



АПЛОДИСМЕНТЫ
РОССИЯ



ВСТРЕЧАЙТЕ
ОБНОВЛЕННЫЙ САЙТ
MARYKAY.RU



MARY KAY.




*Январь — время нового начала. Открывает этот год **АЛЛА СОКОЛОВА**,
Генеральный директор
«Мэри Кэй», Россия.*

С радостью приветствую вас в новом году — времени новых начинаний, смелых целей и грандиозных планов. Каждый январь — это особенный момент, когда мы подводим итоги прошедшего года и строим планы на будущее. И этот год не станет исключением!

Наше сегодня требует от нас каждый день переосмысливать принципы и стратегии нашей работы. Взгляните на свой бизнес новым взглядом и найдите место инновационным решениям и современным форматам. Гибкость, адаптивность и индивидуальный подход становятся ключевыми факторами успеха.

В этом году вас ждет множество инициатив, которые помогут каждой из вас достичь новых высот. Но хорошими вещами грустно наслаждаться в одиночку, и места на вершине бизнеса с «Мэри Кэй» хватит на всех. Сфокусируйтесь на привлечении и найдите в своем окружении тех, кто сможет разделить ваш энтузиазм.

Пусть этот год станет для вас временем новых достижений, расширения команды, увеличения дохода и личностного роста. Вместе мы создадим будущее, о котором мечтаем. Верю в каждого из вас и знаю — вместе мы способны на великие дела! — 

КОНТАКТ-ЦЕНТР

+7 (495) 933-1963

MARY KAY®*пн. – вскр.: с 07:00 до 22:00 (мск).**Последний день месяца: с 07:00 до 00:00 (мск)***ОНЛАЙН-КОНСУЛЬТАЦИЯ:** mk.marykayintouch.ru ContactCenterRu@mkcorp.com**ПРИЕМ ЗАКАЗОВ
ПО ТЕЛЕФОНУ**

(495) 933-1993**

КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ: 125171, Москва, а/я 102,
«Мэри Кэй».*Ежедневно: с 7:00 до 22:00 (мск)**Последний день месяца:
с 07:00 до 00:00 (мск)*

* Линия VIP-поддержки предусмотрена для Национальных Директоров, также действует специальная бесплатная линия для Директоров по продажам, Кандидатов в Директора и Звездных Консультантов.

** Стоимость обслуживания при размещении заказа по телефону составляет 15 рублей за каждый размещенный заказ.

ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ!

«Аплодисменты» выпускаются компанией «Мэри Кэй» Россия в знак благодарности и признания выдающейся и самоотверженной работы Независимых Консультантов по красоте («Консультантов»), Независимых Директоров по продажам («Директоров по продажам») и Независимых Национальных Директоров по продажам («Национальных Директоров по продажам») в России и странах СНГ. «Аплодисменты» являются информационным изданием Компании и подлежат распространению исключительно среди Консультантов Компании во исполнение обязательств по договорам и соглашениям, заключенным ими с Компанией. Публикация в «Аплодисментах» является одним из официальных способов уведомления Консультантов об изменении условий их договоров и соглашений по инициативе Компании (согласно п.7 Договора купли-продажи, ст. 16 Соглашения с Директором по продажам, ст. 16 Соглашения с Национальным Директором по продажам). Передача материалов лицам, не являющимся Консультантами, не допускается.

Компания «Мэри Кэй» не является образовательным учреждением и не имеет образовательных подразделений. Все тренинги, семинары и конференции, предлагаемые Компанией Независимым Консультантам по красоте, являются мероприятиями для развития бизнеса с Компанией. Изображения, представленные в издании, могут незначительно отличаться от продукции при ее получении. В издании указаны рекомендованные розничные цены.



**Компания «Мэри Кэй» —
член Ассоциации
прямых продаж**

СОДЕРЖАНИЕ



Новый сайт marykay.ru!

6



Чек-лист начала года

Выбираем стратегию
и расставляем цели на 2026-й

13



Виртуальная программа DIQ

Падения и взлеты Ольги Зориной:
два года пути к успеху.

8



Новый подход к привлечению

Используем современные
инструменты.

17



Путешествие в мечту

Собираемся в путешествие
вместе с Еленой Агалаковой.

анюдируем и поздравляем

31



20



Новинка

Туалетная вода Free Spirit Ocean™ для взрыва продаж.

22



Психология ароматов

Подбираем парфюм под настроение.

27



Тонус и лифтинг-эффект

Программа от эксперта — рекомендациями делится Елена Столяревская.



ВАШ ВИРТУАЛЬНЫЙ ПОМОЩНИК MARY KAY INTOUCH®!

Хотите получать ответы на свои вопросы круглосуточно? На сайте Mary Kay InTouch® для вас работает виртуальный помощник. В режиме реального времени ответит на ваш вопрос или даст полезную информацию.

КАРЬЕРА



Новогодний чек-лист

Начало года — идеальное время для переосмысления стратегии и постановки новых целей. Правильная подготовка может помочь вам не только сохранить, но и приумножить клиентскую базу, увеличить доход и найти новых бизнес-партнеров, которые станут важной частью вашей команды.



РАБОТА С КЛИЕНТАМИ

Начните с анализа существующей базы: сегментируйте клиентов, выделите наиболее лояльных, подумайте, что вы можете им предложить, чтобы они полностью полагались на вас в сфере красоты. Разработайте стратегию привлечения новых клиентов: **составьте «Список 100» и начните связываться с ними**, обновите профили в социальных сетях и спланируйте контент-план на ближайшие месяцы.

Как стать
Консультантом-
экспертом —
Школа красоты PRO.



Новый сайт marykay.ru!

Новый, современный, яркий и стильный сайт — то, что нужно, чтобы заинтересовать клиентов! Отправляйте клиентам ссылки на продукцию или на раздел о компании, чтобы создать у них правильное впечатление о «Мэри Кэй»!



КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

Не останавливайтесь на достигнутом — развивайте свою команду. На каждом мастер-классе вы можете найти женщину, которая заинтересуется возможностями бизнеса. **Больше мастер-классов — больше шанс найти звезду!** Не забывайте и о себе — составьте план бизнес-обучения на год, запланируйте участие в мероприятиях Компании.

Все о привлечении —
MKCommunity



ФИНАНСОВЫЕ ЦЕЛИ

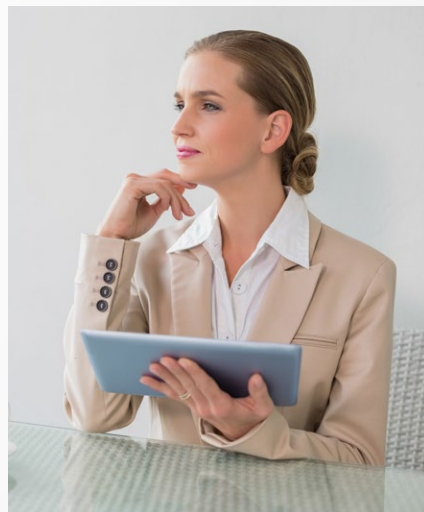
Определите цели на оставшиеся месяцы Семинарского года: **установите желаемый уровень дохода, рассчитайте средний чек клиента**, проанализируйте деятельность своей команды и подумайте, что вы можете сделать, чтобы повысить эти показатели. Увеличить клиентскую базу? Заинтересовать постоянных клиентов новыми средствами? Помочь своим Консультантам стать более активными? Запишите все возможные направления развития.

Калькулятор
дохода



ПРАКТИЧЕСКИЕ ШАГИ ДЛЯ СТАРТА

Для успешного начала года важно действовать последовательно: сначала создайте подробный план действий квартал, месяц, неделю, установите конкретные сроки выполнения задач, **определите показатели успеха и регулярно отслеживайте прогресс**. Не бойтесь корректировать план по мере необходимости.

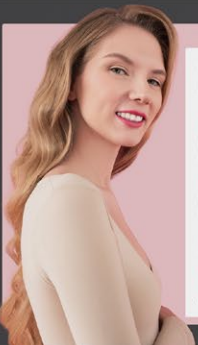


Помните: успешный старт года — это фундамент для всего последующего периода. Инвестируйте время в качественную подготовку, и результаты не заставят себя ждать!

КАРЬЕРА



НОВЫЙ ПОДХОД К ПРИВЛЕЧЕНИЮ



**ЧТО ДЕЛАЕТ НЕЗАВИСИМЫЙ
КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ «МЭРИ КЭЙ»:**

РЕКОМЕНДУЕТ И ПРОДАЕТ ПРОДУКЦИЮ КЛИЕНТАМ
Помогает подобрать уход или макияж под запрос и тип кожи

ПРОВОДИТ БЬЮТИ-ВСТРЕЧИ И МАСТЕР-КЛАССЫ
В офлайн и онлайн формате — «попробуй прежде, чем купить»


РАЗВИВАЕТ КЛИЕНТСКУЮ БАЗУ
Через знакомства, соцсети, сарафанное радио

СОЗДАЕТ КОМАНДУ (ЕСЛИ ХОЧЕТСЯ РОСТА)
Делится возможностями бизнеса с другими женщинами

ЧТО "МЭРИ КЭЙ" МОЖЕТ ДАТЬ КАЖДОЙ ЖЕНЩИНЕ

МАМА В ДЕКРЕТЕ	СТУДЕНТКА	ЖЕНЩИНА В НАЙМЕ	ФРИЛАНСЕР	ПРЕД- ТЕЛЬ
БЫЛО: Забыв о малыше отнимает много времени, сложно устроиться на работу.	БЫЛО: Подработка на кафе или в доставке	БЫЛО: Работа по графику, хочется больше гибкости и приватности	БЫЛО: Не хватает общения и поддержки от единомышленников	БЫЛО: Сложно делегировать задачи
В Мэри Кэй Новые люди, доказавшие свое общение, возможности роста дохода с «Мэри Кэй» без существенных затрат	В Мэри Кэй Красивое дело, гибкий график, возможность получать первые деньги уже с первых заказов	В Мэри Кэй Финансовые возможности, работа на себя, инструменты за успехи	В Мэри Кэй Поддержка, командная энергия и возможности дохода	В Мэри Кэй Приоритет, возможность делегировать задачи
				

**ТВОИ ВОЗМОЖНОСТИ
С MARY KAY**



УЗНАЙ БОЛЬШЕ ➔

Шаблон анкеты для записи на бизнес-интервью

№ п/п	Имя	Способ контакта с вами	Хочу узнать больше	Будни, какой день/ время удобно	Выходные, какой день/ время удобно
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					

Мы подготовили свежие инструменты для вашего бизнеса, объединив разные форматы общения: от бизнес-встреч до персональных презентаций. Главное в новом подходе — индивидуальный взгляд на каждого человека и его цели.

Амбассадоры проекта МК UP уже опробовали новый подход и убедились: развивать бизнес стало проще, а результаты — лучше. Присоединяйтесь!

В ЧЕМ СУТЬ НОВОГО ПОДХОДА?

1

Сегментировать потенциальных бизнес-партнеров — разделять аудиторию по интересам, потребностям и уровню заинтересованности, чтобы общаться с ними максимально эффективно.

2

Организовывать индивидуальные презентации — персонализированный подход к каждому потенциальному партнеру с учетом его целей и интересов.

3

Проводить групповые презентации возможностей нашего бизнеса с «Мэри Кэй» — краткие (около 30 минут-1 часа), но емкие неформальные встречи, где вы представите возможности бизнеса с «Мэри Кэй» в дружелюбной обстановке.

Ключевой принцип работы — регулярность. Рекомендуем проводить презентации дважды в неделю, чтобы максимально повысить эффективность привлечения новых партнеров.

Если гость не может остаться для детального обсуждения, предложите ему заполнить анкету заинтересованности. Позже вы сможете проработать эти контакты и обсудить детали индивидуально.

Важно фиксировать ключевые показатели: количество приглашенных на презентацию, число пришедших гостей, количество людей, проявивших интерес и записавшихся на бизнес-интервью, а также итоговое число новых Консультантов, присоединившихся после презентаций. Отслеживание этих показателей поможет вам не только оценить личную эффективность, но и грамотно спланировать работу на месяц.

**Юлия Корякина**

*Директор
по продажам**

При работе с потенциальными новичками я сразу предлагаю им рассмотреть возможность развития бизнеса с компанией «Мэри Кэй». Практика показывает, что большинство женщин заинтересованы не только в доходе, но и в личностном развитии, обучении и участии в профессиональном сообществе. Обычно они положительно реагируют на предложение, соглашаются на встречу, а некоторые после знакомства переходят к тестированию продукции.

Важно понимать, что не все изначально заинтересованы в косметике. Однако у каждой женщины есть свои потребности и цели. Определив, к какой категории относится потенциальный бизнес-партнер (мама в декрете, фрилансер, сотрудник в найме и т.д.), можно предложить ей именно те возможности, которые будут ей интересны.

Поэтому я предлагаю развитие бизнеса с «Мэри Кэй», тщательно учитывая индивидуальные особенности и потребности каждой женщины.

В ЯНВАРЕ

Новый вызов на привлечение!

2 и более новых
Консультанта
с единовременным заказом
от 3.00 б.е. = розовая
косметичка с жемчужиной**.

**Анна Форостина**

*Ведущий Директор
по продажам**

Новые инструменты для привлечения значительно упростили процесс

оформления — все проходит быстрее. Я сразу предлагаю бизнес с Компанией, даже если девушка не знакома с нашей косметикой. Процесс включает два этапа: сначала провожу бизнес-интервью, затем приглашаю на мастер-класс для знакомства с продукцией.

Я также активно работаю в социальных сетях: общаюсь как со знакомыми, так и с незнакомыми девушками, которые следят за моими постами и историями. Кроме того, провожу групповые презентации бизнеса как онлайн, так и в офлайн-формате. На встречах собираются ключевые бизнес-партнеры со своими новичками, а также потенциальные клиенты.

Важный совет: предлагайте возможности уверенно, не бойтесь негативной реакции. Многие женщины ждут, когда появится Консультант, который поможет им улучшить жизнь и открыть новые перспективы.

**Юлия Матеюнас**

Директор
по продажам*

Мы с командой недавно изменили подход к знакомству и предложению о бизнесе с «Мэри Кэй». Теперь мы действуем более рационально и ориентируемся на желания девушек. Наш новый метод прост, но эффективен. Мы просим претенденток заполнить анкету, где они отмечают, что их устраивает в жизни, а что хотели бы изменить. Этот подход дал отличные результаты!

Мы организовали индивидуальные и групповые встречи, на которых новички видят, что наша команда — это сообщество успешных, счастливых

и амбициозных женщин. Результат не заставил себя ждать — увеличилось количество девушек, желающих строить карьеру с «Мэри Кэй» и достигать своих целей. Прогресс очевиден, и мы уверены, что результаты будут только улучшаться.

Важный совет: будьте проще в общении, улыбайтесь и не бойтесь взаимодействовать с девушками, которые хотят изменить свою жизнь к лучшему. Учитесь говорить так, чтобы после разговора у собеседницы оставалось желание действовать и двигаться вперед.

**Ирина Проскудина**

Элитный Ведущий
Директор
по продажам*

Я разработала и напечатала презентацию «Твои возможности с «Мэри Кэй», которую включаю в регистрационный пакет на мероприятиях для клиентов и потенциальных бизнес-партнеров.

На этих встречах я представляю различные пути развития бизнеса через истории успеха моих Директоров по продажам. Среди них есть мамы в декрете, например, Юлия Сайтмаметова (воспитывает 5 детей) и Елена Боган (совмещает с предпринимательством). Есть предприниматели — Маргарита

Геннадьевна (успешный бизнес и найм), Елена Боган (владелец цветочного салона). В команде также сотрудники в найме — Ирина Голденкова, Светлана Потапова, Татьяна Володина, Ксения Привалова, Надежда Яптунай. Есть фрилансеры, например, Екатерина Тодорова. Есть студенты — мой собственный пример с 16 лет. И, конечно, руководители, такие как Татьяна Зиндяева.

Важный совет: опирайтесь на сегментацию и приводите примеры историй, которые откликнутся у вашего потенциального партнера.

**Юлия Ларина**

Старший Директор
по продажам*

Сегментация потенциальных новичков позволила находить индивидуальный подход, закрывая их потребности еще до мастер-класса. Сочетались динамика современных инструментов и индивидуальный подход.

Новичкам в первую очередь было важно сообщество — это стало «точкой входа». После знакомства с сообществом они начинали изучать источники дополнительного дохода. Бизнес-бранчи оказались особенно

эффективными: участники сразу видели сообщество успешных женщин и представляли свое будущее.

Важный совет: энергия + цель = активный рост. Мы стремимся привлекать новичков к организации мероприятий, мастер-классов, созданию контента для соцсетей. Используем бизнес-бранч как «дебют новичка» — это дает группу поддержки, площадку для роста и стартовый контент для соцсетей.

Стартовый набор

«Легкий старт»
продолжается!

1000 ₽

10258803

Стартовый набор «Легкий старт» будет действовать и в январе. С ним начать бизнес с «Мэри Кэй» легче и проще!

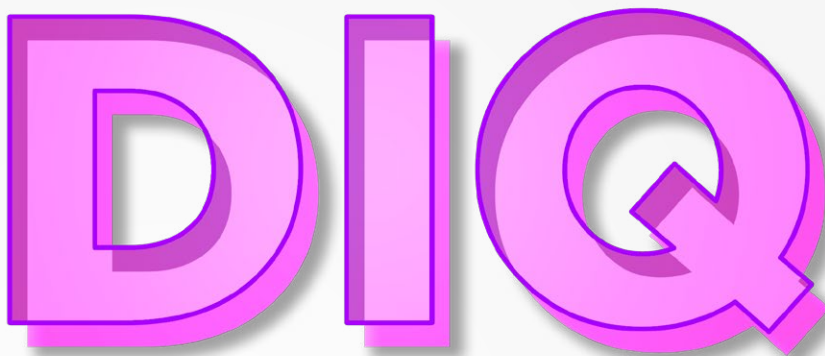


КАРЬЕРА

**Ольга Зорина**

Старший Директор
по продажам*

ВИРТУАЛЬНАЯ ПРОГРАММА



Стартовая линия



Моя история с компанией «Мэри Кэй» началась 29 лет назад. На мастер-классе мне предложили стать Консультантом по красоте, сказав, что в этом бизнесе можно построить карьеру. В то время я мечтала о карьерном росте, у меня была основная работа, но перспектив для роста я не видела. Поэтому я приняла предложение.

Директором по продажам я стала 1 декабря 2000 года и совместила выполнение программы с рождением своего сына: на момент ее старта сыну исполнился всего один месяц. В этом году моему сыну 25 лет, и 1 декабря мы отметили юбилей моей Бизнес-Группы — тоже 25 лет.

За это время в моем бизнесе были разные периоды: и рост, и спад. Особенный спад произошел после 2022 года: команда резко уменьшилась, в основном остались Консультанты, которые приобретали продукцию для себя. Я очень хотела изменить ситуацию и в течение двух лет каждые пару месяцев писала заявление на выполнение виртуальной программы DIQ, но она мне не давалась. Стабильного личного привлечения не было: 1-2 Консультанта в месяц, и то нерегулярно. Команда не привлекала совсем.



Мои мысли тогда были заняты вопросами:
почему нет роста? Почему никто не хочет
присоединиться? Почему я не могу найти людей?
Почему мне все отказывают?

Смена фокуса

В этот момент в моей жизни появилась одна знакомая. Она сказала, что мне нужно менять фокус своих мыслей. Развернув свой поток мыслей в другую сторону — туда, куда хочу я прийти, какую команду я хочу иметь, какой я хочу сама стать, как изменится моя жизнь, какие прекрасные люди придут ко мне и как все замечательно будет складываться, — вот туда нужно повернуться и в этом направлении идти.

Я это и раньше знала, но в жизни не применяла. Я стала искать людей, у которых получается привлекать новичков, спрашивать их, как они это делают и что для этого нужно. Часто я делала это

*Подробнее
о маркетинговом
плане Компании*



Программа «Красный пиджак» — первый шаг на пути к лидерству.

на мероприятиях: на «Красном конгрессе», на ретрите нашей Национальной ветви в Горном Алтае. Там я загорелась энтузиазмом. И не я одна: Светлана Лубягина, Консультант, которая тоже ездила со мной на ретрит, «зажглась» привлечением и вместе со мной стала привлекать новичков. За квартал она выполнила условия «Красного пиджака», привлекла 10 новичков в свою команду с объемом 98 б.е. и получила «Бриллиантовую звезду».

Параллельно я делала очередную попытку выполнить виртуальную программу DIQ,

но в этот раз подошла к ней с обновленным фокусом. Для меня было принципиально завершить ее успешно — победой, выполнением. Это как закрыть гештальт, чтобы двигаться дальше. Незавершенные программы отбрасывают назад, забирают энергию, а для восстановления и пополнения ресурсной энергии нужно время. Выполнив программу, ты чувствуешь себя победителем, на гребне волны, у тебя много энергии, и ты можешь идти дальше.





Новая энергия

Виртуальная программа DIQ — по сути, программа без наград и бонусов. Но она в корне меняет ситуацию в бизнесе: выполнив ее, ты «перепрошиваешь» свою Бизнес-Группу. Она наполняется новой энергией, новичками, к ней приходят новые люди.

За время ее выполнения моя команда выросла более чем на 27 Консультантов, а наши результаты выросли в 3 раза. Если год назад мы выполняли минимальные объемы заказов — 100.00 б.е., то в этом году стали выполнять 300.00 б.е. и более в месяц. Виртуальная программа DIQ стала для меня трамплином для старта новых программ.

Теперь я точно знаю: позитивное мышление, фокус, поддержка наставника и сотрудников Компании — все это позволяет повторить программу много-много раз.

КАРЬЕРА

МОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ В МЕЧТУ



Старший

Директор

по продажам*

Е Л Е Н А А Г А Л А К О В А



Поездка в Дубай — это мое первое «Путешествие в мечту», и условия программы я выполнила раньше срока, уже к началу ноября 2025. Сразу скажу — путешествие не было изначальной целью. Моя цель — участие в Национальной программе, а инструмент — виртуальная программа DIQ.



Виртуальная программа DIQ — это своего рода точка опоры. Сначала наша команда выполнила программу за 4 месяца (на первый раз ушло около полутора лет подготовки). Затем мы повторили процесс за 3 месяца, потом за 2, и уже дважды справились за 1 месяц. Это было непросто, но сильные люди признают свою ответственность и ошибки, ища возможности их исправить, а слабые — перекладывают вину.

Теперь я и каждый новый Директор по продажам в нашей команде будет следовать этому пути: подавать заявление на виртуальную программу DIQ, проходить ее 3–4 раза в год и выходить на «Автопрограмму», уровень дохода на которой может составлять 300–400 тысяч рублей в месяц*. А после этого сразу планируем «Путешествие в мечту».

DIQ

Ключ к успеху Директора по продажам

(только для Директоров по продажам)

Мозг плохо справляется с долгосрочными целями. Поэтому, выполняя условия программы «Путешествие в мечту», я фокусируюсь на текущих задачах и ежедневно улучшаю свои результаты. Ключевые шаги, которые я считаю необходимыми в этом процессе:

1**ОПРЕДЕЛИТЬ СВОИ СИЛЬНЫЕ И СЛАБЫЕ СТОРОНЫ, НАУЧИТЬСЯ УПРАВЛЯТЬ ИМИ.**

Моей точкой опоры стало умение эффективно коммуницировать и дисциплинированно действовать. Остальные задачи я делегировала. Доказано: улучшение сильных сторон приводит к экспоненциальному росту бизнеса.

Моя теневая сторона — склонность к опозданиям. Я признала это качество и начала работать над ним.

2**ЧЕТКО ОБОЗНАЧИТЬ ЦЕЛИ И МЕЧТЫ.**

Построив систему роста Звездных Консультантов (во втором квартале 2025 года в нашей Бизнес-Группе было 17 Звезд), я занялась развитием системы роста Менеджеров и Директоров по продажам. Моя цель — ежегодно растить по 5 Директоров по продажам первой линии и 5 — второй линии.

3**СФОРМУЛИРОВАТЬ МИССИЮ — КАК Я И МОЙ БИЗНЕС ПОЛЕЗНЫ МИРУ И ЖЕНЩИНАМ.**

Наша миссия — украшать и возрождать! Наша национальная команда называется «Приносящие рассвет». Мы сможем, мы верим, мы любим, мы благодарим, мы работаем, мы меняемся — именно поэтому у нас все получится.

ПРОДУКЦИЯ

ПОЧУВСТВУЙ ЭНЕРГИЮ ОКЕАНА!

ТУАЛЕТНАЯ ВОДА
FREE SPIRIT OCEAN™,
100 МЛ

4700 ₽



Верхние ноты: имбирь, зеленый мандарин, бергамот, ягоды можжевельника.

Ноты сердца: герань, мускатный орех, акватические фрукты.

Базовые ноты: амбра, индонезийские пачули, мускус, белый мох.

Аромат с морским, цитрусовым и фужерным характером, вдохновленный безграничной свободой бескрайнего океана. Яркие цитрусовые и морские ноты мгновенно бодрят, а амбра и мох придают благородство и глубину. Почувствуйте, как исчезает стресс, ощутите энергию приключений, новых открытий и единения с природой.

**Этот аромат станет
идеальным подарком для:**

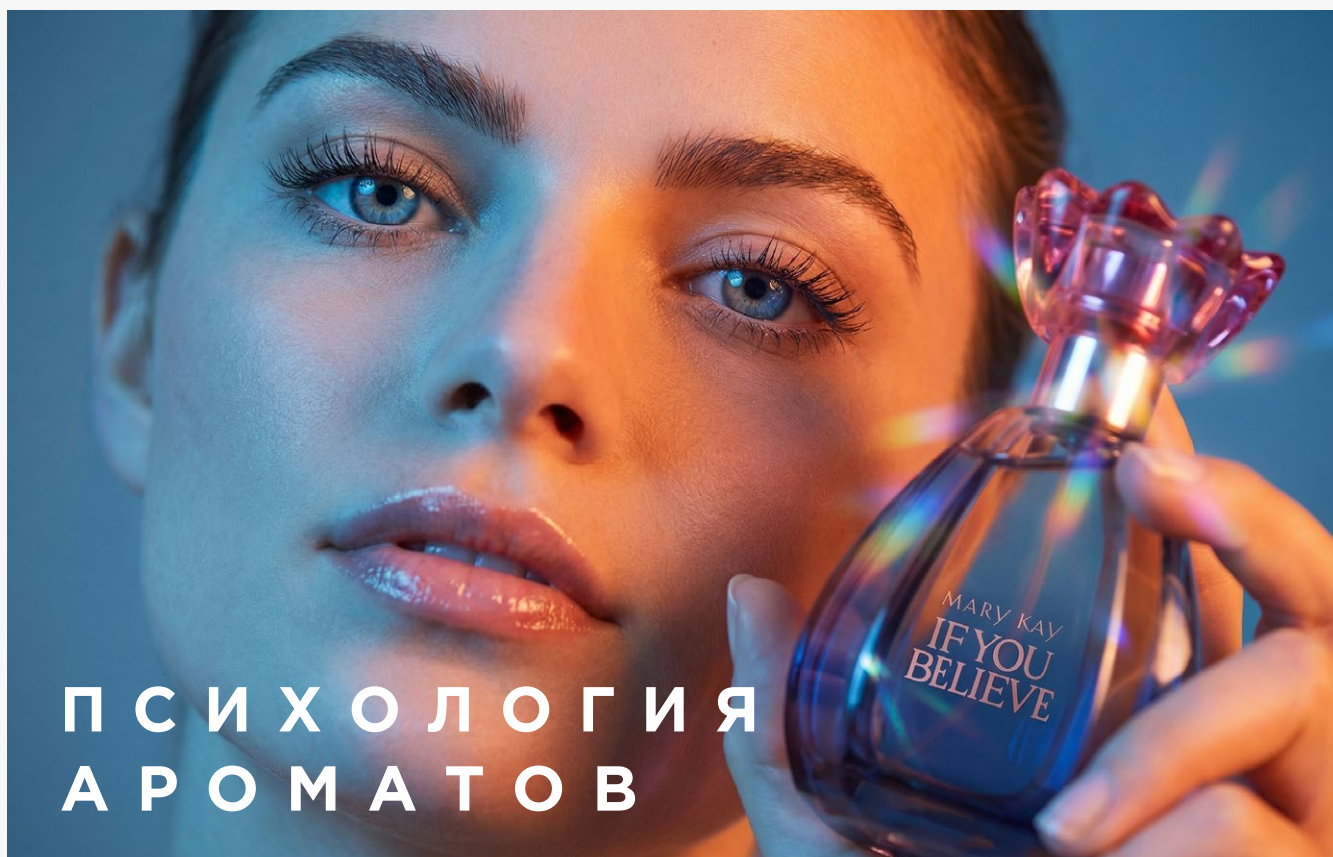
- Успешных руководителей, которые остаются верны своим принципам.
- Авантюристов и исследователей, не боящихся рисковать.
- Стильных мужчин, умеющих сочетать классику с современными трендами.

**СОВЕТ
ПО ПРОДАЖАМ**

При презентации этого аромата важно сделать акцент на его многогранности и энергетике. Начните разговор с вопроса о том, как клиент предпочитает проводить свободное время — любит ли путешествия, спорт или активный отдых на природе. Подчеркните, что аромат создан для современных мужчин, которые ценят свободу и не боятся новых вызовов. Демонстрируйте парфюм, описывая его как источник вдохновения и бодрости. И помните: этот аромат может купить и женщина — для своего мужчины, так что не ограничивайте свою аудиторию.



ПРОДУКЦИЯ

ПСИХОЛОГИЯ
АРОМАТОВ

Ароматы — это невидимые нити, которые связывают нас с эмоциями, воспоминаниями и настроением. Каждый запах способен пробудить определенные чувства и создать особое настроение. Давайте разберем, как различные группы ароматов влияют на наше эмоциональное состояние.

КАК ИСПОЛЬЗОВАТЬ СИЛУ АРОМАТОВ?

Выбор аромата — это не просто вопрос вкуса, а способ создать определенное настроение и образ. Понимая влияние различных групп ароматов, вы можете:

подбирать парфюм под настроение

создавать нужное впечатление

управлять своим эмоциональным состоянием

усиливать определенные черты характера

Помните, что каждый человек воспринимает ароматы индивидуально, поэтому важно найти «свой» аромат, который будет резонировать с вашей личностью и настроением.

ДРЕВЕСНО- ЦИТРУСОВАЯ ГРУППА

Энергия и свежесть — вот что дарят нам древесно-цитрусовые ароматы. Цитрусовые ноты бодрят и заряжают энергией, а древесные добавляют глубину и основательность.

Туалетная вода
Mary Kay If You
Believe®

5 100 руб.



Вдыхая такие ароматы, вы почувствуете прилив бодрости и ясности мышления. Они идеально подходят для начала дня, помогают сосредоточиться на работе и повышают уверенность в себе. Представьте утреннюю прогулку по сосновому лесу или глоток свежего апельсинового сока — именно такие ассоциации вызывает эта группа ароматов.

АМБРОВО- ЦВЕТОЧНАЯ ГРУППА

Роскошь и утонченность — главные характеристики этой группы. Амбровые ноты создают ощущение благородства, а цветочные добавляют нежности и женственности.

Парфюмерная
вода Mary Kay
Tranquil Rose™
5 600 руб.



Эти ароматы помогают почувствовать свою значимость и привлекательность. Они создают атмосферу умиротворения и гармонии, идеально подходят для особых случаев. Представьте вечерний выход в свет или романтический ужин при свечах — именно такие моменты ассоциируются с амброво-цветочными ароматами.

ЦВЕТОЧНО- ФРУКТОВАЯ ГРУППА

Радость и легкость — ключевые эмоции этой группы. Фруктовые ноты дарят ощущение праздника, а цветочные добавляют нежности.

Парфюмерная
вода Mary Kay
Je Suis Shero®

5 150 руб.

Парфюмерная вода
Mary Kay Glow®

5 400 руб.

Эти ароматы поднимают настроение и наполняют оптимизмом. Они создают атмосферу беззаботного веселья и праздника. Представьте летний сад, фруктовый десерт или веселую вечеринку — именно такие эмоции вызывает цветочно-фруктовая группа.

ЦВЕТОЧНО- МУСКУСНАЯ ГРУППА

Интимность и тепло — основные характеристики этой группы. Musk notes create a sense of closeness, and floral notes add softness.

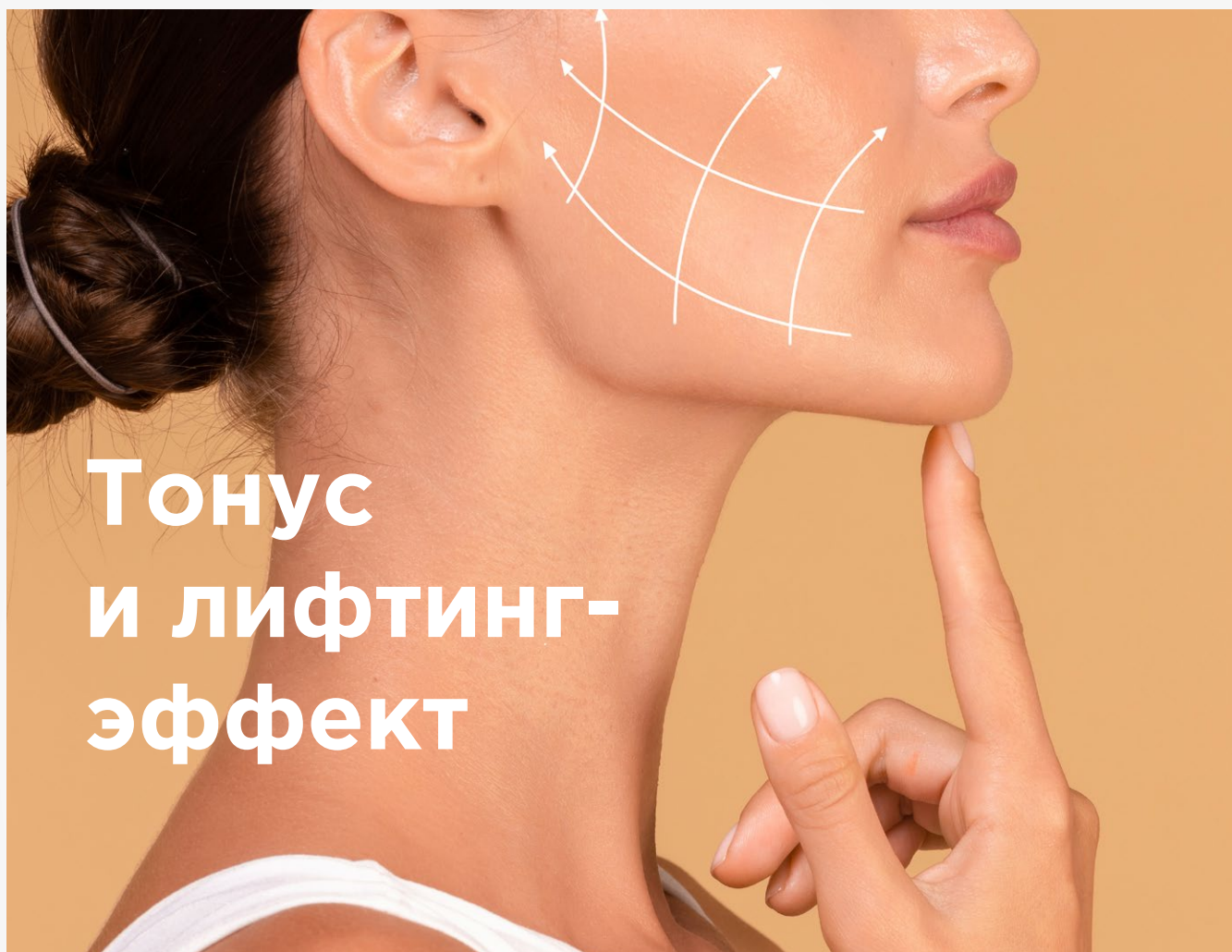
Парфюмерная вода
Belara®

5 150 руб.



Такие ароматы помогают почувствовать защищенность и комфорт. Они создают атмосферу уюта и спокойствия. Домашний очаг, уютная пижама или вечер наедине с собой — эти моменты прекрасно дополняются цветочно-мускусными ароматами.

ПРОДУКЦИЯ



Тонус и лифтинг- эффект



Возрастные изменения — это процесс естественный и неизбежный, поэтому в каждом возрасте есть свои собственные особенности ухода за кожей. Например, в 45 процесс старения проявляется активнее, чем в 25, и уход стоит сделать более насыщенным. Но, с другой стороны, нет какого-то конкретного возраста, на который нужно обязательно ориентироваться. О том, как выстроить программу ухода за кожей, обеспечивающую тонус и лифтинг-эффект, рассказывает наш эксперт — **Елена Столяревская**, Старший Национальный Директор по продажам*.



ПРИЗНАКИ ПОТЕРИ ТОНУСА

Кто-то встречается с потерей тонуса и обвисанием кожи в 45, в 50 лет и даже позже, а кто-то — в 30–35. Что же происходит? Замедляется восстановление клеток, разрушаются «молодящие нас» белки коллагена и эластина, и все меньше вырабатывается гиалуроновой кислоты.



MARY KAY.

В результате мы видим 8 признаков увядающей кожи.

- ❶ Потеря упругости: кожа становится менее плотной, обвисает.
- ❷ Морщины и складки. Сначала появляются мимические морщинки на лбу и в уголках глаз, а затем более глубокие складки, в том числе носогубные.
- ❸ Деформируется овал лица.
- ❹ Изменение цвета кожи: он становится тусклым и серым, появляется пигментация.
- ❺ Кожа становится тонкой и сухой, снижается активность восстанавливающих процессов.
- ❻ Расширяются поры, кожа превращается в рыхлую.
- ❼ Отечность и мешки под глазами.
- ❽ Кожа становится более чувствительной.

Как только появляется хотя бы один из этих признаков, рекомендуется использовать антиэйдж-уход, который отличается особым составом и направленностью действия. Основой этого ухода становится система для зрелой кожи TimeWise® Plus+. Эта система работает с определенным состоянием кожи — кожей с выраженными признаками старения, и поэтому работает по трем направлениям: увлажнение, антиэйдж и антиоксидантная защита.

КАК СОСТАВИТЬ ПЕРСОНАЛЬНУЮ ПРОГРАММУ?

Для тех, у кого появились один-два признака старения кожи, можно использовать только систему для зрелой кожи, в которую входят очищение, тоник, биоактивный крем и крем для кожи вокруг глаз. Если же наблюдается более четырех признаков старения, стоит разработать для клиента персональную программу.

Мне нравится использовать эффект синергии ингредиентов, когда взаимодействие двух или более элементов дает результат лучше, чем эти же элементы по отдельности. Самый простой пример синергии — это применение системы TimeWise® Plus+ и **БАДа «Коллаген»**. «Коллаген» работает внутри, а система снаружи, и дает потрясающие результаты.

Ну а теперь давайте попробуем составить индивидуальную программу на основе синергии ингредиентов.

Например, у вашей клиентки сухость кожи, и за счет этого много мелких морщин, потеря упругости, серый цвет лица. Давайте использовать эффект синергии и добавим в систему больше средств с гиалуроновой кислотой и ингредиентами, увеличивающими и усиливающими увлажненность кожи, плюс антиоксидантами.



ПОДДЕРЖИТЕ СВОЙ ИММУНИТЕТ!

Сочетайте тонус и лифтинг-эффект кожи с заботой изнутри.

Биологически активная добавка к пище «Иммунитет» Daily Benefits®

3 700 руб.



Не является лекарственным средством

Синергию можно использовать и для усиления эффекта разглаживания морщин. Например, мы можем добавить в программу TimeWise® Plus+ **крем-активатор**, разглаживающий морщины IntelliDerm Solutions®, можем соединить его с **сывороткой для лифтинг-эффекта контура лица** TimeWise® Plus+ и **биоцеллюлозной маской** TimeWise Repair®.





Не стоит забывать о необходимости использовать солнцезащитные средства. Это крайне важно, так как кожа становится более чувствительной к ультрафиолетовым лучам, и это повышает риск пигментации и фотостарения кожи. Поэтому мы используем наше **легкое солнцезащитное молочко с SPF 50**.

СКОРО В ПРОДАЖЕ
НОВИНКА
СКОРО В ПРОДАЖЕ

**Ретинол 0.3
сыворотка IntelliDerm
Solutions®, 30 мл**

8 150 руб.

Чистый ретинол 0.3% в составе — один из самых эффективных форм ретинола, который решает целый спектр задач: разглаживает морщины, повышает упругость, обновляет кожу, выравнивает тон и уменьшает пигментацию.



**Средство для
восстановления
барьера кожи
IntelliDerm Solutions®,
30 мл**

4 600 руб.

Инновационная* технология 1:1:3 (жирные кислоты, керамиды, холестерол) восполняет недостаток собственных липидов в коже и восстанавливает ее защитный барьер.

НОМИНАНТ

НА НАГРАДУ ЗА БЕСКОРЫСТИЕ



ЯНВАРЬ

Людмила Балясникова
*Старший Директор
по продажам**

Людмила стала Консультантом по красоте в декабре 1996 года. Статус Директора по продажам она получила в январе 2000 года. Людмила из Национальной вети Алены Хилько.



Награды:

- ★ 104 Звезды.
- ★ 21 малый «Бриллиантовый шмель»: 9 в номинации «Двор личных продаж Директоров» 2006, 2013, 2014, 2018, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024, 1 в номинации «Двор привлечения Консультантов» 2006, 11 в номинации «Круг признания» 2004, 2006, 2008, 2009, 2010, 2012, 2013, 2014, 2018, 2024, 2025.
- ★ 8 брошей «Роза»: 2 в номинации «Двор личных продаж Консультантов» 2003, 2004, 3 в номинации «Двор личных продаж Директоров» 2008, 2010, 2011, 3 в номинации «Круг признания» 2005, 2007, 2011.
- ★ 1 кулон «Сердце» в номинации «Двор личных продаж Консультантов» 2001.
- ★ 1 подвеска «Шмель» в номинации «Двор личных продаж Директоров» 2017.
- ★ Финалист программы на поездку в Даллас (Платиновый круг) 2014.
- ★ Номинант на «Награду за бескорыстие» в июне 2014.
- ★ Участница поездки лучших Директоров по продажам: Майами/Нью-Йорк 2013, Узбекистан 2024, Вьетнам 2025.
- ★ Пятикратный финалист «Автопрограммы: Renault», Ford Mondeo до 2007, Ford Mondeo 2010, Ford Mondeo 2014, Hyundai Creta 2020.
- ★ 1 раз входила в рейтинг топ 15 лучших Директоров по продажам по комиссионному вознаграждению в России (13 место, Семинарский год 2013-2014).
- ★ 9 раз входила в «Клуб миллионеров».

КАК РАБОТАЕТ БЕСКОРЫСТНОСТЬ В МИРЕ «МЭРИ КЭЙ»?

Как только я стала Консультантом по красоте, я услышала, что главное правило этом бизнесе — «Относись к другим так, как ты хотел бы, чтобы относились к тебе». Девиз компании — «Иди и отдавай». Все, кому близки эти правила, остаются с «Мэри Кэй» навсегда. Кто-то принимает их душой, им комфортно работать и жить по ним. Кто-то пока понимает только умом, потому что это выгодно. Но получать удовольствие от этого бизнеса можно, когда ты принимаешь это правило и умом, и душой, и сердцем.

КАК ВЫ ПОМОГАЕТЕ УДОЧЕРЕННЫМ КОНСУЛЬТАНТАМ?

У меня нет разделения Консультантов на «наш» или «не наш». Мне просто интересны люди, особенно те, кто выбирает рост с «Мэри Кэй». Я понимаю, что чем больше профессиональных Консультантов вокруг, тем выше имидж Консультанта по красоте в нашей Бизнес-Группе. И если могу помочь, то делаю это с удовольствием. Важно, чтобы каждый Директор по продажам и Консультант были заинтересованы в поддержке и помощи каждому Консультанту, независимо от его Бизнес-Группы. Это взаимовыгодно, так как формирует женское сообщество, куда хотят попасть.

ЧТО МОЖЕТЕ ПОСОВЕТОВАТЬ, ЧТОБЫ БЕСКОРЫСТНОГО ОТНОШЕНИЯ БЫЛО БОЛЬШЕ?

Каждая девочка мечтает о сказке, где все красивые, добрые, любящие. Каждый наш мастер-класс — это бескорыстное мероприятие. Чем больше мастер-классов, тем быстрее мы сотворим сказку в нашей стране. У компании «Мэри Кэй» очень высокий имидж в мире, и только от каждой из нас зависит, как высоко мы его поднимем в России.



Алена Хилько
Ведущий Национальный
Директор по продажам*

Людмила — это женщина-мечта! Я всегда мечтала, чтобы в моем окружении были такие люди: мудрые, смелые, честные, отзывчивые, с прекрасным чувством юмора. Все эти качества есть у Людмилы. Уверена, что очень многие благодарны, что судьба подарила им встречу с Людмилой Балясниковой! И когда ты самходишь в их круг общения, то начинаешь светиться особым светом. Это от них ты берешь его частицу. Это они делятся с тобой всем самым лучшим, чем обладают сами. Я восхищаюсь ее открытостью, умением очень простыми словами рассказать о главном, помочь, поддержать, приободрить, вселить уверенность в том, что ты можешь достичь всего, о чем можешь мечтать.

анюдируем и поздравляем

15

лучших Национальных
Директоров по продажам
**по комиссионному
вознаграждению**

Н О Я Б Р Ь , 2 0 2 5



1

**Галина
Киселева**



2

**Ирина
Однoдушная**



3

**Алена
Хилько**



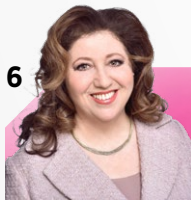
4

**Елена
Романова**



5

**Елизавета
Козлова**



6

**Ирина
Маняк**



7

**Ольга
Позитурина**



8

**Любовь
Фортова**



9

**Ольга
Малафеева**



10

**Наталья
Нечаева**



11

**Лариса
Вовк**



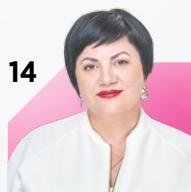
12

**Галина
Соловьева**



13

**Елена
Матеюнас**



14

**Наталья
Назарова**



15

**Елена
Столяревская**

10

лучших Национальных
Директоров по продажам
**по объему заказов
в Ветви**

Н О Я Б Р Ь . 2 0 2 5



1

**Галина
Киселева**



2

**Ирина
Однoдушная**



3

**Алена
Хилько**



4

**Елена
Романова**



5

**Лейла
Грановская**



6

**Ирина
Маняк**



7

**Любовь
Фортова**



8

**Ольга
Позитурина**



9

**Галина
Соловьева**



10

**Наталья
Нечаева**

Поздравляем

Национальных Директоров по продажам **с днем рождения** в январе



**Ирина
Однoдушная**
7 января



**Марина
Воронова**
20 января

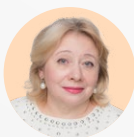


**Наталья
Нечаева**
22 января

С юбилеем в статусе Национальных Директоров по продажам в январе



**Ольга
Малафеева**
22 года



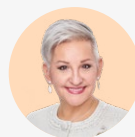
**Ольга
Позитурина**
21 год



**Ирина
Воротницкая**
21 год



**Лариса
Михайлина**
21 год



**Татьяна
Фатюхина**
17 лет

5

лучших Директоров
по продажам
по активности
в Бизнес-Группе

Н О Я Б Р Ь . 2 0 2 5

Бизнес-Группа
25-74 Консультанта



Герб Ольга
70,5%
Ветвь: Хилько Алена



Шишкина Елена
100,0%
Ветвь: Фатюхина Татьяна



Трофимова Наталья
70,5%
Ветвь: Киселева Галина



Арутюнян Людмила
69,7%
Ветвь: Киселева Галина



Щербакова Ирина
69,0%
Ветвь: Маняк Ирина

Бизнес-Группа
75-124 Консультанта



Терехова Лариса
60,7%
Ветвь: Киселева Галина



Андреева Людмила
67,5%
Ветвь: Георгиева Елена



Спивак Елена
61,3%
Ветвь: Горбунова Светлана



Морозова Марина
58,9%
Ветвь: Фатюхина Татьяна



Хушпарова Таус
58,7%
Ветвь: Мэри Кэй Эш

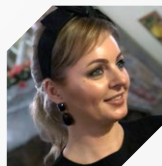
Бизнес-Группа
>125 Консультантов



Биктурганова Светлана
56,4%
Ветвь: Георгиева Елена



Окунчаева Айшат
79,3%
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Гордеева Ольга
56,8%
Ветвь: Мясковская Марина



Киян Мария
53,8%
Ветвь: Горбунова Светлана



Григорьева Наталья
53,1%
Ветвь: Мэри Кэй Эш

30

Старших Менеджеров по продажам
и Кандидатов в Директора
**по продажам по размеру
дополнительной скидки**

Н О Я Б Р 6 . 2 0 2 5

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополни- тельная скидка, руб.	Объем зака- зов личной группы, б.е.
Ветвь Мэри Кэй Эш	Окунчаева Айшат	Малаева Хеда	50	54 927	174,53
Киселева Галина	Добрынинская Айгуль	Неклюдова Светлана	50	49 090	163,07
Мясковская Марина	Гордеева Ольга	Майорова Светлана	50	44 710	143,24
Ветвь Мэри Кэй Эш	Окунчаева Айшат	Газакбиева Амнат	50	40 121	129,88
Однодушная Ирина	Астахова Елена	Гузиенко Елена	50	38 727	125,59
Романова Елена	Мартынова Галина	Гапич Валентина	50	34 822	111,90
Горбунова Светлана	Якубова Тамара	Леонтьева Светлана	50	34 377	115,06
Ветвь Мэри Кэй Эш	Лобунько Елена	Сторожук Оксана	50	34 342	112,55
Ветвь Мэри Кэй Эш	Сорокина Елена	Бугрова Татьяна	40	30 657	101,94
Киселева Галина	Соловьева Ольга	Худякова Евгения	50	30 523	99,34
Кошелева Ольга	Бочкарева Елена	Ибрагимова Рамиля	40	29 661	96,97
Матеюнас Елена	Матеюнас Елена	Кузьмина Галина	40	29 612	96,43
Фортова Любовь	Кретьева Ирина	Шипицына Светлана	40	29 330	96,28
Мясковская Марина	Гордеева Ольга	Левченко Елена	50	28 549	91,75
Однодушная Ирина	Налобина Татьяна	Хайруллина Резида	40	28 309	89,06
Фортова Любовь	Комекова Гозель	Омурова Мехрибан	50	28 015	88,66
Однодушная Ирина	Корабельникова Эльвира	Иванова Татьяна	40	27 730	91,27
Киселева Галина	Зверева Елена	Жирова Наталья	50	27 413	89,89
Вовк Лариса	Натачаева Наталья	Заиченко Виктория	50	27 186	87,13
Фортова Любовь	Агалакова Елена	Качесова Ольга	50	26 845	83,17
Грановская Лейла	Соколкина Елена	Манакова Виктория	40	26 367	85,78
Однодушная Ирина	Однодушная Ирина	Леонтьева Светлана	50	26 034	83,84
Киселева Галина	Целых Марина	Корженко Елизавета	50	24 796	82,94
Однодушная Ирина	Однодушная Ирина	Зайцева Марина	50	24 624	79,87
Жебровская Елена	Городецкая Марина	Великанова Ольга	50	24 589	77,93
Фортова Любовь	Сангаджиева Гиляна	Манхаева Зинаида	50	24 562	80,48
Малафеева Ольга	Владимирова Ольга	Матюшева Светлана	40	24 303	77,96
Маняк Ирина	Пляшкина Екатерина	Горчакова Ирина	50	24 065	77,54
Михайлина Лариса	Михайлина Лариса	Сотникова Наталья	40	23 927	77,71
Маняк Ирина	Буря Анна	Савостина Светлана	50	23 910	76,14

30

Менеджеров по продажам
по размеру
дополнительной скидки

Н О Я Б Р 6 . 2 0 2 5

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополни- тельная скидка, руб.	Объем зака- зов личной группы, б.е.
Вовк Лариса	Вовк Лариса	Адульская Наталья	30	19 968	104,69
Козлова Елизавета	Людьяна Ирина	Еременко Анна	30	19 819	101,33
Нечаева Наталья	Дружинина Ольга	Кравченко Ирина	30	18 557	96,61
Нечаева Наталья	Нечаева Наталья	Корнеева Наталья	30	17 935	89,78
Ветвь Мэри Кэй Эш	Окунчаева Айшат	Саидова Марем	30	16 457	82,73
Романова Елена	Афанасьева Людмила	Насыртдинова Рита	30	13 660	65,49
Ветвь Мэри Кэй Эш	Мохова Елена	Шевчук Инга	30	12 914	67,26
Нечаева Наталья	Мосина Светлана	Сапежникова Ирина	30	12 643	61,52
Маняк Ирина	Артёмова Александра	Картавенко Алина	30	12 225	59,78
Маняк Ирина	Тарасова Инга	Герасимова Галина	30	12 120	64,64
Маняк Ирина	Львова Аисия	Христофорова Аграфена	30	11 749	60,30
Ветвь Мэри Кэй Эш	Мишина Марина	Гуцу Елена	30	11 107	56,84
Саржан Светлана	Попова Ирина	Третьяк Оксана	30	10 600	52,34
Нечаева Наталья	Косенко Екатерина	Вотякова Олеся	30	10 551	51,69
Фортова Любовь	Кретова Ирина	Шемякина Татьяна	30	10 441	50,78
Ветвь Мэри Кэй Эш	Хушпарова Таус	Сардалова Рукият	30	9 784	47,82
Мясковская Марина	Мясковская Марина	Захарова Александра	30	9 705	47,83
Ветвь Мэри Кэй Эш	Лисина Елена	Кочурова Татьяна	30	9 634	48,31
Хилько Алена	Мирошниченко Наталья	Хабиева Татьяна	30	9 605	46,27
Киселева Галина	Козлова Ольга	Попова Екатерина	30	9 596	48,08
Киселева Галина	Ширяева Вера	Османова Сакинат	30	9 567	53,64
Фортова Любовь	Бирюкова Елена	Сычева Лариса	30	9 546	49,21
Позитурина Ольга	Радушина Елена	Паршакова Мария	30	9 494	46,96
Киселева Галина	Трофимова Ольга	Панишева Олеся	30	9 428	47,59
Однодушная Ирина	Комарова Светлана	Шеремет Ольга	30	9 410	50,37
Киселева Галина	Димаева Юлия	Мартынова Елена	30	9 382	49,66
Киселева Галина	Каргопольцева Татьяна	Алькина Людмила	30	9 339	46,42
Столяревская Елена	Слоновская Елена	Диндорого Людмила	30	9 180	44,84
Кошелева Ольга	Огрызкова Юлия	Кононенко Ольга	30	9 133	43,92
Воротницкая Ирина	Шипилова Наталья	Вострикова Светлана	30	9 086	43,64

Лучшие Директора по продажам **по количеству Менеджеров по продажам** в Бизнес-Группе

Н О Я Б Р ь , 2 0 2 5



**Каргопольцева
Татьяна**
11 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Димаева
Юлия**
8 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Вяденко
Светлана**
6 Менеджеров
Ветвь: Вовк Лариса



**Святова
Лариса**
6 Менеджеров
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асте
Елизавета**
5 Менеджеров
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Башкирова
Гузель**
5 Менеджеров
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Гасталь
Ольга**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Зверева
Елена**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Ненашева
Альфья**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Радушина
Елена**
5 Менеджеров
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Сергиева
Елена**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Спиринцова
Марина**
5 Менеджеров
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Тома
Анна**
5 Менеджеров
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Волкова
Екатерина**
4 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



**Голикова
Екатерина**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Добрякова
Юлия**
4 Менеджера
Ветвь: Саржан
Светлана



**Емикеева
Людмила**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Кондаурова
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Костицына
Ольга



**Коробова
Татьяна**
4 Менеджера
Ветвь: Романова
Елена



**Кузьминова
Ирина**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Марфенко
Татьяна**
4 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Миллер
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Романова
Елена



**Пальмина
Оксана**
4 Менеджера
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Примакова
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Скоробогатова
Ирина**
4 Менеджера
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Хорошавина
Светлана**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Шевалье
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Шувалова
Наталья**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина

Лучшие Директора по продажам **по количеству** **Старших Менеджеров** в Бизнес-Группе

Н О Я Б Р Ь , 2 0 2 5



**Клименко
Алена**
6 Менеджеров
Ветвь: Фортова
Любовь



**Баранникова
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Маняк Ирина



**Богатикова
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Жидкова
Марина**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Казак
Екатерина**
4 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Калынова
Наталья**
4 Менеджера
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Окунчаева
Айшат**
4 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Примакова
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Савидова
Алёна**
4 Менеджера
Ветвь: Малафеева
Ольга



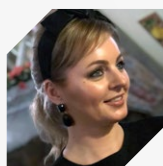
**Бочкарникова
Екатерина**
3 Менеджера
Ветвь: Георгиева
Елена



**Вяденко
Светлана**
3 Менеджера
Ветвь: Вовк Лариса



**Гончарова
Мария**
3 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



**Гордеева
Ольга**
3 Менеджера
Ветвь: Мясковская
Марина



**Добрынинская
Айгуль**
3 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Зеленкина
Марина**
3 Менеджера
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Зонова
Елена**
3 Менеджера
Ветвь: Романова
Елена



**Луговская
Елена**
3 Менеджера
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Малахова
Наиля**
3 Менеджера
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Миллер
Ольга**

3 Менеджера

Ветвь: Романова
Елена



**Мойся
Любовь**

3 Менеджера

Ветвь: Вовк Лариса



**Налобина
Татьяна**

3 Менеджера

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Орлова
Наталья**

3 Менеджера

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Петренко
Наталья**

3 Менеджера

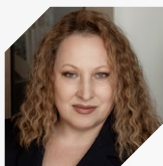
Ветвь: Вовк Лариса



**Середкина
Марина**

3 Менеджера

Ветвь: Георгиева
Елена



**Смирнова
Оксана**

3 Менеджера

Ветвь: Хилько Алена



**Тепсуркаева
Хадиджат**

3 Менеджера

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома
Анна**

3 Менеджера

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Фоминых
Наталья**

3 Менеджера

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Юхалина
Лариса**

3 Менеджера

Ветвь: Мясковская
Марина

10

Лучших Консультантов
по объему личных заказов

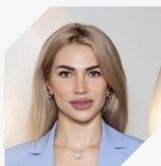
НОЯБРЬ. 2025

ФИО	Объем личных заказов, б.е.	Бизнес-Группа
Иманаева Татьяна	130,88	Линюшина Татьяна
Коваленко Марианна	113,86	Крючкова Мария
Чернова Лейсан	103,79	Гайнутдинова Эльвира
Ремпель Ольга	103,16	Костина Аида
Малаева Хеда	98,79	Окунчаева Айшат
Миляева Юлия	92,23	Агалакова Елена
Лагунова Регина	91,	Вовк Лариса
Скачкова Светлана	78,55	Шевеленко Наталья
Сахачева Татьяна	75,58	Захарченко Евгения
Болодурина Ольга	69,57	Ларина Юлия

10

Лучших Директоров
по продажам **по объему
личных заказов**

Н О Я Б Р Ь, 2 0 2 5



**Богачева
Анастасия**

152,70 б.е.

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Шолотонова
Екатерина**

116,07 б.е.

Ветвь: Романова
Елена



**Исламова
Елена**

103,26 б.е.

Ветвь: Михайлина
Лариса



**Агафонова
Галина**

102,17 б.е.

Ветвь: Романова
Елена



**Хапсирокова
Анна**

100,94 б.е.

Ветвь: Романова
Елена



**Башаева
Иман**

100,69 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мадаева
Райман**

94,26 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тютрина
Ирина**

89,93 б.е.

Ветвь: Фортова
Любовь



**Димаева
Юлия**

89,93 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Ведерникова
Яна**

89,69 б.е.

Ветвь: Георгиева
Елена



Разница между обычными и лучшими людьми может быть выражена тремя словами: «и еще чуть-чуть». Лучшие люди делают то, чего от них ожидают — и еще чуть-чуть. Они думают о других; они понимающие и добры — и еще чуть-чуть. Они выполняют свои обязательства честно и прямо — и еще чуть-чуть. Они хорошие друзья, и на них можно положиться в трудную минуту — и еще чуть-чуть.

Mary Kay Ash



Лучшие Директора по объему заказов в Бизнес-Группе с датой дебюта не более года назад

Н О Я Б Р Ь . 2 0 2 5



**Тепсуркаева
Хадиджат**
504,55 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мадаева
Райман**
501,75 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башаева
Иман**
550,68 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Умарова
Хамсат**
432,04 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Хушпарова
Таус**
390,47 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ибрагимова
Айна**
237,33 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Руссу
Лилия**
224,72 б.е.
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Шевеленко
Наталья**
216,44 б.е.
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Демильханова
Айна**
215,87 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Зырянова
Елена**
215,76 б.е.
Ветвь: Фортова
Любовь



Лучшие Консультанты по красоте и Директора по продажам по личному привлечению

Н О Я Б Р Ь . 2 0 2 5

ФИО	Кол-во новичков	Объем заказов новичков, б.е.	Бизнес-Группа	Национальная ветвь
Башаева Иман	17	119,64	Башаева Иман	Ветвь Мэри Кэй Эш
Богачева Анастасия	15	53,71	Богачева Анастасия	Фатюхина Татьяна
Кознова Татьяна	15	48,2	Кознова Татьяна	Киселева Галина
Кувшинникова Надежда	13	53,16	Кувшинникова Надежда	Воронова Марина
Рахматова Муаззамой	12	82,94	Рахматова Муаззамой	Однодушная Ирина
Бакалец Елена	10	42,07	Бакалец Елена	Мясковская Марина
Иванова Татьяна	8	86,77	Корабельникова Эльвира	Однодушная Ирина
Иванова Ирина	8	42,1	Савина Наталья	Вовк Лариса
Корабельникова Эльвира	8	40,36	Корабельникова Эльвира	Однодушная Ирина
Кузнецова Светлана	8	30,97	Чиркина Ирина	Горбунова Светлана

100

Лучших Директоров
по продажам
**по комиссионному
вознаграждению**

НОЯБРЬ, 2025



**Окунчаева
Айшат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

31 МЕСТО
в Европейском
рейтинге



**Забродина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Башкирова
Гузель**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Кознова
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Добрынинская
Айгуль**

Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Тома
Анна**

Ветвь: Позитурина
Ольга



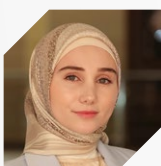
**Димаева
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Матеюнас
Юлия**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Асхабова
Айдима**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Казак
Екатерина**

Ветвь: Хилько Алена



**Горохова
Татьяна**

Ветвь: Хилько Алена



**Балясникова
Людмила**

Ветвь: Хилько Алена



**Примакова
Ольга**

Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Кочеткова
Лилия**

Ветвь: Романова
Елена



**Башаева
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Краснобрыжая
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Вяденко
Светлана**

Ветвь: Вовк Лариса



**Баранникова
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Тепсуркаева
Хадижат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Агафонова
Галина**

Ветвь: Романова
Елена



**Мадаева
Райман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Чернейко
Лариса**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Блажевская
Татьяна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Агалакова
Елена**

Ветвь: Фортова
Любовь



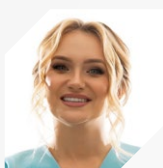
**Шереметьева
Светлана**

Ветвь: Романова
Елена



**Лобунько
Елена**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Форостина
Анна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Святова
Лариса**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Савидова
Алёна**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Мустафина
Гульнара**

Ветвь: Романова
Елена



**Королькова
Зарина**

Ветвь: Романова
Елена



**Юхалина
Лариса**

Ветвь: Мясковская
Марина



**Дружинина
Ольга**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Луговская
Елена**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Мохова
Елена**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кондаурова
Ольга**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Каргопольцева
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кульчихина
Наталья**

Ветвь: Хилько Алена



**Кретьова
Ирина**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Козина
Галина**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Проскудина
Ирина**

Ветвь: Герасимова Ия



**Земцовская
Яна**

Ветвь: Хилько Алена



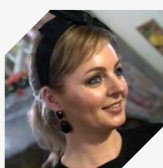
**Афониная
Галина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Чащина
Ирина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Гордеева
Ольга**

Ветвь: Мясковская
Марина



**Радушина
Елена**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Воронова
Марина**

Ветвь: Воронова
Марина



**Жидкова
Марина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Корабельникова
Эльвира**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Щеголева
Марина**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Карсская
Ирина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Саликаева
Светлана**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Умарова
Хамсат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Чугункова
Елена**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Калынова
Наталья**

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Избосарова
Айсулу**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Середкина
Марина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Гончарова
Мария**

Ветвь: Хилько Алена



**Дьячкова
Мария**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Хушпарова
Таус**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Емикеева
Людмила**

Ветвь: Киселева
Галина



**Мирошниченко
Наталья**

Ветвь: Хилько Алена



**Миллер
Ольга**

Ветвь: Романова
Елена



**Захламина
Юлия**

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Ларина
Юлия**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Панихина
Ирина**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Кирчанова
Татьяна**

Ветвь: Романова
Елена



**Соколова
Мария**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Голикова
Екатерина**

Ветвь: Хилько Алена



**Ксенофонтова
Юлия**

Ветвь: Воронова
Марина



**Шувалова
Наталья**

Ветвь: Киселева
Галина



**Михеева
Любовь**

Ветвь: Романова
Елена



**Крючкова
Мария**

Ветвь: Маняк Ирина



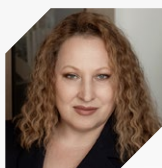
**Кибирева
Елена**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Ненашева
Альфия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Смирнова
Оксана**

Ветвь: Хилько Алена



**Никилина
Юлия**

Ветвь: Хилько Алена



**Терехова
Лариса**

Ветвь: Киселева
Галина



**Мельник
Татьяна**

Ветвь: Романова
Елена



**Баранова
Галина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Павлова
Инна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Шашкина
Наталья**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Бочкарева
Елена**

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Ибниязминова
Алсу**

Ветвь: Романова
Елена



**Афанасьева
Людмила**

Ветвь: Романова
Елена



**Рогова
Асия**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шокарова
Дина**

Ветвь: Романова
Елена



**Демильханова
Айна**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Савина
Наталья**

Ветвь: Вовк Лариса



**Смирнова
Ирина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Лазарева
Анна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Немцова
Светлана**

Ветвь: Романова
Елена



**Швецова
Виктория**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Скоробогатова
Ирина**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Батаева
Светлана**

Ветвь: Хилько Алена



**Леонтьева
Марина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Бушманова
Ирина**

Ветвь: Жебровская
Елена



**Киян
Мария**

Ветвь: Горбунова
Светлана



**Третьякова
Наталья**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

15

лучших Директоров
по продажам
по **объему заказов**
Бизнес-Группы

Н О Я Б Р 6 . 2 0 2 5

Бизнес-Группа **до 75 Консультантов**

**Барчукова
Юлия**

274,8 б.е.

Ветвь: Козлова
Елизавета



**Угбор
Анна**

252,4 б.е.

Ветвь: Фортова
Любовь



**Кравченко
Ольга**

250,2 б.е.

Ветвь: Михайлина
Лариса



**Котельникова
Татьяна**

242,2 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Ибрагимова
Айна**

237,3 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Герб
Ольга**

237,3 б.е.

Ветвь: Хилько Алена



**Руссу
Лилия**

224,7 б.е.

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Кошкина
Ирина**

217,5 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Савельева
Елена**

217,5 б.е.

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Шевеленко
Наталья**

216,4 б.е.

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Демильханова
Айна**

215,9 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Зырянова
Елена**

215,8 б.е.

Ветвь: Фортова
Любовь



**Костина
Аида**

214,8 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



**Демченко
Наталья**

209,0 б.е.

Ветвь: Костицына
Ольга



**Астахова
Елена**

207,9 б.е.

Ветвь: Однодушная
Ирина

Бизнес-Группа **75-124 Консультанта**

**Мадаева
Райман**

501,8 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Умарова
Хамсат**

432,0 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Хушпарова
Таус**

390,5 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Крыласова
Лидия**

356,3 б.е.

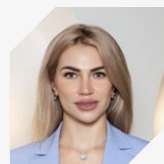
Ветвь: Хилько Алена



**Терехова
Лариса**

350,6 б.е.

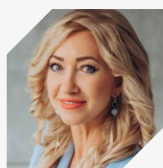
Ветвь: Киселева
Галина



**Богачева
Анастасия**

350,2 б.е.

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Шереметьева
Светлана**

328,6 б.е.

Ветвь: Романова
Елена



**Савина
Наталья**

325,0 б.е.

Ветвь: Вовк Лариса



**Ситникова
Наталья**

311,4 б.е.

Ветвь: Костицына
Ольга



**Батаева
Светлана**

308,0 б.е.

Ветвь: Хилько Алена



**Шашкина
Наталья**

305,8 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Буря
Анна**

301,4 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



**Слоновская
Елена**

300,4 б.е.

Ветвь: Столяревская
Елена



**Михеева
Любовь**

300,1 б.е.

Ветвь: Романова
Елена



**Пляшкина
Екатерина**

300,0 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина

Бизнес-Группа >125 Консультантлв



**Окунчаева
Айшат**

1000,4 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Забродина
Елена**

815,33 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Башкирова
Гузель**

745,11 б.е.

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Клименко
Алена**

695,71 б.е.

Ветвь: Фортова
Любовь



**Димаева
Юлия**

674,02 б.е.

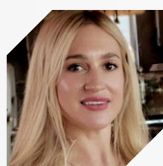
Ветвь: Киселева
Галина



**Тома
Анна**

656,17 б.е.

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Матеюнас
Юлия**

654,08 б.е.

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Примакова
Ольга**

653,69 б.е.

Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Баранникова
Елена**

625,64 б.е.

Ветвь: Маняк Ирина



**Казак
Екатерина**

600,31 б.е.

Ветвь: Хилько Алена



**Вяденко
Светлана**

582,39 б.е.

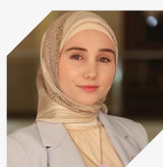
Ветвь: Вовк Лариса



**Луговская
Елена**

563,79 б.е.

Ветвь: Однотушная
Ирина



**Асхабова
Айдима**

558,07 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башаева
Иман**

550,68 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Савидова
Алёна**

536,67 б.е.

Ветвь: Малафеева
Ольга



Лучшие Директора по продажам по привлечению в Бизнес-Группе

НОЯБРЬ, 2025

Бизнес-Группа до 75 Консультантов



**Рахматова
Муаззамой**

13 новичков

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Сулейманова
Рамнат**

12 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Руссу
Лилия**

11 новичков

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Ибрагимова
Айна**

10 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Абдуллина
Зульфия**

9 новичков

Ветвь: Романова
Елена



**Стефанова
Алла**

9 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Воробьева
Татьяна**

8 новичков

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Надырова
Илуса**

8 новичков

Ветвь: Романова
Елена



**Астахова
Елена**

7 новичков

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Баркарь
Наталья**

7 новичков

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Гузь
Инна**

7 новичков

Ветвь: Маняк Ирина



**Миннибаева
Ирина**

7 новичков

Ветвь: Романова
Елена

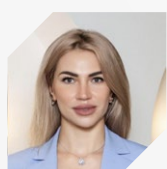


**Соловьева
Светлана**

7 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Богачева
Анастасия**

18 новичков

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Лиуфа
Елена**

15 новичков

Ветвь: Воронова
Марина



**Хушпарова
Таус**

15 новичков

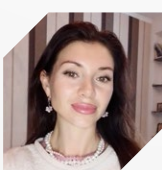
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мадаева
Райман**

14 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Рубан
Татьяна**

13 новичков

Ветвь: Маняк Ирина



**Савина
Наталья**

13 новичков

Ветвь: Вовк Лариса



**Бакалец
Елена**

11 новичков

Ветвь: Мясковская
Марина



**Субботина
Оксана**

11 новичков

Ветвь: Маняк Ирина



**Чиркина
Ирина**

11 новичков

Ветвь: Горбунова
Светлана



**Махмутова
Тансылу**

10 новичков

Ветвь: Романова
Елена



**Ажниязова
Зульфия**

9 новичков

Ветвь: Хилько Алена



**Корякина
Юлия**

9 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Рубежанская
Ирина**

9 новичков

Ветвь: Хилько Алена

Бизнес-Группа >125 Консультантов



**Окунчаева
Айшат**

44 новичка

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башаева
Иман**

24 новичка

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кознова
Татьяна**

23 новичка

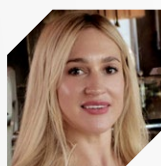
Ветвь: Киселева
Галина



**Королькова
Зарина**

22 новичка

Ветвь: Романова
Елена



**Матеюнас
Юлия**

21 новичок

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Тепсуркаева
Хадиджат**

21 новичок

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Корабельникова
Эльвира**

18 новичков

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Тома
Анна**

18 новичков

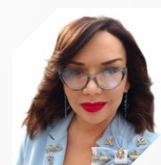
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Башкирова
Гузель**

16 новичков

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Забродина
Елена**

16 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Асхабова
Айдима**

15 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Гордеева
Ольга**

15 новичков

Ветвь: Мясковская
Марина



**Сангаджиева
Гиляна**

15 новичков

Ветвь: Фортова
Любовь

Нет большего препятствия на пути к успеху, чем ждать, когда что-то случится, вместо того, чтобы начать работать и самой добиться желаемого.

Mary Kay Ash

Директора по продажам, выполнившие виртуальную программу DIQ по итогам ноября 2025



**Аралбаева
Динара**

Ветвь: Романова
Елена



**Асхабова
Айдима**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Андриянова
Ольга**

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Башаева
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Бережнова
Майя**

Ветвь: Маняк Ирина



**Баласникова
Людмила**

Ветвь: Хилько Алена



**Голикова
Екатерина**

Ветвь: Хилько Алена



**Гордеева
Елена**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Габулян
Наталья**

Ветвь: Герасимова Ия



**Гузь
Инна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Забродина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Григорьева
Наталья**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кардополова
Нинель**

Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Зайцева
Марина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ларина
Юлия**

Ветвь: Позитурина
Ольга



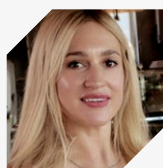
**Лобунько
Елена**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Корабельникова
Эльвира**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Матеюнас
Юлия**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Морозова
Марина**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Масликова
Ольга**

Ветвь: Воронова
Марина



**Проскудина
Ирина**

Ветвь: Герасимова Ия



**Пяткина
Лидия**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Сапрыкина
Елена**

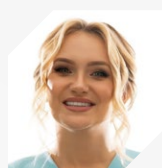
Ветвь: Хилько Алена



**Смирнова
Ирина**
Ветвь: Киселева
Галина



**Стефанова
Алла**
Ветвь: Киселева
Галина



**Форостина
Анна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Чебышева
Ирина**
Ветвь: Мясковская
Марина



**Шостак
Марина**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Юхалина
Лариса**
Ветвь: Мясковская
Марина



Финалисты **Специального Рождественского вызова**

Директора по продажам



**Агалакова
Елена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Асхабова
Айдима**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Балясникова
Людмила**
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева
Иман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башкирова
Гузель**
Ветвь: Матеюнас
Елена



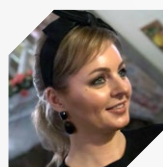
**Блажевская
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



**Вяденко
Светлана**
Ветвь: Вовк Лариса



**Голикова
Екатерина**
Ветвь: Хилько Алена



**Гордеева
Ольга**
Ветвь: Мясковская
Марина



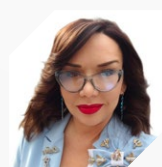
**Горохова
Татьяна**
Ветвь: Хилько Алена



**Димаева
Юлия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Емиеева
Людмила**
Ветвь: Киселева
Галина



**Забродина
Елена**
Ветвь: Киселева
Галина



**Казак
Екатерина**
Ветвь: Хилько Алена



**Калынова
Наталья**
Ветвь: Вышинская
Ирина



**Каргопольцева
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Карсская
Ирина**
Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Кознова
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кондаурова
Ольга**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Корабельникова
Эльвира**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Королькова
Зарина**

Ветвь: Романова
Елена



**Кретьова
Ирина**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Ксенофонтова
Юлия**

Ветвь: Воронова
Марина



**Кульчихина
Наталья**

Ветвь: Хилько Алена



**Лобунько
Елена**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Луговская
Елена**

Ветвь: Однодушная
Ирина



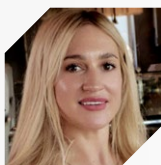
**Львова
Аисия**

Ветвь: Маняк Ирина



**Мадаева
Райман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Миллер
Ольга**

Ветвь: Романова
Елена



**Мирошниченко
Наталья**

Ветвь: Хилько Алена



**Налобина
Татьяна**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Нахимова
Ирина**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Ненашева
Альфья**

Ветвь: Киселева
Галина



**Окунчаева
Айшат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Павлова
Инна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Примакова
Ольга**

Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Радушина
Елена**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Савидова
Алёна**

Ветвь: Малафеева
Ольга



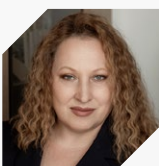
**Саржан
Светлана**

Ветвь: Саржан
Светлана



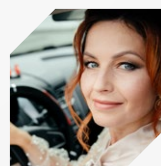
**Середкина
Марина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Смирнова
Оксана**

Ветвь: Хилько Алена



**Соколова
Мария**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Тепсуркаева
Хадиджат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома
Анна**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Шувалова
Наталья**
Ветвь: Киселева
Галина



**Щеголева
Марина**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



Участники Рождественского ужина с Аллой Соколовой



**Агалакова
Елена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Асхабова
Айдима**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Баранникова
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева
Иман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Димаева
Юлия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Емиева
Людмила**
Ветвь: Киселева
Галина



**Забродина
Елена**
Ветвь: Киселева
Галина



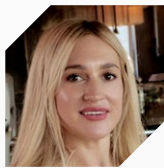
**Клименко
Алена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Кознова
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Королькова
Зарина**
Ветвь: Романова
Елена



**Матеюнас
Юлия**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Окунчаева
Айшат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Соколова
Мария**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Тепсуркаева
Хадиджат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома
Анна**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Шувалова
Наталья**
Ветвь: Киселева
Галина



Финалисты **Рождественского ужина с Аллой Соколовой**

Национальные Директора по продажам



Вышинская Ирина
ТОП-1 по приросту
объема заказов Ветви



Киселева Галина
ТОП-1 по объему
заказов Ветви



Однодушная Ирина
ТОП-1 по объему
заказов личной
Бизнес-Группы



Хилько Алена
ТОП-1 по объему
заказов Бизнес-Групп
первой линии

Новые **Директора по продажам** с 1 декабря 2025



Гапич
Валентина
036862



Горчакова
Ирина
036835



Гузиенко
Елена
036864



Жирова
Наталья
036844



Заиченко
Виктория
036838



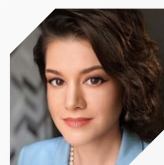
Зайцева
Марина
036836



Зиндяева
Татьяна
036846



Качесова
Ольга
036866



Костина
Юлия
036841



Леонтьева
Светлана
036837



Майорова
Светлана
036840



Малаева
Хеда
036833



Манхаева
Зинаида
036865



Неклюдова
Светлана
036845



Худякова
Евгения
036843

Новые **Старшие Директора по продажам**
с 1 декабря 2025



**Астахова
Елена**
036645



**Зверева
Елена**
035466



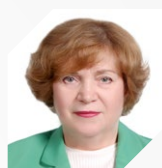
**Гордеева
Ольга**
006441



**Мартынова
Галина**
005201



**Натачаева
Наталья**
005865



**Новоселова
Маргарита**
035986



**Сангаджиева
Гиляна**
034238



**Соловьева
Ольга**
029994



**Руссу
Лилия**
036470



Целостность — это визитная карточка, которую мы оставляем, уходя. Это то качество, которое наши клиенты вспоминают чаще всего, думая о нас. Когда они верят в нас, они верят в нашу продукцию. А когда они верят в нашу продукцию, они обеспечивают наш успех.

Mary Kay Ash

ОФИЦИАЛЬНОЕ УВЕДОМЛЕНИЕ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В СОГЛАШЕНИИ С НАЦИОНАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРОМ ПО ПРОДАЖАМ

Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Национальных Директоров по продажам о следующих изменениях в Соглашении с Национальным Директором по продажам, вступающих в силу 1 февраля 2026 года и распространяющих свое действие на отношения, возникшие с 1 января 2026 года:

Пункт 3.1 Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

3.1. Национальный Директор по продажам имеет право на получение от Компании Комиссионного Вознаграждения Национального Директора по продажам за развитие Бизнес-группы, за поддержание и расширение продаж конечным потребителям Независимыми Консультантами по красоте и Директорами по продажам в составе Бизнес-Группы Национального Директора по продажам, которые выплачиваются в форме ежемесячных комиссионных, основанных на общем объеме ежемесячных оптовых заказов (далее — «объем оптовых заказов») всей косметики «Мэри Кэй», покупаемой всеми членами определенной Бизнес-Группы, консультируемой Национальным Директором по продажам. Для расчета комиссионного вознаграждения, выплачиваемого в соответствии с настоящим Соглашением, устанавливается, что ежемесячный объем оптовых заказов, осуществляемых Бизнес-Группой, на основе которого исчисляется выплата комиссионного вознаграждения, равняется величине оптовых заказов товаров из секции 1 (за минусом налога на добавленную стоимость), приобретенных всеми членами Бизнес-Группы Национального Директора в течение календарного месяца. Ежемесячное комиссионное вознаграждение выплачивается Компанией Национальному Директору по продажам в соответствии с прилагаемой Таблицей Комиссионных Вознаграждений. Данное комиссионное вознаграждение включает все налоги (включая НДС), подлежащие уплате в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

Новая редакция Соглашения с Национальным директором по продажам вступает в силу с 01 февраля 2026 года и распространяют свое действие на отношения сторон, возникшие с «01» января 2026 года. Все остальные условия Соглашения с Национальным Директором по продажам, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.



Вне всяких сомнений самый значимый
вознаграждающий аспект моей жизни — это
возможность наблюдать за женщиной, начавшей
карьеру с «Мэри Кэй», которая похожа на плотно
закрытый бутон розы. Иногда она так закомплексована,
что даже не может сказать, как ее зовут. Однако
спустя шесть месяцев обучения, признания, похвалы
и ободрения она расцветает и превращается
в уравновешенную прелестную женщину. А все оттого,
что кто-то помог ей заглянуть внутрь себя и выявить те
таланты и способности, которыми ее наделил Господь.

Mary Kay Ash