

MARY KAY



ВАШ ПУТЬ
В БИЗНЕСЕ
С «МЭРИ КЭЙ»

МОТИВАЦИОННАЯ БРОШЮРА
2024-2025, РОССИЯ

СТАНЬТЕ ЧАСТЬЮ ЖЕНСКОГО
БИЗНЕС-СООБЩЕСТВА!

[Ступени к развитию](#)
[Лестница успеха](#)

ПУТЬ КОНСУЛЬТАНТА ПО КРАСОТЕ

[Продукция и продажи](#)
[Работа с клиентами](#)

[Ваш старт](#)
[Формула успеха](#)
[Жемчужины успеха](#)
[Красный пиджак](#)
[Конгресс будущих Директоров](#)
[Звездный Консультант](#)
[Награды на сумму баллов](#)
[Денежная выплата для Звездных Консультантов](#)
[Звездный Консультант 4 квартала подряд](#)
[Клуб профессиональных Консультантов](#)
[Семинарский год](#)

ПУТЬ ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

[Программа на получение статуса](#)

[Стартовый набор для новых Директоров по продажам](#)
[Виртуальная программа DIQ](#)
[Специальный рождественский вызов](#)
[Бонусная программа](#)
[Звездный Директор](#)
[Клуб миллионеров](#)
[Семинарский год: круг признания](#)
[Путешествие в мечту](#)
[Dallas Dream](#)
[Награда за бескорыстие](#)

ПУТЬ НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

[Программа на получение статуса](#)
[Незабываемый дебют](#)

[Европейский Саммит Национальных Директоров](#)
[Dallas Dream](#)
[Бриллиантовый и Внутренний круги признания](#)
[Элитный Ведущий Национальный Директор](#)
[Умножай свои мечты](#)
[Правила участия](#)
[Глоссарий](#)

СТУПЕНИ К РАЗВИТИЮ

**Дорогие Консультанты по красоте,
Директора по продажам
и Национальные Директора,**

Вы открываете мотивационную брошюру Семинарского года 2024–2025 — ваш гид в бизнесе с «Мэри Кэй» на следующие 12 месяцев. Здесь вы найдете все условия мотивационных программ и вызовов. Выполняя эти условия, вы не просто становитесь финалистом той или иной программы — вы поднимаетесь еще на одну ступеньку по лестнице успеха вашего бизнеса с «Мэри Кэй».

Какую бы планку вы себе ни поставили, каждый раз помните о трех ключевых фокусах:

Люди

Активность

Продуктивность

Первый фокус может быть на ваших клиентах, Консультантах, Директорах по продажам. Второй — на собственных ежемесячных заказах и новичках или на действиях вашей команды. Третий — на эффективности ваших действий и действий вашей команды.

Эти три фокуса обязательно приведут вас к успеху! А мотивационные программы вам в этом помогут! Они сориентируют вас и поддержат на пути к желаемой цели. Желаю вам огромного успеха!



Алла Соколова,
Генеральный директор
«Мэри Кэй», Россия

ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

**Консультант
по красоте**

**Старший Консультант
по красоте**

**Менеджер
по продажам**

**Старший Менеджер
по продажам**

Доход от личных продаж
(фиксированная скидка на продукцию **30–45%**)



- 1 Доход от личных продаж
- 2 Дополнительная скидка **8%–12%** от объема заказов личной группы



ЛЕСТНИЦА УСПЕХА

**Директор
по продажам**

**Старший Директор
по продажам**

**Ведущий Директор
по продажам**

**Элитный Ведущий
Директор по продажам**

**Национальный Директор
по продажам**

**Старший
Национальный
Директор по продажам**

**Ведущий
Национальный
Директор по продажам**

**Элитный Ведущий
Национальный
Директор
по продажам**



- 1 Доход от личных продаж
- 2 Комиссионное вознаграждение от объема заказов личной группы **(8–12%)**
- 3 Комиссионное вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **(5%–13%)**
- 4 Фиксированное комиссионное вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **(20 000–154 000 руб.)**
- 5 Комиссионное вознаграждение от объема заказов дочерних Бизнес-Групп первой линии **(5%–6,5%)**;
Новинка Второй линии (для Ведущих и Элитных Ведущих Директоров по продажам — **1%**)
- 6 Бонусная программа для новых и старших Директоров по продажам **(10 000 руб. ежемесячно)**



- 1 Доход от личного бизнеса
- 2 Комиссионное вознаграждение от объема заказов личной группы **(8–12%)**
- 3 Комиссионное вознаграждение от объема заказов Бизнес-Группы **(18%)**
- 4 Комиссионное вознаграждение от объема заказов дочерних Бизнес-Групп: первой линии **(5%–8%)**, второй линии **(3%)**, третьей линии **(2%)**, четвертой линии (для Элитных Ведущих Национальных Директоров по продажам **0,5–1%**)
- 5 Денежные выплаты за развитие дочерних Директоров по продажам **(176 458 руб. единовременно, до 10 293 руб. ежемесячно, до 630 000 руб. ежегодно)**
- 6 Денежные выплаты за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам **(505 000 руб. единовременно, 190 000 руб. ежегодно)**

ВАШ ДОХОД В СТАТУСЕ ОТ КОНСУЛЬТАНТА ПО КРАСОТЕ ДО СТАРШЕГО МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ

1

Доход от личных продаж

(фиксированная скидка
на продукцию 30–45%)

табл. 1.

Единовременный заказ, б.е.	Размер скидки
0.00–0.99	0%
1.00–2.99	30%
от 3.00 б.е.	40%

«Бизнес-профессионалы» (Консультанты-ИП)
в статусе «Звездный Консультант» и Национальные
Директора по продажам на любой заказа
от 1.00 б.е. — 45%

2

Дополнительная скидка 8%–12%

от объема заказов личной группы

табл. 2.

Кол-во активных Консультантов в личной группе	% дополнительной скидки
4-7	8%
8 и более	12%

Для получения дополнительной скидки
от объема заказов личной группы необходимо
разместить активный заказ.

Пример расчета дополнительной скидки для
Старшего Менеджера по продажам:

ШАГ 1: рассчитываем стоимость заказов без НДС
20% (30 б.е. × 4400 руб.) / 1,2 = **110 000 руб.**

ШАГ 2: рассчитываем стоимость заказов без НДС
с 40% скидкой 110 000 руб.— (110 000 руб. × 40%) =
66 000 руб.

ШАГ 3: рассчитываем сумму дополнительной
скидки от объема заказов личной группы
66 000 руб. × 12% = **7 920 руб.**



ВАШ ДОХОД В СТАТУСЕ ОТ ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ ДО ЭЛИТНОГО ВЕДУЩЕГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

- 1 **Доход от личных продаж** (фиксированная скидка на продукцию 30–45%) табл. 1.
- 2 **Комиссионное вознаграждение** (8%–12%) от объема заказов личной группы, табл. 2.
- 3 **Комиссионное вознаграждение** от объема заказов Бизнес-Группы (5–13%), табл. 3.
- 4 **Фиксированное комиссионное вознаграждение** от объема заказов Бизнес-Группы (20 000–154 000 руб.), табл. 3.
- 5 **Комиссионное вознаграждение** от объема заказов дочерних Бизнес-Групп, табл. 4.

Пример расчета комиссионного вознаграждения от объема заказов Бизнес-Группы для статуса Директора по продажам:

ШАГ 1: рассчитываем стоимость заказов без НДС 20% (150 б.е. × 4400 руб.) / 1,2 = **550 000 руб.**

ШАГ 2: рассчитываем стоимость заказов без НДС с 40% скидкой 550 000 руб. — (550 000 руб. × 40%) = **330 000 руб.**

ШАГ 3: рассчитываем сумму комиссионного вознаграждения от объема заказов Бизнес-Группы 330 000 руб. × 11% = **36 300 руб.**

36 300 руб. + 27 000 руб. (фиксированное комиссионное вознаграждение) = **63 300 руб.**

+ Комиссионное вознаграждение от объема заказов личной группы.

табл. 3.

Объем заказов Бизнес-Группы, б.е.	% от объема заказов Бизнес-Группы	Фикс. комиссионное вознаграждение, руб.
0.00-99.99	5%	0
100.00-124.99	11%	0
125.00-149.99	11%	20 000
150.00-199.99	11%	27 000
200.00-299.99	12%	35 000
300.00-399.99	13%	48 000
400.00-499.99	13%	61 000
500.00-599.99	13%	76 000
600.00-699.99	13%	88 000
700.00-799.99	13%	105 000
800.00-899.99	13%	127 000
900.00-999.99	13%	138 000
1000.00 и более	13%	154 000

табл. 4.

Объем заказов Бизнес-Группы, б.е.	Статус	Количество дочерних Директоров по продажам первой линии	% комиссионного вознаграждения от объема заказов дочерних Бизнес-Групп первой линии	% комиссионного вознаграждения от объема заказов дочерних Бизнес-Групп второй линии
100.00 +	Старший Директор по продажам	1-4	5%	-
100.00 +	Ведущий Директор по продажам	5-7	6%	1%
100.00 +	Элитный Ведущий Директор по продажам	8+	6,5%	1%

ВАШ ДОХОД В СТАТУСЕ ОТ НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ ДО ЭЛИТНОГО ВЕДУЩЕГО НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

- 1 **Доход от личных продаж** (фиксированная скидка на продукцию 30–45%), табл. 1.
- 2 **Комиссионное вознаграждение** (8%–12%) от объема заказов личной группы, табл. 2.
- 3 **Комиссионное вознаграждение** от объема заказов Бизнес-Группы (18%).
- 4 **Комиссионное вознаграждение** от объема заказов дочерних Бизнес-Групп:
 - первой линии (5%–8%), табл. 5;
 - второй линии (3%);
 - третьей линии (2%);
 - четвертой линии (0,5–1%) для Элитных Ведущих Национальных Директоров по продажам, табл. 6.
- 5 **Денежные выплаты** за развитие дочерних Директоров по продажам (176 458 руб. единовременно, до 10 293 руб. ежемесячно, до 630 000 руб. ежегодно).
- 6 **Денежные выплаты** за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам (505 000 руб. единовременно, 190 000 руб. ежегодно).

табл. 5.

Объем заказов дочерней Бизнес-Группы, б.е.	% комиссионного вознаграждения
0.00–99.99	5%
100.00–199.99	6%
200.00–499.99	7%
500 и более	8%

табл. 6.

Количество дочерних Национальных Директоров по продажам	% комиссионного вознаграждения
5-9	0,5%
10 и более	1%

Все расчеты указаны исходя из размера базовой единицы – 4400 руб.

С подробной информацией вы можете ознакомиться в брошюре «Маркетинговый план» 2024–2025 на сайте mk.marykayintouch.ru.

ПРОДУКЦИЯ И ПРОДАЖИ

Система — это то, что нужно каждой женщине, но не все из них об этом знают. Ваша задача как Консультанта по красоте — объяснить клиентке, зачем ей использовать систему, правильно подобрать средства и научить их применять.



«Проведение мастер-класса» с Ведущим Национальным Директором по продажам Ольгой Малафеевой

КЛАССИЧЕСКИЙ МАСТЕР-КЛАСС ПО СИСТЕМНОМУ УХОДУ ЗА КОЖЕЙ — инструмент, давно доказавший свою результативность. Стройте свой бизнес на продаже систем, и вы увидите максимум преимуществ!



Система TimeWise® 5X
для сохранения
молодости кожи



**Система TimeWise®
Plus+** для ухода
за зрелой кожей



Система LumiVie®
для ровного тона
и сияния кожи



**Система Customized
Skincare™** для базового
ухода за кожей



**Система
Calming Influence™**
для чувствительной кожи

РАБОТА С КЛИЕНТАМИ

«НИЧЕГО НЕ ПРОИЗОЙДЕТ, ПОКА КТО-НИБУДЬ ЧТО-НИБУДЬ НЕ ПРОДАСТ», — говорила Мэри Кэй Эш. Бизнес Консультанта по красоте начинается с мастер-классов и взаимодействия с клиентами. Знакомя их с продукцией, демонстрируя им правильный способ ее использования и налаживая с ними отношения, вы постепенно становитесь профессионалом и развиваете свой бизнес.

1

Системный уход — это база, необходимая каждому. Сделайте систему основой «бьюти-рациона» всех членов вашей команды, помогите им оценить все преимущества и выгоды регулярности системного подхода, участвуйте в вызове **«КРАСОТА В СИСТЕМЕ»¹** и присоединяйтесь к числу финалистов!



«МИЛЛИОН НОВЫХ ЛИЦ» MARY KAY® — это вызов, благодаря которому Консультанты встречаются с клиентами, клиенты встречаются с продукцией и находят свою, идеальную систему по уходу за кожей лица. Участвуйте в вызове «Миллион новых лиц Mary Kay®»¹, станьте частью истории!

2

3

Будьте среди звезд, общайтесь со звездами, становитесь частью профессионального сообщества — вступайте в **КЛУБ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ.**



¹ Вызов действует до 1 января 2025 года.

ВАШ СТАРТ

Стартовый набор — то, что нужно для профессионального проведения мастер-классов: продукция по уходу за кожей и декоративная косметика, аксессуары и полезные материалы для изучения бизнеса с «Мэри Кэй».

СТАРТОВЫЙ НАБОР

3 000 руб.!

Мультифункциональное очищающее средство TimeWise® 5X



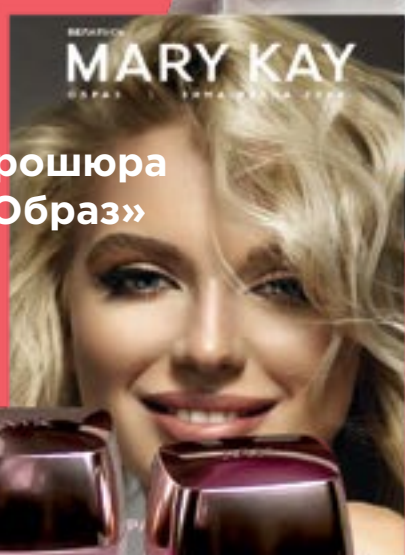
Дневной крем TimeWise® 5X

Прозрачная рассыпчатая пудра Mary Kay®



Ночной крем TimeWise® 5X

Брошюра «Образ»



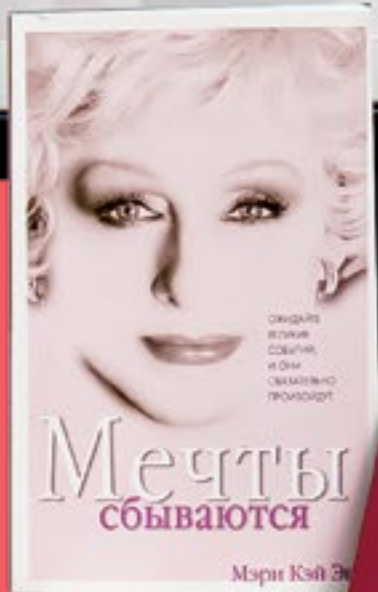
Тушь для ресниц Lash Love Fanorama®



Сияющая гелевая губная помада Mary Kay® «Малиновое мороженое»



Книга «Мечты сбываются»



Зеркало для мастер-класса



БОНУС: СУМКА С КАРМАНОМ И ФЛИП-ЧАРТ для проведения мастер-класса.



УСЛОВИЯ: заказ от 3.00 б.е. со стартовым набором.

Бонус можно получить только один раз.

¹ Цена действует при одновременном размещении заказа от 1.00 б.е. Цена без заказа — 7000 руб. Цена стартового набора и условия приобретения могут меняться. Указаны текущие цены и условия на 1 августа 2024 года. Дизайн материалов в стартовом наборе может меняться.

ФОРМУЛА УСПЕХА

ПЕРИОД: в первые 90 дней с момента заключения договора купли-продажи.

УСЛОВИЯ: с первым заказом¹ *от 3.00 б.е.*

БОНУС: крем для профилактики проявления морщин на коже вокруг глаз TimeWise® 5X.



На фото: **Елена Баранникова**,
Старший Директор по продажам²

¹ Заказ со стартовым набором не учитывается в программе «Формула успеха». Бонус можно получить только один раз. Условия специального предложения за 3.00 б.е. со стартовым набором и программы «Формула успеха» могут меняться. Указаны условия, которые действуют с 1 августа 2024 по 31 января 2025 года.

² Статус указан на 1 мая 2024 года.

ЖЕМЧУЖИНЫ УСПЕХА

НАГРАДА: СЕРЬГИ С ПЕРЛАМУТРОВЫМ ЖЕМЧУГОМ
SHELL PEARL

Серьги с перламутровым жемчугом Shell Pearl. Перламутровый жемчуг Shell Pearl, ограненный розовый кварц. Диаметр жемчужин 10 мм, кварца — 12 мм. Длина 3,5 см. Фурнитура: гипоаллергенный ювелирный сплав.



На фото в жемчужных серьгах: **Гузель Баширова**,
Старший Директор по продажам²

Начните создавать свою команду! Сделайте первый шаг в развитии бизнеса с «Мэри Кэй» и привлечите первого бизнес-партнера.

УЧАСТНИКИ: Консультанты по красоте.

ПЕРИОД: первые 90 дней с момента заключения договора купли-продажи.

УСЛОВИЯ: привлечь первого Консультанта по красоте¹ с заказом от **3.00 б.е.** вместе со стартовым набором.

¹ Учитывается только самый первый Консультант по красоте, привлеченный в первые 90 дней с момента заключения договора купли-продажи.

² Статус указан на 1 мая 2024 года.

КРАСНЫЙ ПИДЖАК

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ КРАСНЫЙ ЖАКЕТ
С ВЫШИВКОЙ ЛОГОТИПА ПРОГРАММЫ¹
ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ – 3000 РУБ.



На фото в красном жакете: **Татьяна Кознова**, Элитный Ведущий
Директор по продажам²

УЧАСТНИКИ: Консультанты по красоте.

ПЕРИОД: любой квартал Семинарского года 2024–2025.

УСЛОВИЯ:

- 1** Лично привлечь **5** новых Консультантов по красоте с заказом каждого **от 3.00 б.е.** вместе со стартовым набором.
- 2** Объем заказов личной группы (не включая объем личных заказов участника программы) должен составлять не менее **40.00 б.е.** за весь период программы.
- 3** Суммарный объем личных заказов за весь период программы должен составлять не менее **9.00 б.е.**

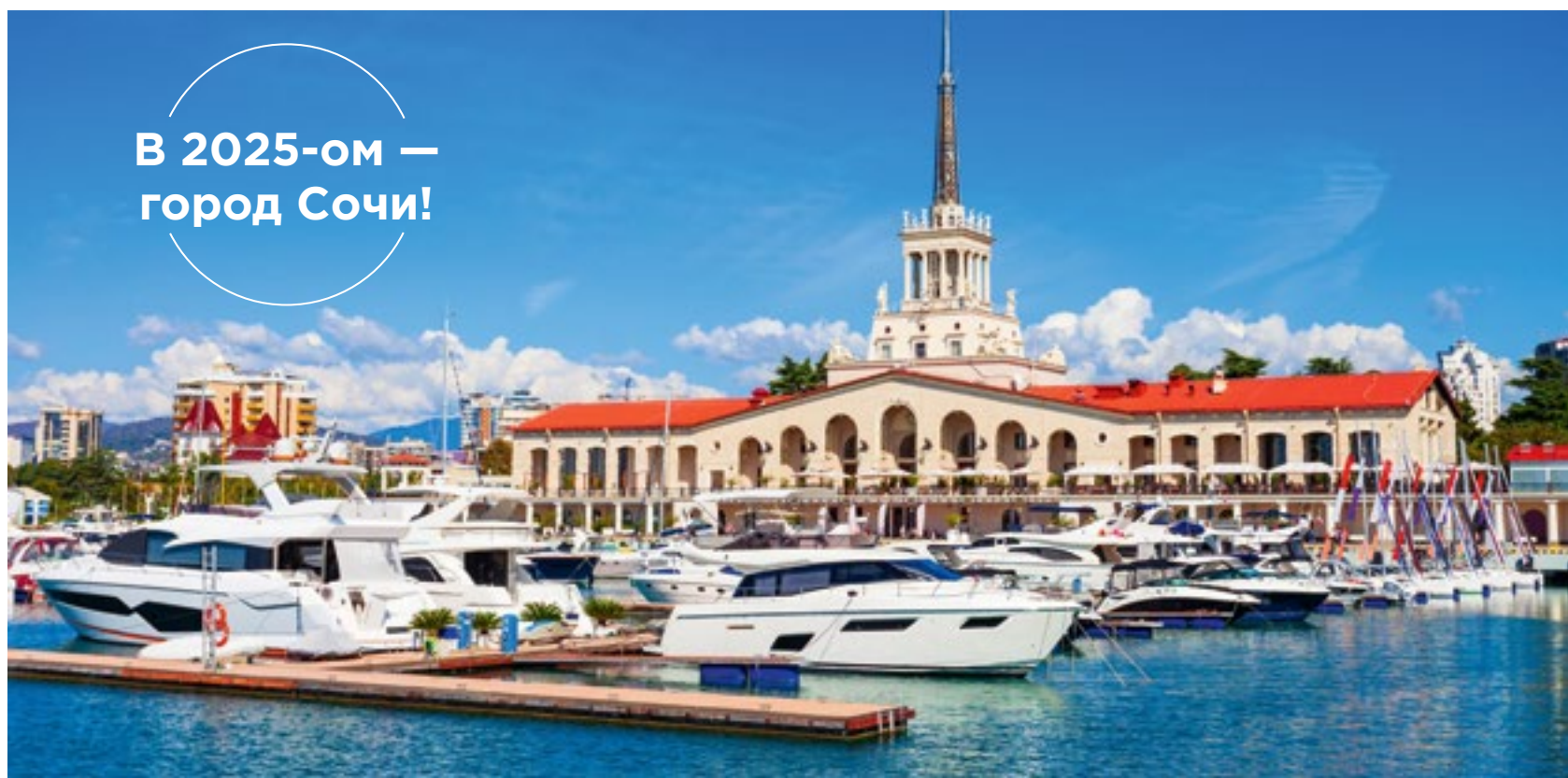
¹ Награду по программе «Красный пиджак» финалист программы может выкупить не более одного раза за Семинарский год 2024–2025. Размерную сетку можно найти на сайте mk.marykayintouch.ru.

² Статус указан на 1 мая 2024 года.

КОНГРЕСС БУДУЩИХ ДИРЕКТОРОВ

НАГРАДА: УЧАСТИЕ В ДВУХДНЕВНОМ
БИЗНЕС-МЕРОПРИЯТИИ В СОЧИ

В 2025-ом —
город Сочи!



ПЕРИОД: 1 и 2 кварталы Семинарского года 2024–2025.

УЧАСТНИКИ: Консультанты по красоте.

УСЛОВИЯ:

- 1 Выполнить программу «Красный пиджак» два квартала подряд.
- 2 Быть Старшим Менеджером по продажам любые четыре месяца в течение вызова.

СПЕЦИАЛЬНОЕ УСЛОВИЕ для финалистов «Конгресса будущих директоров» Семинарского года 2023–2024 в Уфе и Санкт-Петербурге:

- 1 Выполнить программу «Красный пиджак» два квартала подряд.
- 2 Быть Старшим Менеджером по продажам в течение **шести месяцев** вызова.



¹ Финалисту программы Компания оплачивает проживание (одна ночь) в отеле по выбору Компании, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы мероприятия. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

НАГРАДЫ, ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА И ПРАВО
ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ НА БРОШЬ
С БРИЛЛИАНТАМИ ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ

УЧАСТНИКИ: Консультанты
и Директора по продажам.

ПЕРИОД: любой квартал
Семинарского года 2024-2025.

УСЛОВИЯ: объем личных заказов
за квартал должен составить
не менее **48.00 б.е.** (1.00 б.е. = 1 балл).



На фото с наградой за 80 баллов: **Айгуль Добрынинская**,
Элитный Ведущий Директор по продажам¹

ПОЛНЫЙ СПИСОК НАГРАД:

- 1 [Награды](#) на сумму заработанных баллов¹.
- 2 Дополнительные баллы за новичков.
- 3 [Денежная выплата](#).
- 4 [Дополнительные баллы](#) за постоянство.

Каждый новичок, объем заказов которого за один Семинарский квартал работы с Компанией составит не менее 8.00 б.е., добавит 8 баллов к сумме ваших баллов. При этом объем ваших личных заказов для получения дополнительных баллов должен составить не менее 48.00 б.е.

Уровень	Кол-во баллов	Потенциальный доход/ мес. ³
Сапфировая звезда	48.00–63.99	от 31 680 руб.
Рубиновая звезда	64.00–79.99	от 42 240 руб.
Бриллиантовая звезда	80.00–119.99	от 52 800 руб.
Изумрудная звезда	120.00–159.99	от 79 200 руб.
Жемчужная звезда	160.00 и выше	от 105 600 руб.

**ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТЫ
НА БРОШИ С БРИЛЛИАНТАМИ²
ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ**



Брошь
«Лестница успеха
56 звезд»

Серебро 925 пробы
средним весом 11 г,
покрытие — платина.
Вставки — 41 бриллиант
средним весом 0,44
карата + 42 розовых
фианита. Средний вес
изделия 11,52 г.



Брошь
«Лестница успеха
100 звезд»

Серебро 925 пробы
средним весом 11 г,
покрытие — платина.
Вставки — 42 черных
бриллианта + 42
прозрачных бриллианта
средним весом 0,44 карата.
Средний вес изделия 12 г.

¹ Баллы можно копить в течение Семинарского года, но при этом они не переносятся на следующий Семинарский год.
² Право выкупить сертификат на брошь «Лестница успеха 56 звезд» и «Лестница успеха 100 звезд» с бриллиантами по специальной цене предоставляется Консультантам по красоте, ставшим финалистами программы «Звездный Консультант» в течение 56 и 100 кварталов соответственно. Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).
³ Потенциальный доход от личного бизнеса в месяц рассчитан с учетом объема заказов продукции на 16.00 б.е. в месяц и продаже ее конечным потребителям по рекомендованным розничным ценам при скидке на заказы 45%. Доход не гарантирован и зависит от усилий Консультанта по красоте.

НАГРАДЫ НА СУММУ БАЛЛОВ

48
баллов

МЕНАЖНИЦА
С ЛОГОТИПОМ
MARY KAY®



5 секций. Материал — фарфор.
Размер 26x3,5 см.

СУМКА

На фото с сумкой:
Татьяна Кознова,
Элитный Ведущий
Директор
по продажам¹

64
балла



Мягкая сумка с одним отделением на молнии и двумя отделениями на магнитных кнопках. Внутри два открытых кармана и карман для документов на молнии. Материал — экокожа. Высота ручек — 17 см. Максимальная длина съемного ремня 140 см. Размер 31x25x8 см.

В качестве альтернативы наградам на сумму баллов вы можете выбрать наборы продукции. С перечнем наборов и их составом можно ознакомиться, перейдя по ссылке.

80
баллов

**КОМПЛЕКТ
БИЖУТЕРИИ
(КОЛЬЕ, СЕРЬГИ,
БРАСЛЕТ)**

Перламутровый жемчуг Shell Pearl. Фурнитура: гипоаллергенный ювелирный сплав. Колье — длина 210 см, диаметр жемчужин 6, 8, 12 мм. Браслет — длина 19 см, диаметр жемчужин 6, 8, 10 мм. Серьги — длина 2 см, диаметр жемчужин 6 мм.



120
баллов

ЧАСЫ

Кварцевые часы. Материал корпуса и браслета: сталь. Браслет миланского плетения. Диаметр циферблата — 22 мм. Максимальная длина ремешка — 23,5 см (регулируется). Цвет циферблата — серебро.



160
баллов

**ВЕРТИКАЛЬНЫЙ
ОТПАРИВАТЕЛЬ¹**

В качестве альтернативы наградам на сумму баллов вы можете выбрать наборы продукции. С перечнем наборов и их составом можно ознакомиться, перейдя по ссылке.

¹ Статус указан на 1 мая 2024 года.

ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА ДЛЯ ЗВЕЗДНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ

НАГРАДА: ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА¹.

УЧАСТНИКИ: Звездные Консультанты, оформившиеся в качестве индивидуальных предпринимателей и направившие соответствующие заявления в Компанию.

ПЕРИОД: любой квартал Семинарского года 2024–2025.

УСЛОВИЯ: объем личных заказов за квартал должен составить **не менее 48.00 б.е.** (1.00 б.е. = 1 балл).

Баллы	Предлагаемая сумма
48 баллов	3 300 Р
64 балла	4 400 Р
80 баллов	5 500 Р
120 баллов	8 250 Р
160 баллов	11 000 Р



Звездный Консультант должен быть в статусе ИП и поменять статус сотрудничества с компанией «Мэри Кэй» с «Бренд-амбассадор» на «Бизнес-профессионал» на 1 число месяца начала квартала, по итогам которого он планирует выбрать денежную выплату на сумму заработанных баллов.

¹ Денежная выплата предлагается в качестве альтернативы традиционным наградам Звездного Консультанта. Подробные правила и сроки получения денежной выплаты можно найти на сайте mk.marykayintouch.ru.

ЗВЕЗДНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

4 КВАРТАЛА ПОДРЯД

НАГРАДА: ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ БАЛЛЫ¹ ДЛЯ ВЫБОРА НАГРАД, А ТАКЖЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРИЗНАНИЕ.

1



Торжественный парад
на Семинаре

Сертификат Звездного
Консультанта



2

3



Торжественный обед
на Семинаре

Уровень

Сапфировый
192.00–255.99

Рубиновый
256.00–319.99

Бриллиантовый
320.00–479.99

Изумрудный
480.00–639.99

Жемчужный
>640.00 баллов

Награды **1** **1 + 2** **1 + 2** **1 + 2 + 3** **1 + 2 + 3**

Доп. баллы **48 баллов** **64 балла** **80 баллов** **120 баллов** **160 баллов**

¹ Дополнительные баллы не суммируются и не идут в зачет уровня.

КЛУБ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ

УЧАСТНИКИ: Консультанты по красоте всех статусов.

УСЛОВИЯ: стать Звездным Консультантом в любом из последних четырех Семинарских кварталов.



Зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя и направить соответствующее заявление в Компанию.



УРОВЕНЬ ПРОФЕССИОНАЛ

«Бренд-амбассадор»

НАГРАДЫ:

- 1 Возможность участия в проекте Express Connect.
- 2 Закрытый Telegram-канал только для участниц Клуба (*поддержка, практические советы, работа с экспертами*).
- 3 Свидетельство о вступлении в Клуб в электронном формате.
- 4 Подписка на Персональную страницу на сайте www.marykay.ru за 1 рубль.
- 5 Приоритетный показ Персональной страницы для клиента.



УРОВЕНЬ БИЗНЕС-ПРОФЕССИОНАЛ

«Бизнес-профессионал»

НАГРАДЫ:

- 1 Все награды уровня «**Профессионал**».



- 2 Скидка **45%** на все заказы.



- 3 Возможность выбрать **денежную выплату** на сумму баллов по [программе «Звездный Консультант»](#)

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ НА БРОШЬ «БРИЛЛИАНТОВЫЙ ШМЕЛЬ» ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ ИЛИ ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА

ДВОР ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

Малый «Бриллиантовый шмель»

Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллианта. Общий средний вес: 3,5-3,7 г.



Средний «Бриллиантовый шмель»

Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллиантов. Общий средний вес: 4,5-4,8 г.

Большой «Бриллиантовый шмель»

Желтое и белое золото 585 пробы. Покрытие «родий». Вставки: 18 круглых бриллиантов. Общий средний вес: 6,5-6,8 г.



В июле 2025 года в зачет идет не более 200.00 б.е. личных заказов. Если Консультант по красоте получает статус Директора по продажам до 1 июля 2025 года (включительно) и сохраняет его на период квалификации, итоги программы подводятся в номинации для Директоров по продажам.

УЧАСТНИКИ: Консультанты по красоте и Директора по продажам¹.

ПЕРИОД: Семинарский год 2024–2025.

УСЛОВИЯ: объем личных заказов не менее **500.00 б.е.** за период программы.

НАГРАДА: право выкупить сертификат² на **брошь** «Малый бриллиантовый шмель» по специальной цене или денежная выплата **40 000 руб.**³

По итогам программы на Семинаре 2025 будут объявлены имена Королев и Фрейлин в двух номинациях: для **Консультантов по красоте** и для **Директоров по продажам**.



Участник программы должен быть активен в июле 2025 года, т.е. разместить заказ на 1.00 б.е. и более.



КОРОЛЕВА



120 000 руб.



Право выкупить сертификат² на брошь «Большой бриллиантовый шмель»

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, право выкупить сертификат² на **брошь** «Большой бриллиантовый шмель» по специальной цене и денежную выплату **120 000 руб.**



ФРЕЙЛИНЫ



100 000 руб.



Право выкупить сертификат² на брошь «Средний бриллиантовый шмель»

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, право выкупить сертификат² на **брошь** «Средний бриллиантовый шмель» по специальной цене и денежную выплату **100 000 руб.**

¹ Рейтинг по номинации «Двор личных продаж» формируется отдельно для Консультантов по красоте и Директоров по продажам.

² Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

³ Денежная выплата 40 000 руб. доступна только для тех Консультантов и Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ НА БРОШЬ
«БРИЛЛИАНТОВЫЙ ШМЕЛЬ» ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ
ИЛИ ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА

ДВОР ПРИВЛЕЧЕНИЯ

На фото: *Татьяна
Кознова, Айгуль
Добрынинская*, Элитные
Ведущие Директора
по продажам¹



УЧАСТНИКИ: Консультанты по красоте и Директора по продажам.

ПЕРИОД: Семинарский год 2024–2025.

УСЛОВИЯ: лично привлечь не менее **30** квалифицируемых новых Консультантов по красоте с суммарным объемом заказов каждого не менее **12.00 б.е.** за период программы. Объем заказов всех новых Консультантов по красоте, привлеченных в течение периода программы, должен составлять не менее **600.00 б.е.**

НАГРАДА: право выкупить сертификат на **брошь** «Малый бриллиантовый шмель» по специальной цене¹ или денежная выплата **40 000 руб.**²



Участник программы и все квалифицируемые новые Консультанты по красоте должны быть активны в одном из месяцев в течение последнего квартала Семинарского года 2024–2025, т.е. разместить заказ на 1.00 б.е. и более.

В зачет идет не более пяти квалифицируемых новых Консультантов по красоте, привлеченных в июле 2025 года.



КОРОЛЕВА



120 000 руб.



Право выкупить сертификат² на брошь «Большой бриллиантовый шмель»

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, право выкупить сертификат² на **брошь** «Большой бриллиантовый шмель» по специальной цене и денежную выплату **120 000 руб.**



ФРЕЙЛИНЫ



100 000 руб.



Право выкупить сертификат² на брошь «Средний бриллиантовый шмель»

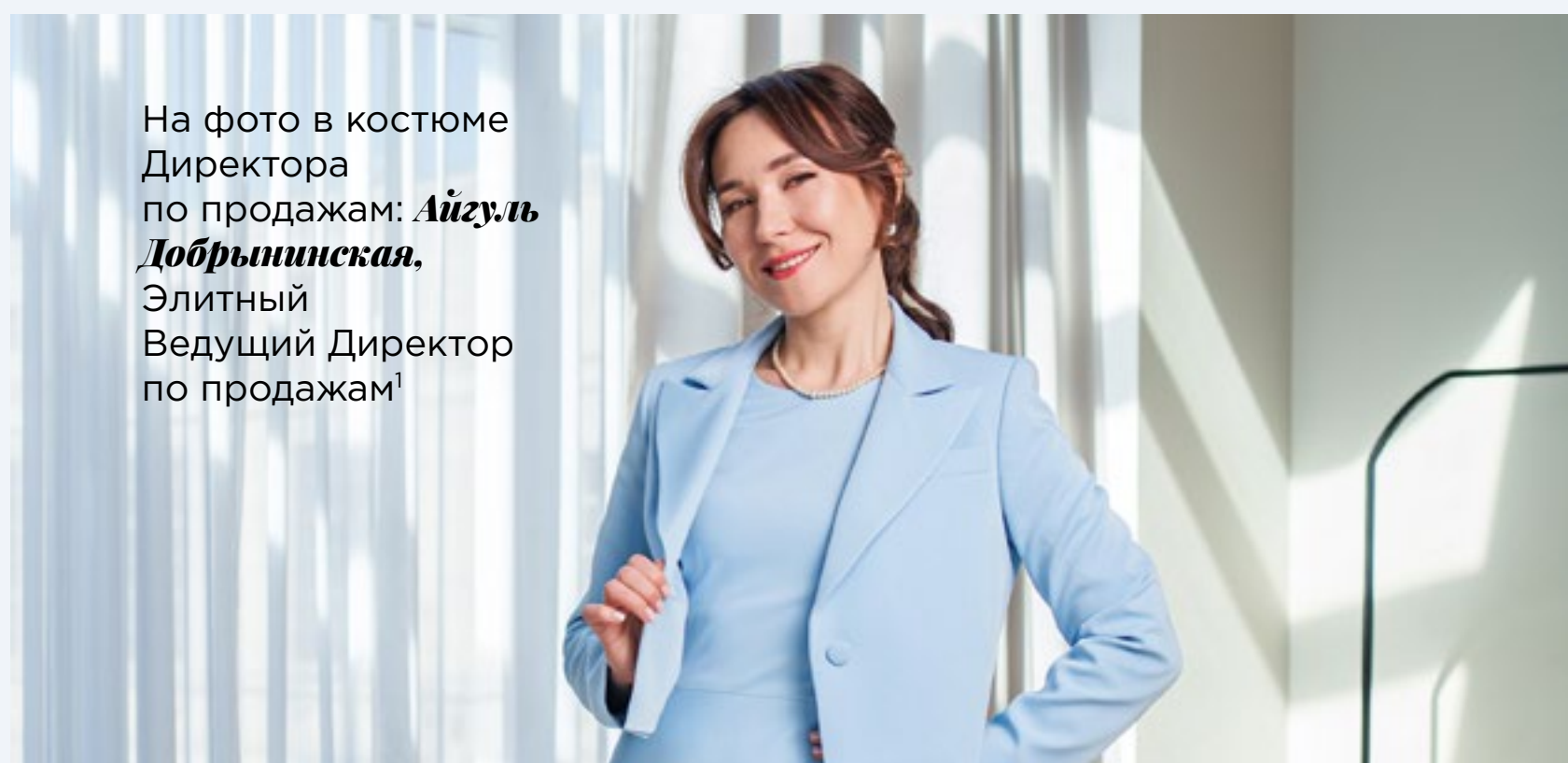
Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, право выкупить сертификат² на **брошь** «Средний бриллиантовый шмель» по специальной цене и денежную выплату **100 000 руб.**

¹ Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

² Денежная выплата доступна только для тех Консультантов и Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».

ПРОГРАММА НА ПОЛУЧЕНИЕ СТАТУСА ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

НАГРАДА: НОВЫЕ БИЗНЕС-ВОЗМОЖНОСТИ
И ПРЕИМУЩЕСТВА СТАТУСА



На фото в костюме
Директора
по продажам: **Айгуль
Добрынинская,**
Элитный
Ведущий Директор
по продажам¹

ПЕРИОД: 4 месяца.

УСЛОВИЯ:

8+ активных Консультантов в личной группе до подачи заявления.

Обеспечить суммарный объем заказов квалифицируемой Бизнес-Группы за период программы не ниже **400.00 б.е.** в общем и не ниже **300.00 б.е.** без учета личного объема заказов Кандидата в Директора по продажам.

Ежемесячный объем заказов квалифицируемой Бизнес Группы за период программы должен составлять:

1 месяц

2 месяц

3-4 месяцы

от 80.00 б.е.

от 90.00 б.е.

от 100.00 б.е.

25+

активных Консультантов квалифицируемой Бизнес Группы в последний месяц программы (включая Кандидата в Директора по продажам).

СТАРТОВЫЙ НАБОР

ДЛЯ НОВЫХ ДИРЕКТОРОВ
ПО ПРОДАЖАМ



Приветственная
открытка
от Аллы Соколовой,
Генерального директора
«Мэри Кэй», Россия

Книга «Ты можешь
больше»



Блокнот
для записей



Набор открыток с цитатами
Мэри Кэй Эш



Книга «Об умении работать
с людьми» в мини-формате

Стартовый набор нового
Директора по продажам
подгружается на лист ожидания
до 25 числа месяца дебюта.

На фото: **Гузель Баширова**,
Старший Директор по продажам¹



Сумка
для ноутбука

¹ Статус указан на 1 мая 2024 года.

ВИРТУАЛЬНАЯ ПРОГРАММА

DIQ

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам.

УСЛОВИЯ:

Выполнить условия [программы на получение статуса Директора по продажам](#).

ПРЕИМУЩЕСТВА

- 1 Возможность увеличить размер личной группы и комиссионное вознаграждение за нее.
- 2 Стимул поддерживать высокий уровень личного привлечения и размер Бизнес-Группы.
- 3 Мотивация увеличивать количество ключевых Консультантов и развивать потенциальных дочерних Директоров по продажам.
- 4 Личный пример привлечения и построения команды для существующих ключевых Консультантов.
- 5 Возможность пройти этот путь вместе со своим Кандидатом в Директора по продажам.



Финалисты программы, выполнившие виртуальную программу DIQ два раза в течение Семинарского года, приглашаются на торжественный обед в рамках Национального Семинара.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РОЖДЕСТВЕНСКИЙ ВЫЗОВ



НАГРАДА:

Все финалисты — блюдо из рождественской коллекции Villeroy & Boch¹.

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам и Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД: 1 сентября — 30 ноября 2024 года.

УСЛОВИЯ:

1 300.00 б.е.

Объем заказов Бизнес-Группы в «Мэри Кэй», Россия ежемесячно.

2 Не менее **4 новых Консультантов** по красоте с заказом каждого **от 3.00 б.е.** вместе со стартовым набором в Бизнес-Группе ежемесячно, из них не менее **2** личных новых Консультантов. В зачет идут новые Консультанты, заключившие договор купли-продажи с отделением «Мэри Кэй», Россия.

3 **Суммарный прирост** объема заказов Бизнес-Группы не менее **1.00 б.е.** по сравнению с тем же периодом прошлого года.



На Рождественский ужин² с Генеральным директором «Мэри Кэй», Россия Аллой Соколовой приглашаются следующие Директора по продажам и Национальные Директора по продажам вместе с супругом:



- ❶ **ТОП-10** Директоров по продажам по объему заказов личной Бизнес-Группы.
- ❷ **ТОП-5** Директоров по продажам по числу новых Консультантов в личной Бизнес-Группе.
- ❸ **4** Национальных Директора по продажам по следующим показателям в отделении «Мэри Кэй», Россия в базовых единицах:
 - **ТОП-1** по объему заказов Бизнес-Групп первой линии;
 - **ТОП-1** по объему заказов личной Бизнес-Группы;
 - **ТОП-1** по приросту объема заказов Ветви² по сравнению с тем же периодом прошлого года;
 - **ТОП-1** по объему заказов Ветви.



¹ Ужин пройдет в январе 2025 года в Москве. Подробные условия вызова читайте на mk.marykayintouch.ru.

² В абсолютном значении.



БОНУСНАЯ ПРОГРАММА

**НАГРАДА: 10 000 ₽ ЕЖЕМЕСЯЧНО
ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ УСЛОВИЙ¹**

10 000 ₽
ЕЖЕМЕСЯЧНО

УСЛОВИЯ ДЛЯ НОВЫХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ:

- 1** Объем заказов Бизнес-Группы не менее **125.00 б.е.** в отделении «Мэри Кэй», Россия.
- 2** Не менее **4** новых Консультантов по красоте с заказом каждого от **3.00 б.е.** вместе со стартовым набором в Бизнес-Группе ежемесячно, из них не менее **2** личных новых Консультантов по красоте. В зачет идут новые Консультанты, заключившие договор купли-продажи с отделением «Мэри Кэй», Россия.

ПЕРИОД: ежемесячно в течение 12 месяцев с даты дебюта в статусе Директора по продажам.

Если в каком-то месяце условия бонусной программы не выполняются, то новый Директор по продажам не получает денежную выплату за данный месяц, но может продолжать участие в бонусной программе в следующих месяцах в течение первого года в статусе нового Директора по продажам.

¹ Принять участие в программе могут все новые Директора по продажам, дебютировавшие с 1 сентября 2023 года и далее, то есть те, у кого еще не прошло 12 месяцев с даты дебюта. Подробные условия см. на mk.marykayintouch.ru.

НАГРАДА: 10 000 ₽ ЕЖЕМЕСЯЧНО В ТЕЧЕНИЕ ТРЕХ МЕСЯЦЕВ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ УСЛОВИЙ¹ + 10 000 ₽ ЕДИНОВРЕМЕННО¹ В МЕСЯЦ ДЕБЮТА ДОЧЕРНЕГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

ПЕРИОД: первые три месяца с даты дебюта дочернего Директора по продажам.

УСЛОВИЯ ДЛЯ СТАРШИХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ:

- 1** Объем заказов личной Бизнес-Группы не менее **125.00 б.е.** в отделении «Мэри Кэй», Россия.
- 2** Не менее **4** новых Консультантов по красоте с заказом каждого от **3.00 б.е.** вместе со стартовым набором в Бизнес-Группе ежемесячно, из них не менее **2** личных новых Консультантов по красоте. В зачет идут новые Консультанты, заключившие договор купли-продажи с отделением «Мэри Кэй», Россия.
- 3** Дочерний Директор по продажам должна выполнить условия бонусной программы для новых Директоров.



Если в каком-то из трех месяцев после дебюта дочернего Директора по продажам условия бонусной программы не выполняются, то старший Директор не получает денежную выплату за данный месяц, но может продолжать участие в бонусной программе в течение трех месяцев после дебюта ее нового Директора по продажам.

¹ Денежная выплата рассчитывается по итогам месяца и выплачивается в составе комиссионного вознаграждения.

ЗВЕЗДНЫЙ ДИРЕКТОР

НАГРАДА: КАЖДЫЙ КВАРТАЛ НОВАЯ НАГРАДА,
ПРИЗНАНИЕ НА МЕРОПРИЯТИЯХ

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам.

ПЕРИОД: любой квартал Семинарского года
2024–2025.

УСЛОВИЯ: минимум 3 финалиста программы
«Звездный Консультант» в Бизнес-Группе
(1 финалист = 1 балл).

НАГРАДА:

- 1 Каждый квартал новая награда.
- 2 Сертификат с подписью Генерального директора «Мэри Кэй», Россия Аллы Соколовой для финалистов четырех кварталов.
- 3 Финалисты первых двух кварталов — торжественный парад на Лидерской конференции. Финалисты четырех кварталов — торжественный парад на Национальном Семинаре.

I КВАРТАЛ



Кожаные обложка
для паспорта и кредитница

II КВАРТАЛ



Набор продукции¹

III КВАРТАЛ



Кожаные ключница
и косметичка

IV КВАРТАЛ



Набор продукции¹

¹ Информация будет публиковаться ежеквартально на сайте Mary Kay InTouch®.

КЛУБ МИЛЛИОНЕРОВ

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ
НА СЕРЕБРЯНЫЙ КУЛОН ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ,
ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРИЗНАНИЕ

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам
и Национальные Директора
по продажам.

ПЕРИОД: Семинарский год 2024-2025.

УСЛОВИЯ: Комиссионное
вознаграждение за год превышает
1500 000 рублей¹.



*Успокаивающее восстанавливающее
молочко для лица IntelliDerm Solutions®*

Ретинол 0.5 сыворотка IntelliDerm Solutions®



НАГРАДА:

- 1 Право выкупить сертификат на серебряный кулон на цепочке для новых участниц «Клуба миллионеров» по специальной цене².
- 2 Именной сертификат с подписью Генерального директора «Мэри Кэй», Россия Аллы Соколовой.
- 3 Подарок на день рождения для всех участниц «Клуба миллионеров» по итогам Семинарского года 2023-2024 — набор IntelliDerm Solutions®.
- 4 Светский ужин для участниц «Клуба миллионеров» в рамках Лидерской конференции 2025.
- 5 Приглашение на торжественный обед в рамках Национального Семинара 2025.
- 6 VIP-рассадка и дополнительные привилегии Клуба на мероприятиях Компании (отдельная зона регистрации, лаунж-зона для отдыха и специальный регистрационный подарок).
- 7 Организация портретной фотосессии для участниц Клуба в рамках проведения Национального Семинара 2025.

¹ В подсчете учитываются все виды комиссионного вознаграждения: комиссионное вознаграждение за личную группу, комиссионное вознаграждение Директора по продажам и Старшего Директора по продажам. Учитываются заказы в рамках «Мэри Кэй», Россия.

² Серебряный кулон на цепочке со вставкой кристалла Swarovski. Материал: серебро 925-й пробы. Диаметр кулона: 2 см, длина цепочки: 50 см. Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие). Сертификат можно выкупить только один раз при первом вхождении в «Клуб миллионеров», начиная с Семинарского года 2020-2021.

СЕМИНАРСКИЙ ГОД

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ НА БРОШЬ «БРИЛЛИАНТОВЫЙ ШМЕЛЬ» ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ ИЛИ ДЕНЕЖНАЯ ВЫПЛАТА

КРУГ ПРИЗНАНИЯ

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам.

ПЕРИОД: Семинарский год 2024–2025.

УСЛОВИЯ: объем заказов Бизнес-Группы не менее **4000.00 б.е.**

НАГРАДА ДЛЯ ВСЕХ ФИНАЛИСТОВ: право выкупить сертификат на брошь «Малый бриллиантовый шмель» по специальной цене¹ + денежная выплата **или** увеличенная денежная выплата в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.

Объем заказов Бизнес-Группы, б.е.	Право выкупить сертификат на брошь «Малый бриллиантовый шмель» и денежная выплата, руб.	Увеличенная денежная выплата ² , руб.	Для Королев и Фрейлин: Право выкупить сертификат на брошь «Большой или Средний бриллиантовый шмель» и увеличенная денежная выплата, руб.
4 000-5 999	0	50 000	100 000 для Фрейлин 120 000 для Королев
6 000-7 999	100 000	150 000	170 000
8 000-9 999	150 000	200 000	220 000
10 000+	200 000	250 000	270 000

Возможность выбора увеличенной денежной выплаты доступна только для тех Директоров по продажам, которые ранее уже становились финалистами программы «Семинарский год».



¹ Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о порядке выдачи и получения наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

² Если Директор по продажам не выбирает право выкупить сертификат на брошь «Малый бриллиантовый шмель», он вправе взять только увеличенную денежную выплату.



В объемы заказов не включаются объемы заказов дочерних Бизнес-Групп.

Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы должен быть не ниже установленного Компанией минимума в течение всего периода.

Участник программы должен иметь статус Директора по продажам на 1 июля 2025 года.



КОРОЛЕВА



Денежная
выплата



Право выкупить сертификат¹ на брошь
«Большой бриллиантовый шмель»

Финалист программы, занявший первое место, получает звание Королевы, право выкупить сертификат на **брошь** «Большой бриллиантовый шмель» по специальной цене¹ и **увеличенную денежную выплату** в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.



ФРЕЙЛИНЫ



Денежная
выплата



Право выкупить сертификат¹ на брошь
«Средний бриллиантовый шмель»

Финалисты программы, занявшие второе и третье места, получают звание Фрейлин, право выкупить сертификат на **брошь** «Средний бриллиантовый шмель» по специальной цене¹ и **увеличенную денежную выплату** в зависимости от объема заказов Бизнес-Группы.



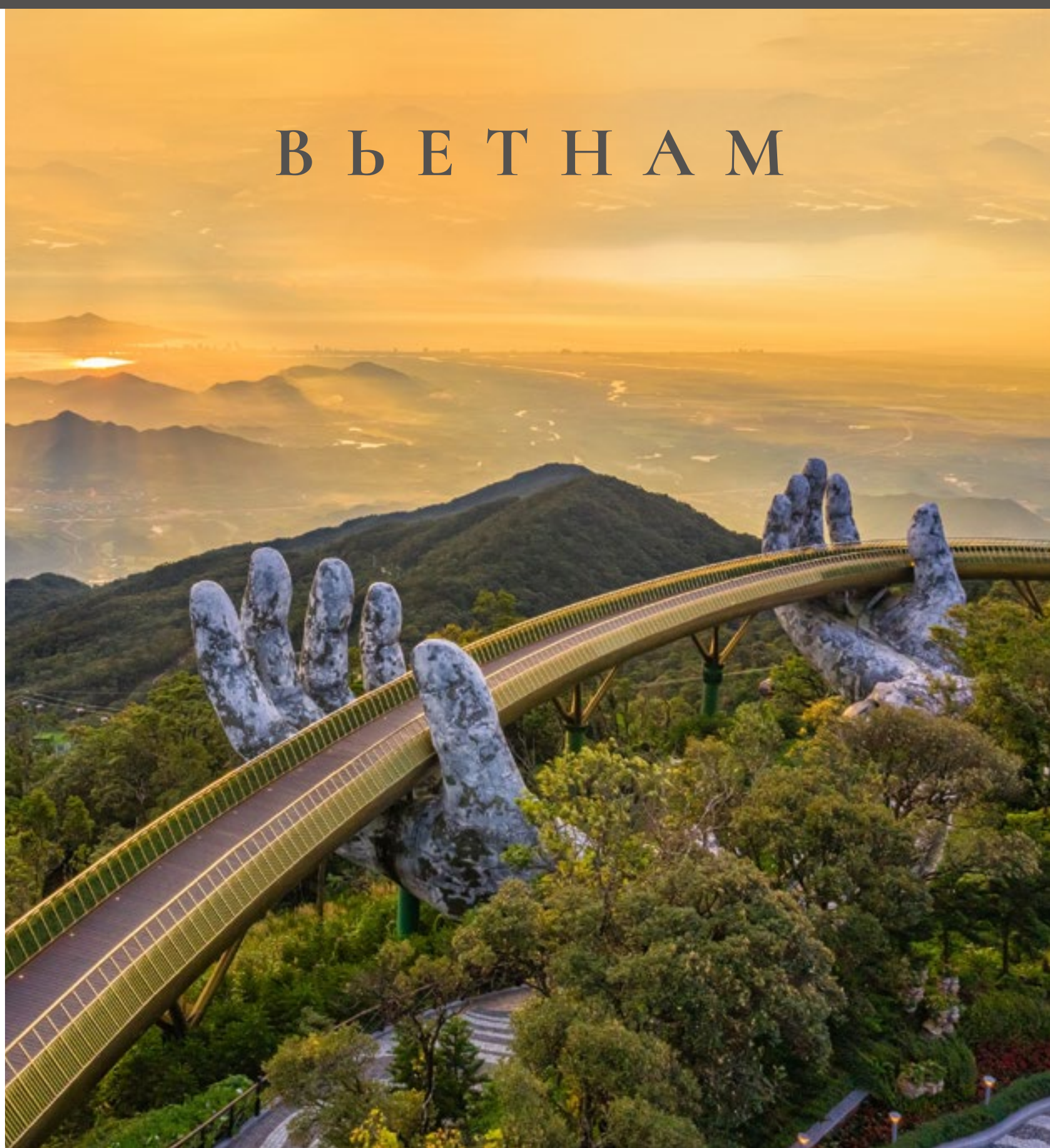
¹Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. Специальная цена будет установлена и сообщена дополнительно. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykaintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

ПУТЕШЕСТВИЕ В МЕЧТУ



+ ВСЕ ФИНАЛИСТЫ ПРОГРАММЫ ПОЛУЧАЮТ ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ НА СЕРЕБРЯНУЮ ПОДВЕСКУ, СИМВОЛИЗИРУЮЩУЮ ПОЕЗДКУ, ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ ¹

ВЬЕТНАМ



Поездка² в составе группы лучших Директоров по продажам.



Поездка² на двоих с супругом в составе группы лучших Директоров по продажам.

¹ Директора по продажам, выполнившие условия впервые, помимо права выкупить сертификат на подвеску получают право выкупить сертификат на серебряный браслет для подвесок по специальной цене. Подробные условия программы смотрите на mk.marykayintouch.ru. Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам.

УСЛОВИЯ УРОВНЯ 1:

суммарное комиссионное вознаграждение Директора по продажам за период квалификации должно составить не менее **3 000 000 руб.**

ПЕРИОД: 1 февраля 2024 — 31 января 2025 года.

УСЛОВИЯ УРОВНЯ 2:

суммарное комиссионное вознаграждение Директора по продажам за период квалификации должно составить не менее **4 000 000 руб.**



УЧАСТНИКИ: Элитные Ведущие Директора по продажам, которые на момент завершения квалификации и на момент поездки сохраняют свой статус.

+2 ночи / 3 дня к поездке основной группы².

Фотографии поездки лучших Директоров.



² Финалисту программы Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы и страхование жизни на период поездки. При наличии прямых рейсов для Директоров по продажам, имеющих постоянную регистрацию в Дальневосточном Федеральном округе, Компания оплачивает прямой перелет до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса) из одного из городов Дальневосточного Федерального округа при условии формирования группы из пяти финалистов программы. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

DALLAS DREAM

НАГРАДА: ПУТЕШЕСТВИЕ С ПОЛЬЗОЙ ДЛЯ БИЗНЕСА

УЧАСТНИКИ: Директора по продажам.

ПЕРИОД: 1 мая 2024 года — 30 апреля 2025 года.

УСЛОВИЯ: Директора по продажам получают баллы за выполнение основных мотивационных программ. Учитываются финалисты в Бизнес-Группе Директора по продажам и личное выполнение условий программ. Ежемесячный объем заказов Бизнес-Группы должен быть **не менее 100.00 б.е.**

Финалисты программы	Баллы
«Звездный Консультант» в Бизнес-Группе Директора по продажам или личное выполнение	5
«Красный пиджак» в Бизнес-Группе Директора по продажам или личное выполнение	5
Старший Менеджер в Бизнес-Группе Директора по продажам (личное получение комиссионного вознаграждения 12% не учитывается). Баллы начисляются ежемесячно	2
Виртуальная программа DIQ	25
Дебют нового Директора по продажам ¹	50
Статус Элитного Ведущего Директора по продажам ²	50

250

Минимальное количество баллов для квалификации (баллы могут быть получены только за финалистов мотивационных программ в «Мэри Кэй», Россия).



¹ Новый Директор по продажам должен сохранить свой статус на 30 апреля 2025 года.

² Статус Элитного Ведущего Директора по продажам должен быть сохранен на 30 апреля 2025 года.

НАГРАДЫ:

Ретрит³ в Подмоскowie

(3 дня/2 ночи)

Все финалисты программы, выполнившие условия квалификации.

Ретрит в Подмоскowie + специальная дополнительная поездка³ в Стамбул

(4 дня/ 3 ночи)

ТОП-15 финалистов с датой дебюта до 30 апреля 2023 года.

ТОП-2 новых Директора по продажам с датой дебюта с 1 мая 2023 года и позднее⁴.



При равном количестве баллов преимущество в рейтинге отдается Директору по продажам с наибольшим объемом заказов Бизнес-Группы за период квалификации.

В квартал дебюта дочернего Директора по продажам финалисты программы «Звездный Консультант» и «Красный пиджак» дочерней Бизнес-Группы идут в зачет как старшему, так и дочернему Директору. Начиная со следующего квартала — только в зачет дочернему Директору.

³ Подробная информация о месте и сроках организации специальной дополнительной поездки и ретрита будет предоставлена всем участникам программы не позднее 1 ноября 2024 года. Участнику специальной дополнительной поездки Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы и страхование жизни на период поездки. Участнику ретрита Компания оплачивает проезд из Москвы до места проведения мероприятия, проживание в отеле по выбору Компании, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе и транспорт в рамках программы. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

⁴ Стать победителем программы в рейтинге ТОП-2 новых Директора по продажам можно один раз в карьере.

«НАГРАДА ЗА БЕСКОРЫСТИЕ»



«Спасибо, что помогаешь» — именно это символизирует «Награда за бескорыстие». Она вручается Директору по продажам, которого сами Консультанты хотят поблагодарить за бескорыстную поддержку и помощь. Ежемесячно среди Директоров по продажам выбирается номинант на «Награду», получивший наибольшее количество голосов в этом месяце, а на Национальном Семинаре из 12 номинантов выбирается самый бескорыстный, самый помогающий, самый душевный Директор по продажам, воплощающий дух «Мэри Кэй». Она получает хрустальный пион Swarovski* и право выкупить сертификат на брошь Go Give — символы ее преданности принципу «Иди и отдавай», заложенному в основу компании Mary Kay®.

Право выкупить сертификат на серебряную брошь получают все участницы, которые становились номинантами на «Награду за бескорыстие» в течение Семинарского года

Право выкупить сертификат на золотую брошь «Сердце с бриллиантами» по специальной цене¹

Жёлтое золото 585 пробы, вес 13 г, вставки — 23 бриллианта средним весом 0,66 карат.



Право выкупить сертификат на брошь «Сердце» по специальной цене¹

Серебро 925 пробы с золотым покрытием общий средний вес 6 г.

Хрустальный пион Swarovski²

Высота 4 см, ширина 9,5 см, глубина 7 см.



¹ Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов по специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

² Swarovski является зарегистрированным товарным знаком компании Swarovski AG Группа компаний Swarovski.

ОБЛАДАТЕЛИ
«НАГРАДЫ
ЗА БЕСКОРЫСТИЕ»
ПРОШЛЫХ ЛЕТ



1996
Галина
Карчемкина



1997
Елизавета
Козлова



1998
Алена
Хилько



2000
Лала
Талышханова



2001
Анжелика
Красавина



2002
Ирина
Лебедева



2003
Елена
Лунюшкина



2004
Елизавета
Асте



2005
Галина
Соболева



2006
Елена
Сергеева



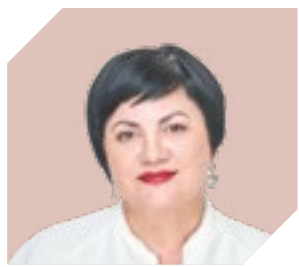
2007
Нина
Швидкая



2008
Оксана
Панькова



2009
Марина
Леонтьева



2010
Наталья
Назарова



2011
Татьяна
Глухова



2012
Ольга
Дядькина



2012
Светлана
Нагорнова



2013
Елена
Радушина



2013
Ирина
Куклинова



2014
Татьяна
Кознова



2014
Мария
Дьячкова



2015
Нигора
Янчук



2016
Ирина
Межуева



2017
Ксения
Городецкая



2018
Ольга
Дружинина



2019
Лариса
Чернейко



2020
Тамара
Белова



2021
Ольга
Миллер



2022
Лариса
Святова



2023
Наталья
Мазалова

ПРОГРАММА НА ПОЛУЧЕНИЕ СТАТУСА НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ

На фото:
Галина Киселева,
Элитный Ведущий
Национальный
Директор
по продажам¹



УСЛОВИЯ: количество дочерних Независимых Директоров по продажам первой линии, которое позволяет приступить к программе на получение статуса Национального Директора по продажам:

12

Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум **6** являются Старшими Директорами по продажам

11

Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум **7** являются Старшими Директорами по продажам

10

Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум **8** являются Старшими Директорами по продажам

9

Независимых Директоров по продажам первой линии, из которых минимум **9** являются Старшими Директорами по продажам

ПЕРИОД ПРОГРАММЫ: 4 месяца.

от 500 б.е.

Общий объем заказов каждой Бизнес-Группы за четыре месяца

от 125 б.е.

Минимальный ежемесячный объем заказов каждой Бизнес-Группы

от 25 чел.

Минимальное количество активных Консультантов в каждой Бизнес-Группы в месяц окончания программы

Обратите внимание, что решение о присвоении статуса Национального Директора по продажам принимается на уровне высшего руководства Компании, после успешного выполнения условий программы, следования вышеизложенным рекомендациям и этическому кодексу.

¹ Статус указан на 1 мая 2024 года.

НЕЗАБЫВАЕМЫЙ ДЕБЮТ



На фото: **Ирина Однородушина**, Ведущий Национальный Директор по продажам¹

¹ Статус указан на 1 мая 2024 года.

1 ДЕБЮТ НА СЦЕНЕ РОССИЙСКОГО НАЦИОНАЛЬНОГО СЕМИНАРА В 2025 ГОДУ

условия: всех новых Национальных Директоров по продажам, дебютировавших с 1 сентября 2024 года по 1 августа 2025 года, ожидает приветствие на сцене российского Национального Семинара 2025 года¹ и торжественное вручение сертификата на статусные награды: брошь «Дерево жизни»² и браслет³ Национального Директора по продажам.

2 УЧАСТИЕ В ПОЕЗДКЕ DALLAS DREAM В 2025 ГОДУ

условия: Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 июля 2024 года по 1 июня 2025 года, приглашаются в поездку Dallas Dream в 2025 году⁴.

3 УЧАСТИЕ В ЕВРОПЕЙСКОМ САММИТЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ В 2025 ГОДУ

условия: Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2024 года по 1 апреля 2025 года включительно, приглашаются на Европейский Саммит⁵.

4 УЧАСТИЕ В ОБУЧЕНИИ НОВЫХ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ В ДАЛЛАСЕ В ФЕВРАЛЕ 2025 ГОДА

условия: для участия в обучении необходимо дебютировать в качестве Национального Директора по продажам в период с 1 февраля 2024 года по 1 января 2025 года включительно⁴.

¹ Компания предоставляет Национальному Директору по продажам возможность выступить на сцене. Оплата проезда и проживания осуществляется за счет Национального Директора по продажам.

² Брошь «Дерево жизни». Материал: 10-каратное желтое золото, вставки из 18 кристаллов Swarovski. Swarovski является зарегистрированным товарным знаком компании Swarovski AG Группа компаний Swarovski. Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

³ Браслет Национального Директора с застежкой браслета, украшенной 16 бриллиантами, 57-й огранки, общим средним весом 0,29К, чистота бриллиантов: 5-6, цвет: 3-4. Материал: желтое золото 585-й пробы. Общий средний вес изделия: 42,2 г. Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

⁴ Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы мероприятия и страхование жизни на период поездки.

⁵ Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2024 года по 1 апреля 2025 года включительно, приглашаются на Саммит при условии, что количество дочерних Директоров по продажам первой линии составляет не менее десяти по состоянию на 1 апреля 2025 года.

ЕВРОПЕЙСКИЙ САММИТ НАЦИОНАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ



НАГРАДА: ПОЕЗДКА ВНУТРЕННЕГО КРУГА;
ПОЕЗДКА ОСНОВНОЙ ГРУППЫ НА МАЛЬДИВЫ.



УЧАСТНИКИ: Национальные Директора по продажам¹.

ПЕРИОД: 1 апреля 2024 года — 31 марта 2025 года
(Саммит-год).



Вызов Президента Европейского региона
Тары Юстас для участников Саммита

ВЫПОЛНИТЬ ОДНО ИЗ УСЛОВИЙ:

- ✦ Выполнить условия программы «Внутренний круг признания»² за период Семинарского года 2023–2024.
- ✦ Выполнить условия программы «Бриллиантовый круг признания»² за период Семинарского года 2023–2024 и иметь минимум **8** дочерних Директоров по продажам первой линии.
- ✦ Дебютировать в качестве нового Национального Директора по продажам в период с 1 мая 2024 года по 1 апреля 2025 года включительно³.
- ✦ Минимальный объем заказов Национальной ветви равен пятидесяти (**50**) минимальным объемам заказов Бизнес-Группы за **12 месяцев**, и объем заказов Ветви в местной валюте вырос минимум на **5%** по сравнению с предыдущим Саммит-годом. Объем заказов Национальной ветви рассчитывается на основе всех линий неаффилированной Ветви за **12 месяцев** Саммит-года, завершающегося 31 марта.
- ✦ Быть на международном уровне на 1 апреля 2025 года⁴.
- ✦ Для Национальных Директоров по продажам, находящихся ниже международного уровня, — увеличить первую линию на одного Директора по продажам или одного Старшего Директора по продажам так, чтобы чистый прирост⁵ составил не менее одного Директора по продажам (на 1 апреля 2025 года по сравнению с 1 апреля 2024 года), при этом количество Директоров по продажам первой линии на 1 апреля 2025 года должно быть не менее десяти.

¹ Национальный Директор по продажам получает возможность участвовать в Европейском Саммите как с официальным, так и с неофициальным супругом. Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятии согласно программе, транспорт в рамках программы мероприятия и страхование жизни на период поездки Национальному Директору по продажам и ее официальному/ неофициальному супругу. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

² Более подробно о программах см. на стр. 60–61.

³ Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 мая 2024 года по 1 апреля 2025 года включительно, приглашаются на Саммит при условии, что количество дочерних Директоров по продажам первой линии составляет не менее десяти по состоянию на 1 апреля 2025 года.

⁴ Условия международного уровня размещены на сайте Mary Kay InTouch®.

⁵ Чистый прирост — это прирост Директоров по продажам первой линии или Старших Директоров по продажам без учета Директоров по продажам первой линии или Старших Директоров по продажам, потерявших статус на 1 апреля 2025 года по сравнению с 1 апреля 2024 года.

DALLAS DREAM

НАГРАДА: ПУТЕШЕСТВИЕ С ПОЛЬЗОЙ ДЛЯ БИЗНЕСА

УЧАСТНИКИ: Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД: 1 мая 2024 года – 30 апреля 2025 года.

УСЛОВИЯ: Национальные Директора по продажам получают баллы за развитие новых дочерних Директоров по продажам в Национальной ветви и Директоров по продажам, квалифицирующихся на выполнение условий программы Dallas Dream.

Программа	Баллы
Дебют Директора по продажам первой линии ¹	100
Дебют Директора по продажам в Национальной ветви ¹	50
Финалист программы Dallas Dream (ТОП-15 и ТОП-2) в Национальной ветви	100
Квалифицированный участник программы Dallas Dream в Национальной ветви	50

500

Минимальное количество баллов для квалификации (В зачет программы также идут дебюты новых Директоров по продажам и финалисты программы Dallas Dream всех отделений в рамках соглашения о перекрестном привлечении.). Не менее 250 баллов должно быть получено за финалистов программы Dallas Dream и рост Директоров по продажам, зарегистрированных в отделении «Мэри Кэй», Россия.

¹ Новый Директор по продажам должен сохранить свой статус на 30 апреля 2025 года.

НАГРАДЫ:

Ретрит² в Подмосковье (3 дня/2 ночи)

Все финалисты программы, выполнившие условия квалификации.

Ретрит в Подмосковье + специальная дополнительная поездка² в Стамбул (4 дня/ 3 ночи)

✦ **ТОП-3** финалистов программы

✦ Национальные Директора по продажам, дебютировавшие в период с 1 июля 2024 года по 1 июня 2025 года.



При равном количестве баллов преимущество в рейтинге отдается Национальному Директору по продажам с наибольшим объемом заказов Национальной ветви за период квалификации.



² Подробная информация о месте и сроках организации специальной дополнительной поездки и ретрита будет предоставлена всем участникам программы не позднее 1 ноября 2024 года. Участнику специальной дополнительной поездки Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы и страхование жизни на период поездки. Участнику ретрита Компания оплачивает проезд из Москвы до места проведения мероприятия, проживание в отеле по выбору Компании, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе и транспорт в рамках программы. В случае невозможности принять участие в поездке по состоянию здоровья или вследствие иных чрезвычайных обстоятельств финалисту может быть выплачена компенсация при наличии документов, подтверждающих невозможность участия. Итоговое решение о выплате и размере компенсации остается на усмотрение Компании.

БРИЛЛИАНТОВЫЙ И ВНУТРЕННИЙ КРУГИ ПРИЗНАНИЯ

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ
НА БЕСПОДОБНЫЕ ДРАГОЦЕННОСТИ

УЧАСТНИКИ: Национальные Директора по продажам.

ПЕРИОД: Семинарский год 2024-2025.

УСЛОВИЯ: чтобы выполнить условия программы «Внутренний круг признания», Национальным Директорам по продажам необходимо получить комиссионное вознаграждение в размере не менее **17800 000 руб.** за период действия программы¹.

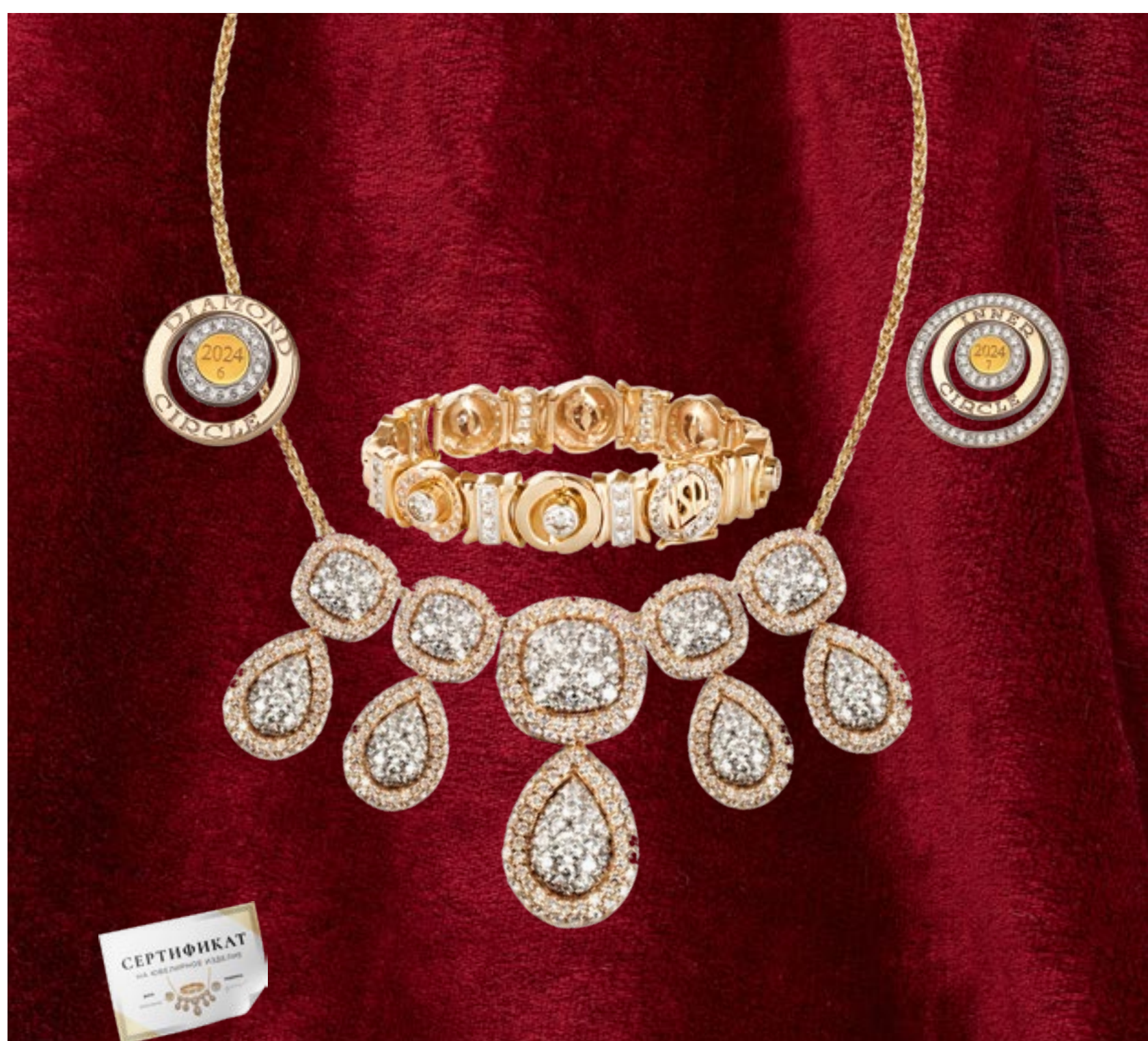
Чтобы выполнить условия программы «Бриллиантовый круг признания», Национальным Директорам по продажам необходимо получить комиссионное вознаграждение в размере не менее **8900 000 руб.** за период действия программы¹.

На фото:
Алена Хилько,
Ведущий
Национальный
Директор по
продажам²



¹ Национальные Директора по продажам, впервые вошедшие в тот или иной круг признания, получают право выкупить сертификат на золотой значок с бриллиантами (в зависимости от программы) по специальной цене. В центре значка располагается заменяемая вставка с указанием текущего года и количества вхождений в тот или иной круг признания. Вставка подлежит обновлению по итогам достижения Национальным Директором по продажам того или иного круга признания.

² Статус указан на 1 мая 2024 года.



1. Право выкупить сертификат на значок «Бриллиантового круга признания»^{1, 7} по специальной цене.
2. Право выкупить сертификат на значок «Внутреннего круга признания»^{2, 7} по специальной цене.
3. Право выкупить сертификат на бриллианты и бриллиантовые звенья в браслет Национального Директора по продажам по специальной цене^{3, 7}.
4. Право выкупить сертификат на кольцо Национального Директора по продажам и дополнительные звенья к кольцу^{4, 7} по специальной цене.
5. Единовременная выплата: 1000\$ для Бриллиантового круга и 2000\$ для Внутреннего круга⁵.
6. Участие в Европейском Саммите в 2026 году⁶.

¹ Значок «Бриллиантовый круг признания», украшен 16 бриллиантами 57-й огранки, чистота бриллиантов: 5-6, цвет: 3-4. Материал: желтое и белое золото 585-й пробы.

² Значок «Внутренний круг признания», украшен 62 бриллиантами 57-й огранки, чистота бриллиантов: 5-6, цвет: 3-4. Материал: желтое и белое золото 585-й пробы.

³ Вставки к браслету Национального Директора по продажам 1) Круглое золотое звено с 16 бриллиантами KP57A. Материал: золото 585-й пробы. Средний вес изделия: 2,32 г. 2) Круглый элемент к браслету Национального Директора по продажам с 1 бриллиантом. Материал: белое золото 585-й пробы. 3) Вертикальное звено для браслета Национального Директора по продажам с 4 квадратными бриллиантами KB65. Материал: золото 585-й пробы. Средний вес изделия: 1,5 г. Подробная информация по заполнению браслета на сайте Mary Kay InTouch®.

⁴ Вставки к кольцу Национального Директора по продажам. 1) Кольцо на цепочке со вставками из бриллиантов KP57A. Количество бриллиантов в изделии: 155 штук. Материал: золото 585-й пробы. Средний вес бриллиантов: 3,45 карата. Средний вес изделия: 13,02 г. 2) Вертикальное звено с бриллиантами для браслета Национального Директора по продажам с 4 квадратными бриллиантами KB65. Материал: золото 585-й пробы. Средний вес изделия: 1,5 г. 3) Каплевидное звено со вставками из бриллиантов KP57A, количество бриллиантов в изделии: 58 штук, средний вес бриллиантов: 0,6 карата. Материал: золото 585-й пробы. Средний вес изделия: 2,7 г. Подробную информацию о кольце и вставках вы можете найти на сайте mk.marykayintouch.ru. Вручается после получения всех вставок в браслет Национального Директора по продажам.

⁵ Оплата в рублях по курсу Центрального Банка на дату выплаты. Начисляется после получения всех звеньев кольца Национального Директора по продажам.

⁶ Национальный Директор по продажам получает возможность участвовать в Европейском Саммите как с официальным, так и с неофициальным супругом. Компания оплачивает перелет из Москвы до места проведения мероприятия и обратно (по тарифу эконом-класса), проживание в отеле по выбору Компании, стоимость виз, питание в установленном Компанией размере, участие в мероприятиях согласно программе, транспорт в рамках программы мероприятия и страхование жизни на период поездки Национальному Директору по продажам и ее официальному/неофициальному супругу.

⁷ Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалисту программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

ЭЛИТНЫЙ ВЕДУЩИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

НАГРАДА: ПРАВО ВЫКУПИТЬ СЕРТИФИКАТ
НА ЭКСКЛЮЗИВНУЮ БРОШЬ

На фото: *Елена Романова*,
Элитный Ведущий
Национальный Директор
по продажам²



Право выкупить
сертификат на брошь
«Элитный бриллиантовый
шмель»¹ по специальной
цене — с 45 бриллиантами
общим весом 2,45 карата.
Средний вес броши: 8,75 г.



условия: для получения статуса Независимого Элитного Ведущего Национального Директора по продажам Национальному Директору необходимо иметь в Ветви не менее **5** дочерних Национальных Директоров по продажам любой линии, за каждую из которых Национальный Директор по продажам получила или могла бы получить комиссионное вознаграждение за развитие дочерних Национальных Директоров по продажам при условии выполнения требования международного уровня. Награда выдается единожды при получении статуса Элитного Ведущего Национального Директора по продажам.

¹ Финалист программы получит право выкупить у Компании сертификат на ювелирное изделие по специальной цене для получения ювелирного изделия у производителя. К моменту выдачи наград Компания проинформирует финалистов о специальной цене, порядке выдачи и получении наград путем публикации на сайте mk.marykayintouch.ru. На усмотрение Компании награда может быть вручена финалистам программы в натуральной форме (ювелирное изделие).

² Статус указан на 1 мая 2024 года.

УМНОЖАЙ СВОИ МЕЧТЫ

СТАТУС ПОЧЕТНОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ ПОЛУЧАЮТ НАЦИОНАЛЬНЫЕ ДИРЕКТОРА, ПРИНЯВШИЕ РЕШЕНИЕ ЗАВЕРШИТЬ БИЗНЕС С «МЭРИ КЭЙ».

ПЕРИОД: 3 года.

УЧАСТНИКИ: Национальные Директора по продажам.

УСЛОВИЯ: участие в программе возможно уже после 5 лет в статусе Национального Директора по продажам.



ПРЕИМУЩЕСТВА:

1

Статус Почетного Национального Директора по продажам.

2

Вознаграждение, рассчитанное по индивидуальной схеме.

3

Церемония Дебюта на Национальном Семинаре.

4

Специальная рассадка на мероприятиях Компании.

5

Возможность делиться своим опытом и знаниями.



ПРАВИЛА УЧАСТИЯ

- 1.** Итоги мотивационных программ подводятся не позднее 25-го числа месяца, следующего за месяцем окончания периода программы.
- 2.** К участию в мотивационных программах и квалификации для результатов мотивационных программ допускаются только граждане РФ и граждане других государств, легально проживающие на территории РФ, предоставившие уникальные контактные данные и осуществляющие свою деятельность в соответствии с договором купли-продажи, соглашением с Директором по продажам, соглашением с Национальным Директором по продажам, заключенными с Компанией.
- 3.** Для выполнения установленных правил мотивационных программ в зачет суммарных заказов личных групп и Бизнес-Групп идут только заказы Консультантов, зарегистрированных в «Мэри Кэй», Россия, кроме случаев, когда указано иное. Обращаем внимание, что согласно условиям Договора купли-продажи, заключенного с «Мэри Кэй», Россия, Консультанты по красоте осуществляют реализацию продукции «Мэри Кэй» на территории Российской Федерации.
- 4.** При подведении итогов мотивационных программ в качестве новых Консультантов по красоте учитываются только новые Консультанты по красоте, зарегистрированные в «Мэри Кэй», Россия.
- 5.** Консультанты, терминировавшие до завершения мотивационной программы (до 1-го числа месяца, следующего за месяцем окончания периода программы), не идут в зачет мотивационной программы.
- 6.** Срок обращений по вопросам возврата и замены наград, а также по вопросам уточнения выполнения условий мотивационных программ составляет три месяца с момента окончания периода действия программы.
- 7.** Компания оставляет за собой право принятия окончательного решения о присуждении награды финалисту при подведении итогов мотивационных программ.
- 8.** Подробные и актуальные правила участия и выдачи ценных наград указаны на сайте mk.marykayintouch.ru.

ГЛОССАРИЙ

СЕМИНАРСКИЙ ГОД — с 1 августа 2024 года по 31 июля 2025 года.

СЕМИНАРСКИЕ КВАРТАЛЫ — I — с 1 августа по 31 октября. II — с 1 ноября по 31 января. III — с 1 февраля по 30 апреля. IV — с 1 мая по 31 июля.

АКТИВНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ — Консультант, разместивший активный заказ.

АКТИВНЫЙ ЗАКАЗ — единовременный заказ на сумму не менее 1.00 базовой единицы¹ (в розничных ценах) по секции 1 бланка заказа.

СКИДКА НА ПРОДУКЦИЮ²

Бренд-амбассадор

Бизнес-профессионал

30% от 1.00–2.99 б.е.

40% от 3.00 б.е.

45% от 1.00 б.е.

БИЗНЕС-ГРУППА — команда Директора по продажам, включающая Директора по продажам, самостоятельных Независимых Консультантов, привлеченных самим Директором по продажам и Консультантами по красоте ее личной команды.

ДЕБЮТ ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ — получение статуса Директора по продажам. Датой дебюта является дата вступления в силу соглашения с Директором по продажам.

ДОЧЕРНЯЯ БИЗНЕС-ГРУППА — Директор по продажам и его личная группа Консультантов, образованная путем отделения от Бизнес-Группы Директора по продажам — участника мотивационной программы. Для подведения итогов мотивационных программ учитываются только дочерние Директора по продажам Бизнес-Групп первой линии.

КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ПЕРИОД — период, в течение которого необходимо выполнить условия мотивационной программы.

КВАЛИФИЦИРУЕМЫЙ НОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ — новый Консультант по красоте в личной группе, подписавший договор купли-продажи с Компанией в течение периода действия мотивационной программы, объем заказов (не включая стоимость стартового набора) которого соответствует указанному в условиях программы.

¹ Размер базовой единицы может меняться. Текущий размер см. на mk.marykayintouch.ru.

² Компания оставляет за собой право изменять условия скидки Консультанта. Актуальную информацию смотрите на mk.marykayintouch.ru.



НЕЗАВИСИМЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ — независимый предприниматель, который строит свой бизнес методом прямых продаж согласно положениям договора купли-продажи, заключенного с Компанией, и действующему законодательству. Предпринимательская деятельность позволяет Независимому Консультанту по красоте самому контролировать прибыльность своего бизнеса, определять направления его развития, распоряжаться временем по своему усмотрению.

НЕЗАВИСИМЫЙ ДИРЕКТОР ПО ПРОДАЖАМ — Независимый Консультант по красоте, который ведет свой бизнес на основании договора купли-продажи и соглашения с Директором по продажам, имеющий Бизнес-Группу и получающий комиссионное вознаграждение от Компании.

НОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ ПО КРАСОТЕ — новый Консультант по красоте в личной группе, подписавший договор купли-продажи с Компанией в течение периода действия мотивационной программы.

ЛЕСТНИЦА УСПЕХА — система статусов Консультантов по красоте.

ЛИЧНАЯ ГРУППА — команда Консультантов, подписавших договор купли-продажи с Компанией, которых вы привлекли в бизнес с «Мэри Кэй».

МИНИМАЛЬНЫЙ ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ БИЗНЕС-ГРУППЫ — объем заказов Бизнес-Группы, который составляет не менее 100,00 б.е.¹ в месяц, включая личные заказы самого Директора по продажам.

МОТИВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА — специально разработанная программа Компании, которая дает вам возможность повысить свой статус и получить награды за увеличение объема ваших заказов и увеличение численности команды.

СОВОКУПНЫЙ ОБЪЕМ ЗАКАЗОВ БИЗНЕС-ГРУППЫ — суммарный объем заказов Бизнес-Группы за весь период участия Директора по продажам в мотивационной программе, включая личные заказы самого Директора по продажам.

ТЕРМИНИРОВАННЫЙ КОНСУЛЬТАНТ — Консультант, не размещавший активные заказы более 5 месяцев.

ФИНАЛИСТ — Консультант, успешно выполнивший условия программы, чьи результаты подтверждены Компанией и опубликованы в издании «Аплодисменты» и (или) на сайте mk.marykayintouch.ru.

ЕСЛИ ВЫ НЕ ПОЛУЧИЛИ НАГРАДЫ

Убедитесь, что ваша фамилия есть в списке финалистов программы (на сайте mk.marykayintouch.ru в разделе «Бизнес», в печатных изданиях Компании или в Контакт-центре).

Возможно, вы разместили заказ ранее, чем были подведены официальные итоги программы и на сайте mk.marykayintouch.ru появились рейтинги.

Возможно, отсутствовала сумма на консультантском счете, необходимая для вложения награды в заказ. При наличии нужной суммы награда будет вложена в следующий заказ.

Проверьте наличие этой награды в списке «Отсутствующие награды» на сайте mk.marykayintouch.ru в разделе «Бизнес»/«Полезная информация для Консультантов». Награды доступны в наличии до тех пор, пока они есть на складе.

ОПЛАТА НАЛОГОВ ЗА ЦЕННЫЕ НАГРАДЫ

Обращаем ваше внимание, что награды, которые выдаются без удержания налогов Компанией, являются налогооблагаемым доходом лица, получившего награду, в соответствии с законодательством РФ.

При осуществлении денежной выплаты Компания обязана удержать налог на доходы физических лиц в случае отсутствия у Консультанта по красоте регистрации в качестве индивидуального предпринимателя на момент выплаты.

ПРИМИТЕ ВО ВНИМАНИЕ

Компания оставляет на свое усмотрение право принятия решений о присуждении или неприсуждении награды финалисту при подведении итогов мотивационных программ.

Если ваш договор купли-продажи с Компанией прекращает свое действие, вам необходимо получить причитающиеся вам награды до момента прекращения действия договора.

Компания оставляет за собой право при необходимости заменять награды равнозначными, о чем Консультанты по красоте будут проинформированы на сайте mk.marykayintouch.ru.

Цвет и дизайн награды могут незначительно отличаться от изображения в брошюре.

Модели брендовых сумок, кошельков, часов и других аксессуаров могут отличаться от изображений, представленных в брошюре, из-за частой смены линейки моделей.

Условия и сроки получения наград вы можете узнать на сайте mk.marykayintouch.ru.

Все денежные выплаты перечисляются на расчетный счет Директора по продажам, информация о котором имеется в Компании.

Консультанты по красоте до уровня Директора по продажам включают в себя следующие статусы: Консультант по красоте, Старший Консультант по красоте, Менеджер по продажам, Старший Менеджер по продажам.



У НАС ЕСТЬ МИССИЯ – ДЕЛИТЬСЯ
СВОЕЙ ЖИЗНЬЮ И ЭНЕРГИЕЙ,
СВОИМИ НАДЕЖДАМИ, МЕЧТАМИ,
ВЕЛИКОЛЕПНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ,
ПРЕКРАСНЫМ И РОСКОШНЫМ
ОБРАЗОМ ЖИЗНИ. ПОСТУПАЯ
ТАК, МЫ БУДЕМ СВЕРХ МЕРЫ
ВОЗНАГРАЖДЕНЫ ВСЕМИ
БЛАГАМИ ЖИЗНИ. ЭТО И ЗНАЧИТ
МЕЧТА «МЭРИ КЭЙ».

Mary Kay Ash