



АПЛОДИСМЕНТЫ
РОССИЯ



НА ВОЛНЕ
ЛИДЕРСТВА.
БАЛТИКА



MARY KAY



Июль – конец Семинарского года. О том, как правильно завершить его, рассказывает
АЛЛА СОКОЛОВА,
Генеральный директор
«Мэри Кэй», Россия.

Семинарский год подходит к концу, и у вас остался всего один месяц для того, чтобы достичь поставленных целей и получить заслуженное признание. Я очень хочу, чтобы вы блистали на сцене Семинара, слышали аплодисменты в свою честь и чувствовали себя звездой!

Сделайте особый акцент на привлечении новых Консультантов. Это не просто новые члены вашей команды, а энергия, которая поддержит вас в ваших собственных стремлениях. Ищите тех, кто разделяет ваши цели и философию, готов увидеть преимущества бизнеса с «Мэри Кэй» и хочет иметь дополнительный доход.



Чем больше в вашей команде будет наполненных мотивацией новичков, тем ближе вы можете быть к одной из новых целей — поездке в Калининград в рамках вызова «На волне лидерства. Балтика». Я очень жду новых и опытных Директоров по продажам, которые нацелены на результат и готовы действовать ради него!

ЖЕЛАЮ ВСЕМ НАЦИОНАЛЬНЫМ ДИРЕКТОРАМ, ДИРЕКТОРАМ ПО ПРОДАЖАМ И КОНСУЛЬТАНТАМ УСПЕШНОГО ЗАВЕРШЕНИЯ СЕМИНАРСКОГО ГОДА. БУДЬТЕ УСПЕШНЫ! — а

КОНТАКТ-ЦЕНТР

+7 (495) 933-1963

MARY KAY*пн. – вскр.: с 07:00 до 22:00 (мск).**Последний день месяца: с 07:00 до 00:00 (мск)***ОНЛАЙН-КОНСУЛЬТАЦИЯ:** mk.marykayintouch.ru ContactCenterRu@mkcorp.com**ПРИЕМ ЗАКАЗОВ
ПО ТЕЛЕФОНУ**

(495) 933-1993**

КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ: 125171, Москва, а/я 102,
«Мэри Кэй».*Ежедневно: с 7:00 до 22:00 (мск)**Последний день месяца:
с 07:00 до 00:00 (мск)*

* Линия VIP-поддержки предусмотрена для Национальных Директоров, также действует специальная бесплатная линия для Директоров по продажам, Кандидатов в Директора и Звездных Консультантов.

** Стоимость обслуживания при размещении заказа по телефону составляет 15 рублей за каждый размещенный заказ.

ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ!**MARY KAY**

«Аплодисменты» выпускаются компанией «Мэри Кэй» Россия в знак благодарности и признания выдающейся и самоотверженной работы Независимых Консультантов по красоте («Консультантов»), Независимых Директоров по продажам («Директоров по продажам») и Независимых Национальных Директоров по продажам («Национальных Директоров по продажам») в России и странах СНГ. «Аплодисменты» являются информационным изданием Компании и подлежат распространению исключительно среди Консультантов Компании во исполнение обязательств по договорам и соглашениям, заключенным ими с Компанией. Публикация в «Аплодисментах» является одним из официальных способов уведомления Консультантов об изменении условий их договоров и соглашений по инициативе Компании (согласно п.7 Договора купли-продажи, ст. 16 Соглашения с Директором по продажам, ст. 16 Соглашения с Национальным Директором по продажам). Передача материалов лицам, не являющимся Консультантами, не допускается.

Компания «Мэри Кэй» не является образовательным учреждением и не имеет образовательных подразделений. Все тренинги, семинары и конференции, предлагаемые Компанией Независимым Консультантам по красоте, являются мероприятиями для развития бизнеса с Компанией. Изображения, представленные в издании, могут незначительно отличаться от продукции при ее получении. В издании указаны рекомендованные розничные цены.



Компания «Мэри Кэй» —
член Ассоциации
прямых продаж

СОДЕРЖАНИЕ

8



Удачное завершение

Последний рывок перед окончанием
Семинарского года.



10



На волне лидерства. Балтика

Новый вызов для тех, кто ценит
статус Директора по продажам.

15



Ретрит Dallas Dream и поездка в Стамбул

Репортаж о путешествиях.

12



Контракт с моим будущим

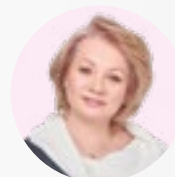
Юлия Матеюнас
о «Клубе Директоров».

19



Открывая новые горизонты

Интервью с Еленой Столяревской.



анюдируем и поздравляем

36

23

Аппарат красоты

Домашний уход салонного уровня.

27

Летний клуб активных

Подключайтесь и получайте бонусы!

28

Системные продажи

Советы от Алены Савидовой.

31

День поцелуев

Все для прекрасных губ.

25

Защита от солнца

Выбираем свое солнцезащитное средство.

33

Обучаемся с удовольствием

Школа Лидерства и Школа SMM.



ВАШ ВИРТУАЛЬНЫЙ ПОМОЩНИК MARY KAY INTOUCH®!

*Хотите получать ответы на свои вопросы круглосуточно?
На сайте Mary Kay InTouch® для вас работает
виртуальный помощник. В режиме реального времени
ответит на ваш вопрос или даст полезную информацию.*



Есть еще
один
месяц!

Удачное завершение

Конец Семинарского года — время, когда стоит подвести итоги вашего бизнеса с «Мэри Кэй»: посмотреть, чего удалось добиться, и запланировать новые цели. Однако до 31 июля остался еще один месяц, а значит, вы еще многое успеете сделать.



БУДЬТЕ АКТИВНЫ ✨

Одним из условий ряда программ, таких как «Семинарский год», **является обязательный активный заказ в июле**. Причем это может касаться не только вас, но и членов вашей команды. Посмотрите, кто должен быть активным в этом месяце, чтобы получить желаемые награды, и напомните им.

**Отчеты**

РАССЧИТЫВАЙТЕ СВОИ СИЛЫ



Не откладывайте действия на последний день или последнюю неделю — делайте понемногу каждый день. Представьте, что вы ежедневно пополняете копилку своего успеха. Пусть это будет один мастер-класс или одно бизнес-интервью — это уже больше, чем ничего.

**Перейти**

СДЕЛАЙТЕ ФИНИШНЫЙ РЫВОК

Многие программы, особенно рассчитанные на квартал или год, требуют постоянной вовлеченности. Посмотрите, сколько вы уже сделали и сколько осталось, и приложите максимум усилий. Даже если вы не достигнете желаемой цели, результат месяца все равно вас порадует.

ДУМАЙТЕ О БУДУЩЕМ



Бизнес с «Мэри Кэй» — не спринт, а марафон. Завершая Семинарский год 2024–2025, подумайте и о том, что вы планируете делать в следующем Семинарском году. Вы можете пока не писать подробный план действий, просто определитесь с направлением своего дальнейшего развития.

КАРЬЕРА

КАЛИНИНГРАД

НА ВОЛНЕ ЛИДЕРСТВА

Балтика

Подробные условия 

Вас ждет новое путешествие с «Мэри Кэй» — едем в Калининград!

Получайте статус Директора по продажам и развивайте свою Бизнес-Группу. Двойной акцент на продажах и привлечении — лучший способ получить все преимущества от бизнеса с «Мэри Кэй».

MARY KAY



Участники:

- Консультанты по красоте.
- Новые Директора по продажам.
- Директора по продажам.

Период: 1 июля — 31 декабря 2025 года.

Подробные условия 

Участвуя в программе **«На волне лидерства. Балтика»**, вы одновременно выполняете условия вызова **«Улучшая тысячи жизней»!**

**Черная
листовая
маска
LumiVie®,
5 саше**



НАГРАДА ИЮЛЯ

MARY KAY

КОНТРАКТ

с твоим будущим



Юлия Матеюнас

Директор
по продажам*

Когда меня спрашивают, почему я стремлюсь в «Клуб Директоров» Mary Kay, ответ прост: потому что это работает! Это не просто статус, это мощный двигатель роста — и личного, и бизнеса. Он уже начал преобразовать мой подход, и вот что изменилось кардинально:

Власть над временем — власть над бизнесом

Первое и главное — я научилась организовывать свое рабочее время. Раньше оно утекало сквозь пальцы. Теперь я четко знаю, куда уходят минуты и часы. А бизнес, как известно, развивается только тогда, когда мы целенаправленно начинаем его развивать. Организация времени стала фундаментом этого развития.

Ясность целей и гибкость пути

Я определила четкие цели — на Семинарский год, на квартал, месяц, неделю. Каждый день начинается со списка важных дел. Но ключевое слово здесь — гибкость. Я научилась вести анализ своей работы и результатов, корректируя курс, если нужно. Это не слепое следование плану, а умная навигация к цели.

Фокус на людях = рост дохода и признания

Я осознанно стала проводить больше личных встреч (не менее 10 в месяц!) с ключевыми Консультантами. Это раскрыло огромные возможности для развития бизнеса. И результат налицо: увеличился мой доход, я стала получать больше признания — и это невероятно мотивирует!

Клиенты — наше всё

При всей новой активности я продолжаю консультировать своих клиентов, стабильно выполняя личный план (около 50.00 б.е. в месяц). Это сердце моего бизнеса и источник вдохновения.

Инвестиции в будущее: обучение команды

Обязательно обучаю новичков-Консультантов: провожу показательных 3 мастер-класса и 3 бизнес-интервью ежемесячно. Их успех — мой успех!

Школа новичка — старт для бизнеса.

Запустила и поддерживаю электронный курс Консультанта — это база знаний для каждого, кто приходит в мою команду.



ШКОЛА НОВИЧКА

MARY KAY

Перейти



КЛУБ
ДИРЕКТОР 
MARY KAY

Станьте членом «Клуба Директоров»



Единство команды

Регулярные встречи Бизнес-Группы (будь то видеозвонки или мессенджеры) — обязательный пункт. Это наша связь, поддержка и обмен энергией.

«Карьерный кофе»

Провожу неформальные встречи с ключевыми Консультантами. Здесь рождаются доверие, свежие идеи и планы на прорыв.

Бьюти- и бизнес-завтраки

Это мое секретное оружие для расширения команды! Они работают невероятно эффективно.

Саморазвитие — основа успеха

Самообучение (электронные курсы и т.д.) идет постоянно. Чтобы вести за собой, нужно постоянно расти самой.

Непрерывная поддержка

Обучение и сопровождение Консультантов

на всех этапах их пути — мой приоритет. Они знают, что могут на меня рассчитывать.

Информационный поток

Регулярно делаю рассылки интересных и важных материалов в наши группы — чтобы все были в курсе и вдохновлены.

Забота о клиентах

Полезные рассылки идут не только команде, но и клиентам — это укрепляет лояльность.

Фокус на росте команды

Постоянно обновляю списки клиентов и Консультантов.

И ставлю амбициозную цель: +5 новых Консультантов ежемесячно!

Дух победы

Вызовы, мотивация, партнерство, награждения в моей Бизнес-Группе — создаем атмосферу праздника и достижений!

КЛУБ
ДИРЕКТОР  В
MARY KAY

Станьте членом «Клуба Директоров» 

Быть в «Клубе Директоров» — это не просто рост. Это как подписать контракт с самой собой в будущее. Это не про «подождать, пока что-то случится». Это про ДЕЛАТЬ и ПРОДЕЛЫВАТЬ путь к своим мечтам каждый день.

Ты больше не позволяешь себе ныть или страдать. Каждый день приносит новые плоды, новые цели, новые идеи. Ты находишься в потрясающем ресурсном состоянии! Тебе начинает нравиться твоя жизнь, тебе нравится сам процесс.

Самое главное: «Клуб Директоров» дал мне силу перестать откладывать. Я по-настоящему создаю свое будущее и свой успех. Просто потому что Я МОГУ. И я разрешаю себе это МОГУ! — 

КАРЬЕРА

Ретрит Dallas Dream

Подмосковье | 17-19 июня 2025



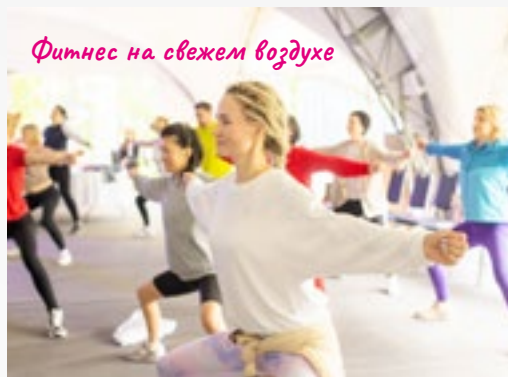
Три дня в потрясающем загородном отеле
Hilton Garden Inn Новая Рига.



MARY KAY



Фитнес на свежем воздухе



*Экскурсия по «подмосковному Версалью» –
усадьбе «Архангельское»*



Поездка Dallas Dream

Стамбул | 17-23 июня 2025



*Три дня невероятных впечатлений
для лучших финалистов программы.*



*Экскурсия по Старому городу: мечеть
Айя-София, дворец Топкапы*





Смотреть больше 

*Прогулка на яхте
по ночному Босфору*



*Воркшоп по созданию
мозаичной лампы*



Открывая новые горизонты



Елена Столяревская

*Старший Национальный
Директор по продажам**

На первой встрече Мэри Кэй Эш сказала мне: «Пообещай, что ты приедешь на следующий Семинар уже в статусе Директора по продажам». Эти слова стали для меня мощным стимулом.

**ЧТО СТАЛО ДЛЯ ВАС ГЛАВНОЙ ПРИЧИНОЙ НАЧАТЬ СВОЙ
БИЗНЕС С «МЭРИ КЭЙ»?**



Когда я стала Консультантом по красоте, я была молодой мамой в декретном отпуске. У нас с мужем появился второй ребенок, и семья остро нуждалась в дополнительных средствах. Я искала возможность дополнительного дохода, чтобы совмещать уход за детьми с деятельностью, которая приносит деньги. Именно тогда я обратила внимание на бизнес с «Мэри Кэй», который отлично подходил для молодых мам: у нас обычно есть свободное время и окружение таких же женщин, которые могут стать клиентами и бизнес-партнерами.

КАК ВЫ УВИДЕЛИ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ КАРЬЕРНОГО РОСТА?



Я считаю себя счастливым человеком, потому что мой путь благословила сама Мэри Кэй Эш. В первый же год деятельности Консультанта я стала финалистом программ, благодаря которым отправилась в две поездки в Даллас. Обе поездки были особенными — мы лично встречались с основательницей Компании. На первой встрече Мэри Кэй Эш сказала мне: «Пообещай, что ты приедешь на следующий Семинар уже в статусе Директора по продажам». Эти слова стали для меня мощным стимулом. Вернувшись в Москву, я приложила все усилия, и действительно, следующая моя поездка в Даллас уже была в статусе Директора по продажам.

ПОЧЕМУ РЕШИЛИ ИДТИ ПО ПУТИ К СТАТУСУ НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА?

Этот путь был постепенным. Долгое время я была успешным Элитным Ведущим Директором по продажам, имела стабильный доход и не спешила с этим решением. Однако каждый шаг в бизнесе с «Мэри Кэй» — это новый уровень развития.

Переломным моментом стала открытка от руководства Компании с простыми словами «Уверена, что у тебя

все в порядке». Это стало тем самым толчком, который помог мне принять решение. Я поняла, что статус Национального Директора — это не только новый уровень дохода, но и возможность расширить свои компетенции, открыть новые горизонты. Главное — четко осознать свою готовность к этому шагу, и тогда все встанет на свои места.

ЧЕГО ВЫ СМОГЛИ ДОБИТЬСЯ ЗА ГОДЫ СОТРУДНИЧЕСТВА С «МЭРИ КЭЙ»?

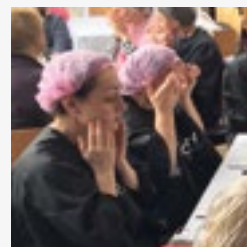
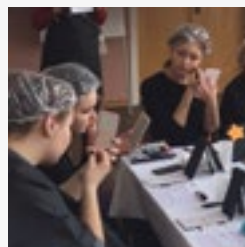
В этом году моему бизнесу с «Мэри Кэй» исполняется 32 года. Эти годы — как удивительная жизнь, полная событий и возможностей. Путешествия, Семинары, встречи с единомышленниками — всё это формирует особый стиль жизни.



Для меня всегда были важны семья и карьера. Мои дети выросли в «розовом мире» Компании, и я горжусь тем, как они состоялись в жизни. Когда я только начинала, мои мечты были скромными: отдельная комната для детей, красивый туалетный столик с продукцией «Мэри Кэй». Но Компания научила меня мечтать по-крупному.

Сегодня у меня есть красивый загородный дом, хорошие автомобили, а у детей — собственные квартиры. За эти годы я научилась инвестировать в недвижимость, и этот процесс приносит мне удовольствие.





У моей мотивации два главных источника:

1. проведение мастер-классов и обучение новичков;

2. вождение автомобиля.

ЧТО ПОМОГАЕТ ВАМ СОХРАНЯТЬ ЭНТУЗИАЗМ?

Важную роль играет окружение. Директора по продажам нашей Ветви стали мне близкими людьми — некоторые из них сотрудничают с Компанией более 20 лет. У нас общие цели и ценности, и это создает особую атмосферу в нашей команде.



Особенно меня вдохновляют новички в команде. Их энтузиазм и свежий взгляд на бизнес заряжают энергией. Даже когда я чувствую спад мотивации, достаточно провести мастер-класс с новыми Консультантами, и энтузиазм возвращается.

ПЕРЕДАЕТЕ ЛИ ВЫ СВОЙ ОПЫТ СЛЕДУЮЩЕМУ ПОКОЛЕНИЮ?

Да, мой опыт продолжается во всех моих Консультантах, Директорах по продажам и даже в моей дочери. В этом году она отмечает 10-летие в статусе Директора по продажам.



Мой путь и путь многих членов моей команды показывает: при правильном подходе и искреннем желании можно достичь любых целей. Маркетинговый план Компании действительно работает, а возможности для роста есть у каждого, кто готов развиваться. Главное — верить в себя и не бояться мечтать. — **а**

АППАРАТ КРАСОТЫ

Аппаратная косметология в домашних условиях — давно уже не новость, а популярный тренд. У вас и ваших клиентов есть возможность приобщиться к нему уже сейчас.



УЖЕ В ПРОДАЖЕ
НОВИНКА
УЖЕ В ПРОДАЖЕ

RF/LED МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ АППАРАТ
ДЛЯ ОМОЛОЖЕНИЯ
КОЖИ INTELLIDERM
SOLUTIONS™

25 000 ₽

Используйте одну, две или все пять функций, регулируйте их мощность и создавайте индивидуальную программу омоложения кожи.

5



функций, популярных в аппаратной косметологии:



ОЧИЩЕНИЕ



ИОНОФОРЕЗ



ЭМС



RF/LED



ОХЛАЖДЕНИЕ

10%

Июльские скидки 

Аппарат работает в синергии со средствами Mary Kay®. Выберите их из июльского списка со скидкой!

Аппарат эффективно решает проблемы увядания кожи и дает результат, сопоставимый с процедурами в салоне красоты:

● **Помолодевшее, отдохнувшее лицо**

● **Более четкий овал лица**

● **«Разглаженные» морщины**

● **Более упругая, эластичная, гладкая и подтянутая кожа**

ПРОДУКЦИЯ

Защита от солнца

Воздействие ультрафиолета может вызвать не только фотостарение, но и более серьезные последствия: ожоги и даже онкологические заболевания. Именно поэтому средства с SPF сейчас входят в «бьюти-рацион» каждого, кто заботится о своей коже.

**Легкое солнцезащитное
молочко
SPF 50+/PA+++
Mary Kay®,
60 мл
5400 руб.**



УЖЕ В ПРОДАЖЕ
НОВИНКА
УЖЕ В ПРОДАЖЕ

**Суперлегкий солнцезащитный
лосьон SPF 50+/PA+++
Mary Kay®, 80 мл
5400 руб.**



MARY KAY

Каждое из средств:

- 1 Обладает высоким уровнем SPF 50+/PA+++, который защищает кожу от 98%* солнечных лучей спектра UVA и UVB.
- 2 Имеет легкую «дышащую» текстуру.
- 3 Мгновенно впитывается в кожу и не оставляет на ней следов.
- 4 Дополнительно ухаживает за кожей (антиоксидантная защита и увлажнение).
- 5 Подходит для чувствительной кожи.

Чек-лист по выбору солнцезащитного средства от Mary Kay®

Тип кожи

- ☐ а Комбинированная/жирная
- ☐ б Нормальная/сухая

Увлажняющий эффект

- ☐ а Неважен
- ☐ б Очень важен

Финиш

- ☐ а Матовый
- ☐ б Сияющий

Климат/сезон

- ☐ а Жарко
- ☐ б Комфортно

Предпочитаемые SPF-фильтры

- ☐ а Физические
- ☐ б Химические



Преобладают ответы ☐ а

Попробуйте легкое солнцезащитное молочко SPF 50+/PA+++ Mary Kay®.



Преобладают ответы ☐ б

Или выбираете средство и для лица, и для тела — попробуйте суперлегкий солнцезащитный лосьон SPF 50+/PA+++ Mary Kay®.

ЛЕТНИЙ КЛУБ АКТИВНЫХ



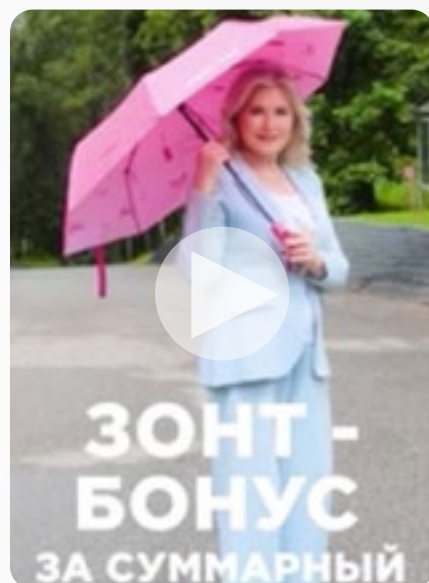
от 12.00 б.е.

Зонт Mary Kay®

или

солнечные очки в чехле

Будьте активны
все три летних
месяца, размещайте
суммарный заказ
от 12.00 или от 24.00 б.е.
и получайте бонусы!



**ЗОНТ -
БОНУС
ЗА СУММАРНЫЙ**

от 24.00 б.е.

Рюкзак Mary Kay®

или

пляжная сумка

+ бонус предыдущего
уровня



MARY KAY

ПРОДУКЦИЯ

Системные продажи



Алена Савидова
Старший Директор
по продажам*

В статусе Директора по продажам я с 27 лет.

Тогда мне как молодому Директору по продажам было очень важно иметь высокий доход, ведь в Директорство с «Мэри Кэй» я пришла с хорошей должности и немаленького дохода.

В своей должности начальника административного отдела «Лукойл Аэро Волгоград» я достигла потолка, и некуда было расти дальше.... Было принято решение расти и развиваться с неограниченными доходами в бизнесе с «Мэри Кэй». Продавать системами, зарабатывать на этом и научить этому свою Бизнес-Группу стало для меня целью № 1.

Продавая системами, я сначала вышла на доход в три раза больше оклада в «Лукойле», а на сегодняшний день — в 10 раз! За прошлый год у меня было выписано 703 чека в чековых книжках. Это 21 чековая книжка.

Хочу поделиться с вами, как я завершаю мастер-класс. Я считаю, что в этом и заключается мой успех продаж системами!



Красота в системе ✨

Завершающий месяц вызова — отличная возможность воспользоваться всеми его преимуществами. Заказывайте средства систем по уходу за кожей и предлагайте их клиентам — вы получите не только бонусы вызова, но и доход от продаж.

Я говорю: «Обычно к концу мастер-класса гостей интересуют две вещи: сколько это стоит и как я смогу это получить. Сейчас я расскажу вам о наших ценах и наборах, которые рекомендую приобрести. Итак, перед вами три набора:

Королевский набор
стоит 29 550 руб.
В него входят:

Примечание: бонус на 2800 руб. обойдется нам в 1680 руб. с 40% скидкой. А это в два раза меньше, чем 10% от суммы покупки.



Средства Satin Lips® 3100 руб.; **Обезжиренное средство для снятия макияжа с глаз** 1950 руб.; **Система TimeWise® 5X** из пяти средств 14 700 руб.; **Маска Customized Skincare™** для сухой кожи 2200 руб.; **Маска Customized Skincare™** для нормальной и комбинированной кожи 2200 руб.; **легкое солнцезащитное молочко SPF 50+/PA+++** Mary Kay® 5400 руб. + **бонус за 2800 руб.: тональное средство TimeWise® 5X.**

Набор «Классная коллекция»
за 14 700 руб.

+ бонус



Система TimeWise® 5X из пяти средств 14 700 руб.;

Бонус — бальзам для губ за 1550 руб. (обойдется нам 930 руб. с 40% скидкой).



«Забери меня сейчас», или «Неужели я этого не достойна» стоит 5400 руб.

В него входит легкое солнцезащитное молочко SPF 50+/PA+++ Mary Kay® и советы по макияжу от меня.

Звучит убедительно!

Системы для лица хватает в среднем на 5 месяцев ежедневного использования, что в день составляет примерно стоимость чашки кофе. Всего 5–7 минут в день плюс цена чашечки кофе — вот и все, что необходимо для того, чтобы сделать кожу красивой. Я думаю, вы заслуживаете это!

Начав пользоваться продукцией «Мэри Кэй», вы приобретаете личного Консультанта по красоте. Забота о вашей коже — моя профессия!» — **a**



Миллион новых лиц ✨

Чем больше клиентов в вашей базе, тем больше возможностей для продаж. Знакомьте новых клиентов с продукцией «Мэри Кэй» и позвольте им влиться в свое бьюти-сообщество!



ПРОДУКЦИЯ

ДЕНЬ ПОЦЕЛУЕВ!

6 июля отмечается
Международный день
поцелуев. Дружеские
чмоки в щечку или
романтические поцелуи
влюбленных — все
станет лучше, если
ваши губы выглядят
отлично. Дарим
вам дресс-код для
идеального поцелуя!



ФАКТ!

*Яркие губы
действительно
притягивают внимание!*

MARY KAY

В 2010 году ученые Манчестерского университета провели исследование фокус-группы из 50 мужчин. На фотографии женщин с ненакрашенными губами те смотрели в среднем 2 секунды, на женщин **с розовой помадой — 6,7 секунд, а на красную помаду — 7,3 секунды.**

ШАГ 1

**Бальзам для губ
с маслом ши Satin Lips®**

1550 руб.

**Сахарный скраб для губ
с маслом ши Satin Lips®**

1550 руб.

Хорошая подготовка — залог успеха. Регулярное использование скраба и бальзама позволит губам всегда быть «в форме», без трещинок и шелушения.



ШАГ 2

**Карандаш
для губ Mary Kay®**

1350 руб.

**Суперувлажняющая
губная помада Mary Kay®**

1950 руб.

**Гелевая губная
помада Mary Kay®**

1750 руб.

**Блеск для губ
Mary Kay Unlimited®**

1600 руб.

Форма, цвет и объем — три составляющих красивых губ. Очертите форму карандашом, добавьте цвета помадой и придайте визуальный объем акцентом блеска в середине губ.



MARY KAY



ОБУЧЕНИЕ



ШКОЛА ЛИДЕРСТВА

в новом формате!

Новый формат — это укрепление контакта ключевых Консультантов с наставниками, формирование культуры обучения и ответственного подхода к своему развитию и возможность провести практические встречи для своей Бизнес-Группы/Национальной ветви в удобные даты и время.

Условия



для Консультантов
и Менеджеров по продажам

Условия



для Директоров
по продажам и выше



КАК ПОЛУЧИТЬ МАКСИМУМ

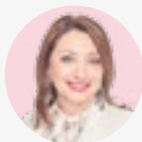
1

Консультант по красоте проходит «Школу Лидерства» на Link&Learn™ и получает сертификат*.

2

Директор по продажам самостоятельно формирует группу участников практических встреч (интенсива «Школы Лидерства») и в удобное для команды время проводит бизнес-обучение в течение 5 недель.

Компания организует передачу обучающих материалов и методическую поддержку.

**Елизавета Козлова**

*Старший Национальный
Директор по продажам**

«Школа Лидерства» — это как искра, от которой загорается внутренний огонь женщины, яркий факел, освещающий путь другим. **Момент пробуждения, когда в глазах Консультантов впервые появляется уверенность: «Я могу больше!», бесценен.**

Новый формат — это передача ключей от сокровищницы: теперь у каждого Директора по продажам есть возможность дать конкретные инструменты, отработать навыки в увлекательных упражнениях и превратить команду в движение, изменить судьбы — не когда-нибудь, а сейчас».

**Татьяна Богатурова**

*Директор по продажам**

«Школа Лидерства» — это мощный катализатор роста. Я училась принимать смелые решения, слышать и понимать свою команду. Здесь я прокачала свои навыки, которые превращают хорошие идеи в реальные результаты. Благодаря обучению в «Школе Лидерства» стала увереннее в роли лидера, а моя команда становится всё сильнее.

И главный итог обучения в «Школе Лидерства»: я получила статус Директора по продажам на 1 мая 2025 года!»



Начните прямо сейчас!





ШКОЛА SMM MARY KAY



В июле вас ждут последние встречи «Школы SMM», которые помогут лучше разобраться в особенностях ведения соцсетей и привлечения клиентов через них. Если вы еще не успели пройти первые вебинары, сделайте это сейчас — они доступны в записи. И подключайтесь на июльские встречи — вы сможете задать свои вопросы в прямом эфире и получить ответы эксперта!

ЗАНЯТИЕ 1

Основы SMM
и стратегии
продвижения
в социальных сетях

Приступить 

ЗАНЯТИЕ 2

Создание
и оптимизация
профилей
в социальных сетях

Приступить 

ЗАНЯТИЕ 3

Контент-план
и создание контента
для социальных
сетей

Приступить 

ЗАНЯТИЕ 4

Аналитика
и мониторинг
результатов

Приступить 

ЗАНЯТИЕ 5

Взаимодействие
с аудиторией
и управление
сообществом

В ИЮЛЕ!

ЗАНЯТИЕ 6

Современные
тенденции
и инновации в SMM

В ИЮЛЕ!

НОМИНАНТ

НА НАГРАДУ ЗА БЕСКОРЫСТИЕ



Июль

Тома АннаСтарший Директор
по продажам*

Анна стала Консультантом по красоте в феврале 2011 года. Статус Директора по продажам она получила в июне 2013 года. Анна из Национальной ветви Ольги Позитуриной.

**Награды:**

- ★ 43 Звезды.
- ★ 14 малых «Бриллиантовых шмелей»: 1 в номинации «Двор личных продаж Директоров» в 2022 году, 7 в номинации «Двор привлечения Консультантов» в 2015, 2016, 2017, 2018, 2020, 2021, 2024 годах, 6 в номинации «Круг признания» в 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024 годах.
- ★ 1 средний «Бриллиантовый шмель» в номинации «Двор привлечения Консультантов» в 2019 году.
- ★ Четырежды финалист программы Dallas Dream: 2020, Байкал 2023, Китай 2024, Стамбул 2025.
- ★ 5 поездок лучших Директоров: 2019 Грузия, 2020 Марокко, 2021 Круиз по Средиземному морю*, 2024 Узбекистан, 2025 Вьетнам.
- ★ Дважды финалист «Автопрограммы»: Hyundai Solaris 2016, Hyundai Creta 2021.
- ★ Вошла в рейтинг топ-15 Директоров по комиссионному вознаграждению в России (11 место в Семинарском году 2019-2020).
- ★ 8 раз входила в «Клуб миллионеров».

КАК РАБОТАЕТ БЕСКОРЫСТИЕ В МИРЕ «МЭРИ КЭЙ»?

Бескорыстие — это философия компании «Мэри Кэй», ведь каждый день мы работаем на улучшение жизни женщин. Проводя мастер-классы по красоте, встречи с Консультантами, мероприятия для команды, мы никогда не знаем точно, какой будет результат. Но каждая из нас это делает с удовольствием и с любовью.

КАК ВЫ ПОМОГАЕТЕ УДОЧЕРЕННЫМ КОНСУЛЬТАНТАМ?

Удочеренных Консультантов в моей команде вся команда встречает как своих. Они так же посещают мои мероприятия и мастер-классы. Часто некоторые Консультанты узнают только через пару лет, что девушка, с которой они всегда встречались на мастер-классах, не из нашей команды.

ЧТО МОЖЕТЕ ПОСОВЕТОВАТЬ, ЧТОБЫ БЕСКОРЫСТНОГО ОТНОШЕНИЯ БЫЛО БОЛЬШЕ?

«Делай добро и бросай в воду» — это фраза из известного советского мультфильма. Я уверена, что если каждая из нас будет следовать этому принципу, то наш мир, наша жизнь будет каждый день меняться к лучшему.

Два года назад наш регион столкнулся с очень тяжелой ситуацией: часть городов и поселков были закрыты для въезда, и более 100 тыс. населения остались без своего жилья. Мы с моей командой организовали помощь для этих семей. Мы проводили мастер-классы для них и дарили наборы косметики. Когда я поняла, что мы не справляемся командой, я обратилась за помощью к коллегам. За первый месяц откликнулось более 50 Директоров по продажам. Каждый день я получала сообщения поддержки, оповещения об отправленных посылках (их было более 100) и телефонные звонки от наших Директоров по продажам. Всем миром «Мэри Кэй» мы помогли более 300 женщинам.



Ольга Позитурина
Ведущий Национальный
Директор по продажам*

Женщину всегда интересует секрет успеха другой женщины, особенно в мире бизнеса. Но как его узнать? В мире «Мэри Кэй» мы находимся в сообществе женщин, готовых делиться своими секретами. Во время мероприятий Компании мы с нетерпением ждем выступления лучших. Анна Тома — одна из них. Мы любим Анну за ее самоотдачу, энергию, оптимизм, за ее постоянную готовность со сцены делиться с тысячами женщин историями своих побед и неудач, за ее талант стать близкой и понятной для каждой, за ее открытость рассказать о своих методах работы, за умение вселить веру в успех. «Станьте вдохновением для других!» — это про Анну Тома. Именно поэтому сообщество «Мэри Кэй» номинировало Анну на «Награду за бескорыстие» в июле. У тебя все получится, дорогая!

аннотируем и поздравляем

20

лучших Национальных
Директоров по продажам
**по комиссионному
вознаграждению**

М А Й , 2 0 2 5



1

**Галина
Киселева**



2

**Алена
Хилько**



3

**Ирина
Однодушная**



4

**Елена
Романова**



5

**Ирина
Маняк**



6

**Елизавета
Козлова**



7

**Татьяна
Васильева**



8

**Ольга
Позитурина**



9

**Ольга
Малафеева**



10

**Любовь
Фортова**



11

**Наталья
Нечаева**



12

**Лейла
Грановская**



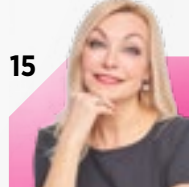
13

**Наталья
Назарова**



14

**Ия
Герасимова**



15

**Галина
Соловьева**



16

**Елена
Столяревская**



17

**Лариса
Вовк**



18

**Елена
Матеюнас**



19

**Елена
Жебровская**



20

**Елена
Георгиева**

10

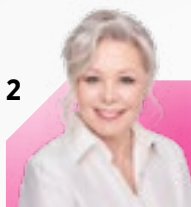
лучших Национальных
Директоров по продажам
**по объему заказов
в Ветви**

М А Й . 2 0 2 5



1

**Галина
Киселева**



2

**Алена
Хилько**



3

**Елена
Романова**



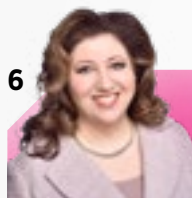
4

**Ирина
Однородная**



5

**Лейла
Грановская**



6

**Ирина
Маняк**



7

**Любовь
Фортова**



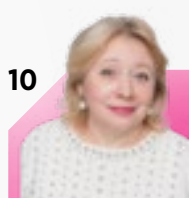
8

**Татьяна
Васильева**



9

**Галина
Соловьева**

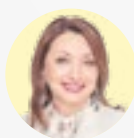


10

**Ольга
Позитурина**

Поздравляем

Национальных
Директоров по продажам
с днем рождения в июле



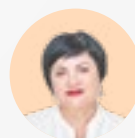
**Елизавета
Козлова**
5 июля



**Ия
Герасимова**
7 июля



**Ольга
Кошелева**
21 год



**Наталья
Назарова**
14 лет

С юбилеем в статусе
Национальных Директоров
по продажам в июле

5

лучших Директоров
по продажам
**по активности
в Бизнес-Группе**

МАЙ, 2025

Бизнес-Группа
25-74 Консультанта



**Башаева
Иман**

69,6%

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тодорова
Екатерина**

87,5%

Ветвь: Герасимова Ия



**Фомина
Людмила**

74,2%

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Засухина
Мария**

64,3%

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Мадаева
Райман**

63,3%

Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа
75-124 Консультанта



**Клышникова
Эльвира**

51,6%

Ветвь: Романова
Елена



**Тепсуркаева
Хадиджат**

80,6%

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Загидуллина
Светлана**

55,6%

Ветвь: Мясковская
Марина



**Чиркина
Ирина**

51,3%

Ветвь: Горбунова
Светлана

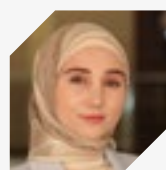


**Чанкова
Инна**

45,9%

Ветвь: Фортова
Любовь

Бизнес-Группа
>125 Консультантов



**Асхабова
Айдима**

39,4%

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Окунчаева
Айшат**

57,9%

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Саврук
Наталья**

40,3%

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Шапошникова
Елена**

38,9%

Ветвь: Фортова
Любовь



**Швецова
Виктория**

37,1%

Ветвь: Позитурина
Ольга

30

Старших Менеджеров по продажам
и Кандидатов в Директора
**по продажам по размеру
дополнительной скидки**

МАЙ. 2025

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополни- тельная скидка, руб.	Объем зака- зов личной группы, б.е.
Маняк Ирина	Краснобрыжая Елена	Костина Аида	40	38 447	124,43
Ветвь Мэри Кэй Эш	Окунчаева Айшат	Хушпарова Таус	50	36 936	116,16
Киселева Галина	Улановская Оксана	Мартынюк Неля	50	35 918	112,51
Романова Елена	Кирчанова Татьяна	Ахметзянова Лайсан	40	33 237	106,34
Ветвь Мэри Кэй Эш	Башаева Иман	Алхазова Ашура	40	32 698	104,44
Маняк Ирина	Сергеева Татьяна	Лоханова Татьяна	50	32 542	103,49
Матеюнас Елена	Башкирова Гузель	Шипигина Наталья	50	31 970	100,97
Герасимова Ия	Герасимова Ия	Михайлова Ольга	50	31 231	97,88
Столяревская Елена	Кожечкина Юлия	Гаврилова Юлия	40	31 012	98,55
Однодушная Ирина	Рузиева Амбархон	Левченко Юлия	50	30 021	96,10
Герасимова Ия	Проскудина Ирина	Голденкова Ирина	50	29 394	96,77
Однодушная Ирина	Витина Зоя	Ачубаева Марина	50	28 712	91,95
Малафеева Ольга	Савидова Алёна	Хатуева Бирлант	50	26 744	85,62
Георгиева Елена	Георгиева Елена	Анферова Елена	50	26 416	84,63
Киселева Галина	Гаджиханова Асият	Амирханова Райсат	40	26 237	83,66
Хилько Елена	Кульчихина Наталья	Абубекерова Эльвира	50	25 087	78,98
Мясковская Марина	Белохонова Ольга	Пустомельник Ирина	50	25 039	80,17
Романова Елена	Муртазина Людмила	Шафигуллина Эльмира	50	24 560	78,66
Герасимова Ия	Привалова Ксения	Яптунай Надежда	50	24 219	76,48
Хилько Елена	Смирнова Оксана	Исаева Светлана	40	24 060	81,77
Георгиева Елена	Миронова Олеся	Ахметова Екатерина	50	23 588	75,55
Однодушная Ирина	Асте Елизавета	Астахова Елена	50	22 694	72,41
Мясковская Марина	Загидуллина Светлана	Шакирова Светлана	50	21 959	70,15
Фатюхина Татьяна	Некрылова Юлия	Лелюх Ирина	40	20 689	69,36
Васильева Татьяна	Святова Лариса	Козулина Светлана	50	20 661	65,93
Романова Елена	Клышникова Эльвира	Малых Ольга	50	20 364	65,41
Ветвь Мэри Кэй Эш	Тепсуркаева Хадижат	Джантаева Рабият	50	19 994	64,04
Кошелева Ольга	Огрызкова Юлия	Савельева Ольга	50	19 947	62,68
Назарова Наталья	Олимпиева Светлана	Жаркова Ульяна	50	19 732	62,99
Фатюхина Татьяна	Семенец Анна	Вангельева Татьяна	50	19 623	64,34

30

Менеджеров по продажам
по размеру
дополнительной скидки

МАЙ. 2025

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополни- тельная скидка, руб.	Объем зака- зов личной группы, б.е.
Ветвь Мэри Кэй Эш	Асхабова Айдима	Алиева Заира	30	20 494	101,95
Васильева Татьяна	Зафесова Саида	Бичева Людмила	30	19 502	100,51
Маняк Ирина	Львова Аисия	Христофорова Аграфена	30	13 421	67,61
Мясковская Марина	Загидуллина Светлана	Лобачевская Татьяна	30	12 872	64,29
Однодушная Ирина	Комарова Светлана	Шеремет Ольга	30	12 662	65,21
Фортова Любовь	Бирюкова Елена	Сычева Лариса	30	11 467	54,92
Хилько Елена	Романова Оксана	Ходосова Людмила	30	11 254	57,77
Саржан Светлана	Кучер Гульнара	Мартынец Наталия	30	10 986	52,38
Хилько Елена	Никулина Юлия	Горбунова Наталия	30	10 972	53,77
Маняк Ирина	Ершова Галина	Юткина Екатерина	30	10 847	51,54
Столяревская Елена	Шлык Елена	Чугай Виктория	30	10 804	51,43
Киселева Галина	Трофимова Ольга	Панишева Олеся	30	9 807	50,31
Киселева Галина	Карсская Ирина	Потапова Наталья	30	9 497	46,64
Киселева Галина	Димаева Юлия	Мартынова Елена	30	9 212	47,18
Фатюхина Татьяна	Дзикун Алла	Дунина Анна	30	8 912	42,80
Позитурина Ольга	Игнаткина Тамара	Романова Ирина	30	8 873	44,55
Киселева Галина	Каргопольцева Татьяна	Петрухина Ольга	30	8 759	42,62
Маняк Ирина	Краснобрыжая Елена	Хлюпина Наталья	30	8 740	41,97
Саржан Светлана	Кибирева Елена	Сухова Елена	30	8 653	41,57
Киселева Галина	Добрынинская Айгуль	Семичева Анна	30	8 613	40,98
Горбунова Светлана	Бибенина Ирина	Баева Ирина	30	8 480	41,95
Киселева Галина	Шматкова Лариса	Фадеева Валентина	30	8 404	43,15
Матеюнас Елена	Ризванова Вера	Шарифуллина Лилия	30	8 220	38,82
Хилько Елена	Кравченко Элеонора	Долгополова Наталья	30	8 167	38,73
Саржан Светлана	Зайцева Марина	Герасимова Елена	30	8 163	39,05
Маняк Ирина	Львова Аисия	Бандерова Сардана	30	8 137	38,48
Позитурина Ольга	Швецова Виктория	Березина Анастасия	30	7 959	37,98
Хилько Елена	Гончарова Мария	Левчук Наталия	30	7 956	37,53
Киселева Галина	Мазулина Екатерина	Самонова Анна	30	7 853	37,71
Саржан Светлана	Ким Ирина	Стрелкова Светлана	30	7 835	36,21

Лучшие Директора по продажам **по количеству Менеджеров по продажам** в Бизнес-Группе

М А Й . 2 0 2 5



**Башкирова
Гузель**
6 Менеджеров
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Вяденко
Светлана**
5 Менеджеров
Ветвь: Вовк Лариса



**Каргопольцева
Татьяна**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Козлова
Ольга**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Ненашева
Альфия**
5 Менеджеров
Ветвь: Киселева
Галина



**Тепсуркаева
Хадижат**
5 Менеджеров
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Баранникова
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Маняк Ирина



**Забродина
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Инна**
4 Менеджера
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Кретьова
Ирина**
4 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



**Мазулина
Екатерина**
4 Менеджера
Ветвь: Киселева
Галина



**Малахова
Наиля**
4 Менеджера
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Мухина
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Науменко
Татьяна**
4 Менеджера
Ветвь: Романова
Елена



**Примакова
Ольга**
4 Менеджера
Ветвь: Воротницкая
Ирина

Лучшие Директора по продажам **по количеству Старших Менеджеров** в Бизнес-Группе

М А Й . 2 0 2 5



**Баранникова
Елена**
4 Менеджера
Ветвь: Маняк Ирина



**Клименко
Алена**
3 Менеджера
Ветвь: Фортова
Любовь



**Козырис
Ирина**
3 Менеджера
Ветвь: Мясковская
Марина



**Новоселова
Маргарита**
3 Менеджера
Ветвь: Герасимова Ия



**Сергеева
Татьяна**
3 Менеджера
Ветвь: Маняк Ирина



**Смирнова
Оксана**
3 Менеджера
Ветвь: Хилько Алена



Лучшие Консультанты по красоте и Директора по продажам **по личному привлечению**

М А Й . 2 0 2 5

ФИО	Кол-во новичков	Объем заказов новичков, б.е.	Бизнес-Группа	Национальная ветвь
Башаева Иман	10	124,74	Башаева Иман	Ветвь Мэри Кэй Эш
Алхазова Ашура	10	104,44	Башаева Иман	Ветвь Мэри Кэй Эш
Тепсуркаева Хадижат	10	50,84	Тепсуркаева Хадижат	Ветвь Мэри Кэй Эш
Левченко Юлия	10	50,1	Рузиева Амбархон	Однодушная Ирина
Саттарова Сабина	10	48,14	Саттарова Сабина	Однодушная Ирина
Шакирова Светлана	9	52,85	Загидуллина Светлана	Мясковская Марина
Хатуева Бирлант	9	46,12	Савидова Алёна	Малафеева Ольга
Ханипова Флорида	9	34,06	Ханипова Флорида	Матеюнас Елена
Колосова Вероника	8	54,01	Кулигина Лия	Киселева Галина
Газакбиева Амнат	8	30,55	Окунчаева Айшат	Ветвь Мэри Кэй Эш

10

Лучших Консультантов по объему личных заказов

М А Й . 2 0 2 5



Уровень
«Бренд-амбассадор»



Уровень **«Бизнес-профессионал»**

ФИО	Объем личных заказов, б.е.	Бизнес-Группа
Алхазова Ашура	132,51	Башаева Иман
Амирханова Райсат	110,01	Гаджиханова Асият
Кичера Любовь	86,79	Калугина Елена
Третьякова Гульфира	80,09	Кирчанова Татьяна
Максимова Анна	70,78	Ахметова Елена
Нетесова Алена	70,32	Нетесова Ирина
Уладаева Лариса	68,31	Уладаева Марина
Луговая Юлия	66,45	Забродина Елена
Ремпель Ольга	65,67	Краснобрыжая Елена
Сивакова Елена	65,39	Тарасова Елена

ФИО	Объем личных заказов, б.е.	Бизнес-Группа
Иманаева Татьяна	106,79	Линюшина Татьяна
Смирнова Яна	70,09	Смирнова Оксана
Жильцова Светлана	68	Лахтина Ольга
Васильева Галина	63,71	Гаубе Жанна
Вербина Ольга	61,51	Баранникова Елена
Сахачева Татьяна	55,38	Захарченко Евгения
Савина Наталья	44,55	Ивашко Светлана
Вавилова Любовь	43,59	Вавилова Ольга
Чернова Лейсан	42,42	Гайнутдинова Эльвира
Похитайло Илона	42,4	Лахтина Ольга

10

Лучших Директоров по продажам **по объему личных заказов**

М А Й . 2 0 2 5

Уровень «Бренд-амбассадор»



**Осипова
Татьяна**
46,35 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Карпова
Елена**
44,78 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Макарова
Наталья**
70,94 б.е.
Ветвь: Фортова
Любовь



**Зуева
Ирина**
35,85 б.е.
Ветвь: Георгиева
Елена



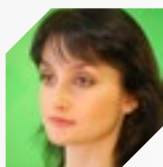
**Кожечкина
Юлия**
30,25 б.е.
Ветвь: Столяревская
Елена



**Шматкова
Лариса**
19,25 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Паршакова
Александра**
16,47 б.е.
Ветвь: Нечаева
Наталья



**Шамсутдинова
Яна**
16,13 б.е.
Ветвь: Панова
Светлана



**Андреева
Елена**
16,07 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Ковач
Марина**
10,30 б.е.
Ветвь: Однодушная
Ирина

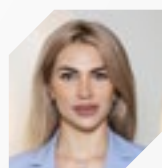
Уровень «Бизнес-профессионал»



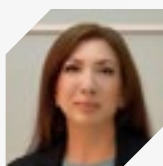
**Башаева
Иман**
90,96 б.е.
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шолотонова
Екатерина**
88,48 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Богачева
Анастасия**
86,22 б.е.
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Зафесова
Саïда**
86,07 б.е.
Ветвь: Васильева
Татьяна



**Хапсирокова
Анна**
85,54 б.е.
Ветвь: Романова
Елена



**Уметбаева
Ильнара**
82,84 б.е.
Ветвь: Киселева
Галина



**Люкшинова
Наталья**
81,99 б.е.
Ветвь: Костицына
Ольга



**Горохова
Татьяна**
81,12 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



**Жукова
Наталья**
80,14 б.е.
Ветвь: Хилько Алена



Лучшие Директора **по объему заказов в Бизнес-Группе**
с датой дебюта не более года назад

М А Й , 2 0 2 5



**Башаева
Иман**

563,46 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева
Хадиджат**

441,18 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мадаева
Райман**

287,19 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Загидуллина
Светлана**

260,3 б.е.

Ветвь: Мясковская
Марина



**Хомушку
Чечена**

204,7 б.е.

Ветвь: Киселева
Галина



**Гайнутдинова
Эльвира**

200,86 б.е.

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Белохонова
Ольга**

181,54 б.е.

Ветвь: Мясковская
Марина



**Умарова
Хамсат**

167,55 б.е.

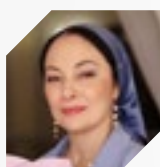
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Гузь
Инна**

165,75 б.е.

Ветвь: Панова
Светлана



**Демильханова
Айна**

164,74 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



Установите себе цель и каждый день делайте что-нибудь для ее достижения. Не ставьте перед собой задачу сделать «лучшее, что я могу». Это дает простор оправданиям. Расскажите кому-нибудь о вашей цели. Вложите всю себя, чтобы вам было стыдно не выполнить задуманное. Создайте план действий, который каждый день будет вести вас к цели.

Mary Kay Ash

100

Лучших Директоров
по продажам
**по коммиссионному
вознаграждению**

М А Й , 2 0 2 5



**Агалакова
Елена**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Агафонова
Галина**
Ветвь: Романова
Елена



**Алёшина
Татьяна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Асте
Елизавета**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Асхабова
Айдима**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Афанасьева
Людмила**
Ветвь: Романова
Елена



**Афониная
Галина**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Балясникова
Людмила**
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова
Елена**
Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева
Иман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



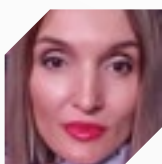
**Башкирова
Гузель**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Белова
Татьяна**
Ветвь: Маняк Ирина



**Богачева
Анастасия**
Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Бушманова
Ирина**
Ветвь: Жебровская
Елена



**Витина
Зоя**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Воронова
Марина**
Ветвь: Воронова
Марина



**Вяденко
Светлана**
Ветвь: Вовк Лариса



**Габулян
Наталья**
Ветвь: Герасимова Ия



**Гаджиханова
Асият**
Ветвь: Киселева
Галина



**Гайнутдинова
Эльвира**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Голикова
Екатерина**
Ветвь: Хилько Алена



**Гончарова
Мария**

Ветвь: Хилько Алена



**Горохова
Татьяна**

Ветвь: Хилько Алена



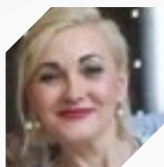
**Димаева
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Добрынинская
Айгуль**

Ветвь: Киселева
Галина



**Дружинина
Ольга**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Дьячкова
Мария**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Емекеева
Людмила**

Ветвь: Киселева
Галина



**Забродина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Захламина
Юлия**

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Земцовская
Яна**

Ветвь: Хилько Алена



**Избосарова
Айсулу**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Казак
Екатерина**

Ветвь: Хилько Алена



**Калынова
Наталья**

Ветвь: Вышинская
Ирина



**Каргопольцева
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Карсская
Ирина**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кибирева
Елена**

Ветвь: Саржан
Светлана



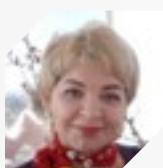
**Кирчанова
Татьяна**

Ветвь: Романова
Елена



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Клышникова
Эльвира**

Ветвь: Романова
Елена



**Козина
Галина**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Козлова
Ольга**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кознова
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Кондаурова
Ольга**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Корниенко
Инна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Королькова
Зарина**

Ветвь: Романова
Елена



**Кочеткова
Лилия**

Ветвь: Романова
Елена



**Краснобрыжая
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



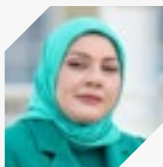
**Кретьова
Ирина**
Ветвь: Фортова
Любовь



**Ксенофонтова
Юлия**
Ветвь: Воронова
Марина



**Кульчихина
Наталья**
Ветвь: Хилько Алена



**Курбанова
Хава**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Лазарева
Анна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Лобунько
Елена**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Луговская
Елена**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Львова
Аисия**
Ветвь: Маняк Ирина



**Мадаева
Райман**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Мигель
Светлана**
Ветвь: Маняк Ирина



**Миллер
Ольга**
Ветвь: Романова
Елена



**Мирошниченко
Наталья**
Ветвь: Хилько Алена



**Мохова
Елена**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мустафина
Гульнара**
Ветвь: Романова
Елена



**Мухина
Елена**
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Налобина
Татьяна**
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Немцова
Светлана**
Ветвь: Романова
Елена



**Ненашева
Альфия**
Ветвь: Киселева
Галина



**Окунчаева
Айшат**
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Павлова
Инна**
Ветвь: Киселева
Галина



**Примакова
Ольга**
Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Проскудина
Ирина**
Ветвь: Герасимова Ия



**Радушина
Елена**
Ветвь: Позитурина
Ольга



**Ризванова
Вера**
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Савидова
Алёна**
Ветвь: Малафеева
Ольга



**Савина
Наталья**
Ветвь: Вовк Лариса



**Саврук
Наталья**

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Саликаева
Светлана**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Святова
Лариса**

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Сергеева
Татьяна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Серегина
Екатерина**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Середкина
Марина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Скоробогатова
Ирина**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Смирнова
Оксана**

Ветвь: Хилько Алена



**Соколова
Мария**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Тепсуркаева
Хадиджат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома
Анна**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Форостина
Анна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Хапсирокова
Анна**

Ветвь: Романова
Елена



**Хомушку
Чечена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Хуснуллина
Венера**

Ветвь: Романова
Елена



**Хусточкина
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Чашина
Ирина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Чернейко
Лариса**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Чуева
Татьяна**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Шатунова
Яна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Шашкина
Наталья**

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Шереметьева
Светлана**

Ветвь: Романова
Елена



**Ширяева
Вера**

Ветвь: Киселева
Галина



**Шувалова
Наталья**

Ветвь: Киселева
Галина



**Юхалина
Лариса**

Ветвь: Мясковская
Марина

15

лучших Директоров
по продажам
по **объему заказов**
Бизнес-Группы

М А Й . 2 0 2 5

Бизнес-Группа **до 75 Консультантов**

**Башаева
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Гайнутдинова
Эльвира**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Гузь
Инна**

Ветвь: Панова
Светлана



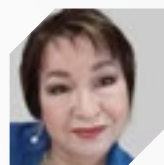
**Демильханова
Айна**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Дудка
Лариса**

Ветвь: Воронова
Марина



**Кулигина
Лия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Лесная
Алла**

Ветвь: Нечаева
Наталья



**Мадаева
Райман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Миронова
Олеся**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Пляшкина
Екатерина**

Ветвь: Маняк Ирина



**Рак
Людмила**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Сухотыко
Гюзелия**

Ветвь: Маняк Ирина



**Угбор
Анна**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Умарова
Хамсат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Хомушку
Чечена**

Ветвь: Киселева
Галина

Бизнес-Группа **75-124 Консультанта**

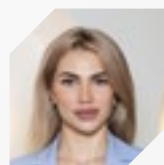
**Алёшина
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Асхабова
Айдима**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Богачева
Анастасия**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Гаджиханова
Асият**

Ветвь: Киселева
Галина



**Загидуллина
Светлана**

Ветвь: Мяковская
Марина



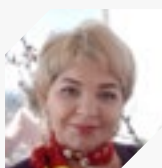
**Зорина
Ольга**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Кибирева
Елена**

Ветвь: Саржан
Светлана



**Клышникова
Эльвира**

Ветвь: Романова
Елена



**Корабельникова
Эльвира**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Королева
Александра**

Ветвь: Кошелева
Ольга



**Крыласова
Лидия**

Ветвь: Хилько Алена



**Матеюнас
Юлия**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Тепсуркаева
Хадижат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шашкина
Наталья**

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Шереметьева
Светлана**

Ветвь: Романова
Елена

Бизнес-Группа >125 Консультантлв



**Баранникова
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Башкирова
Гузель**

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Вяденко
Светлана**

Ветвь: Вовк Лариса



**Димаева
Юлия**

Ветвь: Киселева
Галина



**Забродина
Елена**

Ветвь: Киселева
Галина



**Каргопольцева
Татьяна**

Ветвь: Киселева
Галина



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Кондаурова
Ольга**

Ветвь: Костицына
Ольга



**Краснобрыжая
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Ксенофонтова
Юлия**

Ветвь: Воронова
Марина



**Окунчаева
Айшат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Примакова
Ольга**

Ветвь: Воротницкая
Ирина



**Савидова
Алёна**

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Смирнова
Оксана**

Ветвь: Хилько Алена



**Тома
Анна**

Ветвь: Позитурина
Ольга



Лучшие Директора по продажам по привлечению в Бизнес-Группе

М А Й , 2 0 2 5

Бизнес-Группа до 75 Консультантов



**Башаева
Иман**
20 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кулигина
Лия**
14 новичков
Ветвь: Киселева
Галина



**Рубан
Татьяна**
11 новичков
Ветвь: Маняк Ирина



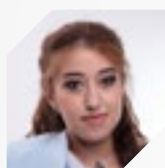
**Тодорова
Екатерина**
11 новичков
Ветвь: Герасимова Ия



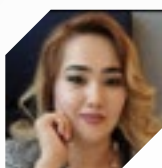
**Рузиева
Амбархон**
10 новичков
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Саитмамбетова
Юлия**
10 новичков
Ветвь: Герасимова Ия



**Саттарова
Сабина**
10 новичков
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Акрамова
Садафмох**
9 новичков
Ветвь: Однодушная
Ирина



**Багаутдинова
Аида**
8 новичков
Ветвь: Киселева
Галина



**Комекова
Гозель**
8 новичков
Ветвь: Фортова
Любовь



**Мадаева
Райман**
8 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Бережнова
Майя**
7 новичков
Ветвь: Маняк Ирина



**Кулина
Ольга**
7 новичков
Ветвь: Киселева
Галина



**Хомушку
Чечена**
7 новичков
Ветвь: Киселева
Галина

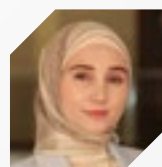
Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Загидуллина
Светлана**
30 новичков
Ветвь: Мясковская
Марина



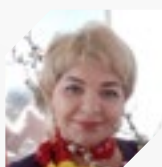
**Тепсуркаева
Хадиджат**
30 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асхабова
Айдима**
15 новичков
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас
Юлия**
12 новичков
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Клышникова
Эльвира**
11 новичков
Ветвь: Романова
Елена



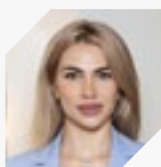
**Ханипова
Флорида**
10 новичков
Ветвь: Матеюнас
Елена



**Чиркина
Ирина**

10 новичков

Ветвь: Горбунова
Светлана



**Богачева
Анастасия**

9 новичков

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Киби́рева
Елена**

9 новичков

Ветвь: Саржан
Светлана



**Алёшина
Татьяна**

8 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Зорина
Ольга**

8 новичков

Ветвь: Фортова
Любовь



**Прищепова
Светлана**

8 новичков

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Сухоносowa
Ольга**

8 новичков

Ветвь: Однодушная
Ирина

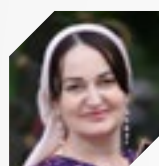


**Ширяева
Вера**

8 новичков

Ветвь: Киселева
Галина

Бизнес-Группа >125 Консультантов



**Окунчаева
Айшат**

38 новичков

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Савидова
Алёна**

17 новичков

Ветвь: Малафеева
Ольга



**Клименко
Алена**

16 новичков

Ветвь: Фортова
Любовь



**Башкирова
Гузель**

13 новичков

Ветвь: Матеюнас
Елена



**Ганзурова
Елена**

13 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Тома
Анна**

13 новичков

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Ермак
Наталя**

12 новичков

Ветвь: Георгиева
Елена



**Сангаджиева
Гиляна**

12 новичков

Ветвь: Фортова
Любовь



**Гордеева
Елена**

11 новичков

Ветвь: Георгиева
Елена



**Димаева
Юлия**

11 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Проскудина
Ирина**

11 новичков

Ветвь: Герасимова Ия



**Дьячкова
Мария**

10 новичков

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Забродина
Елена**

10 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Мазулина
Екатерина**

10 новичков

Ветвь: Киселева
Галина



**Миллер
Ольга**

10 новичков

Ветвь: Романова
Елена



**Мустафина
Гульнара**

10 новичков

Ветвь: Романова
Елена



**Святова
Лариса**

10 новичков

Ветвь: Васильева
Татьяна

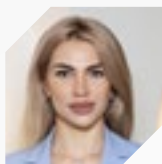


Директора по продажам, выполнившие виртуальную программу DIQ по итогам мая 2025



**Белова
Тамара**

Ветвь: Романова
Елена



**Богачева
Анастасия**

Ветвь: Фатюхина
Татьяна



**Ажниязова
Зульфия**

Ветвь: Хилько Алена



**Донгаева
Ирина**

Ветвь: Герасимова Ия



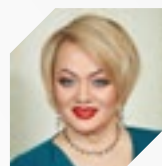
**Ермак
Наталья**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Клименко
Алена**

Ветвь: Фортова
Любовь



**Конькова
Виктория**

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Кувшинникова
Надежда**

Ветвь: Воронова
Марина



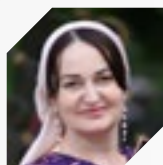
**Малахова
Наила**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Масанова
Разия**

Ветвь: Сергеева
Елена



**Окунчаева
Айшат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Саврук
Наталья**

Ветвь: Васильева
Татьяна



**Тома
Анна**

Ветвь: Позитурина
Ольга



**Уханова
Надежда**

Ветвь: Козлова
Елизавета



**Хапсирокова
Анна**

Ветвь: Романова
Елена



**Чашина
Ирина**

Ветвь: Георгиева
Елена



**Чебышева
Ирина**

Ветвь: Мясковская
Марина



**Черняева
Любовь**

Ветвь: Однодушная
Ирина



**Чиркина
Ирина**

Ветвь: Горбунова
Светлана



**Ширяева
Вера**

Ветвь: Киселева
Галина

Нет большего препятствия на пути к успеху, чем ждать, когда что-то случится, вместо того, чтобы начать работать и самой добиться желаемого.

Mary Kay Ash

Новые **Директора по продажам**
с 1 июня 2025



**Абубекерова
Эльвира**
036644



**Астахова
Елена**
036645



**Малых
Ольга**
036642



**Мартынюк
Неля**
036646



**Михайлова
Ольга**
036671



**Шипигина
Наталья**
036643

Новые **Старшие Директора по продажам**
с 1 июня 2025



**Клышникова
Эльвира**
013805



Целостность — это визитная карточка, которую мы оставляем, уходя. Это то качество, которое наши клиенты вспоминают чаще всего, думая о нас. Когда они верят в нас, они верят в нашу продукцию. А когда они верят в нашу продукцию, они обеспечивают наш успех.

Mary Kay Ash

Официальное уведомление

СТАТУС НАЦИОНАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ — ЭТО НЕ ТОЛЬКО ПРЕСТИЖ, НО И ВЫСОКИЙ ДОХОД. ТЕПЕРЬ ОН МОЖЕТ БЫТЬ ЕЩЕ ВЫШЕ!

Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Национальных Директоров по продажам о вступлении в силу с 01 августа 2025 года следующих изменений в Соглашении с Национальным Директором по продажам:

Пункт 16.1 Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

16.1. Настоящее Соглашение вместе с Договором купли-продажи с Консультантом по красоте представляет полное соглашение между Компанией и Национальным Директором по продажам по вопросам, составляющим его предмет, и никакие гарантии, договоренности, обещания или соглашения, в устной или иной форме, включая условия предшествующих соглашений между Сторонами, не включенные в настоящее Соглашение, не имеют юридической силы. В случае каких-либо расхождений между положениями настоящего Соглашения и Договора купли-продажи с Консультантом по красоте, положения настоящего Соглашения имеют преимущественную силу. Во избежание сомнений Договор купли-продажи с Консультантом по красоте остается действительным в период действия настоящего Соглашения, даже если условиями Договора купли-продажи с Консультантом по красоте установлено иное. Настоящее Соглашение может быть дополнено или изменено только путем составления письменного документа, подписанного от имени Компании ее уполномоченным представителем, и оно не может изменяться или дополняться в связи с направлением Компанией каких-либо рекомендаций, указаний, рекламных или иных материалов Национальному Директору по продажам.

Первое предложение подпункта А пункта V Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

А. Денежная выплата за нового дочернего Директора по продажам первого уровня 178 750 руб.

Подпункт Б пункта V Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

Б. Ежемесячная денежная выплата за нового дочернего Директора по продажам первого уровня в течение трех лет после дебюта такого дочернего Директора по продажам 13 406 руб. в месяц

Ежемесячная денежная выплата выплачивается только при условии, что дочерний Директор по продажам первого уровня выполняет ежемесячное требование по объемам заказов Бизнес-Группы не менее 125% Минимального объема заказов Бизнес-Группы, установленного для Бизнес-Группы Директора по продажам.

Для целей настоящего Соглашения «Минимальный объем заказов Бизнес-Группы» для Бизнес-Группы Директора по продажам устанавливается в размере 100 базовых единиц в месяц и представляет собой минимальный объем заказов в розничных ценах за месяц, отражающий результаты, прогнозируемые в связи с назначением Директора по продажам, и являющийся важным показателем минимального уровня торговой деятельности надлежащим образом мотивированной, взаимодействующей и жизнеспособной Бизнес-Группы.

Национальный Директор по продажам может получать ежемесячную денежную выплату за новую дочернюю Бизнес-Группу первого уровня в случае повторного дебюта Директора по продажам (т.е. имеется в виду, что данный Независимый Консультант по красоте уже не в первый раз дебютирует в качестве Директора по продажам под руководством Национального Директора по продажам), если объем заказов Директора по продажам составляет не менее 125% Минимального объема заказов Бизнес-Группы по итогам месяца. Датой, от которой отсчитываются три года с момента дебюта дочернего Директора для осуществления ежемесячной денежной выплаты, является дата последнего дебюта дочернего Директора по продажам первого уровня в качестве Директора по продажам.

Первое предложение подпункта А пункта VI Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

А. Денежная выплата за нового дочернего Национального Директора по продажам 595 833 руб.

Первое предложение подпункта Б пункта VI Таблицы Комиссионных Вознаграждений Соглашения с Национальным Директором по продажам следует читать в следующей редакции:

Б. Ежегодная денежная выплата за дочернего Национального Директора по продажам 238 233 руб.

Новая редакция Соглашения с Национальным директором по продажам вступает в силу с 01 августа 2025 года. Все остальные условия Соглашения с Национальным Директором по продажам, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.

Официальное уведомление

Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Директоров по продажам и Независимых Национальных Директоров по продажам о вступлении в силу с 01 августа 2025 года следующих изменений в Соглашении между участниками электронного взаимодействия:

Соглашение между участниками электронного взаимодействия дополняется п. 9.6 в следующей редакции:

«Стороны признают, что УНЭП, выпущенная на физическое лицо, указанное в преамбуле и реквизитах настоящего Соглашения, используется Консультантом для подписания документов в рамках предпринимательской деятельности как индивидуальным предпринимателем, что подтверждается выпиской из ЕГРИП».

Новая редакция Соглашения между участниками электронного взаимодействия вступает в силу с 01 августа 2025 года. Все остальные условия Соглашения между участниками электронного взаимодействия, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.



Вера — это желание чего-либо всем сердцем. Вера пользуется случаем, чтобы сделать что-то, прежде чем вы понимаете, как это можно сделать. Человек, который действительно хочет добиться успеха, может достичь чего угодно. Но ни одна женщина никогда не поверит, что может сдвинуть гору, пока по-настоящему не захочет ее сдвинуть.

Применяйте это определение веры к своим мечтам.

Mary Kay Ash