарья и Бондарева Александра, которые выполнили этот вызов и едут на Форум в Санкт-Петербург! Это было непросто. За этим результатом стоят преодоление сомнений, выход из зоны комфорта и ежедневная фокусировка. Но девочки справились, потому что для каждой из них этот вызов стал выходом на качественно новый профессиональный и личностный уровень.

Как только в июле стартовала программа «На волне лидерства», я без колебаний взяла ее как свой личный

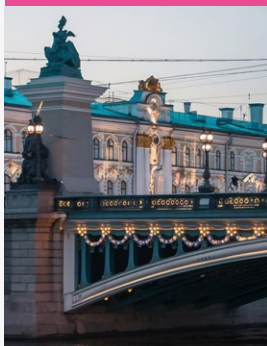
ориентир. Лидер обязан задавать ритм и идти впереди команды. Для меня участие в этой программе — это не просто вызов, а инструмент масштабного развития Бизнес-Группы.

Когда Консультанты видят, что их Директор растет и участвует в проектах Компании, они заряжаются этой энергией и идут за мной.

Все о программе 

#MARY KAY ПРО МЕНЯ

ДО ВСТРЕЧИ В ПИТЕРЕ!



ПРО СЕБЯ
ЗАВТРА



ПРО
РЕШЕНИЯ



Оксана Семенова,
Консультант Бизнес-
Группы Елены Чередовой,
финалистка программы
#MaryKayПроМеня

«Я выбираю сотрудничество с «Мэри Кэй», потому что здесь все честно. Продукт, который я рекомендую, действительно работает, а Компания дает возможность зарабатывать. Мне важно, что я могу заниматься этим без ущерба для основной работы. И еще один важный момент — здесь есть бесплатное бизнес-обучение. Это помогает мне расти, не стоять на месте, быть в ресурсе, в тренде и чувствовать себя уверенно. Это не просто деятельность — это возможность развиваться каждый день».

Дарья Морозова,
Консультант Бизнес-Группы
Елены Чередовой,
финалистка программы
#MaryKayПроМеня

«Для меня «Мэри Кэй» — это не просто косметика, а трамплин для личного роста. Этот бизнес дает уникальную возможность совмещать любовь к красоте с достижением амбициозных целей. Наверное, поэтому я и выбрала этот путь. И я бесконечно горда, что выполнила вызов компании и заработала поездку на Форум в Санкт-Петербурге! Это лучшее доказательство того, что здесь мечты сбываются, когда ты готов работать и развиваться».

**Галина Киселева**

*Ведущий Национальный
Директор по продажам**

**Ирина Маняк**

*Почетный Старший
Национальный Директор
по продажам**

С днем рождения, любимая Компания! Спасибо за возможность каждый день менять жизнь людей к лучшему, развиваться, мечтать и достигать большего. Спасибо за то, что в самые непростые времена ты всегда остаешься на стороне добра.

Счастье быть и жить вместе с тобой, строить планы на будущее и знать, что впереди еще так много возможностей!

Своими результатами, своей энергией и любовью мы будем делать тебя еще сильнее и прекраснее. Пусть наша общая история продолжается, и вместе мы создаем наше самое красивое будущее!

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ, ЛЮБИМАЯ КОМПАНИЯ!

От всей души поздравляю вас с днем рождения нашей великой Компании!

Мы часто говорим о том, что компания «Мэри Кэй» «изменяет внешность, личность и наличность». Это правда. И правда поразительная, потому что так происходит везде (в каждой стране, где открыт филиал) и всегда (с момента открытия Компании и до наших дней).

Мне посчастливилось за 32 года моего сотрудничества с Компанией побывать в филиалах 17 стран на 4 материках мира. И везде я видела подтверждение этих слов. «Мэри Кэй» уже 63 года улучшает жизнь женщин и детей во всем мире. Наши с вами жизни и жизни наших детей!

С днем рождения, дорогая Компания!



ПРОДАЖИ

○ ○ ○

Q

marykay.ru

★

Заказ в один клик

Рассказываем,
как пользоваться
реферальной ссылкой
и почему это удобно.

ОФОРМИТЬ ЗАКАЗ

**Собрать корзину**

Теперь вы можете
сами собрать корзину
для вашего клиента

**Поделиться ссылкой**

Ссылка на собранную
корзину уже содержит
вашу реферальную ссылку

← НАЗАД

Реферальная ссылка

Введи номер консультанта и контрольный разряд, чтобы сгенерировать реферальную ссылку. По этой ссылке клиент попадет на сайт, а система определит тебя как консультанта.

Номер консультанта *

005692065

Контрольный разряд *

02

Ссылка создана

Скопировать ссылку

КАК РАБОТАЕТ

Когда вы формируете ссылку на корзину, в ней «защита» ваша идентификация как Консультанта. То есть, если клиент перейдет по ссылке и завершит покупку, заказ закрепится за вами. Это не меняет цену для клиента и никак не усложняет процесс, но дает вам уверенность, что усилия не пропадут зря.

КЛИЕНТ НЕ ТЕРЯЕТ ИНТЕРЕС

Готовая корзина, собранная персонально, означает меньше шагов для клиента — а значит, выше шанс, что покупка состоится.

ЭКОНОМИЯ ВРЕМЕНИ

Не нужно объяснять, где искать средство, как его добавить. Клиент сразу видит выбранные позиции.

ПОЧЕМУ ЭТО УДОБНО?

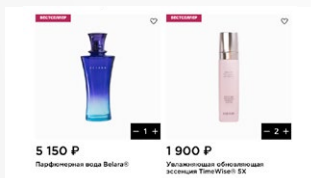
ПРОЗРАЧНОСТЬ И ДОВЕРИЕ

Клиент видит, что покупает на официальном сайте, а вы остаетесь его проводником в процессе.

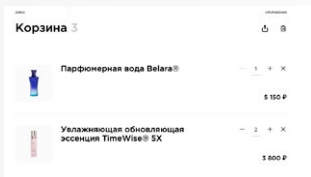
УДОБНО ДЕЛИТЬСЯ

Ссылку можно отправить в мессенджере, вставить в пост, добавить в письмо или сторис.

КАК СФОРМИРОВАТЬ ССЫЛКУ:



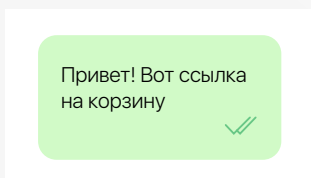
1. Соберите корзину.



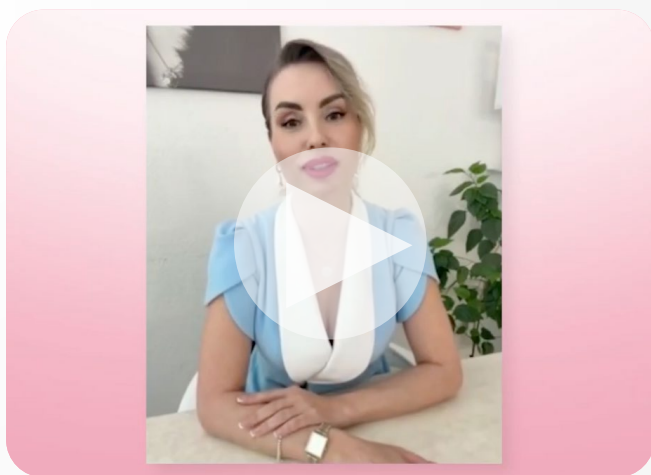
2. Проверьте состав.



3. Скопируйте ссылку.



4. Отправьте клиенту.



СОВЕТ

Если вы делаете подборку под конкретную задачу (например, для сухой кожи или для подарка), напишите об этом рядом со ссылкой. Так клиент быстрее поймет ценность предложения и легче примет решение.

Сценарий 1. Решение конкретного запроса

Ситуация: Клиент ищет средства для сухой кожи или готовится к важному мероприятию. Вы формируете корзину под его запрос.

Цель: Показать, что вы индивидуально подошли к запросу, и максимально упростить покупку.

“

По твоему запросу лучше всего сработают эти три средства: мягкое очищение, насыщенный увлажняющий крем и ночная маска. Собрала их в одну корзину, чтобы тебе не искать по отдельности: [\[ссылка\]](#). Если хочешь, могу коротко рассказать про каждое.

“

К фотосессии лучше всего работают продукты, которые выравнивают тон и дают подготовить здоровое сияние. Собрала такую корзину: [\[ссылка\]](#). Все сочетается между собой и помогает макияжу выглядеть эффектнее.

Доставка через 5Post и Почту России

К курьерской доставке СДЭК добавились еще два варианта: ваши клиенты теперь могут выбрать самый удобный для них!

Сценарий 2. Работа с возражениями

Ситуация: Клиент сомневается, чаще всего из-за цены или неопределенности. Вы предлагаете «пробную корзину» из 1-2 позиций.

Цель: Снизить барьер входа, дать возможность попробовать без больших вложений.

“

Понимаю, что сразу брать полный набор — это серьезное решение. Давай начнем с двух ключевых продуктов: мягкого очищения и увлажняющего крема. Вот такая мини-корзина: **[ссылка]**. Это самый быстрый способ понять, подходит ли линейка

“

Иногда сомнения уходят после первого применения. Вот корзина из двух самых универсальных средств: **[ссылка]**. Если потом захочешь расширить набор, я предложу следующий шаг с учетом твоего опыта

ВАЖНЫЕ ПОДСКАЗКИ

①

Не продавайте ссылку. Продавайте решение задачи клиента. Ссылка — это удобство, а не главный герой сообщения.

②

Всегда давайте альтернативу. «Если не сейчас — ничего страшного» или «Могу собрать другой вариант» снижает напряжение и повышает доверие.

Сценарий 3. Работа в сторис/посте

Ситуация: Вы делаете пост или сторис с подборкой. В посте можно опубликовать общий список, а ссылку на корзину отправлять в личных сообщениях.

Цель: Привлечь внимание публично, мотивировать к заказу персонально.

“

Собрала топ 5 средств для сияния кожи: **[перечень 5 продуктов]**. Если хочешь сразу посмотреть цены и состав, напиши «хочу корзину» — пришлю персональную ссылку с готовыми позициями

“

Эти 3 средства чаще всего становятся любимыми: **[перечень]**. Готова собрать для тебя корзину и подсказать, как их сочетать. Напиши «подбери набор», и я пришлю ссылку

ВАЖНЫЕ ПОДСКАЗКИ

③

Добавляйте конкретную пользу. Экономия, совместимость, удобство — что-то измеримое, а не абстрактное «это лучшее».

④

Указывайте, что делать дальше. «Посмотри и скажи, что убрать», «Напиши, если нужна консультация».



**Любовь Фортова**

Ведущий Национальный
Директор по продажам*

Дорогие Консультанты, с днем рождения Компании! В такие даты я всегда вспоминаю мое самое яркое впечатление о «Мэри Кэй» — первая встреча с Мэри Кэй Эш и Ричардом Роджерсом, стоявшими у истоков Компании и донесшими до нас ее свет. В тот момент я поняла, что эта Компания в моем сердце навсегда. Желаю, чтобы вы тоже нашли целую вереницу таких моментов в своей истории с «Мэри Кэй»!



С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ, ЛЮБИМАЯ КОМПАНИЯ!

**Елизавета Козлова**

Старший Национальный
Директор по продажам*

Дорогая Компания, с днем рождения!

За 33 года с «Мэри Кэй» было столько ярких впечатлений, но особенные мурашки — от Саммитов Национальных Директоров: в Китае ради нашего ужина и концерта на огромной сцене закрыли часть Великой Китайской стены, а через день принимали в закрытом для туристов Доме приемов правительства в Пекине; в Африке — путешествие от водопада Виктория в Замбии, через сафари в Сан-Сити до роскошного приёма в Кейптауне.

И самое ценное — рядом со мной в этих путешествиях были мои дочерние Национальные Директора с супругами. Ведь самое сильное впечатление в нашем бизнесе — это люди и то, как меняются их жизни.

Успех здесь никогда не заканчивается на одном человеке — он передается дальше. И поэтому спустя 33 года мне все более интересно быть частью этой Компании.



КАРЬЕРА

Звездные преимущества

Какие преимущества дает статус Звездного Консультанта «Мэри Кэй»?

-50%

на личные заказы*

+50%

потенциальный доход
при заказах клиентов*

Эксклюзивный
стикерпак — бонус
для финалистов
I квартала



Денежная
выплата
и клубные награды

Специальное
признание
на Семинаре

Возможность стать
спикером событий
и креатором бренда

Условия



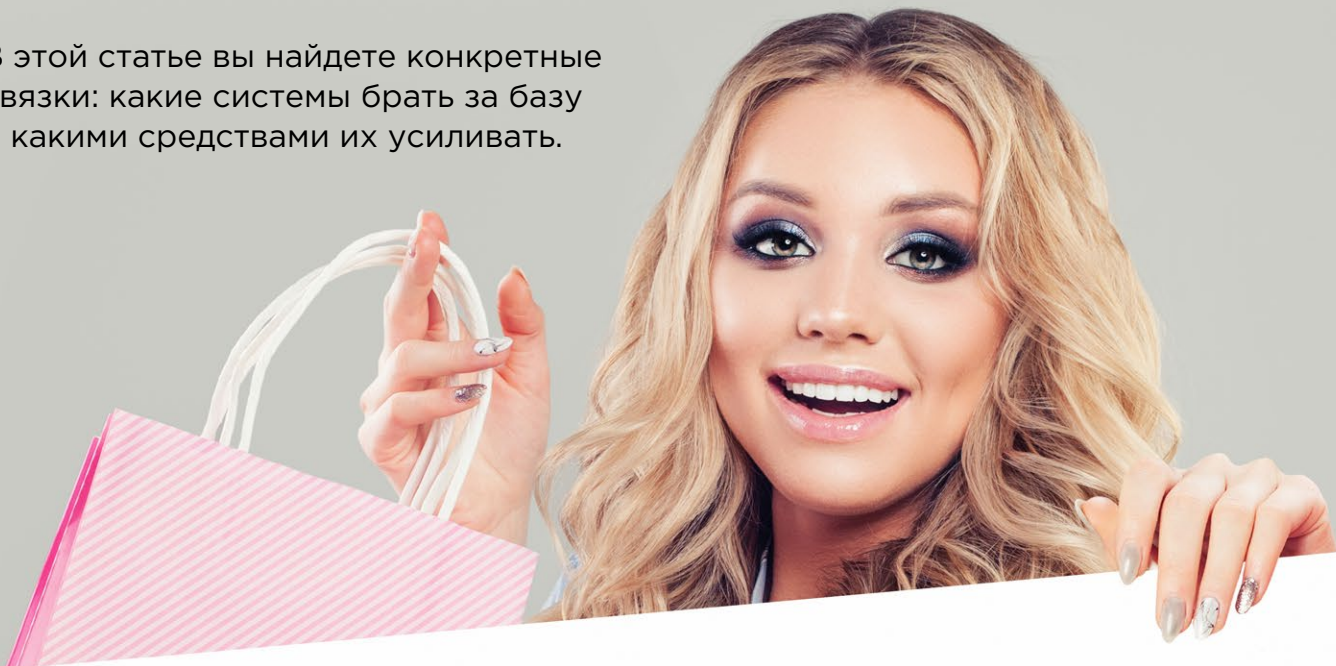
С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  MARY KAY

* Для Звездных Консультантов предыдущего квартала только при наличии статуса самозанятого или ИП и подписании договора оказания услуг с Компанией.

ПРОДУКЦИЯ

Система +

В этой статье вы найдете конкретные связки: какие системы брать за базу и какими средствами их усиливать.



Подробнее 

Система Customized Skincare™ для базового ухода за кожей

Индивидуальный подбор под тип кожи и формирование ритуала, который поддерживает естественный барьер и оптимальный уровень увлажненности кожи изо дня в день.



Чем можно усилить: средствами с церамидами (например, сывороткой-концентратом для увлажнения кожи Intelliderm Solutions® Hydra-3) и средством для восстановления барьера кожи Intelliderm Solutions® — эффективными решениями для снижения чувствительности кожи. Они помогают коже лучше удерживать влагу, укрепляют защитный барьер и снижают реакцию на внешние раздражители (сухой воздух, перепады температур).

СКОРО
В ПРОДАЖЕ



УВЛАЖНЯЮЩАЯ НЕСМЫВАЕМАЯ КРЕМ-МАСКА MARY KAY®

Мультифункциональная формула маски с гиалуроновой кислотой, глицерином, маслом ши и пантенолом может работать как экспресс-решение, ночная «система восстановления» и средство для подготовки к макияжу. Маска позаботится не только о коже лица, но и подойдет для ухода за руками, локтями, коленями и другими участками, требующими интенсивного увлажнения.

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  MARY KAY

Система LumiVie® для ровного тона и сияния кожи

Выравнивание тона,
естественное сияние
и гладкость кожи.



Чем можно усилить: сыворотка-концентрат для коррекции тона кожи IntelliDerm Solutions® Aura-3. Она целенаправленно корректирует тон кожи, помогает уменьшить выраженность пигментных пятен и работает в связке с базовыми средствами системы для более выраженного и стойкого результата. Также будет полезна сыворотка-концентрат для обновления кожи Intelliderm Solutions® PHA + AHA — она подходит для мягкого отшелушивания, улучшения текстуры кожи и придания сияния.

КРАСОТА
КОЖИ
ИЗНУТРИ



БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНАЯ ДОБАВКА К ПИЩЕ «ИММУНИТЕТ» DAILY BENEFITS®

Иммунная система напрямую влияет на состояние кожи: когда организм справляется с нагрузками и воспалениями, кожа быстрее восстанавливается и меньше реагирует на раздражители. БАД «Иммунитет» — это универсальная поддержка, которая делает любой уход эффективнее — бета-глюканы, защищая наш иммунитет, помогают защищать и нашу кожу, и весь организм в целом.

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  MARY KAY.

Не является лекарственным средством. Перед применением рекомендуется проконсультироваться с врачом.

**Система
TimeWise® 5X**
для сохранения
молодости кожи

Мультифункциональность и видимый эффект уже в первые недели: сокращение морщин, повышение упругости, выравнивание тона и текстуры за счет комплексного подхода.



Чем можно усилить: сывороткой-концентратом для сокращения морщин Intelliderm Solutions® Matrix+. Она целенаправленно работает на сокращение морщин: поддерживает выработку естественного коллагена и эластина, улучшает текстуру кожи и защищает от оксидативного стресса. Полезный плюс — увлажняющая обновляющая эссенция TimeWise® 5X, — идеальный промежуточный этап между очищением и основным уходом.

**КРАСОТА
КОЖИ
ИЗНУТРИ**



**БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНАЯ
ДОБАВКА К ПИЩЕ
«АНТИОКСИДАНТ» MARY KAY®**

Каждый день кожа сталкивается с окислительным стрессом: ультрафиолет, загрязнение воздуха, стресс и недосып запускают процессы, которые ускоряют старение. БАД «Антиоксидант» нейтрализует свободные радикалы и защищает клетки от повреждений на системном уровне. В сочетании со средствами по уходу за кожей получается двойной щит: снаружи и изнутри кожа лучше защищена, чтобы дольше выглядеть более молодой.

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  **MARY KAY®**

Не является лекарственным средством. Перед применением рекомендуется проконсультироваться с врачом.

Система TimeWise® Plus+

для ухода за зрелой кожей

Целенаправленная борьба с выраженными признаками старения: потерей упругости, нечетким контуром лица, глубокими морщинами, возрастными изменениями в зоне вокруг глаз.



Чем можно усилить: здесь хорошо работает тандем с ретинол 0.3 сывороткой IntelliDerm Solutions® и кремом-активатором, разглаживающим морщины IntelliDerm Solutions®. Сыворотка добавит к уходу выраженный антивозрастной эффект, поможет выровнять тон и уменьшить пигментацию, а также значительно улучшит качество и внешний вид кожи. А крем-активатор поможет сократить уже появившиеся морщины.

БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНАЯ ДОБАВКА К ПИЩЕ «КОЛЛАГЕН» MARY KAY®

С возрастом выработка собственного коллагена в коже снижается. БАД «Коллаген» помогает поддерживать структурную целостность кожи изнутри: поставляет компоненты для выработки нового коллагена и укрепления существующего. В связке с антивозрастными системами (TimeWise® 5X или TimeWise® Plus+) это дает выраженный эффект более гладкой и упругой кожи.

КРАСОТА
КОЖИ
ИЗНУТРИ



С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  MARY KAY.

Не является лекарственным средством. Перед применением рекомендуется проконсультироваться с врачом.



БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНАЯ ДОБАВКА К ПИЩЕ «В-КОМПЛЕКС» MARY KAY®

Специально разработан в дополнение к уходу за кожей. Объединяет 8 витаминов группы В, которые работают в синергии, помогая противостоять возрастным изменениям кожи, поддерживать ее обновление и сохранять жизненную силу.

Не является лекарственным средством.
Перед применением рекомендуется проконсультироваться с врачом.

СКОРО В ПРОДАЖЕ



С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ, ЛЮБИМАЯ КОМПАНИЯ!



Алена Хилько

*Ведущий Национальный
Директор по продажам**

С днем рождения, любимая Компания!

С тобой связано столько ярких событий, которые превратили мою жизнь в калейдоскоп эмоций! Ты подарила мне не только МИР «МЭРИ КЭЙ», но и много стран и континентов.

Благодаря тебе в мою жизнь пришли необыкновенные люди, которые наполнили ее любовью, красотой, признанием. Спасибо!

Желаю тебе нового роста и процветания!

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ



MARY KAY

ПРОДУКЦИЯ



ОСЕННЯЯ МАГИЯ АРОМАТОВ

Осенью ароматы начинают звучать по новому: они будто «салятся» на кожу глубже, держатся дольше и раскрываются богаче.

В парфюмерной коллекции «Мэри Кэй» найдется звучание под любое осеннее настроение — от нежной романтики до уверенной элегантности.



Парфюмерная вода
Mary Kay Tranquil Rose™

Парфюмерная вода
Pink Diamonds Intense

Туалетная вода
If You Believe®

Для дневных образов

Цветочные ароматы

В коллекции «Мэри Кэй» каждый парфюм — это маленькая история, и осенью эти истории звучат особенно атмосферно. Например, цветочные ароматы с тонкими фруктовыми нюансами в прохладе раскрываются деликатнее: их свежесть мягко обволакивает, подчеркивая естественную женственность.

**Восточные ароматы
осенью выходят
на первый план:**

теплые древесные оттенки и амбра начинают играть новыми гранями. В прохладе они становятся уютными, почти домашними.



Парфюмерная вода
Mary Kay Velvet Scent®

Для вечернего образа

Древесные амбровые

Подробнее

Курс «Ароматы»

Узнайте больше о парфюмах
и научитесь предлагать их клиентам.



Парфюмерная вода Belara®

Для деловых встреч

Цветочно-мускусные

Цветочно-мускусные композиции в осеннюю погоду раскрываются особенно благородно. Их сдержанная элегантность подчеркивает собранность и внутреннюю силу, а стойкость в прохладном воздухе приятно удивляет: аромат будто «закрепляется» на ткани и коже, сохраняя свое звучание весь день. Это отличный выбор для деловых встреч или прогулок по паркам, когда хочется, чтобы образ был завершенным, но без лишней вычурности.



Парфюмерная вода
Mary Kay Je Suis Shero™

Парфюмерная вода
Mary Kay Glow®

Для романтического настроения

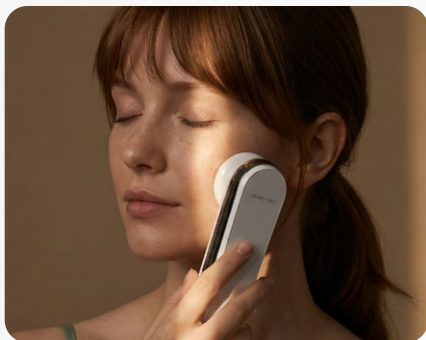
Цветочно-фруктовые

Теплый осенний воздух словно создан для насыщенных, многослойных композиций. В прохладные дни легкие цветочные аккорды становятся особенно трогательными, а фруктовые ноты — более выразительными. Это тот самый момент, когда хочется укутаться не только в мягкий шарф, но и в аромат, который будет согревать изнутри.

ОБУЧЕНИЕ

Источник знаний

БИЗНЕС-ОБУЧЕНИЕ



Курс

Аппаратный уход

Современные технологии в поддержку вашей красоты — расскажем, как использовать.



Курс

Дерматокосметика

Поможем найти быстрое и эффективное решение для ключевых запросов кожи.



Курс

Ароматы

Научим разбираться в парфюмах и рекомендовать их клиентам.

Школа красоты New

БАДы

БИЗНЕС-ОБУЧЕНИЕ ПО БИЗНЕСУ



**ШКОЛА
НОВИЧКА**
MARY KAY

Школа

**Школа
новичка**



**ШКОЛА
БИЗНЕСА**
MARY KAY ЧАСТЬ 1

Школа бизнеса

**Знакомство
с техникой
продаж**



**ШКОЛА
БИЗНЕСА**
MARY KAY ЧАСТЬ 2

Школа бизнеса

**Техника работы
с клиентами**



Школа бизнеса

**Школа
Цифра**

Бизнес с «Мэри Кэй» 2.0

Все о привлечении

ЭЛЕКТРОННЫЕ ИЗДАНИЯ

Гид
по продукции 🖐

Издания
по продукции 🖐

Справочник
ингредиентов 🖐

Бьюти-
паспорт 🖐

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ 🎉 MARY KAY



Делаем брови

4 ШАГА К ИДЕАЛЬНОЙ ФОРМЕ

Идеальные брови — уже не «как у Эмили в Париже Лили Коллинз». Мода давно отошла от жестких шаблонов. Сегодня в центре внимания — брови, которые выглядят естественно, гармонично подчёркивают черты лица и словно созданы самой природой. Рассказываем, как добиться такого эффекта с помощью макияжа.



ШАГ 1. НАЧНИТЕ С ФОРМЫ.

Сохраните природный изгиб: достаточно удалить лишь отдельные волоски, выходящие за общий контур. Не стремитесь к идеальной симметрии — сегодня актуальны лёгкая естественная асимметрия и непринужденность.

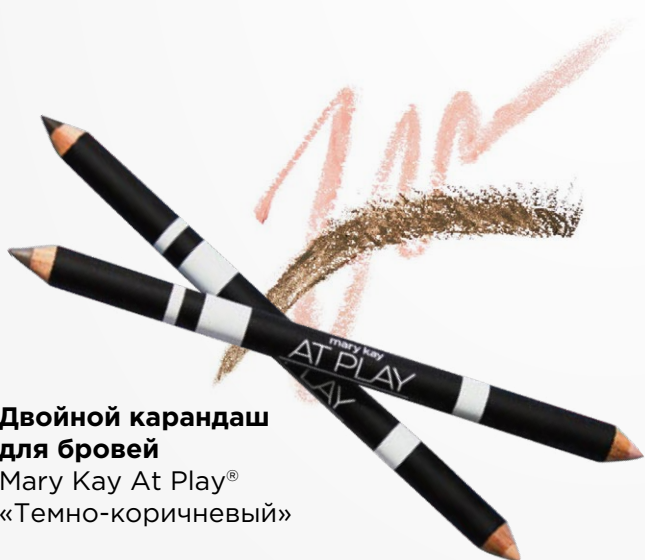


ШАГ 2. ДЛЯ МАКИЯЖА ВЫБИРАЙТЕ ОТТЕНОК, МАКСИМАЛЬНО БЛИЗКИЙ К ЦВЕТУ ВОЛОС У КОРНЕЙ.

От слишком темных, графичных бровей стоит отказаться — они могут визуально добавить возраста и перегрузить лицо.

Создать объем и заполнить пробелы поможет **двойной карандаш для бровей Mary Kay At Play®**. Два естественных оттенка — средне-коричневый и темно-коричневый — подойдут и блондинкам, и брюнеткам. Цвет сливается с естественным тоном волосков.

Двойной карандаш для бровей
Mary Kay At Play®
«Темно-коричневый»



Карандаш удобно использовать в два этапа: с помощью одной стороны подчеркните форму и прорисуйте недостающие волоски. Начало брови оставьте самым воздушным, постепенно усиливая цвет и объем к хвостику. Пусть переходы будут мягкими — от светлого к темному.

Совет: не давите на карандаш. Легкие короткие штрихи дают тот самый эффект натуральной густоты.

Совет: следите, чтобы хвостик брови не был опущен слишком низко. Иначе взгляд может казаться уставшим.



ШАГ 3. ВЫДЕЛИТЕ ИЗГИБ БРОВИ ПРИ ПОМОЩИ ЭФФЕКТА БЛИКА.

Его легко создать, используя вторую сторону **двойного карандаша для бровей Mary Kay At Play®**

Прозрачный гель для укладки бровей Mary Kay®



ШАГ 4. ФИНАЛЬНЫЙ ЭТАП — ФИКСАЦИЯ.

Прозрачный гель для укладки бровей Mary Kay® помогает оформить брови именно так, как хочется сегодня: сделать их более пушистыми и воздушными или гладкими и аккуратными. А если есть желание, вы можете создать эффект ламинированных бровей — как в салоне, только дома и без лишних усилий. Надежная фиксация сохранит желаемый результат с утра до вечера. При этом гель поддерживает легкость и естественность образа, не оставляя белого налета и не утяжеляя волоски. Подходит к любому оттенку бровей.

Помните: естественный макияж бровей не стремится быть главным акцентом. Он деликатно подчеркивает черты лица и делает взгляд выразительнее.

Совет: наносите гель, слегка вытягивая волоски по диагонали вверх: так брови будут выглядеть гуще, а лицо — свежее и моложе.



Легкий контуринг

КАК СОЗДАТЬ ОБРАЗ

«ТОЛЬКО ЧТО ВЕРНУЛАСЬ ИЗ ОТПУСКА»

Контуринг давно перестал быть сложной техникой из видео с десятком палеток и идеальными схемами лица. Сегодня его задача проще и приятнее: подчеркнуть скулы, освежить тон и создать впечатление, будто вы как минимум неделю провели не за решением рабочих задач, а были на отдыхе в шикарном отеле, отлично выпались, много гуляли и даже успели загореть.



Главное правило современного контуринга — никаких заметных темных полос, имитирующих тени. Средства должны сливаться с кожей, а не жить на лице отдельной жизнью.

Выбирайте текстуры, которые легко и равномерно растушевываются и наслаиваются (например, пудровые). Наносите средства для контуринга дозированно: добавить цвет всегда проще, чем стирать слишком насыщенный макияж, чтобы потом все переделывать заново. И конечно, используйте качественные инструменты для макияжа. Например, кисть для румян Mary Kay®, которая позволяет точно нанести и безупречно растушевать бронзер или румяна без пятен и резких границ.

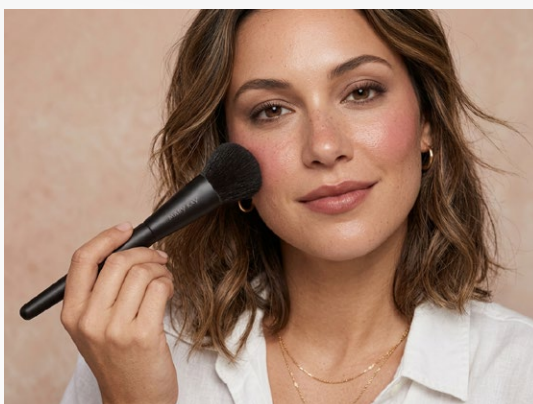


Двойной бронзер
Mary Kay At Play®
«Солнце пустыни»

Переходим к самой технике. После нанесения тонального средства Mary Kay® используйте двойной бронзер Mary Kay At Play® «Солнце пустыни» — он поможет и создать естественную тень, и придать коже оттенок легкого загара. Более светлый тон нанесите кистью на выступающие части лица — верх лба, виски, спинку носа и подбородок. Более темный оттенок добавьте под скулы, вдоль линии роста волос и по контуру нижней челюсти до подбородка. Тщательно растушевывайте бронзер, чтобы на лице не было четких переходов, так макияж будет смотреться естественнее, мягче и выразительнее.



Двойные румяна
Mary Kay At Play®
«Розовое сияние»



Не опускайте контур на подбородок — ниже уголков губ. Обычно в этой зоне достаточно естественной тени, а дополнительный темный оттенок может визуально «утяжелить» лицо.

Следующий шаг — румянец. Двойные румяна Mary Kay At Play® «Розовое сияние» легко добавят лицу свежести. Нанесите матовый оттенок на яблочки щек и мягко растяните его к вискам, соединяя с бронзером. Такой прием создает лифтинг-эффект и делает макияж гармоничным. Более светлый сияющий оттенок можно добавить поверх основного — на верхнюю часть скул, чтобы деликатно усилить естественное сияние кожи.



Обязательно посмотрите на результат при дневном освещении. Границы нанесения средств должны быть почти незаметны, а лицо — просто выглядеть более отдохнувшим и рельефным.

При необходимости зафиксируйте макияж при помощи прозрачной рассыпчатой пудры Mary Kay®.

Помните: правильный контуринг не меняет вас до неузнаваемости — он лишь подчеркивает то, что уже прекрасно.

ДИДЖИТАЛ

MARY KAY

с 01.06.26
по 31.08.26

**Для Консультантов
по красоте «Мэри Кэй»,
Россия всех статусов.**

Создавайте реферальную
ссылку на marykay.ru
и делитесь ею со своими
клиентами, помогая им
оформить заказ.



Каждый оплаченный
клиентский заказ по вашей
реферальной ссылке идет
в зачет вызова.

Подробнее 

Награды для финалистов месяца

- Подарочный набор продукции*.
- Признание на местах на Национальном Семинаре 2026.
- Публикация ежемесячного рейтинга финалистов в издании «Аплодисменты».

Супернаграда для финалиста вызова

- Бесплатное участие в Национальном Семинаре 2026 года. Признание и награждение на сцене.
- Смартфон Apple iPhone 17 Pro Max.



* Финалист месяца может получить один набор продукции один раз в месяц, не более трех наборов по результатам вызова. Вложение набора осуществляется в заказ следующего месяца. Замена продукции предусмотрена.

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  MARY KAY

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РЕЙТИНГ

Финалист	Бизнес-Группа
Астрелина Виктория	Астрелина Виктория
Басалаева Юлия	Басалаева Юлия
Богатурова Татьяна	Богатурова Татьяна
Ильина Вера	Богатурова Татьяна
Калявина Анна	Лукина Светлана
Кошкина Ирина	Кошкина Ирина
Осипова Татьяна	Осипова Татьяна
Пиманова Ольга	Газина Маргарита
Сухарева Ольга	Жебровская Елена
Шостак Марина	Шостак Марина

ДЕЛИТЕСЬ СВОЕЙ РЕФЕРАЛЬНОЙ
ССЫЛКОЙ И СТАНОВИТЕСЬ
НАСТОЯЩЕЙ ДИДЖИТАЛ ДИВОЙ!

НОМИНАНТ

НА НАГРАДУ
ЗА БЕСКОРЫСТІЕ

СЕНТЯБРЬ

Анна стала Консультантом по красоте в январе 2010 года. Статус Директора по продажам она получила в октябре 2015 года. Анна из Национальной ветви Галины Киселевой.

Анна Лазарева*Старший Директор по продажам****Награды:**

- ★ 18 Звезд.
- ★ 1 малый «Бриллиантовый шмель» в номинации «Двор привлечения Консультантов» 2024.
- ★ Финалист программы Dallas Dream - Китай 2024.
- ★ 2 раза входила в «Клуб миллионеров».

КАК РАБОТАЕТ БЕСКОРЫСТИЕ В МИРЕ «МЭРИ КЭЙ»?

Бескорыстие в мире «Мэри Кэй» — это когда ты не думаешь о выгоде, когда любой Консультант по красоте или Директор по продажам для тебя как твой личный Консультант или дочерний Директор. И моя задача и святой долг — поделиться тем опытом и знаниями, которые у меня есть. Если вокруг меня станет больше успешных Консультантов, то мы все вместе станем более успешны. Это важно для «Мэри Кэй», Россия и для «Мэри Кэй» в мире! Из маленьких шагов доброты и бескорыстия складывается весь имидж Компании! И я рада, что я часть этого мира бескорыстия.

КАК ВЫ ПОМОГАЕТЕ УДОЧЕРЕННЫМ КОНСУЛЬТАНТАМ?

Мои удочеренные Консультанты участвуют во всех мероприятиях и вызовах как мои личные. Они участвуют в обучении, ретритах, которые я организовываю, развиваются и получают признание. Многие личные Консультанты даже могут и не знать, что этот Консультант — удочеренный.

ЧТО МОЖЕТЕ ПОСОВЕТОВАТЬ, ЧТОБЫ БЕСКОРЫСТНОГО ОТНОШЕНИЯ БЫЛО БОЛЬШЕ?

Чтобы бескорыстия стало больше, надо всегда помнить о бумеранге, который всегда возвращается к хозяину. Сегодня я помогла кому-то, а завтра кто-то из моих коллег так же поможет моему Консультанту. Добро всегда возвращается добром! Бескорыстием надо пропитываться и наполняться, общаясь с коллегами, приезжая на Семинары, чтоб ощутить всю мощь и дух бескорыстия!

Благодарю каждого, кто отдал свой голос за меня и кому я принесла пользу. Энергия благодарности — самая мощная в мире! И я рада быть частью великого наследия, которое завещала сама Мэри Кэй Эш.



Галина Киселева
Ведущий Национальный
Директор по продажам*

Аня Лазарева — замечательный Директор по продажам, всегда активная, позитивная и готовая прийти на помощь. С ней легко работать и всегда можно рассчитывать на её поддержку и в рабочих вопросах, и просто по-человечески.

Очень ценю ее профессионализм, открытость и умение поддержать других Директоров и Консультантов. Анна как палочка-выручалочка: всегда приходит на помощь и на нее действительно можно положиться.

аннотируем и поздравляем

15

лучших Национальных
Директоров по продажам
по вознаграждению

И Ю Л Я , 2 0 2 6



1

**Ирина
Однoдушная**



2

**Галина
Киселева**



3

**Ирина
Маняк**



4

**Алена
Хилько**



5

**Елена
Романова**



6

**Елизавета
Козлова**



7

**Ольга
Малафеева**



8

**Ольга
Позитурина**



9

**Любовь
Фортова**



10

**Наталья
Нечаева**



11

**Лариса
Вовк**



12

**Елена
Матеюнас**



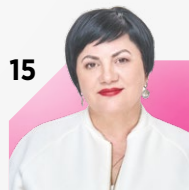
13

**Елена
Столяревская**



14

**Лейла
Грановская**



15

**Наталья
Назарова**

10

лучших Национальных
Директоров по продажам
**по объему заказов
в Ветви**

И Ю Л Б . 2 0 2 6



1

**Галина
Киселева**



2

**Алена
Хилько**



3

**Елена
Романова**



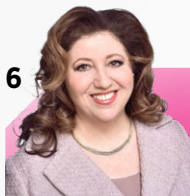
4

**Лейла
Грановская**



5

**Ирина
Однородная**



6

**Ирина
Маняк**



7

**Любовь
Фортова**



8

**Ольга
Позитурина**



9

**Ольга
Малафеева**



10

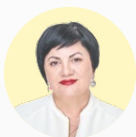
**Елена
Георгиева**

Поздравляем

Национальных Директоров по продажам **с днем рождения** в сентябре



**Елена
Романова**
20 сентября



**Наталья
Назарова**
28 сентября



**Елена
Сергеева**
30 сентября

С юбилеем в статусе Национальных Директоров по продажам в сентябре



Елизавета Козлова
23 года



Ия Герасимова
22 года

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ  **MARY KAY.**

5

лучших Директоров
по продажам
по активности
в Бизнес-Группе

И Ю Л Б . 2 0 2 6

Бизнес-Группа
25-74 Консультанта



**Березовикова
Анастасия**
62,1%
Ветвь: Киселева
Галина



**Гузь
Инна**
70,3%
Ветвь: Маняк Ирина



**Рулькова
Татьяна**
62,7%
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Лаврищева
Эльвира**
60,4%
Ветвь: Киселева
Галина



**Зубова
Наталья**
60,0%
Ветвь: Жебровская
Елена

Бизнес-Группа
75-124 Консультанта



**Гумерова
Динара**
45,6%
Ветвь: Герасимова Ия



**Артеменко
Елена**
47,6%
Ветвь: Козлова
Елизавета



**Богатурова
Татьяна**
47,4%
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Батаева
Наталья**
44,0%
Ветвь: Хилько Алена



**Перевалова
Ольга**
43,6%
Ветвь: Фортова
Любовь

Бизнес-Группа
>125 Консультантов



**Проскудина
Ирина**
43,3%
Ветвь: Герасимова Ия



**Радушина
Елена**
39,4%
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Кондаурова
Ольга**
39,2%
Ветвь: Костицына
Ольга

30

Старших Менеджеров по продажам
и Кандидатов в Директора
**по продажам по размеру
дополнительной скидки**

И Ю Л Б . 2 0 2 6

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополни- тельная скидка, руб.	Объем зака- зов личной группы, б.е.
Ветвь Мэри Кэй Эш	Асхабова Айдима	Бисиева Малика	50	39 942	146,34
Однодушная Ирина	Однодушная Ирина	Кондратьева Елена	50	38 652	115,35
Киселева Галина	Кознова Татьяна	Груздева София	50	38 115	115,64
Киселева Галина	Севтаева Анна	Пожидаева Ирина	40	35 737	124,12
Ветвь Мэри Кэй Эш	Окунчаева Айшат	Шовхалова Тамила	50	33 531	111,75
Позитурина Ольга	Ларина Юлия	Шамшинова Ольга	50	32 118	104,61
Киселева Галина	Шматкова Лариса	Фадеева Валентина	40	29 220	109,98
Матеюнас Елена	Матеюнас Юлия	Демина Алёна	50	28 166	86,22
Вовк Лариса	Савина Наталья	Иванова Ирина	50	27 848	81,98
Георгиева Елена	Середкина Марина	Королева Татьяна	50	27 644	76,67
Романова Елена	Михеева Любовь	Садыкова Фануза	50	25 740	88,79
Георгиева Елена	Лебедева Татьяна	Салдугеева Надежда	40	25 653	81,72
Фортова Любовь	Соколова Мария	Хромова Евгения	50	25 262	79,28
Однодушная Ирина	Луговская Елена	Колганова Людмила	40	25 115	89,33
Хилько Алена	Пашко Ирина	Дуреева Елена	40	24 962	77,87
Герасимова Ия	Проскудина Ирина	Казарян Марина	40	24 841	76,73
Ветвь Мэри Кэй Эш	Малаева Хеда	Вайнаева Берлант	50	24 684	75,92
Ветвь Мэри Кэй Эш	Лисина Елена	Ходырева Дарья	50	24 627	67,34
Герасимова Ия	Гумерова Динара	Ковальчук Наталья	50	24 518	67,96
Фатюхина Татьяна	Кирсанова Мария	Конькова Оксана	40	23 758	74,74
Хилько Алена	Губарь Елена	Матвиенко Мария	40	23 608	67,60
Саржан Светлана	Зайцева Марина	Евсеенко Алёна	40	22 126	68,06
Киселева Галина	Каптевич Оксана	Каримова Кымбат	40	22 075	69,32
Маняк Ирина	Львова Аисия	Созонова Светлана	40	21 739	67,65
Горбунова Светлана	Киян Мария	Иванцова Любовь	40	21 704	66,97
Киселева Галина	Добрынинская Айгуль	Яковлева Тамара	50	21 698	67,57
Романова Елена	Хапсирокова Анна	Бражник Елена	50	21 688	70,98
Герасимова Ия	Новоселова Маргарита	Агешина Татьяна	50	21 278	61,91
Ветвь Мэри Кэй Эш	Щеголева Марина	Магомедова Зина	40	21 058	60,16
Киселева Галина	Емикеева Людмила	Лесихина Ольга	40	21 054	58,31

30

Менеджеров по продажам
по размеру
дополнительной скидки

И Ю Л Я . 2 0 2 6

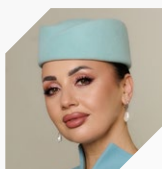
Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополни- тельная скидка, руб.	Объем зака- зов личной группы, б.е.
Позитурина Ольга	Ларина Юлия	Локтышева Алина	30	30 713	174,08
Однодушная Ирина	Комарова Светлана	Шеремет Ольга	30	22 290	127,92
Киселева Галина	Гасталь Ольга	Юрина Ирина	30	21 050	105,06
Киселева Галина	Болотова Татьяна	Федосеева Евгения	30	17 850	86,60
Саржан Светлана	Кибирева Елена	Сухова Елена	30	16 367	82,16
Киселева Галина	Димаева Юлия	Музафарова Светлана	30	14 565	77,75
Романова Елена	Кирчанова Татьяна	Столповская Айгуль	30	14 194	68,81
Киселева Галина	Каргопольцева Татьяна	Бугаева Елена	30	14 058	67,49
Фортова Любовь	Рагозина Светлана	Кузьмина Танзиля	30	14 010	78,27
Вовк Лариса	Вовк Лариса	Адульская Наталья	30	13 906	76,16
Киселева Галина	Зверева Елена	Солнцева Надежда	30	13 882	64,73
Ветвь Мэри Кэй Эш	Шашкина Наталья	Палымова Мария	30	13 353	62,07
Романова Елена	Кирчанова Татьяна	Ильина Вера	30	11 861	55,43
Нечаева Наталья	Чернейко Лариса	Марценюк Людмила	30	11 835	62,18
Романова Елена	Миллер Ольга	Волченкова Светлана	30	11 808	51,65
Киселева Галина	Шувалова Наталья	Малевинская Ольга	30	11 621	65,88
Нечаева Наталья	Мосина Светлана	Сапежникова Ирина	30	11 521	63,75
Воротницкая Ирина	Шипилова Наталья	Вострикова Светлана	30	11 009	57,32
Ветвь Мэри Кэй Эш	Лисина Елена	Кочурова Татьяна	30	10 967	56,10
Фортова Любовь	Агалакова Елена	Толстых Татьяна	30	10 596	51,84
Маняк Ирина	Сухотько Гюзелия	Помазкина Юлия	30	10 578	58,11
Хилько Алена	Смирнова Оксана	Исаева Светлана	30	10 547	53,70
Георгиева Елена	Николаева Наталья	Мухарямова Асия	30	10 307	52,49
Ветвь Мэри Кэй Эш	Мартыненко Наталья	Паршина Надежда	30	10 179	47,38
Киселева Галина	Ерохина Евгения	Верховская Наталья	30	10 135	56,11
Киселева Галина	Козлова Ольга	Ворошилова Анна	30	9 953	46,95
Матеюнас Елена	Башкирова Гузель	Терентьева Регина	30	9 867	46,91
Романова Елена	Королькова Зарина	Яхина Алина	30	9 773	40,78
Романова Елена	Науменко Татьяна	Кондратьева Надежда	30	9 645	52,74
Михайлина Лариса	Кравченко Ольга	Беличенко Светлана	30	9 163	46,95

Лучшие Директора по продажам **по количеству Менеджеров по продажам** в Бизнес-Группе

И Ю Л Ь , 2 0 2 6



Баранникова Елена
7 Менеджеров
Ветвь: Маняк Ирина



Башкирова Гузель
5 Менеджеров
Ветвь: Матеюнас Елена



Казак Екатерина
5 Менеджеров
Ветвь: Хилько Алена



Каргопольцева Татьяна
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева Галина



Луговская Елена
5 Менеджеров
Ветвь: Однодушная Ирина



Налобина Татьяна
5 Менеджеров
Ветвь: Однодушная Ирина



Тома Анна
5 Менеджеров
Ветвь: Позитурина Ольга



Дружинина Ольга
4 Менеджера
Ветвь: Нечаева Наталья



Ненашева Альфия
4 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Примакова Ольга
4 Менеджера
Ветвь: Воротницкая Ирина



Святова Лариса
4 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Сергиева Елена
4 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



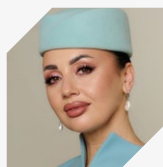
Спиринцова Марина
4 Менеджера
Ветвь: Позитурина Ольга



Шевалье Ольга
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена

Лучшие Директора по продажам **по количеству Старших Менеджеров** в Бизнес-Группе

И Ю Л Ь , 2 0 2 6



Башкирова Гузель
4 Менеджера
Ветвь: Матеюнас Елена



Жидкова Марина
4 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Каргопольцева Татьяна
4 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



Орлова Наталья
4 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Примакова Ольга
4 Менеджера
Ветвь: Воротницкая Ирина



Емикеева Людмила
3 Менеджера
Ветвь: Киселева Галина



**Калынова
Наталья**

3 Менеджера
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Киян
Мария**

3 Менеджера
Ветвь: Горбунова
Светлана



**Клименко
Алена**

3 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



**Кознова
Татьяна**

3 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Корякина
Юлия**

3 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



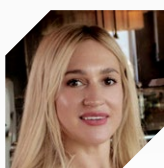
**Луговская
Елена**

3 Менеджера
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Малаева
Хеда**

3 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**

3 Менеджера
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Медоева
Марина**

3 Менеджера
Ветвь: Романова
Елена



**Соколова
Мария**

3 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



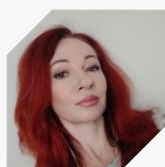
**Форостина
Анна**

3 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Чередова
Елена**

3 Менеджера
Ветвь: Саржан
Светлана



**Штурнева
Татьяна**

3 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Янченкова
Елена**

3 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш

10

Лучших Консультантов
по объему личных заказов

И Ю Л Б . 2 0 2 6

ФИО	Объем личных заказов, б.е.	Бизнес-Группа
Ширинабекова Симин	337,95	Рахматова Муаззамой
Миляева Юлия	300,	Агалакова Елена
Иманаева Татьяна	200,45	Линюшина Татьяна
Стародубова Анна	197,9	Агалакова Елена
Трошева Елизавета	137,5	Батыршина Нурия
Абрамович Анна	137,42	Кузьминова Ирина
Довшан Ольга	124,67	Смирнова Ирина
Езынги Оксана	122,4	Герасимова Татьяна
Черксиева Билкис	119,97	Асхабова Айдима
Карачева Елена	116,62	Паутова Полина



10

Лучших Директоров
по продажам **по объему
личных заказов**

И Ю Л б . 2 0 2 6



**Пешикова
Елена**

199,48 б.е.

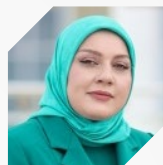
Ветвь: Козлова
Елизавета



**Рыжкова
Людмила**

196,91 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Курбанова
Хава**

189,77 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Чашина
Ирина**

188,99 б.е.

Ветвь: Георгиева
Елена



**Яцун
Любовь**

187,88 б.е.

Ветвь: Сергеева
Елена



**Башаева
Иман**

182,43 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Хомушку
Чечена**

159,16 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Баюн
Татьяна**

157,69 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Зорина
Ольга**

155,14 б.е.

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Ларина
Юлия**

149,60 б.е.

Ветвь: Позитурина
Ольга



Лучшие Консультанты по красоте и Директора
по продажам **по личному привлечению**

И Ю Л б . 2 0 2 6

ФИО	Кол-во новичков	Объем заказов новичков, б.е.	Бизнес-Группа	Национальная ветвь
Лесихина Ольга	18	58,31	Емикеева Людмила	Киселева Галина
Тепсуркаева Хадижат	13	29,47	Тепсуркаева Хадижат	Ветвь Мэри Кэй Эш
Башаева Иман	12	26,6	Башаева Иман	Ветвь Мэри Кэй Эш
Тихомирова Татьяна	12	26,15	Тихомирова Татьяна	Маняк Ирина
Джабаева Мадина	11	18,76	Сулейманова Рамнат	Ветвь Мэри Кэй Эш
Трошичева Алена	10	51,46	Трошичева Алена	Киселева Галина
Закирова Айгуль	9	42,28	Махмутова Тансылу	Романова Елена
Гладун Елена	9	34,85	Паутова Полина	Киселева Галина
Панова Светлана	8	32,81	Панова Светлана	Маняк Ирина
Мустафина Гульнара	8	23,55	Мустафина Гульнара	Романова Елена

100

Лучших Директоров
по продажам
по вознаграждению*

И Ю Л Ь , 2 0 2 6



**Агалакова
Елена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Агафонова
Галина**
Ветвь: Романова
Елена



**Андреева
Елена**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асхабова
Айдима**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Афанасьева
Людмила**
Ветвь: Романова
Елена



**Афонина
Галина**
Ветвь: Однодушная
Ирина



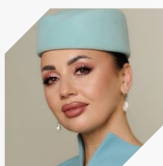
**Балясникова
Людмила**
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева
Иман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башкирова
Гузель**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Березовикова
Анастасия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Блажевская
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



**Богатурова
Татьяна**
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Бушманова
Ирина**
Ветвь: Жебровская
Елена



**Вахрамова
Елена**
Ветвь: Киселева
Галина



**Воронова
Марина**
Ветвь: Воронова
Марина



**Вяденко
Светлана**
Ветвь: Вовк Лариса



**Герасимова
Татьяна**
Ветвь: Романова
Елена



**Горохова
Татьяна**
Ветвь: Хилько Алена



**Гумерова
Динара**
Ветвь: Герасимова Ия



**Гурылева
Ольга**
Ветвь: Киселева
Галина



**Демарбе
Ирина**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Димаева
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Добрынинская
Айгуль**

Ветвь: Киселева
Галина



**Дружинина
Ольга**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Дьячкова
Мария**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Емикеева
Людмила**

Ветвь: Киселева
Галина



**Жидкова
Марина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Забродина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Зайцева
Марина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Захламина
Юлия**

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Земцовская
Яна**

Ветвь: Хилько Алена



**Зонова
Елена**

Ветвь: Романова
Елена



**Ибрагимова
Айна**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Избосарова
Айсулу**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Казак
Екатерина**

Ветвь: Хилько Алена



**Калынова
Наталья**

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Каптевич
Оксана**

Ветвь: Киселева
Галина



**Каргопольцева
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кардополова
Нинель**

Ветвь: Киселева
Галина



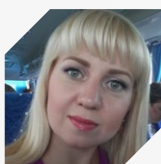
**Карсская
Ирина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кибирева
Елена**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Кирсанова
Мария**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Киян
Мария**

Ветвь: Горбунова
Светлана



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Князева
Любовь**

Ветвь: Романова
Елена



**Козина
Галина**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Козлова
Ольга**

Ветвь: Киселева
Галина





**Кознова
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Кондаурова
Ольга**
Ветвь: Костицына
Ольга



**Корабельникова
Эльвира**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Королькова
Зарина**
Ветвь: Романова
Елена



**Корякина
Юлия**
Ветвь: Киселева
Галина



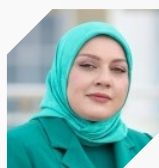
**Кочеткова
Лилия**
Ветвь: Романова
Елена



**Кретова
Ирина**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Ксенофонтова
Юлия**
Ветвь: Воронова
Марина



**Курбанова
Хава**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Лазарева
Анна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Ларина
Юлия**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Лобунько
Елена**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



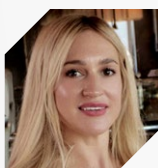
**Луговская
Елена**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Мадаева
Райман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева
Хеда**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Миллер
Ольга**
Ветвь: Романова
Елена



**Мустафина
Гульнара**
Ветвь: Романова
Елена



**Налобина
Татьяна**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ненашева
Альфия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Никulina
Юлия**
Ветвь: Хилько Алена



**Окунчаева
Айшат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Панова
Светлана**
Ветвь: Маняк Ирина



**Паутова
Полина**
Ветвь: Киселева
Галина



**Пашко
Ирина**
Ветвь: Хилько Алена



**Примакова
Ольга**
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Проскудина
Ирина**
Ветвь: Герасимова Ия



**Радушина
Елена**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Рахматова
Муаззамой**

Ветвь: Мусоева
Зебунисо



**Савидова
Алёна**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Сангаджиева
Гияна**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Святова
Лариса**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Серегина
Екатерина**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Середкина
Марина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Ситникова
Наталья**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Смагина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Соколова
Мария**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Соловьева
Ольга**

Ветвь: Киселева
Галина



**Стрельцова
Татьяна**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Сулейманова
Рамнат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева
Хадиджат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома
Анна**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Умарова
Хамсат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Форостина
Анна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Хомушку
Чечена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Чашина
Ирина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Чернейко
Лариса**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Шашкина
Наталья**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Швецова
Виктория**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Шереметьева
Светлана**

Ветвь: Романова
Елена



**Шувалова
Наталья**

Ветвь: Киселева
Галина



**Юхалина
Лариса**

Ветвь: Мясковская
Марина

15

лучших Директоров
по продажам
по **объему заказов**
Бизнес-Группы*

И Ю Л Ь . 2 0 2 6

Бизнес-Группа **до 75 Консультантов**

**Батыршина
Нурия**

Ветвь: Мясковская
Марина



**Баун
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Березовикова
Анастасия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Болдырева
Гульнара**

Ветвь: Михайлина
Лариса



**Гузь
Инна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Зорина
Ольга**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Карева
Ольга**

Ветвь: Хилько Алена



**Козлова
Елена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Королева
Александра**

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Линюшина
Татьяна**

Ветвь: Романова
Елена



**Пешикова
Елена**

Ветвь: Козлова
Елизавета



**Рахматова
Муаззамой**

Ветвь: Мусоева
Зебунисо



**Тарасова
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Угбор
Анна**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Умарова
Хамсат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа **75-124 Консультанта**

**Богатурова
Татьяна**

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Герасимова
Татьяна**

Ветвь: Романова
Елена



**Гумерова
Динара**

Ветвь: Герасимова Ия



**Ермолина
Анна**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Зайцева
Марина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ибрагимова
Айна**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Киби́рева
Елена**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Кирсанова
Мария**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Князева
Любовь**

Ветвь: Романова
Елена



**Курбанова
Хава**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мустафина
Гульнара**

Ветвь: Романова
Елена



**Ситникова
Наталья**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Соловьева
Ольга**

Ветвь: Киселева
Галина



**Хомушку
Чечена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Шашкина
Наталья**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа >125 КонсультантЛВ



**Агалакова
Елена**

Ветвь: Фортова
Любовь



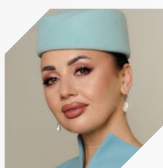
**Баранникова
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



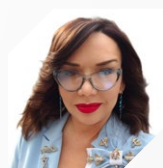
**Башкирова
Гузель**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Блажевская
Татьяна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Забродина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Каргопольцева
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Корякина
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



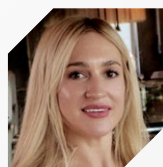
**Ларина
Юлия**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Малаева
Хеда**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Примакова
Ольга**

Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Соколова
Мария**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Тома
Анна**

Ветвь: Позитурина
Ольга



Лучшие Директора по объему заказов в Бизнес-Группе с датой дебюта не более года назад

И Ю Л б , 2026



**Малаева
Хеда**

668,89 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Зайцева
Марина**

419,62 б.е.

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Рахматова
Муаззамой**

401,37 б.е.

Ветвь: Мусоева
Зебунисо



**Гумерова
Динара**

353,09 б.е.

Ветвь: Герасимова Ия



**Ибрагимова
Айна**

320,51 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Сулейманова
Рамнат**

277,59 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Салатаева
Жарадат**

251,71 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тарасова
Елена**

250,63 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



**Хамысханова
Заман**

201,38 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Палей
Лариса**

201,27 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



Лучшие Директора по продажам по привлечению в Бизнес-Группе

И Ю Л б , 2026

Бизнес-Группа **до 75 Консультантов**



**Ганина
Юлия**

11 новичков

Ветвь: Жебровская
Елена



**Аралбаева
Динара**

10 новичков

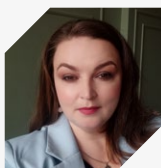
Ветвь: Романова
Елена



**Бурлакова
Надежда**

10 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Маркова
Тамара**

10 новичков

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Газакбиева
Амнат**

9 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Саидова
Марем**

9 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Джантаева
Рабият**

8 НОВИЧКОВ

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мартыненко
Наталья**

8 НОВИЧКОВ

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Михайлова
Наталья**

8 НОВИЧКОВ

Ветвь: Романова
Елена



**Аниканова
Ирина**

7 НОВИЧКОВ

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Драгун
Наталья**

7 НОВИЧКОВ

Ветвь: Романова
Елена



**Комекова
Гозель**

7 НОВИЧКОВ

Ветвь: Фортова
Любовь



**Лаптева
Лилия**

7 НОВИЧКОВ

Ветвь: Герасимова Ия



**Матюх
Ксения**

7 НОВИЧКОВ

Ветвь: Сергеева
Елена



**Умарова
Хамсат**

7 НОВИЧКОВ

Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Сулейманова
Рамнат**

18 НОВИЧКОВ

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ибрагимова
Айна**

15 НОВИЧКОВ

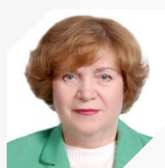
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мустафина
Гульнара**

13 НОВИЧКОВ

Ветвь: Романова
Елена



**Новоселова
Маргарита**

13 НОВИЧКОВ

Ветвь: Герасимова Ия



**Бочкарникова
Екатерина**

12 НОВИЧКОВ

Ветвь: Георгиева
Елена



**Ермолина
Анна**

12 НОВИЧКОВ

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Зайцева
Марина**

12 НОВИЧКОВ

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Тихомирова
Татьяна**

12 НОВИЧКОВ

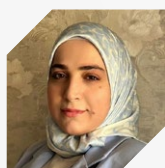
Ветвь: Маняк Ирина



**Черноусова
Марина**

12 НОВИЧКОВ

Ветвь: Киселева
Галина



**Берсанова
Бирлант**

11 НОВИЧКОВ

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Палей
Лариса**

11 НОВИЧКОВ

Ветвь: Маняк Ирина



**Ситникова
Наталья**

11 НОВИЧКОВ

Ветвь: Костицына
Ольга



**Трошичева
Алена**

11 НОВИЧКОВ

Ветвь: Киселева
Галина



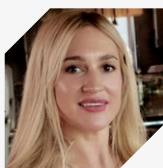
**Фленова
Елена**

11 НОВИЧКОВ

Ветвь: Вышинская
Ирина



Бизнес-Группа >125 Консультантов



**Матеюнас
Юлия**

28 новичков

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Махмутова
Тансылу**

28 новичков

Ветвь: Романова
Елена



**Емикеева
Людмила**

27 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Малаева
Хеда**

27 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева
Хадиджат**

24 новичка

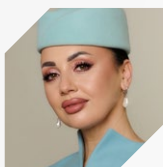
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Проскудина
Ирина**

23 новичка

Ветвь: Герасимова Ия



**Башкирова
Гузель**

22 новичка

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Корякина
Юлия**

19 новичков

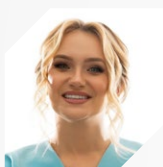
Ветвь: Киселева
Галина



**Сангаджиева
Гиляна**

19 новичков

Ветвь: Фортова
Любовь



**Форостина
Анна**

19 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Соколова
Мария**

18 новичков

Ветвь: Фортова
Любовь



**Тома
Анна**

18 новичков

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Ксенофонтова
Юлия**

17 новичков

Ветвь: Воронова
Марина



**Паутова
Полина**

17 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



Директора по продажам, выполнившие виртуальную программу DIQ по итогам июля 2026



**Бочкарникова
Екатерина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Габулян
Наталья**

Ветвь: Герасимова Ия



**Демарбе
Ирина**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Зайцева
Марина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ибрагимова
Айна**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кардополова
Нинель**

Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Кучерявенко
Вера**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ледовская
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина





**Мустафина
Гульнара**

Ветвь: Романова
Елена



**Сапрыкина
Елена**

Ветвь: Хилько Алена



**Соколова
Мария**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Тепсуркаева
Хадижат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



Звездный Директор

Директора по продажам, набравшие 6 и более баллов
в IV квартале Семинарского года 2025–2026



**Агалакова
Елена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Асхабова
Айдима**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Балысникова
Людмила**

Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Блажевская
Татьяна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Болотова
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Димаева
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Добрынинская
Айгуль**

Ветвь: Киселева
Галина



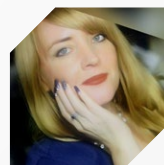
**Зверева
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Иргит
Саяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Каптевич
Оксана**

Ветвь: Киселева
Галина



**Каргопольцева
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кибирева
Елена**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Киян
Мария**

Ветвь: Горбунова
Светлана



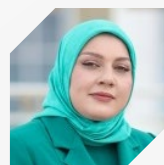
**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Корякина
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Курбанова
Хава**

Ветвь: Мэри Кэй Эш





**Ларина
Юлия**
Ветвь: Позитурина
Ольга



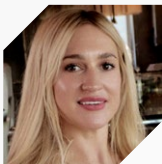
**Мадаева
Райман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева
Хеда**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Маняк
Ирина**
Ветвь: Маняк Ирина



**Матеюнас
Юлия**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Окунчаева
Айшат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Серегина
Екатерина**
Ветвь: Саржан
Светлана



**Соколова
Мария**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Тепсуркаева
Хадижат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шашкина
Наталья**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Штурнева
Татьяна**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Щеголева
Марина**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Финалист «Автопрограммы»



Ларина Юлия
Ветвь: Позитурина Ольга

Новые **Директора
по продажам**
с 1 августа 2026



**Бисиева
Малика**
037072



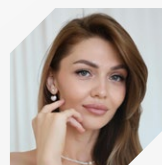
**Бражник
Елена**
037066



**Вайнаева
Берлант**
037073



**Груздева
София**
037065



**Демина
Алёна**
037071

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ 🎉 **MARY KAY.**



Не вкладывайте всю веру в «завтра»,
так как в этом случае стрелки часов могут
стоять на месте. «Вчера» уже прошло,
«завтра» еще не наступило, а «сегодня» —
ключ к реализации ваших возможностей.
Не откладывайте на завтра то, что можно
сделать сегодня.

Mary Kay Ash