

МОТИВАЦИОННАЯ БРОШЮРА

2026-2027

MARY KAY®



СИЛА МЕЧТЫ
MARY KAY

Выбери свой формат работы с клиентами

и расти по карьерной лестнице



2 Менеджер по продажам

- Вознаграждение за услуги по развитию личной группы **8-12%¹**
- Скидка **30-50%**
- Консультационное вознаграждение **30-50%¹**

1 Консультант по красоте — выбери формат сотрудничества

- 1 Хочу попробовать быть Консультантом
 - Скидка **20-30%**
 - Дополнительная скидка на личные заказы от суммы клиентских заказов, размещенных на сайте marykay.ru² **20-30%**
- 2 Хочу дополнительный доход
 - Скидка **30-40%**
 - Консультационное вознаграждение **30-40%¹**
- 3 Хочу основной источник дохода
 - Скидка **50%**
 - Консультационное вознаграждение и/или доход от заказов клиентов **50%¹**



¹ Консультационное вознаграждение и вознаграждение за развитие личной группы получают Консультанты по красоте в статусе самозанятых или ИП, подписавшие договор оказания услуг с Компанией.

3 Директор по продажам

- Консультационное вознаграждение и / или доход от заказов клиентов до **50%**
- Вознаграждение за услуги по развитию Личной группы **8-12%**
- Вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **5-13%**
- Фиксированное вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **от 24 500₽ до 182 000₽**
- Вознаграждение от объема заказов дочерних Бизнес-Групп
 - 1-й линии **5-6,5%**
 - 2-й линии **1%**
- Дебютный бонус Директора по продажам **50 000₽**



4 Национальный Директор по продажам



- Консультационное вознаграждение и/или доход от заказов клиентов **50%**
- Вознаграждение за услуги по развитию Личной группы **8-12%**
- Вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **18%**
- Вознаграждение от объема заказов дочерних Бизнес-Групп
 - 1-й линии, **5-8%**
 - 2-й линии, **3%**
 - 3-й линии, **2%**
 - 4-й линии **0,5-1%**
- Единовременная выплата за дебют нового дочернего Директора 1-й линии **178 750₽**
- Ежемесячная выплата за развитие нового Директора по продажам 1-й линии **13 406₽**
- Ежегодная выплата за развитие Директоров по продажам 4-й линии и ниже до **630 000₽**
- Единовременная выплата за каждого нового дочернего Национального Директора по продажам **595 833₽**
- Ежегодная выплата за развитие дочернего Национального Директора по продажам **238 233₽**

О Компании



«Мэри Кэй» — мировой лидер в индустрии красоты и социальных инициатив

«Мэри Кэй» – международная корпорация, задающая тренды в прямых продажах косметики и средств ухода. Наши инновационные разработки в индустрии красоты идут рука об руку с философией, ставящей во главу угла личность, и уникальной программой поддержки женского предпринимательства. Мы верим в потенциал женщин и делаем все, чтобы улучшить их жизнь!

1963

год основания
Компании

1

женщина, которая
проложила путь
миллионам

60+

лет глобального
присутствия

1

миссия на все времена:
«Улучшать жизнь
женщин во всем мире»

30+

лет в России

3

приоритета: вера, семья,
карьера

1 600+

патентов на ингредиенты, системы
доставки, упаковку и т.д.

500 000+

тестов ингредиентов и продукции
ежегодно

«МЭРИ КЭЙ», РОССИЯ ПОДДЕРЖИВАЕТ ТРИ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫХ ФОНДА

Потари Жизнь

X хранители
детства
Фонд поддержки семьи и детей

Операция  Улыбка

ВОЗМОЖНО, ЭТО ТО, О ЧЕМ ВЫ МЕЧТАЛИ

Здесь вы создаете формат жизни, который подходит именно вам, ведь бизнес с «Мэри Кэй» — это:



РАБОТАЮЩИЙ ПРОДУКТ,
КОТОРЫЙ ЛЕГКО
РЕКОМЕНДОВАТЬ
И ПРОДВИГАТЬ

ГИБКИЙ ГРАФИК И ДОХОД,
КОТОРЫЙ ЗАВИСИТ ОТ ВАС

ВОЗМОЖНОСТЬ СОВМЕЩАТЬ
ВАЖНОЕ





ЯРКАЯ ЖИЗНЬ, НОВЫЕ ЭМОЦИИ И ПУТЕШЕСТВИЯ



СРЕДА, ГДЕ ВДОХНОВЛЯЮТ И ПОДДЕРЖИВАЮТ



УВЕРЕННОСТЬ В СЕБЕ И ПРИЗНАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ



**БИЗНЕС, КОТОРЫЙ ПРЕВРАЩАЕТ МЕЧТЫ
В РЕАЛЬНОСТЬ**

Ваш бизнес — ваши правила!



Вы можете построить карьеру Консультанта по красоте так, как удобно именно вам. Выбирайте формат, который соответствует вашим целям, и двигайтесь вперед с комфортом!

ФОРМАТ 1

«Хочу попробовать себя в роли Консультанта по красоте»

Идеальный старт для тех, кто только знакомится с бизнесом с «Мэри Кэй». Рекомендуйте продукцию близким через реферальную ссылку, заказывайте для себя по оптовым ценам со скидкой и получайте дополнительную скидку¹ за рекомендации — без отчетности и лишних обязательств.

ФОРМАТ 3

«Хочу иметь постоянный источник основного дохода»

Для тех, кто готов вывести бизнес на новый уровень. Максимальный процент выгоды и личной скидки, гибкие возможности — от работы с реферальными ссылками до организации собственного мини-склада. Стройте дело своей мечты с поддержкой Компании!

ФОРМАТ 2

«Хочу дополнительный доход»

Развивайте клиентскую базу и получайте доход, не беспокоясь о логистике и документах. Оказывайте Компании услуги, направленные на продвижение и расширение распространения информации о продукции Компании и возможностях бизнеса. Заказы доставляются напрямую со склада Компании, а вы получаете вознаграждение на карту. Все просто: рекомендуйте продукцию клиентам, помогайте им оформлять заказы по вашей реферальной ссылке и наслаждайтесь результатом.

НЕЗАВИСИМО ОТ ВЫБРАННОГО ФОРМАТА, ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ:

- поддержку и бесплатное бизнес-обучение от Компании на каждом этапе;
- яркие мероприятия и вдохновляющее сообщество;
- возможность участвовать в мотивационных программах «Мэри Кэй»;
- акции и выгодные условия на продукцию.

Реферальная ссылка на сайте marykay.ru — это ваша персональная веб-ссылка, которая позволяет вам делиться с друзьями, знакомыми и потенциальными клиентами возможностью приобрести продукцию «Мэри Кэй». При переходе по ней человек попадает на официальный сайт, а вы получаете консультационное вознаграждение или дополнительную скидку за его заказ.

КАК ПОЛЬЗОВАТЬСЯ



¹ Дополнительная скидка на продукцию, которую можно использовать для оплаты 50% стоимости заказа в течение 12 месяцев с момента начисления.

Продукция, в которую влюблены по всему миру



Система по уходу за кожей

Система — это не магия. Это правильно спланированный поэтапный уход за кожей, который помогает достигать видимых результатов.

Почему система?

- Удовлетворяет основные потребности кожи.
- Каждый этап усиливает действие предыдущего.
- Ингредиенты сбалансированы и работают в синергии.
- Видимый результат.

Все, что вам нужно, — понять потребность клиента и предложить готовое решение!



Система Customized Skincare™
для базового ухода за кожей



Система LumiVie®
для ровного тона и сияния кожи



Система TimeWise® 5X
для сохранения молодости кожи



Система TimeWise® Plus+
для ухода за зрелой кожей
и сокращения видимых признаков
старения

Стартовый набор



Состав стартового набора¹ “Ваш успешный старт”

1. МУЛЬТИФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ОЧИЩАЮЩЕЕ СРЕДСТВО TIMEWISE® 5X (ПО ТИПУ КОЖИ)
2. ДНЕВНОЙ КРЕМ TIMEWISE® 5X (ПО ТИПУ КОЖИ)
3. УВЛАЖНЯЮЩИЙ ОБНОВЛЯЮЩИЙ ТОНИК TIMEWISE®
4. ТУШЬ ДЛЯ РЕСНИЦ LASH LOVE FANORAMATM
5. БАЛЬЗАМ ДЛЯ ГУБ С МАСЛОМ ШИ SATIN LIPS®
6. ПРОЗРАЧНАЯ РАССЫПЧАТАЯ ПУДРА MARY KAY®
7. ЗЕРКАЛО ДЛЯ МАСТЕР-КЛАССА MARY KAY® 2
8. БРОШЮРА «ОБРАЗ»
9. АВТОБИОГРАФИЯ МЭРИ КЭЙ ЭШ “МЕЧТЫ СБЫВАЮТСЯ”
10. ТЕКСТИЛЬНЫЙ ШОППЕР MARY KAY®

Стартовый набор¹ — это хиты бренда и ваш инструмент для старта развития бизнеса и продвижения продукции. Пробуйте, делитесь впечатлениями, рекомендуйте продукт и получайте первые заказы и первый доход!

Стартовый набор “Легкий старт”

- 1 Мультифункциональное очищающее средство TimeWise® 5X
- 2 Дневной крем Time Wise® 5X
- 3 Текстильный шоппер Брошюра «Образ»

1 500 руб.



+ Гид для мастер-класса будет вкладываться от 3.00 б.е.



¹ Приобретение стартового набора доступно только один раз при подписании договора с АО «Мэри Кэй». Стоимость набора без заказа и с заказом до 2.99 б.е. составляет 7000 руб. Количество продукции в рамках предложения ограничено. Замена в случае его окончания предусмотрена. Предложение действует, пока продукция есть на складе.

² Материал: стекло без приближения, картон. Размер: 9,5 x 14 x 1 см.

Формула успеха



Награда

Увлажняющая обновляющая ночная маска TimeWise® 5X.

Условия

Разместить единовременный заказ от 5.00 б.е.

Период

90 дней после приобретения стартового набора.

ЗАЧЕМ?

На старте важно не уходить надолго в теорию, а поскорее переходить к практике: пробовать средства, общаться с девушками, проводить мастер-классы и консультации и как можно больше рассказывать о продукции и возможностях.

Так постепенно появляются уверенность и результаты. Кроме этого, ваши первые шаги в привлечении продвижении продукции поощряются приятными бонусами.

Жемчужины успеха



Награда

На выбор: серьги с перламутровым жемчугом Shell Pearl¹ или картхолдер из натуральной кожи¹.

¹ Серьги с перламутровым жемчугом Shell Pearl. Длина 2,5 см. Фурнитура: гипоаллергенный ювелирный сплав.

¹ Картхолдер из натуральной кожи. 3 отделения для карт с внешних сторон и 1 внутреннее отделение. Размер: 10 x 7,5 см.

² Учитывается только самый первый Консультант по красоте, привлеченный в первые 90 дней с момента заключения договора купли-продажи.

Условия

Привлечь первого Консультанта по красоте² с заказом от 3.00 б.е., размещенным вместе со стартовым набором.

Период

Первые 90 дней с момента заключения договора купли-продажи.

Участники

Консультанты по красоте.

Звездный Консультант



Участники

Консультанты и Директора по продажам.

Период

Любой квартал Семинарского года 2026-2027.

Условия

Суммарный объем заказов Консультанта 48.00 б.е. и более, включая заказы ее клиентов на marykay.ru (1.00 б.е. = 1 балл).

ЗАЧЕМ?

«Звездный Консультант» — это особый статус внутри Компании и масштаб работы, в котором бизнес может приносить ощутимый и регулярный доход. Развивайтесь, как эксперт по красоте, выходите на высокий уровень заказов и получайте максимальную скидку на продукцию и консультационное вознаграждение за услуги при заказах клиентов — 50%².

Превратите заботу о красоте и уверенности женщин в доход!

Награды и привилегии

- 1 Награды на сумму заработанных баллов¹.
- 2 Денежная выплата.
- 3 Дополнительные привилегии за постоянство.
- 4 Специальные продуктовые предложения.

¹ Баллы можно копить в течение Семинарского года, но при этом они не переносятся на следующий Семинарский год.

² Скидка действует и вознаграждение начисляется при условии наличия статуса самозанятого или ИП и подписанного договора оказания услуг с Компанией.



Какой доход могут получать Звездные Консультанты?

УРОВЕНЬ ЗВЕЗДЫ	КОЛ-ВО БАЛЛОВ	ПОТЕНЦИАЛЬНОЕ КОНСУЛЬТАЦИОННОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ЗА КВАРТАЛ ³
Сапфировая	48.00–63.99	от 124 800₽
Рубиновая	64.00–79.99	от 166 400₽
Бриллиантовая	80.00–119.99	от 208 000₽
Изумрудная	120.00–159.99	от 312 000₽
Жемчужная	160.00 и выше	от 416 000₽

Специальное признание для финалистов программы «Звездный Консультант» в течение 56 и 100 кварталов!

Возможность выкупить сертификаты на броши с бриллиантами «Лестница успеха 56 звезд» и «Лестница успеха 100 звезд» по специальной цене⁴.



³ При расчете консультационного вознаграждения за квартал учитывается наличие у Консультанта статуса самозанятого или ИП и подписанного договора оказания услуг, а также суммарный объем заказов от 48.00 б.е. за квартал. В данный объем заказов входят заказы самого Консультанта и заказы ее клиентов, размещенные на marykay.ru; учитывается консультационное вознаграждение 50% определяемое за вычетом стоимости доставки до клиента при заказах свыше 1.00 б.е.

⁴ Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru.

Награды за баллы



ОЧИЩАЮЩАЯ ПЕНКА TIMEWISE® PLUS+
И СЫВОРОТКА ДЛЯ ЛИФТИНГ-ЭФФЕКТА КОНТУРА ЛИЦА TIMEWISE® PLUS+

48 баллов



НАБОР АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ВАННОЙ КОМНАТЫ¹ (дозатор для жидкого мыла, стакан для зубных щеток, мыльница)



ЙОГУРТНИЦА² НА 4 ПЕРСОНЫ



НАБОР СТАКАНОВ НА 6 ПЕРСОН³

¹ Набор аксессуаров из трех предметов. Материал: керамика. Объем дозатора: 360 мл.

² Модель йогуртницы будет опубликована на marykayintouch.ru до 15 октября 2026 года.

³ Набор стаканов из 6 шт. Материал: стекло. Объем: 435 мл. Размеры: диаметр 7,6 см, высота 15 см. Цвет: розовый.

64 балла



РУЧНОЙ ОТПАРИВАТЕЛЬ¹



НАБОР ИЗ ТРЕХ ДЕКОРАТИВНЫХ ПОДУШЕК²



НАБОР САЛАТНИКОВ НА 6 ПЕРСОН³

¹ Модель отпаривателя будет опубликована на marykayintouch.ru до 15 октября 2026 года.

² Круглая подушка: диаметр 40 см с пуговицей по центру. Квадратная подушка: 40x40 см. Прямоугольная подушка: 45x30 см. Материал: бархат. Чехлы без молнии.

³ Размер: 17,5 x 6 см. Материал: фарфор.

80 баллов



ЧАЙНЫЙ НАБОР НА 6 ПЕРСОН¹ (заварочный чайник, 6 чашек и 6 блюдец)



СУМКА²



КОЛОНКА ЯНДЕКС ЛАЙТ 2

¹ Материал: фарфор. Чайник заварочный 550 мл. Чашки с блюдцами - 12 предметов. Объем чашек: 290 мл.

² Сумка женская с замком-вертушкой. Размеры 29 x 20 x 12 см, материал: натуральная кожа.

120 баллов

ПРОДАЖИ





НАБОР ДЛЯ СЪЕМКИ¹ (портативная световая панель и штатив для телефона)



НАБОР ПОСУДЫ TEFAL²
(сковорода 22 см., сковорода 26 см., ковш 18 см.,
ручка Ingenio 6)



ЧЕМОДАН СРЕДНИЙ

¹ Технические характеристики набора для съемки будут опубликованы на marykayintouch.ru до 15 октября 2026 года.

² «Tefal» является зарегистрированным товарным знаком «Тефаль» (Tefal S.A.S.). Дизайн изделия может отличаться от представленного изображения.

160 баллов

ПРОДАЖИ



ГРИЛЬ TEFAL



ВЕРТИКАЛЬНЫЙ ПЫЛЕСОС TEFAL



ЧЕМОДАН БОЛЬШОЙ

Фотографии техники приведены для ознакомления. Подробная информация и описание будут опубликованы на marykayintouch.ru.

320 баллов

СМАРТФОН SAMSUNG¹



ПРОДАЖИ

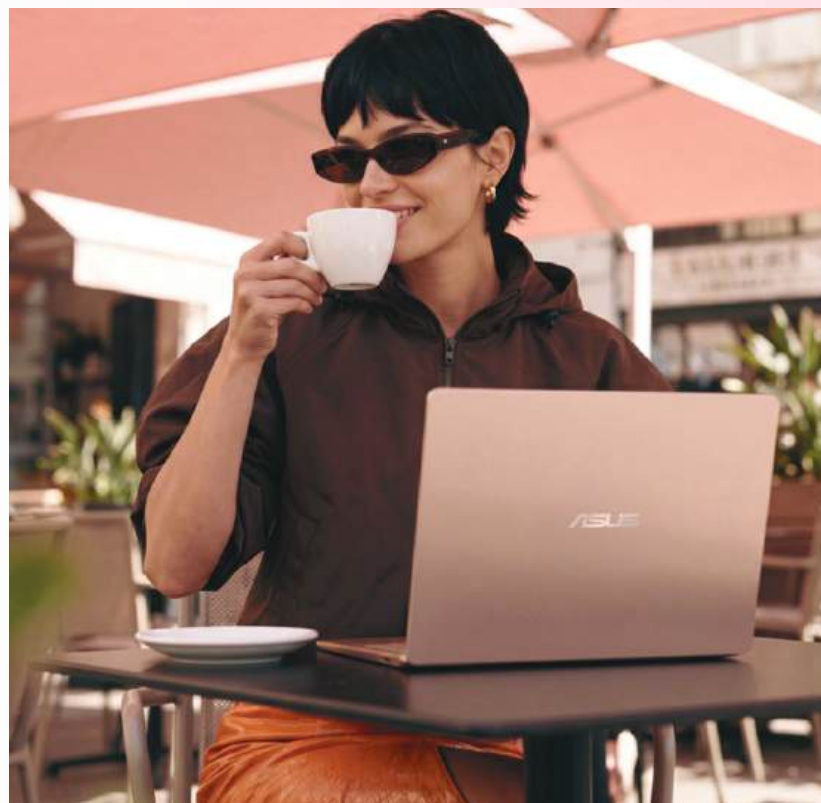
480 баллов

ПЛАНШЕТ SAMSUNG¹



640 баллов

НОУТБУК ASUS²



¹ «SAMSUNG» является зарегистрированным товарным знаком «Самсунг Электроникс Ко., Лтд.» (Samsung Electronics Co., Ltd.). Дизайн изделия может отличаться от представленного изображения.

² «ASUS» является зарегистрированным товарным знаком «Асустек Компьютер Инк.» (ASUSTeK Computer Inc.). Дизайн изделия может отличаться от представленного изображения.

Денежная выплата для Звездных Консультантов

Звездный Консультант должен быть в статусе ИП на первое число квартала, по итогам которого он планирует выбрать денежную выплату на сумму заработанных баллов.

Участники

Звездные Консультанты — ИП.

Период

Любой квартал Семинарского года 2026–2027.

Условия

Суммарный объем заказов Консультанта 48.00 б.е. и более, включая заказы ее клиентов на marykay.ru (1.00 б.е. = 1 балл).

БАЛЛЫ

48 баллов

64 балла

80 баллов

120 баллов

160 баллов

Награда

Денежная выплата¹.

¹ Денежная выплата предлагается в качестве альтернативы традиционным наградам Звездного Консультанта. Подробные правила и сроки получения денежной выплаты можно найти на сайте marykayintouch.ru.

ПРЕДЛАГАЕМАЯ СУММА

3 700₽

4 800₽

6 100₽

9 100₽

12 100₽

Звездный Консультант 4 квартала подряд

Награды и привилегии

ПРОДАЖИ



Все звезды 4-х кварталов получают:

- участие в торжественном параде на Национальном Семинаре;
- брендированные клубные награды;
- дополнительные баллы¹ для выбора награды.

УРОВЕНЬ	БАЛЛЫ	ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ БАЛЛЫ ¹
Сапфировый	192.00 – 255.99	48
Рубиновый	256.00 – 319.99	64
Бриллиантовый	320.00 – 479.99	80
Изумрудный	480.00 – 649.99	120
Жемчужный	> 650.00	160

¹ Дополнительные баллы не суммируются и не идут в зачет уровня.

Семинарский год

Двор личных продаж

ПРОДАЖИ



Участники

Консультанты по красоте и Директора по продажам¹.

Период

Семинарский год 2026–2027.

Условия

Личные заказы суммарно не менее 500.00 б.е., включая заказы клиентов на marykay.ru.

Награда

Возможность выкупить сертификат на брошь **«Малый бриллиантовый шмель»** по специальной цене² или денежная выплата **50 000 ₽³**.

Шмель

Воплощение невозможного. Его крылья слишком малы для полета, но он об этом не знает и с легкостью взмывает в воздух. «Мэри Кэй» знает, что внутри каждого скрыты огромные потенциал и сила, которые нужно раскрыть. Вы способны на то, во что даже не верите, и здесь вы обретете свои крылья для высокого полета.

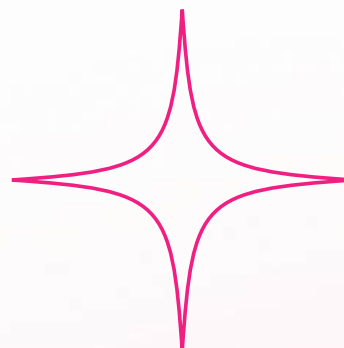
«Малый бриллиантовый шмель». Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллиантов. Общий средний вес: 3,0 г.

«Средний бриллиантовый шмель». Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллиантов. Общий средний вес: 4,0 г.

«Большой бриллиантовый шмель». Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллиантов. Общий средний вес: 5,5 г.

Важные условия

В июле 2027 года учитывается не более 200.00 б.е. личных заказов, включая заказы клиентов на marykay.ru. Если Консультант по красоте дебютирует в статусе Директора по продажам до 1 июля 2027 года (включительно) и сохраняет статус на период квалификации, итоги программы подводятся в номинации для Директоров по продажам. Участник программы должен быть активен в июле 2027 года, т.е. разместить заказ на 1.00 б.е. и более.



На Семинаре 2027 будут объявлены имена Королев и Фрейлин в двух номинациях: для Консультантов по красоте и для Директоров по продажам.

Фрейлины

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, возможность выкупить сертификат на брошь **«Средний бриллиантовый шмель»** по специальной цене² и денежную выплату **125 000 ₽.**

Королева

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, возможность выкупить сертификат на брошь **«Большой бриллиантовый шмель»** по специальной цене² и денежную выплату **150 000 ₽.**



¹ Рейтинг по номинации «Двор личных продаж» формируется отдельно для Консультантов по красоте и Директоров по продажам.

² Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru.

³ Денежная выплата 50 000 руб. доступна только для тех Консультантов и Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

«Красный пиджак»



ЗАЧЕМ?

Это этап, где вы начинаете расти не только благодаря личному бизнесу, но и благодаря людям.

Привлекайте в свою команду людей с похожими ценностями и амбициями: когда есть с кем разделить идеи и обсудить следующие шаги, путь становится легче и интереснее.

Вместе с командой может появиться и новый источник дохода — вознаграждение за услуги по развитию личной группы.

¹ Размерную сетку можно найти на сайте marykayintouch.ru.

Участники

Консультанты по красоте.

Период

Любой квартал Семинарского года 2026–2027.

Условия

- 1 Лично привлечь 5 новых Консультантов по красоте с заказом каждого от 3.00 б.е., размещенным вместе со стартовым набором.
- 2 Объем заказов личной группы (не включая личные заказы, но включая заказы клиентов Консультантов по красоте из личной группы, размещенные на marykay.ru) не менее 40.00 б.е.
- 3 Объем личных заказов не менее 9.00 б.е., включая заказы клиентов, размещенные на marykay.ru.

Награда

Возможность выкупить **красный жакет¹** по специальной цене **3 500 ₽.**

Важно:

Статусный жакет можно получить только один раз за всю историю, начиная с Семинарского года 2025–2026.

Какой доход можно получать в статусе Менеджера по продажам?

К доходу от личного бизнеса добавляется новый источник дохода — вознаграждение за услуги по развитию личной группы. На банковский счет Менеджера по продажам перечисляется определенный процент от объема заказов личной группы, зависящий от количества активных Консультантов.

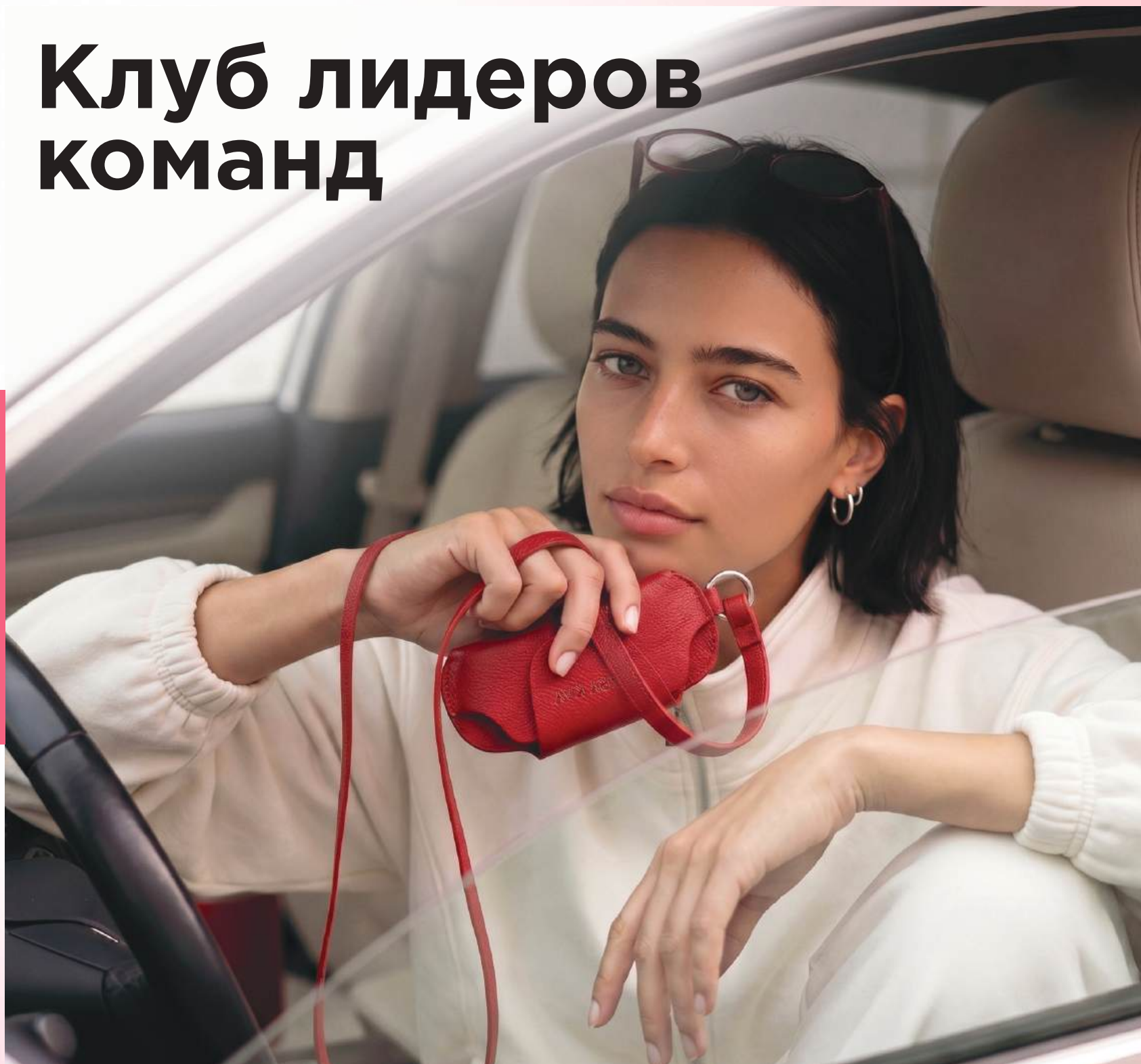
- ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ 8% при 4–7 активных Консультантах.
- ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ 12% при 8+ активных Консультантах.

Пример расчета вознаграждения Менеджеров и Старших Менеджеров по продажам²

ЗАКАЗЫ ЛИЧНОЙ ГРУППЫ В МЕСЯЦ, Б.Е. 1 Б.Е. = 5200₽	ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ (ОТ ОБЪЕМА В ОПТОВЫХ ЦЕНАХ), ₽	
	8% (4-7 активных Консультантов)	12% (8+ активных Консультантов)
10 б.е.	2 216	3 325₽
40 б.е.	8 866	13 298₽
70 б.е.	15 515	23 272₽
100 б.е.	22 164	33 246₽

² Суммы вознаграждения Консультанта за конкретный месяц будут рассчитываться с учетом всех дифференцированных скидок, программ и иных факторов, применимых к бизнес-результатам Консультанта и результатам деятельности каждого члена его команды. В связи с этим сумма вознаграждения Консультанта может отличаться в большую или меньшую сторону от примерных сумм дохода, показанных в материале. Все указанные объемы заказов включают заказы клиентов, размещенные на marykay.ru. Вознаграждение получают Менеджеры и Старшие Менеджеры по продажам в статусе самозанятых или ИП, подписавшие договор оказания услуг с Компанией. Например, объем заказов личной группы — 10.00 б.е., объем заказов в оптовых ценах = 10 (б.е.) X 5200 (размер б.е.) — 22% (НДС) — 35% (средняя скидка) = 27 705 руб. Вознаграждение 8% от 27 705 руб. = 2 216 руб. Вознаграждение 12% от 27 705 руб. = 3 325 руб.

Клуб лидеров команд



Участники

Консультанты по красоте.

Период

Любой квартал Семинарского года 2026–2027.

Условия

- Иметь 8 и более активных Консультантов по красоте в личной группе в любые два месяца.
- Выполнить программу «Красный пиджак».

ЗАЧЕМ?

Участие в «Клубе лидеров команд» — это путь к статусу Директора по продажам. Выполнение программы учит вас быть настоящим лидером — вести людей за собой и помогать им расти.

Удерживая постоянный темп лидера команды, вы можете увеличить свой доход¹ и построить свою систему для масштабирования бизнеса.

¹ Вознаграждение 8 или 12% за услуги по развитию личной группы получают Менеджеры и Старшие Менеджеры по продажам в статусе самозанятых или ИП, подписавшие договор оказания услуг с Компанией.



I КВАРТАЛ — ТЕРМОКРУЖКА¹



II КВАРТАЛ — ФИТНЕС-БРАСЛЕТ²



III КВАРТАЛ — КОЖАНЫЙ ФУТЛЯР ДЛЯ ОЧКОВ³



IV КВАРТАЛ — ПОРТАТИВНЫЙ АККУМУЛЯТОР²

¹ Термокружка с трубочкой и поворотной крышкой, 850 мл. Высота 23,5 см, диаметр 8,9 см. Вес: 485 гр.

² Описание и модель фитнес-браслета и аккумулятора будет опубликована marykayintouch.ru.

³ Размеры: 18,5 см x 8,5 см, длина шнура 50 см, материал: натуральная кожа.

Семинарский год

Двор привлечения

ПОСТРОЕНИЕ КОМАНДЫ



Участники

Консультанты по красоте и Директора по продажам.

Период

Семинарский год 2026–2027.

Условия

- Лично привлечь не менее 30 квалифицируемых новых Консультантов по красоте с суммарным заказом каждого не менее 12.00 б.е., включая заказы их клиентов на marykay.ru.
- Суммарный объем заказов всех новых Консультантов по красоте не менее 600.00 б.е., включая заказы их клиентов на marykay.ru.

Награда

Возможность выкупить сертификат на брошь «Малый бриллиантовый шмель» по специальной цене¹ или денежная выплата **50 000 ₽²**.

¹ Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru.

² Денежная выплата доступна только для тех Консультантов и Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

Важные условия

Участник программы и все квалифицируемые новые Консультанты по красоте должны быть активны в одном из месяцев в течение последнего квартала Семинарского года 2026–2027, т.е. разместить заказ на 1.00 б.е. и более. В зачет идет не более пяти квалифицируемых новых Консультантов по красоте, привлеченных в июле 2027 года.

Фрейлины

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, возможность выкупить сертификат на брошь **«Средний бриллиантовый шмель»** по специальной цене¹ и денежную выплату **125 000 ₽**.

Королева

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, возможность выкупить сертификат на брошь **«Большой бриллиантовый шмель»** по специальной цене¹ и денежную выплату **150 000 ₽**.

Получение статуса Директора по продажам

ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ



ЗАЧЕМ?

Период программы

4 месяца.

Получение статуса Директора по продажам — это этап, где может измениться не только доход, но и окружение, цели, масштаб бизнеса и мышления.

Вы становитесь лидером, задающим направление движения, вдохновения, роста и культуры внутри команды, которая развивается и зарабатывает вместе с вами.

Условия

- 1 Получить поддержку Национального Директора по продажам в заявлении о старте программы.
- 2 Иметь 8+ активных Консультантов в личной группе до подачи заявления.
- 3 За период действия программы нужно обеспечить суммарный объем заказов Бизнес-Группы (включая заказы клиентов на maryka.ru) не менее 400.00 б.е. При этом объем заказов Бизнес-Группы без учета личных заказов Кандидата в Директора по продажам (и заказов его клиентов на maryka.ru) должен составлять не менее 300.00 б.е.
- 4 Ежемесячный объем заказов квалифицируемой Бизнес-Группы за период программы должен составлять:
 - 1 месяц — от 80.00 б.е.
 - 2 месяц — от 90.00 б.е.
 - 3-4 месяцы — от 100.00 б.е.
- 5 Иметь 25+ активных Консультантов квалифицируемой Бизнес-Группы в последний месяц программы (включая Кандидата в Директора по продажам).

Важно

До завершения программы необходимо зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя и предоставить в Компанию полный комплект документов.

Какой доход можно получать в статусе Директора по продажам?

В статусе Директора по продажам к консультационному вознаграждению и вознаграждению за развитие личной группы добавляется вознаграждение за объем заказов всей Бизнес-Группы.

Ниже примерный расчет нового источника дохода за Бизнес-Группу¹.

ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ ЛИЧНОЙ БИЗНЕС-ГРУППЫ В Б.Е.	% ОТ ОБЪЕМА ЗАКАЗОВ БИЗНЕС-ГРУППЫ	ФИКСИРОВАННОЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ, Р	ПРИМЕР РАСЧЕТА	
			Б.Е.	РУБЛИ
100.00-124.99	11%	0	100	30 475
			120	36 570
125.00-149.99	11%	24 500	125	62 594
			140	67 166
200.00-249.99	12%	42 000	200	108 492
			240	121 790
300.00-399.99	13%	56 000	300	164 049
			350	182 057
500.00-599.99	13%	90 000	500	270 082

¹ Суммы вознаграждения Консультанта за конкретный месяц будут рассчитываться с учетом всех дифференцированных скидок, программ и иных факторов, применимых к бизнес-результатам Консультанта и результатам деятельности каждого члена его команды. В связи с этим сумма вознаграждения Консультанта может отличаться в большую или меньшую сторону от примерных сумм дохода, показанных в материале. Все указанные объемы заказов включают заказы клиентов, размещенные на maryka.ru. Например, объем заказов Бизнес-Группы — 125.00 б.е., объем заказов в оптовых ценах = 125.00 (б.е.) X 5200 (размер б.е.) — 22% (НДС) — 35% (средняя скидка) = 346 311 руб. Вознаграждение 11% от 346 311 руб. = 38 094 руб. Фиксированное вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы 125.00 б.е. = 24 500 руб. Итого вознаграждение: 62 594 руб.

Стартовый набор

Для новых Директоров по продажам



Стартовый набор нового Директора по продажам подгружается на лист ожидания до 25 числа месяца дебюта

1. КНИГА «ТЫ МОЖЕШЬ БОЛЬШЕ»
2. КНИГА «ОБ УМЕНИИ РАБОТАТЬ С ЛЮДЬМИ» В МИНИ-ФОРМАТЕ
3. СУМКА ДЛЯ НОУТБУКА
4. РАЗДЕЛИТЕЛИ С ВЫНОСКАМИ ДЛЯ А5
5. ОБЛОЖКА НА 4-Х КОЛЬЦАХ С ЛОГОТИПОМ
6. РАЗЛИНОВАННЫЕ БЛОКИ А5

Дебютный бонус

Для Новых Директоров по продажам

Участники

Консультанты, приступившие к программе на получение статуса Директора по продажам.

Период

С 1 августа 2026 года и далее.

Награда

Единовременная денежная выплата

50 000₽¹

Условия

- 1** Суммарный объем заказов Бизнес-Группы за период программы на получение статуса Директора по продажам должен составить не менее 460.00 б.е. В него включаются заказы клиентов всех Консультантов квалифицируемой группы, размещенные на marykay.ru.
- 2** Суммарный объем заказов Бизнес-Группы без учета личных заказов Кандидата в Директора по продажам и заказов его клиентов должен составить не менее 345.00 б.е.
- 3** Соблюдены минимальные требования к каждому месяцу программы: в первый месяц — не менее 80.00 б.е., во второй месяц — не менее 90.00 б.е., в третий и четвертый месяцы — не менее 100.00 б.е. за каждый месяц соответственно.

¹ Денежная выплата осуществляется во втором месяце в статусе Директора по продажам.

На волне лидерства. Армения



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

Участники

Консультанты по красоте
и Директора по продажам.

Период

1 июля – 31 декабря 2026 года.

Награда

Мероприятие в Армении (4 дня и 3 ночи
в апреле 2027 года)¹.

¹ Финалисту программы Компания оплачивает проживание (три ночи) в отеле по выбору Компании, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы.

Условия для Консультантов по красоте

- 1** Дебютировать в статусе Директора по продажам с 1 августа по 1 ноября 2026 года (включительно).
- 2** Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы **125.00 б.е. и более** после дебюта.
- 3** **4 и более новых Консультантов** по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее **2 личных** после дебюта.

Условия для новых Директоров по продажам с датой дебюта с 1 июля 2025 по 1 июля 2026 года включительно

- 1** Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы не менее 100.00 б.е. и в среднем за период квалификации **не менее 125.00 б.е.**
- 2** **4 и более новых Консультантов** по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее **2 личных**.

Условия для Директоров по продажам с датой дебюта до 1 июня 2025 года включительно

- 1** Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы **200.00 б.е. и более²**.
- 2** **4 и более новых Консультантов** по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее **2 личных**.

Важное условие для всех финалистов

Минимальный объем заказов Бизнес-Группы с января по март 2027 года **не менее 100.00 б.е. ежемесячно**. В результатах программы учитываются заказы только в отделении «Мэри Кэй», Россия.

² Если в период квалификации в Бизнес-Группе дебютирует дочерний Директор, ежемесячный объем Старшего Директора в течение трех месяцев после дебюта — 125.00 б.е.

Клуб Директоров



Участники

Директора по продажам.

Период

Любой квартал Семинарского года 2026–2027¹.

¹ К выполнению условий программы можно приступить только с первого месяца Семинарского квартала. Директор по продажам, дебютировавший не в первый месяц Семинарского квартала, может приступить к выполнению программы только в следующем Семинарском квартале и претендовать только на соответствующую награду.

Условия

- 1 Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы в течение трех месяцев квартала — 125.00 б.е. и более. Учитываются заказы в отделении «Мэри Кэй», Россия, в том числе заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru.
- 2 4 и более новых Консультантов по красоте ежемесячно в Бизнес-Группе с заказом каждого от 3.00 б.е., размещенным вместе со стартовым набором, из них не менее 2 личных новых Консультантов. В зачет идут новые Консультанты, заключившие договор купли-продажи с отделением «Мэри Кэй», Россия.



I КВАРТАЛ — СУМКА ИЗ НАТУРАЛЬНОЙ ЗАМШИ¹



**II КВАРТАЛ — СУМОЧКА И ОРГАНАЙЗЕР
ДЛЯ НАУШНИКОВ²**



III КВАРТАЛ И IV КВАРТАЛ — СЮРПРИЗ

¹ Одно отделение на молнии. Две ручки высотой 29 см. Размер: 30 x 17 x 14, 5 см.

² Сумочка-кейс для наушников: 7 x 7 x 4 см, натуральная замша. Сумочка на магнитной кнопке: 21 x 13 x 10 см, натуральная замша

Звездный Директор



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

Участники

Директора по продажам.

Период

Любой квартал Семинарского года 2026–2027.

Условия

Минимум 3 финалиста программы «Звездный Консультант» в Бизнес-Группе, включая самого Директора по продажам (1 финалист = 1 балл).

Условия

- 1 Каждый квартал новая награда.
- 2 Сертификат с подписью Генерального директора «Мэри Кэй», Россия Аллы Соколовой для финалистов четырех кварталов.



I КВАРТАЛ — СУМКА¹



III КВАРТАЛ — ОРГАНАЙЗЕР ДЛЯ ПУТЕШЕСТВИЙ²



II КВАРТАЛ И IV КВАРТАЛ — НАБОР ПРОДУКЦИИ³

¹ Сумка из натуральной замши с одним отделением. Закрывается на магнитную кнопку. Внутри съемная сумка-косметичка. Размеры: 50 x 29 x 15 см.

² Органайзер для путешествий. Материал: натуральная кожа. Размер: 23 x 25 см.

³ Состав набора будет опубликован на marykayintouch.ru.

Вас приветствует «Клуб миллионеров» «Мэри Кэй»



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

Участники

Директора по продажам и Национальные Директора по продажам.

Период

Семинарский год 2026–2027.

Условия

Вознаграждение за год

1 700 000 ₺¹

и более

¹ В подсчете учитываются все виды вознаграждения: вознаграждение за личную группу, вознаграждение Директора по продажам и Старшего Директора по продажам, за исключением консультационного вознаграждения. Учитываются заказы в рамках «Мэри Кэй», Россия.

Награды и привилегии

- 1** Возможность выкупить сертификат на серебряный кулон на цепочке для новых участниц «Клуба миллионеров» «Мэри Кэй» по специальной цене².
- 2** Именной сертификат с подписью Генерального директора «Мэри Кэй», Россия Аллы Соколовой.
- 3** Светский ужин для участниц «Клуба миллионеров» на Лидерской конференции 2027.
- 4** Приглашение на торжественный обед на Национальном Семинаре 2027.
- 5** VIP-рассадка и дополнительные привилегии Клуба на мероприятиях (отдельная зона регистрации, лаунж-зона для отдыха и специальный регистрационный подарок).
- 6** Подарок на день рождения для участниц «Клуба миллионеров» 2025-2026 металлический кейс для продукции .
- 7** Организация портретной фотосессии для новых участниц Клуба на Национальном Семинаре 2027.



² Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru.

Семинарский год

Круг признания



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

Участники

Директора по продажам.

Период

Семинарский год 2026–2027.

Условия

Объем заказов Бизнес-Группы не менее 4 000.00 б.е., включая заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru.

Награда

Возможность выкупить сертификат¹ на брошь «Малый бриллиантовый шмель» по специальной цене + денежная выплата или увеличенная денежная выплата² в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.

¹ Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru.

² Директор по продажам вправе взять только увеличенную денежную выплату. Возможность выбора увеличенной денежной выплаты доступна только для тех Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

Важные условия

- В объеме заказов не учитываются заказы дочерних Бизнес-Групп, включая заказы их клиентов на marykay.ru.
- Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы не менее 100.00 б.е., включая заказы клиентов, размещенные на marykay.ru.
- Статус Директора по продажам на 1 июля 2027 года.

ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ, Б.Е.	ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА (с возможностью выкупить сертификат), ₺	УВЕЛИЧЕННАЯ ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА (без возможности выкупить сертификат), ₺ ²	ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА ДЛЯ КОРОЛЕВЫ И ФРЕЙЛИН, ₺
4 000–5 999	0	60 000	125 000 для Фрейлин 150 000 для Королевы
6 000–7 999	125 000	185 000	200 000 для Фрейлин 225 000 для Королевы
8 000–9 999	170 000	230 000	260 000 для Фрейлин 285 000 для Королевы
10 000+	225 000	285 000	310 000 для Фрейлин 335 000 для Королевы

Фрейлины

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, возможность выкупить сертификат на брошь **«Средний бриллиантовый шмель»** по специальной цене¹ и денежную выплату в зависимости от объема заказов.

Королева

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, возможность выкупить сертификат на брошь **«Большой бриллиантовый шмель»** по специальной цене¹ и денежную выплату в зависимости от объема заказов.

Специальный Рождественский вызов

ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ



Участники

Директора по продажам и Национальные Директора по продажам.

Период

1 сентября — 30 ноября 2026 года.

Условия

- 1** Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы 300.00 б.е.
- 2** 4 и более новых Консультантов по красоте в Бизнес-Группе ежемесячно с заказом каждого от 3.00 б.е., из них не менее 2 личных.

Награда

Все финалисты — блюдо из рождественской коллекции Villeroy & Boch¹.

На Рождественский ужин² с Генеральным директором «Мэри Кэй», Россия Аллой Соколовой приглашаются следующие Директора по продажам и Национальные Директора по продажам вместе с супругом:

- 1** ТОП-10 Директоров по продажам по объему заказов личной Бизнес-Группы.
- 2** ТОП-10 Директоров по продажам по числу новых Консультантов в личной Бизнес-Группе.
- 3** Национальные Директора по продажам по следующим показателям в базовых единицах:
 - ТОП-1 по объему заказов Бизнес-Групп первой линии;
 - ТОП-1 по объему заказов личной Бизнес-Группы;
 - ТОП-1 по приросту объема заказов Ветви³ по сравнению с тем же периодом прошлого года;
 - ТОП-1 по объему заказов Ветви.

¹ Villeroy & Boch является зарегистрированным товарным знаком «Виллерой унд Бох АГ». Дизайн блюда может отличаться от представленного изображения.

² Ужин состоится в январе 2027 года в Москве. Подробные условия вызова читайте на marykayintouch.ru.

³ В абсолютном значении.

Путешествие в мечту. Мальдивы



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

Участники

Директора по продажам.

Период

С 1 февраля 2026
по 31 января 2027.

Уровень 1

УСЛОВИЯ: суммарное вознаграждение¹ за период квалификации не менее 3 900 000 руб.

НАГРАДА: путешествие на Мальдивы² в составе группы лучших Директоров по продажам.

Уровень 2

УСЛОВИЯ: суммарное вознаграждение¹ за период квалификации не менее 5 200 000 руб.

НАГРАДА: путешествие на двоих с супругом на Мальдивы² в составе группы лучших Директоров по продажам.

¹ В подсчете учитываются все виды вознаграждения: вознаграждение за личную группу, вознаграждение Директора по продажам и Старшего Директора по продажам, за исключением консультационного вознаграждения.

² Подробная информация о сроках организации поездки будет предоставлена всем участникам программы не позднее 15 января 2027 года. Участнику поездки Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы и страхование жизни на период поездки. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

Награда для всех

Все финалисты программы получают возможность выкупить сертификат на серебряную подвеску, символизирующую поездку, по специальной цене³.

Специальное путешествие для Элитных Ведущих Директоров по продажам

Участники

Элитные Ведущие Директора по продажам, которые на момент завершения квалификации и на момент поездки сохраняют свой статус.

Награда

Дополнительные 2 ночи и 3 дня к путешествию основной группы².

³ Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте marykayintouch.ru.

Автопрограмма

ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ



Участники

Директора по продажам¹.

Награда

Право управления автомобилем Velje X50² на 48 месяцев для развития бизнеса².

¹ Публикация списка допущенных участников осуществляется на сайте marykayintouch.ru не позднее 15-го числа первого месяца периода подготовки.

² По усмотрению Компании марка/модель автомобиля может быть изменена. Финальное решение о заключении договора субаренды принимает Компания. Автомобиль предоставляется в субаренду на 48 месяцев для развития бизнеса. Доступна опция денежной компенсации по выбору финалиста. Цвет автомобиля может быть черным, белым или красным по желанию финалиста. Все автомобили будут брендированы наклейками с логотипом Mary Kay на передних дверях.

1. Период подготовки

Семинарский квартал.

УСЛОВИЯ

Суммарный объем заказов Бизнес-Группы за Семинарский квартал в отделении «Мэри Кэй», Россия не менее **900.00 б.е.**, включая заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru. По итогам выполнения условий периода подготовки участник допускается к выполнению периода квалификации.

2. Период квалификации

Два Семинарских квартала, следующие непосредственно за периодом подготовки.

УСЛОВИЯ

В первом квартале объем заказов Бизнес-Группы должен составить не менее **1 200.00 б.е.**, во втором квартале — не менее **1 500.00 б.е.**, включая заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru.

3. Период ожидания автомобиля

До 3–5 месяцев.

УСЛОВИЯ

Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы должен составлять не менее **100.00 б.е.**, включая заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru.

4. Период управления автомобилем

48 месяцев с даты передачи автомобиля Директору по продажам.

УСЛОВИЯ

Ежеквартальный объем заказов Бизнес-Группы должен составлять не менее **1 200.00 б.е.**, включая заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru.

Награда за бескорыстие

Хрустальная роза Swarovski¹

Высота 4 см, ширина 9,5 см, глубина 7 см.

Брошь «Сердце с бриллиантами»

Желтое золото 585 пробы, вес 13 г, вставки — 23 бриллианта среднего весом 0,66 карат.

Брошь «Сердце»

Серебро 925 пробы с золотым покрытием, общий средний вес 6 г.



«Спасибо, что помогаешь» — именно это символизирует «Награда за бескорыстие». Она вручается Директору по продажам, которого сами Консультанты хотят поблагодарить за бескорыстную поддержку и помощь. Ежемесячно среди Директоров по продажам выбирается номинант на «Награду», получивший наибольшее количество голосов в этом месяце, а на Национальном Семинаре выбирается самый бескорыстный, самый помогающий, самый душевный Директор по продажам, воплощающий дух «Мэри Кэй».



История награды

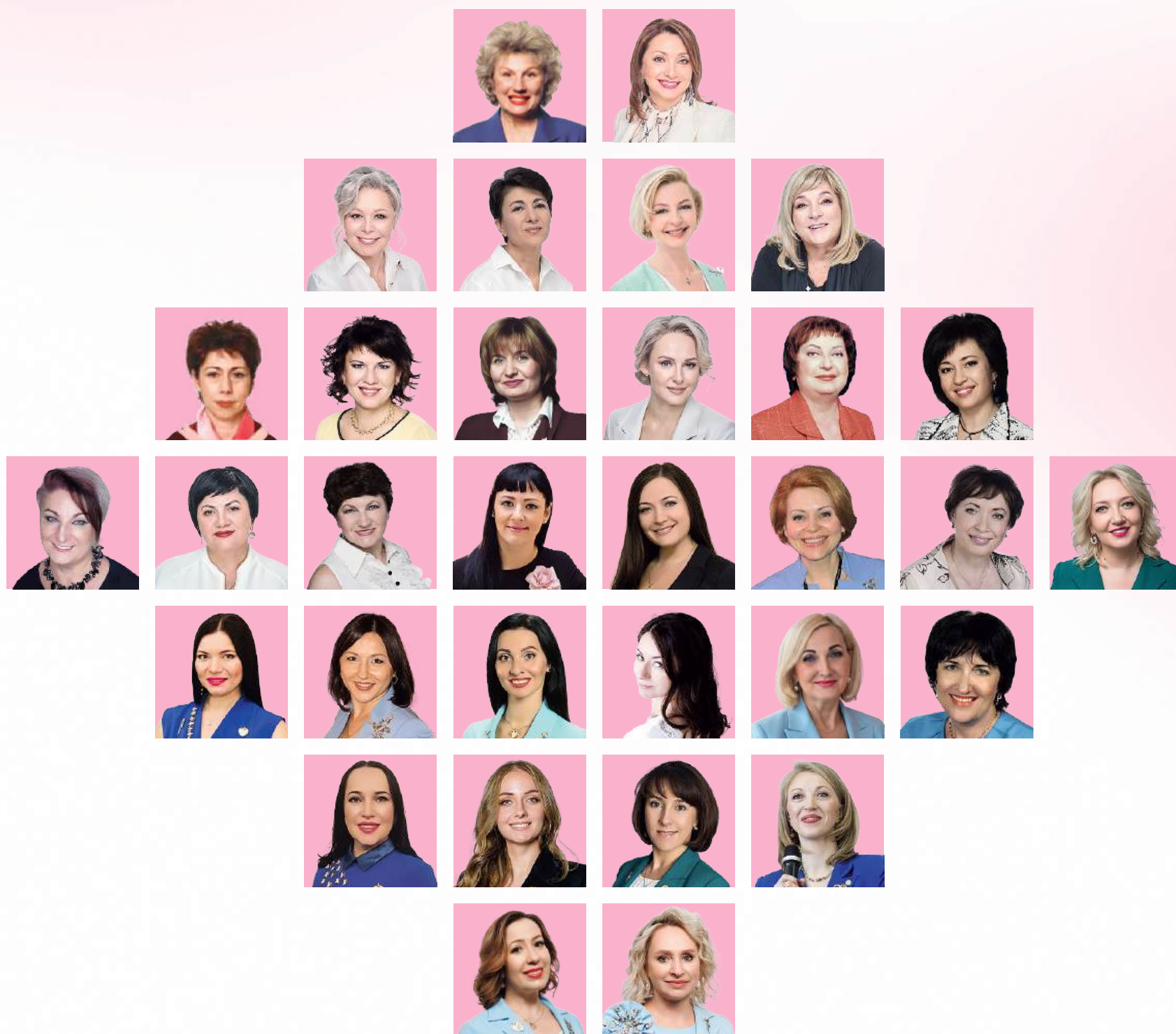
Обладатель «Награды за бескорыстие» получает хрустальную розу Swarovski¹ и возможность выкупить сертификат на золотую брошь «Сердце с бриллиантами» по специальной цене¹.

Номинанты Семинарского года на «Награду за бескорыстие» получают возможность выкупить сертификат на серебряную брошь «Сердце» по специальной цене².

¹ Swarovski является зарегистрированным товарным знаком компании Swarovski AG Группа компаний Swarovski.

² Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. Порядок и правила выдачи смотрите на сайте marykayintouch.ru.

Обладатели «Награды за бескорыстие» прошлых лет



ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

1996 Галина Карчемкина
1997 Елизавета Козлова
1998 Алена Хилько
2000 Лала Талышханова
2001 Анжелика Красавина
2002 Ирина Лебедева
2003 Елена Лунюшкина
2004 Елизавета Асте
2005 Галина Соболева
2006 Елена Сергеева
2007 Нина Швидкая
2008 Оксана Панькова
2009 Марина Леонтьева

2010 Наталья Назарова
2011 Татьяна Глухова
2012 Ольга Леонтьева
2012 Светлана Нагорнова
2013 Елена Радушина
2013 Ирина Куклинова
2014 Татьяна Кознова
2014 Мария Дьячкова
2015 Нигора Янчук
2016 Ирина Межуева
2017 Городе Цкая
2018 Ольга Дружинина
2019 Лариса Чернейко

2020 Тамара Белова
2021 Ольга Миллер
2022 Лариса Святова
2023 Наталья Мазалова
2024 Ирина Скоробогатова
2025 Елена Баранникова

Национальный Директор по продажам

Программа на получение статуса



Период программы

4 месяца.

Важные условия

Решение о присвоении статуса Национального Директора по продажам принимается на уровне высшего руководства Компании, после успешного выполнения условий программы, следования вышеизложенным рекомендациям, этическому кодексу Консультанта по красоте и правовым аспектам деятельности Консультанта.

Условия

- 1** Количество дочерних Независимых Директоров по продажам первой линии, которое позволяет приступить к программе на получение статуса Национального Директора по продажам:
 - **12** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум 6 являются Старшими Директорами по продажам, **или**
 - **11** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум 7 являются Старшими Директорами по продажам, **или**
 - **10** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум 8 являются Старшими Директорами по продажам, **или**
 - **9** Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых 9 являются Старшими Директорами по продажам.
- 2** Общий объем заказов каждой Бизнес-Группы за четыре месяца **от 500.00 б.е.**, включая заказы клиентов Консультантов Бизнес-Группы и самого Директора по продажам, размещенные на marykay.ru.
- 3** Минимальный ежемесячный объем заказов каждой Бизнес-Группы **от 125.00 б.е.**
- 4** Минимальное количество активных Консультантов в каждой Бизнес-Группе в месяц окончания программы **от 25 человек.**

Пример расчета вознаграждения Национального Директора по продажам

Вознаграждение за личную группу (80.00 б.е.)	26 597 [₽]
Вознаграждение за Бизнес-Группу (200.00 б.е.)	99 738 [₽]
Вознаграждение за дочерних Директоров по продажам 1-й линии (1100.00 б.е. суммарно)	197 000 [₽]
Вознаграждение за дочерних Директоров по продажам 2-й линии (500.00 б.е. суммарно)	41 557 [₽]
Вознаграждение за дочерних Директоров по продажам 3-й линии (300.00 б.е. суммарно)	16 623 [₽]
Денежная выплата за 2 дебютировавших дочерних Директоров по продажам	357 500 [₽]
	Итого: 739 015[₽]¹

¹ Суммы вознаграждения Консультанта за конкретный месяц будут рассчитываться с учетом всех дифференцированных скидок, программ и иных факторов, применимых к бизнес-результатам Консультанта и результатам деятельности каждого члена его команды. В связи с этим сумма вознаграждения Консультанта может отличаться в большую или меньшую сторону от примерных сумм дохода, показанных в материале. Все указанные объемы заказов включают заказы клиентов, размещенные на marykay.ru. Пример расчета вознаграждения за личную группу см. стр. 31, пример расчета вознаграждения за Бизнес-Группу на стр. 37.

Незабываемый дебют



Дебют на сцене Российского Национального Семинара в 2027 году

УСЛОВИЯ: всех новых Национальных Директоров по продажам, дебютировавших с 1 сентября 2026 года по 1 августа 2027 года, ожидает приветствие на сцене российского Национального Семинара¹ 2027 года и торжественное вручение сертификатов³ на статусные награды: брошь «Дерево жизни²» и браслет⁴ Национального Директора по продажам.

¹ Компания предоставляет Национальному Директору по продажам возможность выступить на сцене. Оплата проезда и проживания осуществляется за счет Национального Директора по продажам.

² Брошь «Дерево жизни». Материал: 10-каратное желтое золото, вставки из 18 кристаллов Swarovski. Swarovski является зарегистрированным товарным знаком компании Swarovski AG Группа компаний Swarovski.

³ Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте .marykayintouch.ru.

⁴ Браслет Национального Директора с застежкой, украшенной 16 бриллиантами 57-й огранки, общим средним весом 0,29 карат, чистота бриллиантов: 5-6, цвет: 3-4. Материал: желтое золото 585 пробы. Общий средний вес изделия: 42,2 г.

Участие в Европейском Саммите Национальных Директоров по продажам в 2027 году¹

условия: Национальные Директор по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2026 года по 1 апреля 2027 года включительно, приглашаются на Европейский Саммит¹.



Участие в обучении новых Национальных Директоров по продажам в Далласе в феврале 2028 года²

условия: для участия в обучении необходимо дебютировать в качестве Национального Директора по продажам в период с 1 февраля 2026 года по 1 января 2028 года включительно.



¹ Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы мероприятия и страхование жизни на период поездки.

² Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2026 года по 1 апреля 2027 года включительно, приглашаются на Саммит при условии, что количество дочерних Директоров по продажам первой линии составляет не менее десяти по состоянию на 1 апреля 2026 года.

Европейский Саммит Национальных Директоров. Япония



Участники

Национальные Директора
по продажам.

Период

с 1 апреля 2026 года —
31 марта 2027 года (Саммит-год).

Награда

Поездка Внутреннего круга — Киото,
поездка основной группы — Осака¹.

¹ Национальный Директор по продажам получает возможность участвовать в Европейском Саммите как с официальным, так и с неофициальным супругом. Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятии согласно программе, транспорт в рамках программы мероприятия и страхование жизни на период поездки Национальному Директору по продажам и ее официальному/ неофициальному супругу. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

Необходимо выполнить одно из условий:

- Выполнить условия программы **«Внутренний круг признания»** за период Семинарского года 2025–2026.
- Выполнить условия программы **«Бриллиантовый круг признания»** за период Семинарского года 2025–2026 и иметь минимум 8 дочерних Директоров по продажам первой линии.
- Дебютировать в качестве **нового Национального Директора** по продажам в период с 1 мая 2026 года по 1 апреля 2027 года включительно¹.
- Минимальный объем заказов Национальной ветви равен минимум **пятидесяти (50) минимальным объемам заказов** Бизнес-Группы за 12 месяцев и **вырос минимум на 5%** в местной валюте по сравнению с предыдущим Саммит-годом. Объем заказов Национальной ветви рассчитывается на основе всех линий неаффилированной Ветви за 12 месяцев Саммит-года, завершающегося 31 марта.
- Быть на **международном уровне** на 1 апреля 2027 года².
- Для Национальных Директоров по продажам, находящихся ниже международного уровня, — **увеличить первую линию на одного Директора по продажам или одного Старшего Директора по продажам** так, чтобы чистый прирост³ составил не менее одного Директора по продажам (на 1 апреля 2027 года по сравнению с 1 апреля 2026 года), при этом количество Директоров по продажам первой линии на 1 апреля 2027 года должно быть не менее десяти.

Специальный вызов на развитие Директоров 1-й линии

Награда

Эксклюзивный прием в честь тех участниц Саммита 2027, которые примут вызов по развитию Директоров по продажам первой линии.

Условия

Дебют двух и более новых Директоров по продажам первой линии в течение Семинарского года. Новые Директора по продажам должны дебютировать с 1 августа 2026 года по 1 июля 2027 года и сохранить свой статус на 1 августа 2027 года.

¹ Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2026 года по 1 апреля 2027 года включительно, приглашаются на Саммит при условии, что количество дочерних Директоров по продажам первой линии составляет не менее десяти по состоянию на 1 апреля 2027 года.

² Условия международного уровня размещены на сайте marykayintouch.ru.

³ Чистый прирост — это прирост Директоров по продажам первой линии или Старших Директоров по продажам без учета Директоров по продажам первой линии или Старших Директоров по продажам, потерявших статус на 1 апреля 2027 года по сравнению с 1 апреля 2026 года.

Автопрограмма



Участники

Национальные Директора по продажам.

Период

Семинарский год 2026-2027.

Условия

Быть на международном уровне Национальных Директоров по продажам¹.

¹ Национальный Директор на международном уровне должен иметь: 12 дочерних Директоров по продажам первой линии, 6 из которых Старшие Директора по продажам, или 11 дочерних Директоров по продажам первой линии, 7 из которых Старшие Директора по продажам, или 10 дочерних Директоров по продажам первой линии, 8 из которых Старшие Директора по продажам, или 9 дочерних Директоров по продажам первой линии, 9 из которых Старшие Директора по продажам.



- 1 GEELY Monjaro
- 2 KNEWSTAR 001
- 3 EXEED RX

Награда

Возможность управлять автомобилем в течение 48 месяцев для развития бизнеса².

² Автомобиль предоставляется в субаренду на 48 месяцев для развития бизнеса. По усмотрению Компании марка/модель автомобиля может быть изменена. Цвет автомобиля может быть черным, белым или розовым по желанию финалиста. Все автомобили будут брендированы наклейками с логотипом Mary Kay на передних дверях. Доступна опция денежной компенсации по выбору финалиста. Подробные условия программы смотрите на сайте marykayintouch.ru.

Внутренний и Бриллиантовый круг признания



Участники

Национальные Директора по продажам.

Период

Семинарский год 2026–2027.

Награда

Возможность выкупить сертификат¹ на роскошные драгоценности.

Национальные Директора по продажам, впервые вошедшие в тот или иной круг признания, получают возможность выкупить сертификат на золотой значок с бриллиантами (в зависимости от программы) по специальной цене. В центре значка располагается заменяемая вставка с указанием текущего года. Вставка подлежит обновлению по итогам достижения Национальным Директором по продажам того или иного круга признания.

Условия

«Внутренний круг признания» — вознаграждение не менее **20 800 000 ₽¹** за период программы.

«Бриллиантовый круг признания» — вознаграждение не менее **10 400 000 ₽¹** за период программы.

Награда

- 1 Возможность выкупить сертификат на значок «Внутренний круг признания» по специальной цене².
- 2 Возможность выкупить сертификат на значок «Бриллиантовый круг признания» по специальной цене².
- 3 Возможность выкупить сертификат на бриллианты и бриллиантовые звенья в браслет Национального Директора по продажам по специальной цене².
- 4 Возможность выкупить сертификат на кольцо Национального Директора по продажам и дополнительные звенья к кольцу по специальной цене¹.
- 5 Единовременная выплата: 1 000\$³ для «Бриллиантового круга признания» и 2 000\$³ для «Внутреннего круга признания».
- 6 Участие в Европейском Саммите в 2028 году.

Специальный вызов Генерального директора для Национальных Директоров

Участники

Национальные Директора по продажам.

Период

Семинарский год 2026–2027.

Условия

Дебют 2 и более новых Директоров по продажам в первой линии в течение Семинарского года⁴.



Награда
Сумочка Valentino⁵.

¹ В подсчете учитываются все виды вознаграждения ационального Директора, за исключением консультационного вознаграждения.

² Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru. Значок «Бриллиантовый круг признания», украшен 16 бриллиантами 57-й огранки, чистота бриллиантов: 5–6, цвет: 3–4. Материал: желтое и белое золото 585 пробы. Значок «Внутренний круг признания», украшен 62 бриллиантами 57-й огранки, чистота бриллиантов: 5–6, цвет: 3–4. Материал: желтое и белое золото 585 пробы.

Вставки к кольцу Национального Директора по продажам. 1) Колье на цепочке со вставками из бриллиантов KP57A. Количество бриллиантов в изделии: 155 штук. Материал: золото 585 пробы. Средний вес бриллиантов: 3,45 карата. Средний вес изделия: 13,02 г. 2) Вертикальное звено с бриллиантами для браслета Национального Директора по продажам с 4 квадратными бриллиантами KB65. Материал: золото 585 пробы. Средний вес изделия: 1,5 г. 3) Каплевидное звено со вставками из бриллиантов KP57A, количество бриллиантов в изделии: 58 штук, средний вес бриллиантов: 0,6 карата. Материал: золото 585 пробы. Средний вес изделия: 2,7 г. Подробную информацию о колье и вставках вы можете найти на сайте marykayintouch.ru. Вручается после получения всех вставок в браслет Национального Директора по продажам.

³ Выплата осуществляется в рублях по курсу ЦБ РФ на день выплаты, получив сертификаты на все звенья к браслету и колье, а также серьги Национального Директора по продажам.

⁴ Новые Директора по продажам должны дебютировать с 1 августа 2026 года по 1 июля 2027 года и сохранить свой статус на 1 августа 2027 года.

⁵ Награда доступна на выбор в красном, бежевом или черном цвете. «VALENTINO» является зарегистрированным товарным знаком «Валентино С.п.А.» (Valentino S.p.A.). Дизайн изделия может отличаться от представленного изображения.

Элитный Ведущий Национальный Директор



45 бриллиантов общим весом 2,45 карата. Средний вес броши: 8,75 г.

Условия

- Иметь в Ветви не менее 5 квалифицируемых² дочерних Национальных Директоров по продажам любой линии.
- Находиться на международном уровне.

Участники

Для получения статуса Независимого Элитного Ведущего Национального Директора по продажам Национальному Директору необходимо иметь в Ветви не менее 5 дочерних Национальных Директоров по продажам любой линии, за каждого из которых Национальный Директор по продажам получил или мог бы получить вознаграждение за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам при условии выполнения требования международного уровня.

¹ Награда выдается единожды при получении статуса Элитного Ведущего Национального Директора по продажам. Финалист программы получит возможность выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте marykayintouch.ru.

² Тот, за которого Национальный директор по продажам получил или мог бы получить вознаграждение за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам.

Награда

Возможность выкупить сертификат на эксклюзивную брошь с бриллиантами по специальной цене¹.

Умножай свои мечты

Статус Почетного Национального Директора по продажам получают Национальные Директора, принявшие решение завершить бизнес с «Мэри Кэй».



Участники

Национальные Директора по продажам.

Период

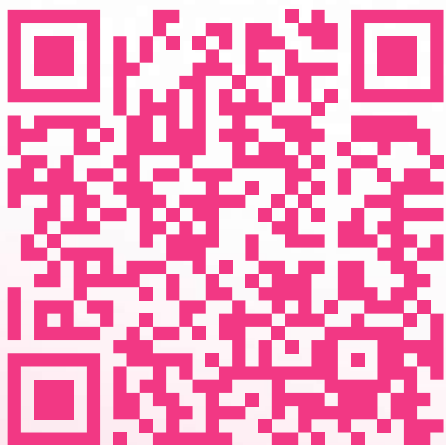
3 года.

Условия

Участие в программе возможно после 5 лет в статусе Национального Директора по продажам.

Преимущества

- Статус Почетного Национального Директора по продажам.
- Вознаграждение, рассчитанное по индивидуальной схеме.
- Церемония Дебюта на Национальном Семинаре.
- Особая рассадка и признание на специальных мероприятиях Компании.
- Возможность делиться своим опытом и знаниями.



Данный документ носит исключительно информационный характер и не является офертой.

Условия мотивационных программ, размер скидок и вознаграждения могут быть изменены Компанией в любое время путем публикации на сайте marykayintouch.ru и / или в издании «Аплодисменты».

Для расчетов в настоящей брошюре 1.00 б.е. = 5 200 ₽. Актуальная информация о размере базовой единицы размещена на сайте marykayintouch.ru.

В брошюре используется терминология, применимая для бизнеса с Компанией.

КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ

Независимый Консультант по красоте «Мэри Кэй».

ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ

Независимый Директор по продажам «Мэри Кэй».

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Независимый Национальный Директор по продажам «Мэри Кэй».

Глоссарий

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

С 1 августа 2026 года по 31 июля 2027 года.

СЕМИНАРСКИЕ КВАРТАЛЫ

I — с 1 августа по 31 октября. II — с 1 ноября по 31 января. III — с 1 февраля по 30 апреля. IV — с 1 мая по 31 июля.

АКТИВНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

Консультант, разместивший активный заказ, включая заказы ее клиентов, размещенные на сайте marykay.ru.

АКТИВНЫЙ ЗАКАЗ

Единовременный заказ на сумму не менее 1.00 базовой единицы¹.

СКИДКА НА ПРОДУКЦИЮ²

1. Консультанты по красоте (физические лица)

30% — 3.00 б.е. и выше, за исключением БАД

20% — 1.00–2.99 б.е.

2. Консультанты по красоте (самозанятые / ИП без регистрации в «Честном знаке», подписавшие договор возмездного оказания услуг)

40% — 3.00 б.е. и выше, за исключением БАД

30% — 1.00–2.99 б.е.

3. Национальные Директора по продажам

ИП с регистрацией в «Честном знаке», подписавшие дополнительное соглашение к договору купли-продажи

Звездные Консультанты в предыдущем Семинарском квартале, зарегистрированные как самозанятые или ИП и без регистрации в «Честном знаке», при условии подписания с Компанией договора оказания услуг

50% — 1.00 б.е. и выше, за исключением БАД.

4. Скидка за заказы БАД составляет — **30%**

БИЗНЕС-ГРУППА

Команда Директора по продажам, включающая Директора по продажам, и Независимых Консультантов по красоте, привлеченных самим Директором по продажам и Консультантами по красоте его личной команды.

ДЕБЮТ ДИРЕКТОРА
ПО ПРОДАЖАМ

Получение статуса Директора по продажам. Датой дебюта является дата вступления в силу соглашения с Директором по продажам.

КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ
ПЕРИОД

Период, в течение которого необходимо выполнить условия мотивационной программы.

ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ КОНСУЛЬТАНТА
ПО КРАСОТЕ

Суммарный объем заказов, включающий личные заказы Консультанта по красоте и заказы его клиентов, размещенные на сайте marykay.ru.

ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ ЛИЧНОЙ ГРУППЫ

Суммарный объем заказов, включающий заказы самого Консультанта по красоте и заказы Консультантов по красоте, которых он лично привлек к сотрудничеству с Компанией, а также заказы их клиентов, размещенные на сайте marykay.ru.

КВАЛИФИЦИРУЕМЫЙ НОВЫЙ
КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ

Новый Консультант по красоте в личной группе, подписавший договор купли-продажи с Компанией в течение периода действия мотивационной программы, **объем заказов которого (не включая стоимость стартового набора) соответствует указанному в условиях программы.** Для программ «Красный пиджак», «Клуб Директоров», «На волне лидерства» и «Специальный Рождественский вызов» учитываются только квалифицируемые новые Консультанты по красоте с заказом каждого от 3.00 б.е. вместе со стартовым набором.

НЕЗАВИСИМЫЙ КОНСУЛЬТАНТ
ПО КРАСОТЕ

Независимый контрагент, который строит свою деятельность на основании договора купли-продажи (или договора купли-продажи в совокупности с договором возмездного оказания услуг), заключенного с Компанией, и действующего законодательства. Независимая деятельность позволяет Независимому Консультанту по красоте самому определять направления его развития и распоряжаться временем по своему усмотрению.

НЕЗАВИСИМЫЙ ДИРЕКТОР
ПО ПРОДАЖАМ

Независимый Консультант по красоте, который ведет бизнес на основании договора купли-продажи и соглашения с Директором по продажам, имеющий Бизнес-Группу и получающий вознаграждение от Компании.

НОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ

Новый Консультант по красоте в личной группе, подписавший договор купли-продажи с Компанией в течение периода действия мотивационной программы.

ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

Система статусов Консультантов по красоте.

ЛИЧНАЯ ГРУППА

Команда Консультантов, подписавших договор купли-продажи с Компанией, которых вы привлекли в бизнес с «Мэри Кэй».

МИНИМАЛЬНЫЙ ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ
БИЗНЕС-ГРУППЫ

Объем заказов Бизнес-Группы, который составляет не менее 100,00 б.е.¹ в месяц, включая личные заказы самого Директора по продажам и членов его Бизнес-Группы, а также заказы их клиентов, размещенные на сайте marykay.ru.

МОТИВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА

Специально разработанная программа Компании, которая дает вам возможность повысить свой статус и получить награды за увеличение объема ваших заказов и увеличение численности команды.

СОВОКУПНЫЙ ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ
БИЗНЕС-ГРУППЫ

Суммарный объем заказов Бизнес-Группы за весь период участия Директора по продажам в мотивационной программе, включая личные заказы самого Директора по продажам и членов его Бизнес-Группы, а также заказы их клиентов, размещенные на сайте marykay.ru.

ТЕРМИНИРОВАННЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

Консультант, не размещавший активные заказы более 5 месяцев, включая заказы клиентов, размещенные на сайте marykay.ru.

ФИНАЛИСТ

Консультант, успешно выполнивший условия программы, чьи результаты подтверждены Компанией и опубликованы в издании «Аплодисменты» и (или) на сайте marykayintouch.ru.

¹ Размер базовой единицы может меняться. Текущий размер см. на marykayintouch.ru.

² Компания оставляет за собой право изменять условия скидки Консультанта. Актуальную информацию смотрите на сайте marykayintouch.ru.

ЕСЛИ ВЫ НЕ ПОЛУЧИЛИ НАГРАДЫ

- Убедитесь, что ваша фамилия есть в списке финалистов программы (на сайте marykayintouch.ru в разделе «Бизнес Консультанта», в печатных изданиях Компании или в Контакт-центре).
- Возможно, вы разместили заказ ранее, чем были подведены официальные итоги программы и на сайте marykayintouch.ru появились рейтинги.
- Возможно, отсутствовала сумма на консультантском счете, необходимая для вложения награды в заказ. При наличии нужной суммы награда будет вложена в следующий заказ.
- Проверьте наличие этой награды в списке «Отсутствующие награды» на сайте marykayintouch.ru в разделе «Бизнес» / «Полезная информация для Консультантов». Награды доступны в наличии до тех пор, пока они есть на складе.

ОПЛАТА НАЛОГОВ ЗА ЦЕННЫЕ НАГРАДЫ

- Обращаем ваше внимание, что награды, которые выдаются без удержания налогов Компанией, являются налогооблагаемым доходом лица, получившего награду, в соответствии с законодательством РФ.
- При осуществлении денежной выплаты Компания обязана удержать налог на доходы физических лиц в случае отсутствия у Консультанта по красоте регистрации в качестве индивидуального предпринимателя на момент выплаты.

ПРИМИТЕ ВО ВНИМАНИЕ

- Компания оставляет на свое усмотрение право принятия решений о присуждении или неприсуждении награды финалисту при подведении итогов мотивационных программ.
- Если ваш договор купли-продажи с Компанией прекращает свое действие, вам необходимо получить причитающиеся вам награды до момента прекращения действия договора.
- Компания оставляет за собой право при необходимости заменять награды равнозначными, о чем Консультанты по красоте будут проинформированы на сайте marykayintouch.ru.
- Цвет и дизайн награды могут незначительно отличаться от изображения в брошюре.
- Модели брендовых сумок, кошельков, часов и других аксессуаров могут отличаться от изображений, представленных в брошюре, из-за частой смены линейки моделей.
- Условия и сроки получения наград вы можете узнать на сайте mk.marvkavintouch.ru.
- Все денежные выплаты перечисляются на расчетный счет Менеджера / Директора по продажам, информация о котором имеется в Компании.
- Консультанты по красоте до уровня Директора по продажам включают в себя следующие статусы: Консультант по красоте. Старший Консультант по красоте, Менеджер по продажам, Старший Менеджер по продажам.

ПРАВИЛА УЧАСТИЯ

- 1 Итоги мотивационных программ подводятся не позднее 25-го числа месяца, следующего за месяцем окончания периода программы.
- 2 К участию в мотивационных программах и квалификации для результатов мотивационных программ допускаются только граждане РФ и граждане других государств, легально проживающие на территории РФ, предоставившие уникальные контактные данные и осуществляющие свою деятельность в соответствии с договором купли-продажи, договором возмездного оказания услуг, соглашением с Директором по продажам, соглашением с Национальным Директором по продажам, заключенными с Компанией.
- 3 Для выполнения установленных правил мотивационных программ в зачет суммарных заказов личных групп и Бизнес-Групп идут только заказы Консультантов, зарегистрированных «Мэри Кэй» Россия, и клиентов таких Консультантов, разместивших заказ на marykay.ru. кроме случаев, когда указано иное. Обращаем внимание, что согласно правилам Компании, договорам и соглашениям, заключаемым с Компанией, Консультанты по красоте продвигают и/или реализуют продукцию «Мэри Кэй» на территории Российской Федерации.
- 4 При проведении итогов мотивационных программ в качестве новых Консультантов по красоте учитываются только новые Консультанты по красоте, зарегистрированные в «Мэри Кэй», Россия.
- 5 Консультанты, терминировавшие до завершения мотивационной программы (до 1-го числа месяца, следующего за месяцем окончания периода программы), не идут в зачет мотивационной программы.
- 6 Срок обращений по вопросам возврата и замены наград, а также по вопросам уточнения выполнения условий мотивационных программ составляет три месяца с момента окончания периода действия программы.
- 7 Компания оставляет за собой право принятия окончательного решения о присуждении награды финалисту при проведении итогов мотивационных программ.
- 8 Подробные и актуальные правила участия и выдачи ценных наград указаны на сайте mk.marykayIntouch.ru.



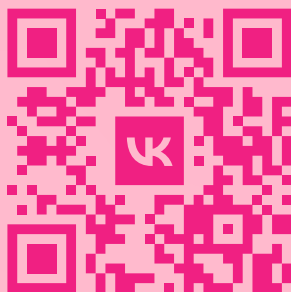
marykay.ru



marykayintouch.ru



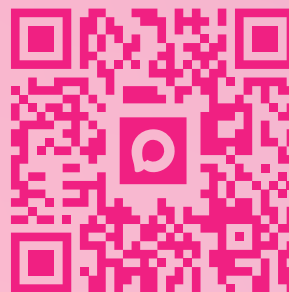
Mary Kay InTouch
B Max



vk.com/mkrussia



[odnoklassniki.ru/
russiamarykay](https://odnoklassniki.ru/russiamarykay)



[max.ru/mk_russia_
official](https://max.ru/mk_russia_official)



ContactCenterRU@marykay.ru



+7 (495) 933 1963