



АПЛОДИСМЕНТЫ

р о с с и я

ПРИВЛЕКАЕМ  
С УДОВОЛЬСТВИЕМ!

MARY KAY



*На чем сделать акцент  
в апреле? Рассказывает  
**АЛЛА СОКОЛОВА,**  
Генеральный директор  
«Мэри Кэй», Россия.*

**Когда бизнес становится успешным?** Когда у него есть много клиентов и партнеров, а доход постоянно растет. Это касается и вашего бизнеса с «Мэри Кэй».

**Общаясь с людьми, проводя мастер-классы и гостевые мероприятия,** организовывая презентации и перезаказы, вы расширяете свою клиентскую базу. Тенденция очевидна: больше клиентов = больше возможностей для продажи = больше доход.

**В отношении вашей команды действует тот же принцип.** Делясь возможностями бизнеса с «Мэри Кэй», вы расширяете свою «партнерскую базу» и получаете доход от их продаж. Чем больше в вашей команде активных Консультантов, тем выше этот доход.

**Вот только в бизнесе с Компанией доход** — это не только деньги. Вашим доходом могут стать те эмоции и энтузиазм, которыми с вами делятся новички. Вы улучшаете их жизнь, предлагая инструменты для создания собственного дела, и поддерживаете их на этом пути. Вы можете улучшить тысячи жизней, но все начинается с первого шага.

**ВЫ ГОТОВЫ СДЕЛАТЬ ЭТОТ ШАГ И УЛУЧШИТЬ ТЫСЯЧИ ЖИЗНЕЙ? — а**

Узнать больше 

**КОНТАКТ-ЦЕНТР**

+7 (495) 933-1963

**MARY KAY***пн. – вскр.: с 07:00 до 22:00 (мск).**Последний день месяца: с 07:00 до 00:00 (мск)***ОНЛАЙН-КОНСУЛЬТАЦИЯ:** [mk.marykayintouch.ru](http://mk.marykayintouch.ru) [ContactCenterRu@mkcorp.com](mailto:ContactCenterRu@mkcorp.com)**ПРИЕМ ЗАКАЗОВ  
ПО ТЕЛЕФОНУ**

(495) 933-1993\*\*

**КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ:** 125171, Москва, а/я 102,  
«Мэри Кэй».*Ежедневно: с 7:00 до 22:00 (мск)**Последний день месяца:  
с 07:00 до 00:00 (мск)*

\* Линия VIP-поддержки предусмотрена для Национальных Директоров, также действует специальная бесплатная линия для Директоров по продажам, Кандидатов в Директора и Звездных Консультантов.

\*\* Стоимость обслуживания при размещении заказа по телефону составляет 15 рублей за каждый размещенный заказ.

**ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ!****MARY KAY**

«Аплодисменты» выпускаются компанией «Мэри Кэй» Россия в знак благодарности и признания выдающейся и самоотверженной работы Независимых Консультантов по красоте («Консультантов»), Независимых Директоров по продажам («Директоров по продажам») и Независимых Национальных Директоров по продажам («Национальных Директоров по продажам») в России и странах СНГ. «Аплодисменты» являются информационным изданием Компании и подлежат распространению исключительно среди Консультантов Компании во исполнение обязательств по договорам и соглашениям, заключенным ими с Компанией. Публикация в «Аплодисментах» является одним из официальных способов уведомления Консультантов об изменении условий их договоров и соглашений по инициативе Компании (согласно п.7 Договора купли-продажи, ст. 16 Соглашения с Директором по продажам, ст. 16 Соглашения с Национальным Директором по продажам). Передача материалов лицам, не являющимся Консультантами, не допускается.

Компания «Мэри Кэй» не является образовательным учреждением и не имеет образовательных подразделений. Все тренинги, семинары и конференции, предлагаемые Компанией Независимым Консультантам по красоте, являются мероприятиями для развития бизнеса с Компанией. Изображения, представленные в издании, могут незначительно отличаться от продукции при ее получении. В издании указаны рекомендованные розничные цены.



Компания «Мэри Кэй» —  
член Ассоциации  
прямых продаж

# СОДЕРЖАНИЕ

## 6

### Завершаем III квартал

Фокусы и акцент для Консультантов и Директоров по продажам.



**ВРЕМЯ ВАШЕГО  
УСПЕХА**



## 8

### Улучшая тысячи жизней

Советы от тех, кто уже идет по этому пути.



## 18

### «Мэри Кэй» приглашает меня на день рождения!

Статья Юлии Никулиной о Семинаре.

## 14

### Привлекаем молодых!

Ваша команда оценит свежие идеи и новое видение.



## 16

### Клуб Директоров

Портрет успешного Директора по продажам и рекомендации от Ксении Катаевой.



## 22

### Путешествие в мечту

Репортаж о поездке лучших Директоров по продажам во Вьетнам.

# анюдируем и поздравляем

## 36



## 26



### Система +1

Рекомендации от Натальи Люкшиновой.



## 29



### Ровный тон

Подбираем дополнительные средства.

## 32



### Готовимся к сезону легких платьев

Советы по стилю и уходу за телом.



Система по уходу  
за телом Satin Body®

## 34



### Безопасная среда

Возвращаемся в соцсети — и делаем  
это грамотно!



### ВАШ ВИРТУАЛЬНЫЙ ПОМОЩНИК MARY KAY INTOUCH®!

*Хотите получать ответы на свои вопросы круглосуточно?  
На сайте Mary Kay InTouch® для вас работает  
виртуальный помощник. В режиме реального времени  
ответит на ваш вопрос или даст полезную информацию.*

## КАРЬЕРА

*Подходит к концу III квартал Семинарского года 2024-2025, и самое время собраться, чтобы не упустить ни одной важной цели. На чем держать фокус?*

ЗВЕЗДНЫЙ  
КОНСУЛЬТАНТ

Проверьте в отчетах общий объем своих заказов за два месяца квартала и подсчитайте недостающие базовые единицы. Когда цель ясна, начинайте действовать: назначать мастер-классы и встречи с клиентами. Только вы влияете на свой доход. Какая у вас финансовая цель?

Проверить отчеты 



**ВРЕМЯ ВАШЕГО  
УСПЕХА**



MARY KAY



## КРАСНЫЙ ПИДЖАК

Фокус на привлечение — один из ключевых фокусов Компании, потому что приносит реальную выгоду бизнесу Консультанта по красоте. Ваша команда — это не только моральная поддержка, но и **дополнительная скидка на ваши заказы.**

Рассчитать доход 



## СЕМИНАРСКИЙ ГОД

Стать финалистом «Двора личных продаж» или «Двора привлечения»? Лучше целиться сразу в оба, поддерживая два крыла своего бизнеса. А пока вы идете к поставленной цели, **самое время выбрать, какую из наград вы хотите получить.** Если денежную выплату, не забудьте направить в компанию соответствующую заявку до 31 мая!

Заполнить заявку 

## КЛУБ ДИРЕКТОРОВ

Наградой за выполнение условий III квартала станет потрясающий **кейс для ноутбука** в цвете, соответствующем стилю Директора по продажам. А еще «Клуб Директоров» — это постоянство в реализации своих целей как Директора по продажам и возможность получения высокого дохода.

[Узнать больше](#) 

## DALLAS DREAM

Апрель — финальный месяц программы, и самое время собрать все силы для выполнения условий. Мы готовим **роскошный ретрит в Подмоскowie для всех финалистов** (обещаем полную перезагрузку)! И уже не терпится узнать имена ТОП-Директоров по продажам, которые отправятся в **Стамбул!**

[Узнать больше](#) 

## КЛУБ МИЛЛИОНЕРОВ

Членов этого клуба ждет не просто **высокий доход, но и множество других привилегий, например, участие в торжественном обеде во время Семинара.** Хотите ощутить весь комфорт и привилегии статуса? Увеличивайте свое комиссионное вознаграждение!

[Узнать больше](#) 



### Автопрограмма!

Та самая луна, целясь в которую, вы окажетесь среди звезд! У нас уже есть Директора по продажам, которые поставили себе такую цель и успешно выполняют квалификацию. А вы готовы быть в их числе?

[Подать заявление](#) 

# ШАГОВ КОНСУЛЬТАНТА- НОВИЧКА



## Составить «Список 100»

Это план первых действий: кому из окружения будет интересна продукция, а кто может выступить организатором beauty-девичника. Можно сразу отметить девушек, которые могут стать новыми бизнес-партнерами.

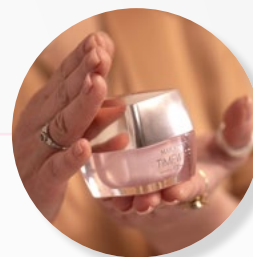
1



## Открыть и разобрать стартовый набор

Стартовый набор — инструмент для получения первого дохода. На этом шаге необходимо обсудить с наставником возможности, ожидания и финансовые цели, связаться с людьми из «Списка 100» и назначить встречи или консультации.

2



## Провести четыре мастер-класса

Начните с отработки мастер-класса, используйте схему: наставник проводит — новичок смотрит, наставник проводит — новичок помогает, новичок проводит — наставник помогает, новичок проводит — наставник смотрит.

3



## Изучить маркетинговый план и мотивационные программы

Необходимо ясно понимать, из чего складывается доход в бизнесе с «Мэри Кэй» и как на него влиять.

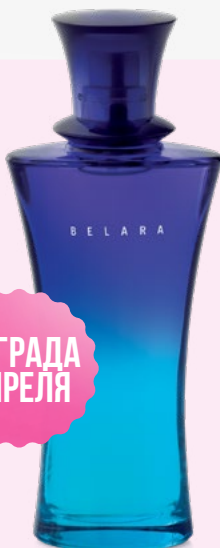
4





## ВЫЗОВ НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ «УЛУЧШАЯ ТЫСЯЧИ ЖИЗНЕЙ»

НАГРАДА  
АПРЕЛЯ



В бизнесе с «Мэри Кэй» есть возможности для каждой. Расскажите еще одной женщине о вариантах взаимодействия с Компанией, сделайте еще один звонок, проведите еще одну встречу. Ваши действия улучшают жизни!

*Парфюмерная вода Belara®*



### Пройти Школы на портале Link&Learn™

В «Школе новичка», «Школе продаж» и «Школе карьеры» есть ответы на большинство вопросов, и они охватывают все стороны профессиональных и личностных компетенций.

5



### Научиться работать с клиентами

На этом шаге отрабатываем полученные базовые навыки: как приглашать на мастер-класс, как завершать презентацию, как работать в соцсетях, выстраивать доверительные отношения с клиентами и т.д. Обязательно анализируем результат каждого действия.

6



### Встретиться с наставником

Встретьтесь с наставником на повторном бизнес-интервью, чтобы спланировать действия, с помощью которых можно реализовать большие личные цели и качественно улучшить свою жизнь.

7



**ВРЕМЯ ВАШЕГО  
УСПЕХА**

### Бонусный шаг

Поехать с командой на Семинар и обрести невероятную поддержку и силу женского сообщества предпринимателей. Это мероприятие, которое дает возможность вдохновлять друг друга, учиться у лучших, радоваться успехам коллег и праздновать собственные победы!





**Алена Клименко**  
Старший Директор  
по продажам\*

## «Красный пиджак» за месяц — это реально!

Я развиваю бизнес с Компанией 25 лет, и на уровне ДНК для меня очень важно быть причастной ко всему тому, что предлагает Компания. И когда Генеральный директор «Мэри Кэй», Россия Алла Соколова говорит «давайте привлекать», для меня это как сигнал к действию.

**В январе у меня было ноль бизнес-партнеров.** Конечно же, это не значит, что я не действовала, но я скорее «сеяла» и не доводила до логического результата — оформления новичков. Приступив к вызову «Улучшая тысячи жизней», я превратила всю ранее проделанную работу в результат.

Я составила список клиентов, которые уже прошли путь мастер-классов и предварительных бизнес-интервью, и в феврале села с ними за «стол переговоров». **Мы обсудили их цели, и я показала им, как бизнес с «Мэри Кэй» поможет их достичь.**



ВЫЗОВ НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ  
«УЛУЧШАЯ  
ТЫСЯЧИ ЖИЗНЕЙ»

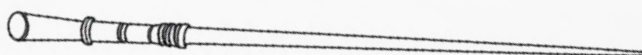
Узнать больше 

**Можно ли выполнить условия программы «Красный пиджак» за месяц?** Не только можно, но и нужно. Нужно просто собрать все то, что вы «посеяли», и поставить восклицательный знак, сделав решительное предложение потенциальным бизнес-партнерам. А главное, продолжать «сеять», чтобы в каждом следующем месяце у вас были будущие Консультанты, которые ждут только вашего окончательного предложения.

# ВАША ВОЛШЕБНАЯ ПАЛОЧКА



**Ирина Новикова**  
Национальный  
Директор  
по продажам\*



**Кто-то рождается с «золотой ложкой во рту»,** и этому человеку по факту рождения доступны все радости жизни. Кто-то смог реализовать свои гениальные способности в спорте, искусстве, науке. А я, обычная женщина, стала обладательницей волшебной палочки, с помощью которой можно изменять свою жизнь и жизнь других к лучшему. Ее мне подарила Мэри Кэй Эш. Это бизнес с «Мэри Кэй». Каждый новичок получает эту волшебную палочку вместе со стартовым набором, но волшебству надо учиться.

**Недавно одна из Консультантов, которая выполняет программу «Красный пиджак», задала вопрос:** «Как провести бизнес-интервью, чтобы вам не отказали?». Как коротко ответить на такой вопрос? Ведь привлечение начитается не с бизнес-интервью.

**Мэри Кэй Эш, создавая Компанию, позаботилась о каждой из нас и дала нам в руки гениальный инструмент — мастер-класс.** Им могут овладеть все! Именно на мастер-классе ваш потенциальный новичок увидит в вас Консультанта по красоте, профессионала — настоящую волшебницу. Такому новичку не надо будет рассказывать, в чем состоит деятельность Консультанта и как он получает. И это будет началом доверительных отношений, которые необходимо выстраивать. Иначе вы можете получить в свою команду человека, который не будет впоследствии вас слушать и слышать.



Ирина Новикова  
о возможностях  
и привлечении





**Именно с мастер-класса пришел мой первый бизнес-партнер.**

Она сказала: «Хороший у тебя бизнес, а можно мне?». А еще на Дебюте дочернего Директора по продажам я услышала: «Я пришла в бизнес с «Мэри Кэй» потому, что захотела так же красиво проводить мастер-классы, как Ирина». Мой новичок, проведя свой первый класс, делилась: «На меня все как на королеву смотрели!». Одна из лучших учителей города (пришла на мастер-класс, потому что я отказалась продать ей помаду без «примерки») сказала: «На мастер-классе женщины слушают нас затаив дыхание, все хотят быть красивыми. Так никогда не слушают дети на уроках». Сейчас она успешный Директор по продажам. Таких примеров великое множество!

**А потом уже бизнес-интервью** — да просто предложение выпить вместе кофе женщине, которая вам симпатична (и не забудьте ей об этом сказать).

Папку по привлечению, конечно, надо изучить! В ней много подсказок. **Но не менее важно увидеть на груди женщины табличку «Покажите, как много я для вас значу».**

Ваши вопросы должны выражать искренний интерес! А потом уже о себе, о Компании, с восхищением и любовью.





**Был такой случай — я ехала в один из отдаленных регионов на верхней полке поезда.** Иначе в это время года туда было не попасть, и количество вагонов было строго ограничено из-за состояния дороги. Напротив меня приятная девушка возвращалась домой. Она оказалась медицинским работником. Я была искренне восхищена тем, что она работает единственным фельдшером в небольшом населенном пункте, и задавала ей вопросы. И понятно, она тоже спросила, чем я занимаюсь. Я рассказала...

**Девушка вышла раньше, а я поехала дальше.** Утром я увидела ее на мероприятии, которое проводила. Эта девушка преодолела сложную дорогу с паромом. Не передать словами те чувства, которые я в тот момент испытала.

**Без сомнения, важно много знать,** быть целеустремленной и харизматичной личностью, но особенно важно слышать свою собеседницу.

**Держите в фокусе свою цель, а думайте о той, кого привлекаете.** Покажите ей, что она для вас ОСОБЕННАЯ, расскажите ей, как стать «волшебницей» для себя, для семьи, для окружающих, и что именно ее вы хотите видеть в своей дружной команде. — 

## КАРЬЕРА

# ПРИГЛАШАЕМ молодое поколение!

Сегодня бизнес с «Мэри Кэй» особенно привлекателен для женщин 40+, и мы видим, как они раскрываются и расцветают, преобразуются внешне, обретают финансовую независимость, находят новых друзей и единомышленниц. Молодым женщинам нужно то же самое!

В возрасте 25–30 лет многие только начинают строить карьеру, создают семью, заводят детей. Им важно чувствовать поддержку, быть в окружении успешных, вдохновляющих женщин, иметь гибкость в работе и, конечно, достойный доход.

## БИЗНЕС С «МЭРИ КЭЙ» — ИДЕАЛЬНОЕ ПРОСТРАНСТВО ДЛЯ НИХ!

MARY KAY



**Наша миссия — улучшить жизни женщин, и это касается женщин всех возрастов.** Мы хотим, чтобы каждая Бизнес-Группа стала местом, где опытные Консультанты передают знания новичкам, а молодые девушки приносят свежие идеи и энергию. Мы запустили масштабный проект, чтобы привлечь и вдохновить молодое поколение. Впереди новые инициативы, мощные инструменты и яркие возможности — и мы с нетерпением будем делиться ими с вами!



## А ВЫ С НАМИ В ЭТОМ ДЕЛЕ? ВОТ ЧТО ВЫ МОЖЕТЕ СДЕЛАТЬ УЖЕ СЕЙЧАС:



Поговорите с молодыми женщинами в вашем окружении — выясните их потребности и расскажите, как бизнес с «Мэри Кэй» может помочь в достижении их целей и задач.

**Подробнее**



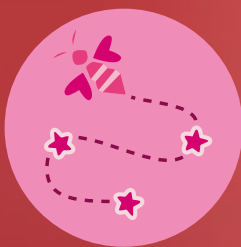
Делитесь историями успеха молодых Директоров по продажам и Консультантов — их путь вдохновляет других женщин.

**Подробнее**



Проводите мастер-классы в формате девичников и бьюти-вечеринок — это формат, который особенно интересен молодым женщинам.

**Подробнее**



Помогайте новым Консультантам сделать первые шаги — покажите им, как можно развивать свой бизнес красоты и получать доход.

**Подробнее**

## КАРЬЕРА

# КЛУБ ДИРЕКТОР\*В

## MARY KAY.

Что такое сильный Директор по продажам?  
Какие качества ему свойственны? Попробуем ответить.

**ПОСТОЯНСТВО**

Каждый месяц выполнять поставленную цель и обеспечивать определенный объем заказов Бизнес-Группы и привлечение в нее — это необходимый минимум для успеха.

У меня  личных новичков  
и  новичков в Бизнес-Группе.

**СТРЕМЛЕНИЕ К РОСТУ**

Вы уже владеете собственным бизнесом, каждый день совершенствуете свои навыки в коммуникациях и лидерстве. Не бойтесь ставить высокие цели!

Размер моей Бизнес-Группы  
 Консультантов, из них  
 ключевых Консультантов.

**ЛИДЕРСТВО**

Умение вести других за собой — не врожденное свойство, а навык, который можно освоить в совершенстве. Если постоянно его практиковать.

Я проведу бизнес-интервью  
для  женщин.

**ВИЗИОНЕРСТВО**

Хороший лидер видит будущее и умеет показать его другим, заразив их своим энтузиазмом.

Я проведу   
мероприятий для команды.



Я ВОЙДУ  
В «КЛУБ ДИРЕКТОР\*В» 

# МОЙ СЕКРЕТ «КЛУБНОЙ» ЖИЗНИ



**Ксения Катаева**

Директор  
по продажам\*



**ШКОЛА  
КРАСОТЫ**

MARY KAY

Подробнее 



**ШКОЛА  
НОВИЧКА**

MARY KAY

Подробнее 



**ШКОЛА  
КАРЬЕРЫ**

MARY KAY

Подробнее 

**Почему я сразу после дебюта в статусе Директора по продажам стала выполнять условия «Клуба Директоров»?** Потому что хочу быть сильным Директором и лидером своей команды.

**Каждый день я нахожу время, чтобы рассказать новой женщине о качественном уходе за лицом и возможностях,** которые открывает бизнес с «Мэри Кэй». Я сама пользуюсь всеми средствами, и женщины, видя реальный результат на моем примере, с большим доверием и интересом готовы попробовать их сами. Это помогает мне привлекать в команду новых людей, которые хотят не только улучшить свою жизнь, но и помочь другим.

**Я не забываю и о тех, с кем общалась раньше,** — спустя пару месяцев обязательно напоминаю о себе, чтобы поддержать интерес и доверие. Это помогает не только укрепить отношения с потенциальными партнерами, но и привлекать новых людей через рекомендации.

**Работа с командой для меня** — это не просто цифры, а вдохновение и поддержка. Я регулярно помогаю каждому Консультанту рассчитать преимущества статусов Менеджера и Старшего Менеджера по продажам, чтобы они видели свои перспективы и мотивировались на рост.

**Я стараюсь не пропускать обучение на портале Link&Learn™,** потому что там есть все необходимые инструменты для успеха. Эфиры «Бизнес-среды» и «Бьюти-пятницы» — это мой источник вдохновения и новых идей. Иногда одно предложение из эфира может стать настоящим прорывом в моем бизнесе и помочь привлечь новых людей в команду. — 



# ВРЕМЯ ВАШЕГО УСПЕХА

**Юлия Никулина**

*Старший Директор  
по продажам\**



С 2012 года я посещаю Семинар без «прогулов». Первая поездка — это мое личное знакомство с Компанией. Да, я знала других Консультантов по красоте, но не была знакома с самой Компанией! И поверьте, это была значимая поездка, которая расставила все точки над Ё в моей жизни. Пару лет ездила на праздник одна, потом нас было трое, пятеро, и в 2024 году мы стали самой многочисленной командой «Мэри Кэй», Россия!

## «МЭРИ КЭЙ» ПРИГЛАШАЕТ МЕНЯ НА ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ!

**Разве я могу отказаться?** С радостью принимаю приглашение, подбираю образ, покупаю билеты, бронирую гостиницу и еду. Я знаю, как Компания меня ждет, как будет рада моему приезду, как продумывает до мелочей все мероприятия: шикарные комплименты, подарки, великолепная площадка, роскошный зал, самые красивые женщины страны, атмосферные фотографии, драйв и энергия эндорфина.

## ПРИЧИН ПОЕХАТЬ НА СЕМИНАР У НАС МНОГО:



1

**Компания «Мэри Кэй» пригласила и ждет меня,** готовится ко встрече со мной, волнуется, чтобы мне все понравилось, и заботится о моем комфорте и безопасности.

2

**Это наш дополнительный отпуск,** когда мы с Консультантами вместе едем на поезде, чтобы отдохнуть и повеселиться на Семинаре, гулять по Москве, вместе завтракать, устроить шопинг, обмениваться фотографиями, новыми зародившимися мечтами. И в то же время это серьезная поездка, в которую легко отпускает семья, ведь посещение Семинара — это инвестиция в бизнес, которая в дальнейшем может принести дополнительный доход.

3

**Семинар — это место, где я вспоминаю или вдруг понимаю, о чем действительно мечтаю.** Это место, где в огромном зале я остаюсь наедине со своими «Зачем», «Хочу». Где я вдруг начинаю слышать свой внутренний голос и неожиданные ответы со сцены на свои сокровенные вопросы. Так, на свой первый Семинар я ехала с вопросом: «Что здесь надо делать, чтобы быть успешной? И почему, собственно, бизнес с «Мэри Кэй»?» Тогда со сцены прозвучало: «У нас нет задачи агрессивно продавать. Просто сделайте так, чтобы каждая женщина на мастер-классе становилась счастливее, тогда они захотят возвращаться». «Так просто?» — подумала я. — «Тогда я попробую». И вот пробую этот подход уже 13 лет. Работает!

4

**Семинар — это, пожалуй, единственное место, в котором каждый Консультант может ощутить масштаб Компании,** ее дух, энергию, ценности. Такое знакомство «лицом к лицу». Если кто-то сомневается, «мое — не мое», самое лучшее — поехать на Семинар и там-то уже точно для себя решить. Ведь здесь можно своими глазами увидеть, что бизнес с «Мэри Кэй» дает возможность получать желаемый доход и достигать финансовых и личных целей — если, конечно, вы готовы ради этого действовать.



5



**Каждая женщина достойна короны, вечернего платья, туфель, прически и образа на миллион!** Много ли в нашей жизни мероприятий, где можно выгулять подобный образ, почувствовать себя женщиной с обложки и наслаждаться красотой своей и красотой всего зала? Это настоящее эстетическое удовольствие. Оно вдохновляет, раскрепощает и придает уверенности. Я этого заслуживаю. Я этого достойна! Весь мир для меня! Я женщина, и поэтому мне можно!



**Каждый год мы с нетерпением ждем поездки в Москву на Семинар.** Для меня это не просто праздник и день встречи с Компанией, это еще и повод собрать красивые чемоданы, придумать единый стиль для команды, ехать вместе на поезде с растворимым супом и длинными увлекательными беседами. Это наше маленькое путешествие, которое делает из нас команду, в которой мы так крепко знакомимся, начинаем дружить, копим шутки и смешные истории из поездки и еще долго после поездки ностальгируем и вспоминаем самые яркие моменты.

**Поездка на Семинар — это одно из звеньев ярких событий нашей жизни.** И в наших руках в этом году добавить новое звено! Поэтому я собираюсь на семинар 2025 в Москву вместе с маленькой дочуркой, которой будет 3 месяца, и со своей многочисленной командой красивых, успешных, классных, добрых и близких моему сердцу девушек! — 



 **ВРЕМЯ  
ВАШЕГО  
УСПЕХА**

**26-27  
сентября  
2025**

**СЕМИНАР  
2025**

**Москва,  
Live  
Арена**

*Действует специальная цена на билеты!*

**Подробнее** 

## КАРЬЕРА

# ЕДЕМ ВО ВЬЕТНАМ!

*Эти слова сказали 22 Директора по продажам из России и Беларуси, ставшие финалистами программы «Путешествие в мечту» 2025, и двое их супругов. Пунктом их назначения стал Вьетнам — невероятно красивая страна с роскошными пляжами и тысячелетней историей.*



## ОСНОВНАЯ ПОЕЗДКА

17–21 марта

**Хошимин, или Сайгон — азиатский Париж, город с многоплановой историей и красивыми видами.**

Прогуляться по нему и почувствовать себя звездой бесценно! А потом можно отправиться в дельту реки Меконг (Река Девяти Драконов) и прокатиться на каноэ, посетить рыбацкую деревню и древние Чамские башни, подняться на гору Та Ку с самой большой статуей лежащего Будды и прокатиться на мотороллере по оживленным ночным улицам. И конечно, не забываем про обучение: и заранее подготовленное от Компании, и спонтанное от коллег-Директоров по продажам!





Полный рейтинг финалистов «Путешествия в мечту» 



## ЭКСКЛЮЗИВНАЯ ПОЕЗДКА ДЛЯ ЭЛИТНЫХ ВЕДУЩИХ ДИРЕКТОРОВ ПО ПРОДАЖАМ

15-16 марта

Белые пляжи и голубые волны Фукуока — настоящий рай на земле. Особенно если есть возможность чередовать релакс на шезлонге с активными развлечениями: снорклингом и посещением жемчужной фермы.



Уже сейчас вы можете запланировать свое участие в поездке следующего года, в Дубай и Абу-Даби! Каждый Директор по продажам может войти в число финалистов и насладиться отличным путешествием, если приложит достаточно усилий. Важен каждый месяц!

[Подробнее](#) 

ПРОДУКЦИЯ

# СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД:

## рабочие советы



**Наталья Люкшинова**  
Директор  
по продажам\*

*Сегодня я хочу поделиться своим подходом к созданию индивидуальных систем ухода за кожей. Ключ к успеху — это не только знания, но и умение находить общий язык с клиентами, понимать их потребности и вдохновлять на заботу о себе.*

*Как я представляю  
системы ухода клиентам*



Подробнее 

**Каждая женщина уникальна, и у каждой своя система красоты.** Кто-то предпочитает минимализм, а кто-то — полноценный ритуал ухода. Моя задача — показать, что системный уход — это просто. Всего несколько шагов утром и вечером, и результат не заставит себя ждать: кожа становится ухоженной, сияющей и имеет здоровый внешний вид.

**Я подчеркиваю, что система** — это не просто набор средств, а последовательность действий, подобранных под тип кожи и запросы клиентки. Это как рецепт: если соблюдать все этапы, результат будет идеальным.

*Как я убеждаю в необходимости системного ухода*

**Звучит убедительно!**

«ВАША КОЖА — ЭТО ПЛАТЬЕ, КОТОРОЕ ВЫ НОСИТЕ ВСЮ ЖИЗНЬ. ИНОГДА ЕМУ НУЖЕН ОСОБЫЙ УХОД, ЧТОБЫ ВЫГЛЯДЕТЬ ИДЕАЛЬНО»

**Здесь важно говорить на языке клиентки.** Я часто привожу примеры из жизни. Например, спрашиваю: «Вы чистите зубы?» Ответ всегда «да». Тогда я объясняю, что системный уход за кожей — это так же естественно, как чистка зубов. Без него невозможно поддерживать здоровый внешний вид и красоту кожи.

**Еще один пример — приготовление борща.** Если не положить один-два ингредиента, блюдо не будет таким вкусным. Так и с кожей: пропустив один этап ухода, мы не получим желаемый результат.

*Как я подбираю дополнительные средства*

**Дополнительные средства — это «аксессуары» для кожи.**

Они решают конкретные задачи: борются с тусклостью и сухостью, стимулируют обновление клеток. Я говорю клиенткам: «Ваша кожа — это платье, которое вы носите всю жизнь. Иногда ему нужен особый уход, чтобы выглядеть идеально». Сыворотки, маски, витаминные концентраты — это инвестиция в себя. Они помогают коже всегда оставаться молодо выглядящей и сияющей.

**Среди множества систем ухода моим фаворитом стала LumiVie™.**

Она универсальна, подходит для любого типа кожи и особенно актуальна в весенне-летний период. Ее уникальный состав не только выравнивает тон кожи, но и защищает от агрессивного воздействия окружающей среды.





**Черная листовая маска из этой же линейки LumiVie™ — настоящая находка.**

Она стимулирует регенерацию клеток и идеально выравнивает тон кожи. Мой совет: используйте одну листовую маску разного назначения раз в день, и ваша кожа всегда будет выглядеть молодой и красивой.

*Главные принципы работы*

Индивидуальный подход. Каждая женщина уникальна, и ее система ухода должна быть адаптирована под ее потребности.

Понимание запросов. Задавайте вопросы, чтобы понять, что важно для клиентки, и покажите, как системный уход поможет ей достичь цели.

Простота и результат. Объясните, что системный уход — это легко, а результат — это красивая, ухоженная кожа.

**Главное пробовать и не бояться делиться своим опытом.** Когда вы искренне верите в то, что делаете, это чувствуют и ваши клиенты. Желаю вам высоких доходов, роста числа довольных клиентов и бесконечного вдохновения в вашей работе!

**EXPRESS  
CONNECT**

Подробнее 

У участников Express Connect теперь еще больше возможностей для работы с клиентами! При заказе на сайте [marykay.ru](http://marykay.ru) клиент может указать номер своего Консультанта, и заказ будет автоматически перенаправлен на этот Консультантский номер. Попросите своих клиентов записать ваш номер и покажите, как они могут заказывать продукцию онлайн!

## ПРОДУКЦИЯ

Цель:

## РОВНЫЙ ТОН

*Ровный тон — одна из ключевых характеристик красивой, молодо выглядящей кожи. Пятна, покраснения и пигментация заставляют кожу выглядеть значительно менее привлекательной и подчеркивают возраст. Скажем им твердое «нет»!*



1

Чтобы добиться ровного тона, действовать придется комплексно. Начать стоит с подбора подходящей системы по уходу за кожей. Мягкое очищение, тонизирование и увлажнение создадут подходящую основу для будущего более ровного тона.

**Система LumiVie™**  
**для ровного тона и сияния кожи**

10 000 руб.\*

После долгой зимы можно отдать предпочтение системе, которая успокоит кожу, снимет раздражения и поможет предотвратить их появление.

**Система Calming Influence™**  
**для чувствительной кожи**

7 700 руб.\*



2

Обычного очищения может быть недостаточно, и стоит добавить пилинги — механические или химические. Они обновят поверхность кожи и позволят «проявиться» новым клеткам.



### ХИМИЧЕСКИЙ ПИЛИНГ

**Сыворотка-концентрат для обновления кожи IntelliDerm Solutions™ PNA + ANA**

3300 руб.



### МЕХАНИЧЕСКИЙ ПИЛИНГ

**Отшелушивающий скраб для лица Mary Kay®**

2000 руб.

3

Далее стоит использовать средства, борющиеся с причиной пигментации и неровного тона — меланином. Среди ингредиентов-«защитников» можно назвать феруловую кислоту, ниацинамид и экстракт белой фасоли: они на 67%\* сокращают выработку этого пигмента.



**Сыворотка-концентрат для коррекции тона кожи IntelliDerm Solutions™ Aura-3**

3300 руб.



**Легкое  
солнцезащитное  
молочко SPF 50+/  
PA+++ Mary Kay®**  
5000 руб.

4

Предупредить проще, чем исправить: при использовании солнцезащитных фильтров меланин будет вырабатываться менее активно. Так что солнцезащитные средства должны быть в арсенале любой женщины, которая хочет иметь ровный тон лица.



**Тональная основа  
Mary Kay TimeWise® 5X**  
2500 руб.

5

Оставшиеся несовершенства кожи поможет скрыть правильно подобранное тональное средство. Бонус — оно также обеспечит защиту от негативных факторов окружающей среды и обеспечит коже дополнительный уход!

## СТИЛЬ

ГОТОВИМСЯ К СЕЗОНУ  
ЛЕТНИХ ПЛАТЬЕВ

*На календаре апрель, и пусть время полностью «расчехлится» еще не наступило, уже сейчас можно подбирать для себя подходящие наряды — и готовить к ним себя! Что в тренде? Рассказываем.*

**САРАФАНЫ  
И ОТКРЫТЫЕ ПЛЕЧИ**

Открытый верх, пышный низ — наслаждаемся солнышком и ощущением женственности.

**АСИММЕТРИЯ**

Асимметрия отлично привлекает внимание. Относится ли это к подолу или расцветке, неважно.

**Легкое солнцезащитное  
молочко SPF 50+/PA+++  
Mary Kay®**

5 000 руб.

Лицо, руки, зона декольте, ноги — это молочко будет создавать невидимую, но при этом очень надежную защиту от вредного ультрафиолета.

НОВИНКА!  
с 16.04  
НОВИНКА!



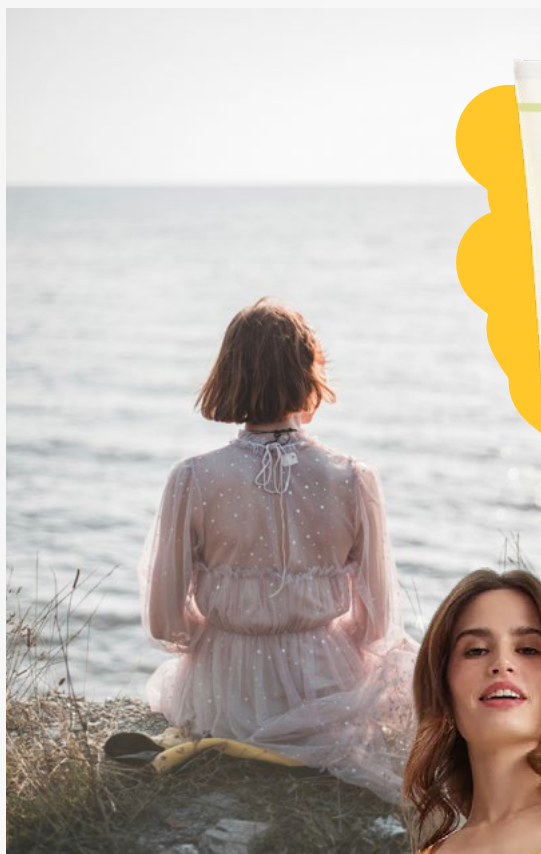
### Система по уходу за телом

Гель для душа  
1850 руб.

Обновляющий скраб  
для тела  
1650 руб.

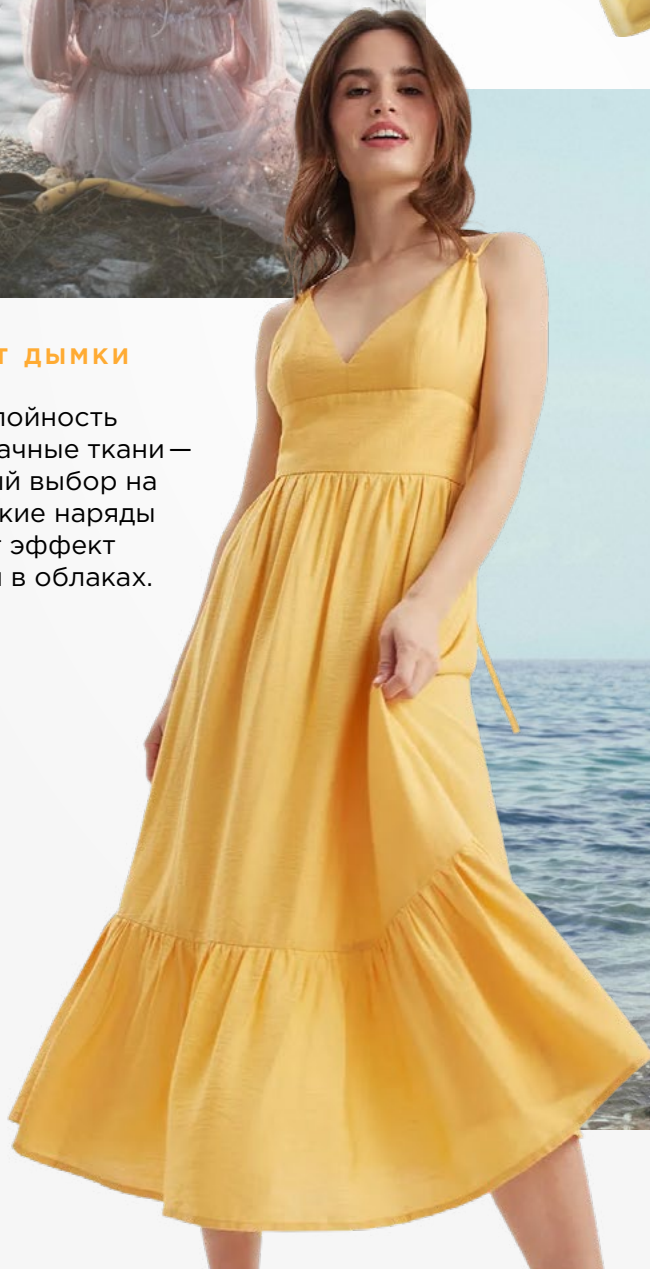
Смягчающий лосьон  
для тела 1650 руб.

Создаст правильное  
настроение для  
начала отличного дня  
и позаботится о коже  
тела.



### ЭФФЕКТ ДЫМКИ

Многослойность  
и прозрачные ткани —  
отличный выбор на  
лето. Такие наряды  
создают эффект  
парения в облаках.



### БЕЛЬЕВОЙ СТИЛЬ

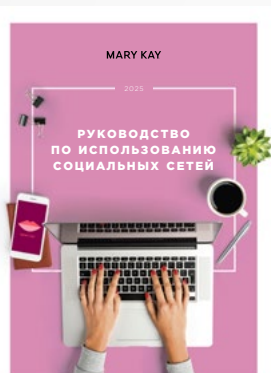
И это необязательно платье-  
комбинация. Вспоминаем  
о ночных сорочках и халатах!



## ПРОДАЖИ

# Безопасная среда

*В марте стартовал проект «Безопасная среда», помогающий нам снова выйти в публичное пространство соцсетей. Вы уже обновили свою страничку, приняли участие во флешмобе «до» и «после», попробовали новые инструменты? Если нет, самое время это сделать сейчас!*



## ГИД

*Руководство по использованию социальных сетей*

Обновленная версия с самыми свежими рекомендациями и советами по ведению личных и бизнес-страниц в разрешенных соцсетях.

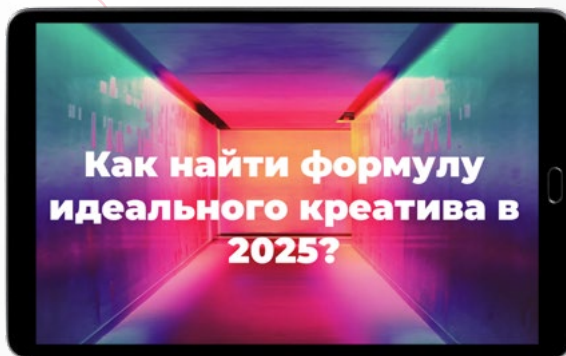
[Подробнее](#)

## ВЕБИНАР

*Креативные решения и нестандартные подходы для увеличения аудитории в соцсетях*

Два часа полезной и интересной информации, поданной в максимально простой форме! Приглашенным спикером стал **Дмитрий Бескромный**, основатель и руководитель коммуникационного агентства bQ Group, публицист и автор Telegram-канала с аудиторией более 100 000 человек.

[Подробнее](#)



## ПАМЯТКА

*Маркировка рекламы в сети Интернет*

Какие посты считаются рекламными, а какие нет? Как зарегистрироваться в Едином реестре интернет-рекламы? Что такое токен и как его получить? Ответы на многие вопросы вы найдете в памятке.

[Подробнее](#)

# Библиотека визуальных материалов

Одна фотография — или тысяча слов?

**Через зрение мы получаем 80–90% всей воспринимаемой нами информации.** Не зря говорят: «Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать». А значит, этот канал получения данных важен в любой сфере, особенно в продажах.

**Мы рекомендуем вам воспользоваться библиотекой визуальных материалов** для создания привлекательного контента в социальных сетях. Качественные фотографии и видео помогут вам:

1

*привлечь внимание аудитории к бизнесу с Компанией;*

2

*продемонстрировать преимущества продуктов «Мэри Кэй»;*

3

*повысить узнаваемость бренда.*

А еще библиотека доступна в мобильном приложении InTouch®, и вы можете отправлять красочные посты в свои соцсети и мессенджеры из любого места!

## Увлажняющая листовая маска Mary Kay®



**Библиотека визуальных материалов**



НОМИНАНТ

# НА НАГРАДУ ЗА БЕСКОРЫСТІЕ



АПРЕЛЬ

**Наталья  
Мирошниченко**

*Директор по продажам\**

Наталья стала Консультантом по красоте в июле 1997 года. Статус Директора по продажам она получила в октябре 2003 года. Наталья из Национальной ветви Алены Хилько.



## Награды:

★ 98 Звезд.

★ 22 малых «Бриллиантовых шмеля»: 2 в номинации «Двор личных продаж Консультантов» в 2003, 2004 годах, 7 в номинации «Двор личных продаж Директоров» в 2008, 2012, 2013, 2014, 2022, 2023, 2024 годах, 13 в номинации «Круг признания» в 2007, 2008, 2009, 2010, 2013, 2015, 2016, 2017, 2018, 2019, 2020, 2021, 2022 годах.

★ 6 брошей «Роза»: 3 в номинации «Двор личных продаж Директоров» в 2007, 2009, 2011 годах, 3 в номинации «Круг признания» в 2004, 2005, 2006 годах.

★ 3 кулона «Сердце»: 2 в номинации

«Двор личных продаж Консультантов» в 2001, 2002 годах, 1 в номинации «Двор личных продаж Директоров» в 2016 году.

★ Номинант на «Награду за бескорыстие» в декабре 2011 и феврале 2017 года.

★ Финалист программы на поездку в Даллас в номинации «Платиновый круг» в 2009 году.

★ Финалист поездки лучших Директоров: Грузия 2019.

★ Четырехкратный финалист «Автопрограммы»: Ford Focus до 2007, Ford Focus 2013, Hyundai Solaris 2016, Hyundai Creta 2021.

★ 8 раз входила в «Клуб миллионеров».

## КАК РАБОТАЕТ БЕСКОРЫСТИЕ В МИРЕ «МЭРИ КЭЙ»?

Одна из самых ценных наград на наших Семинарах — это «Награда за бескорыстие». Это не случайно, потому что компания «Мэри Кэй» основана на богатой философии, одним из главных принципов которой является бескорыстие. И в Компании этот принцип работает! Наши прекрасные Консультанты и Директора по продажам, а также Национальные Директора всегда бескорыстно делятся своим опытом работы, помогая научиться навыкам ведения бизнеса и преуспеть. А любовь к людям и забота об окружающих — одни из главных качеств консультанта «Мэри Кэй». Без этого в бизнесе с «Мэри Кэй» долго не продержишься.

## КАК ВЫ ПОМОГАЕТЕ УДОЧЕРЕННЫМ КОНСУЛЬТАНТАМ?

Звонки, встречи, общие мероприятия, разговоры по душам, совместные поездки на конференции и семинары, возможность всегда присутствовать на моих открытых мастер-классах. И, вообще это годы плодотворного сотрудничества!

## ЧТО МОЖЕТЕ ПОСОВЕТОВАТЬ, ЧТОБЫ БЕСКОРЫСТНОГО ОТНОШЕНИЯ БЫЛО БОЛЬШЕ?

В книге Ог Мандино «Величайший торговец в мире» я прочитала: «Мы богаты только тем, что отдаём, и мы бедны тем, что храним. Истинная любовь и милосердие проявляются в делах и поступках». Эти слова помогают понять, что только когда мы отдаем, мы становимся богаче во всех смыслах. Пусть бескорыстное отношение друг к другу продолжает быть в «Мэри Кэй» одним из основных принципов. Истинная любовь и милосердие проявляются в делах и поступках, главное помнить об этом и не опоздать кому-то помочь.



**Алена Хилько**  
Ведущий Национальный  
Директор по продажам\*

Бескорыстие — это когда твое доброе отношение открыто навстречу другим. И тут, как и во всем, важно понимание своих поступков. Как этому научиться? Не знаю. Возможно, начать делать то, что не обязан в отношении других... и получать от этого радость.

Эти слова о таких женщинах, как Наталья. Профессионализм. Открытость. Внимание к деталям. Забота о тех, кто идет с тобой рядом. Такт. Доброжелательность. Это все о Наталье.

# аплодируем и поздравляем

## 20

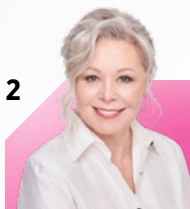
лучших Национальных  
Директоров по продажам  
**по комиссионному  
вознаграждению**

ГРИБ РАД, 2025



1

**Галина  
Киселева**



2

**Алена  
Хилько**



3

**Ирина  
Однодушная**



4

**Елена  
Романова**



5

**Ирина  
Маняк**



6

**Елизавета  
Козлова**



7

**Ольга  
Позитурина**



8

**Татьяна  
Васильева**



9

**Ольга  
Малафеева**



10

**Любовь  
Фортова**



11

**Елена  
Матеюнас**



12

**Лариса  
Вовк**



13

**Лейла  
Грановская**



14

**Наталья  
Нечаева**



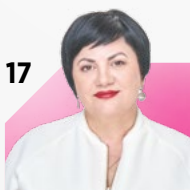
15

**Татьяна  
Фатюхина**



16

**Елена  
Столяревская**



17

**Наталья  
Назарова**



18

**Галина  
Соловьева**



19

**Елена  
Жебровская**



20

**Марина  
Мясковская**

10

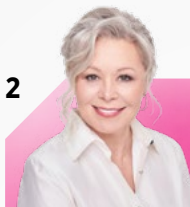
лучших Национальных  
Директоров по продажам  
по объему заказов  
в Ветви

*апрель, 2025*



1

**Галина  
Киселева**



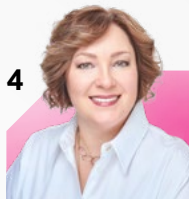
2

**Алена  
Хилько**



3

**Елена  
Романова**



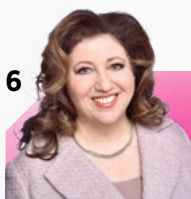
4

**Ирина  
Однoдушная**



5

**Лейла  
Грановская**



6

**Ирина  
Маняк**



7

**Любовь  
Фортова**



8

**Татьяна  
Васильева**



9

**Ольга  
Позитурина**



10

**Наталья  
Нечаева**

*Поздравляем*

Национальных Директоров по продажам **с днем рождения** в апреле



**Лариса  
Вовк**  
**2 апреля**



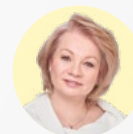
**Ольга  
Кошелева**  
**11 апреля**



**Ирина  
Новикова**  
**11 апреля**



**Лилия  
Нимера**  
**12 апреля**



**Елена  
Столяревская**  
**14 апреля**

**С юбилеем в статусе** Национальных Директоров по продажам в апреле



**Лариса  
Вовк**  
**20 лет**



**Светлана  
Горбунова**  
**17 лет**



**Ирина  
Вышинская**  
**16 лет**



**Марина  
Воронова**  
**14 лет**

5

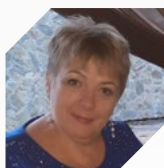
лучших Директоров  
по продажам  
**по активности  
в Бизнес-Группе**

*ГР БРАЛ, 2025*

Бизнес-Группа  
**25-74 Консультанта**



**Ананьева  
Людмила**  
**74,4%**  
Ветвь: Панова  
Светлана



**Ериькина  
Ольга**  
**100,0%**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Щербакова  
Ирина**  
**81,5%**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Потапова  
Елена**  
**70,0%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Дзикун  
Алла**  
**69,8%**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна

Бизнес-Группа  
**75-124 Консультанта**



**Прищепова  
Светлана**  
**51,1%**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Кознова  
Татьяна**  
**52,0%**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Батаева  
Светлана**  
**51,5%**  
Ветвь: Хилько Алена



**Федорова  
Наталья**  
**50,6%**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Пляшкина  
Екатерина**  
**50,5%**  
Ветвь: Маняк Ирина

Бизнес-Группа  
**>125 Консультантов**



**Науменко  
Татьяна**  
**42,9%**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Старичкова  
Ирина**  
**47,5%**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Добрынинская  
Айгуль**  
**43,3%**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Швецова  
Виктория**  
**41,9%**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Кретова  
Ирина**  
**41,5%**  
Ветвь: Фортова  
Любовь

30

Старших Менеджеров по продажам  
и Кандидатов в Директора  
**по продажам по размеру  
дополнительной скидки**

Гр Е В Р А Л б . 2 0 2 5

| Ветвь             | Бизнес-Группа      | Консультант по красоте | Уровень | Дополни-<br>тельная<br>скидка, руб. | Объем зака-<br>зов личной<br>группы, б.е. |
|-------------------|--------------------|------------------------|---------|-------------------------------------|-------------------------------------------|
| Маняк Ирина       | Краснобрыжая Елена | Костина Аида           | 40      | 49 749                              | 171,91                                    |
| Ветвь Мэри Кэй Эш | Курбанова Хава     | Башаева Иман           | 50      | 46 324                              | 157,16                                    |
| Фатюхина Татьяна  | Богачева Анастасия | Шевеленко Наталья      | 50      | 41 878                              | 140,68                                    |
| Панова Светлана   | Ананьева Людмила   | Гузь Инна              | 50      | 40 602                              | 137,84                                    |
| Ветвь Мэри Кэй Эш | Асхабова Айдима    | Мадаева Райман         | 40      | 32 082                              | 109,06                                    |
| Нечаева Наталья   | Попова Светлана    | Паршакова Александра   | 50      | 31 964                              | 106,70                                    |
| Маняк Ирина       | Пляшкина Екатерина | Сухотько Гюзелия       | 50      | 31 701                              | 107,05                                    |
| Жебровская Елена  | Жебровская Елена   | Сыч Лилия              | 50      | 30 726                              | 105,36                                    |
| Назарова Наталья  | Назарова Наталья   | Коршениникова Наталья  | 50      | 30 286                              | 102,08                                    |
| Однодушная Ирина  | Мусоева Зебунисо   | Шукурова Шохиста       | 50      | 28 518                              | 96,90                                     |
| Киселева Галина   | Гаджиханова Асият  | Амирханова Райсат      | 40      | 27 934                              | 94,65                                     |
| Васильева Татьяна | Гибадуллина Гюзель | Гибадуллина Зифа       | 50      | 26 456                              | 89,90                                     |
| Георгиева Елена   | Ван-Мин-Ян Лариса  | Федотова Анжелика      | 50      | 25 867                              | 87,64                                     |
| Жебровская Елена  | Жебровская Елена   | Бардовская Татьяна     | 50      | 25 593                              | 86,47                                     |
| Герасимова Ия     | Ерофеева Ляля      | Артемьева Светлана     | 50      | 24 776                              | 82,64                                     |
| Михайлова Елена   | Михайлова Елена    | Мишина Марина          | 50      | 23 891                              | 80,75                                     |
| Хилько Елена      | Никулина Юлия      | Горбунова Наталия      | 50      | 23 609                              | 81,90                                     |
| Васильева Татьяна | Мовчан Любовь      | Акопян Гаяне           | 50      | 23 315                              | 77,84                                     |
| Фатюхина Татьяна  | Богачева Анастасия | Снагинская Елена       | 40      | 23 182                              | 78,28                                     |
| Герасимова Ия     | Проскудина Ирина   | Саитмаметова Юлия      | 50      | 23 096                              | 77,99                                     |
| Маняк Ирина       | Пляшкина Екатерина | Горчакова Ирина        | 40      | 22 250                              | 74,94                                     |
| Киселева Галина   | Димаева Юлия       | Мартынова Елена        | 40      | 22 015                              | 78,87                                     |
| Малафеева Ольга   | Быкова Нина        | Данилова Ольга         | 50      | 21 964                              | 74,67                                     |
| Романова Елена    | Мартынова Галина   | Гапич Валентина        | 40      | 21 658                              | 73,61                                     |
| Герасимова Ия     | Потапова Светлана  | Плоскова Анна          | 50      | 21 512                              | 72,78                                     |
| Киселева Галина   | Димаева Юлия       | Короткова Марина       | 40      | 21 509                              | 72,68                                     |
| Романова Елена    | Мустафина Гульнара | Мингалеева Зульфира    | 50      | 21 443                              | 71,86                                     |
| Романова Елена    | Королькова Зарина  | Шавалиева Раиса        | 50      | 21 149                              | 71,00                                     |
| Саржан Светлана   | Зайцева Марина     | Евсеенко Алёна         | 40      | 21 087                              | 74,17                                     |
| Назарова Наталья  | Турышева Наталья   | Тукмачева Наталья      | 40      | 20 700                              | 69,00                                     |

30

## Менеджеров по продажам по размеру дополнительной скидки

г р б р а б . 2 0 2 5

| Ветвь              | Бизнес-Группа           | Консультант по красоте | Уровень | Дополни-<br>тельная<br>скидка, руб. | Объем зака-<br>зов личной<br>группы, б.е. |
|--------------------|-------------------------|------------------------|---------|-------------------------------------|-------------------------------------------|
| Ветвь Мэри Кэй Эш  | Асхабова Айдима         | Алиева Заира           | 30      | 26 428                              | 134,16                                    |
| Хилько Елена       | Мирошниченко<br>Наталья | Хабиева Татьяна        | 30      | 15 850                              | 80,67                                     |
| Горбунова Светлана | Бибенина Ирина          | Баева Ирина            | 30      | 14 533                              | 78,43                                     |
| Позитурина Ольга   | Ларина Юлия             | Локтышева Алина        | 30      | 13 060                              | 70,46                                     |
| Фортова Любовь     | Кочкарова Гульнара      | Язбердиева Какилик     | 30      | 12 366                              | 62,88                                     |
| Маняк Ирина        | Львова Аисия            | Христофорова Аграфена  | 30      | 12 242                              | 65,60                                     |
| Хилько Елена       | Золотухина Яна          | Суряева Любовь         | 30      | 12 167                              | 62,05                                     |
| Костицына Ольга    | Васильева Анастасия     | Астахова Оксана        | 30      | 12 106                              | 61,74                                     |
| Васильева Татьяна  | Моисеева Светлана       | Юрданова Ольга         | 30      | 11 722                              | 64,37                                     |
| Ветвь Мэри Кэй Эш  | Мохова Елена            | Шевчук Инга            | 30      | 11 524                              | 63,79                                     |
| Маняк Ирина        | Тарасова Инга           | Герасимова Галина      | 30      | 10 738                              | 58,90                                     |
| Маняк Ирина        | Краснобрыжая Елена      | Хлюпина Наталья        | 30      | 10 273                              | 52,38                                     |
| Кошелева Ольга     | Кошелева Ольга          | Шестопалова Олеся      | 30      | 9 887                               | 53,11                                     |
| Вовк Лариса        | Вовк Лариса             | Адульская Наталья      | 30      | 9 843                               | 51,93                                     |
| Фортова Любовь     | Комекова Гозель         | Шихиева Ниязсолтан     | 30      | 9 026                               | 46,04                                     |
| Романова Елена     | Ибнияминова Алсу        | Усманова Лилия         | 30      | 8 872                               | 47,80                                     |
| Однодушная Ирина   | Костромина Ирина        | Ганичева Анна          | 30      | 8 836                               | 47,40                                     |
| Позитурина Ольга   | Питтельков Ирина        | Фадеева Людмила        | 30      | 8 812                               | 48,22                                     |
| Васильева Татьяна  | Зафесова Саида          | Бичева Людмила         | 30      | 8 763                               | 46,96                                     |
| Однодушная Ирина   | Комарова Светлана       | Шеремет Ольга          | 30      | 8 724                               | 47,67                                     |
| Нечаева Наталья    | Нечаева Наталья         | Корнеева Наталья       | 30      | 8 673                               | 47,40                                     |
| Однодушная Ирина   | Рак Людмила             | Гончар Марина          | 30      | 8 594                               | 46,85                                     |
| Мясковская Марина  | Пластинина Татьяна      | Федосеева Елена        | 30      | 8 420                               | 41,09                                     |
| Ветвь Мэри Кэй Эш  | Лобунько Елена          | Сторожук Оксана        | 30      | 8 123                               | 41,41                                     |
| Киселева Галина    | Шатунова Яна            | Юшко Юлия              | 30      | 7 878                               | 42,51                                     |
| Михайлина Лариса   | Андриевская Ольга       | Федотова Светлана      | 30      | 7 789                               | 40,95                                     |
| Маняк Ирина        | Пляшкина Екатерина      | Помазкина Юлия         | 30      | 7 549                               | 37,83                                     |
| Хилько Елена       | Казак Екатерина         | Белоконь Ирина         | 30      | 7 549                               | 39,81                                     |
| Васильева Татьяна  | Якушина Елена           | Будакова Ирина         | 30      | 7 354                               | 37,34                                     |
| Хилько Елена       | Волотовская Наталья     | Шалагина Дарья         | 30      | 7 213                               | 36,52                                     |

## Лучшие Директора по продажам по количеству Менеджеров по продажам в Бизнес-Группе

г. ЕВРАЛБ, 2025



**Калынова  
Наталья**  
**7 Менеджеров**  
Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Вяденко  
Светлана**  
**6 Менеджеров**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Забродина  
Елена**  
**7 Менеджеров**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Науменко  
Татьяна**  
**6 Менеджеров**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Богатикова  
Елена**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Хилько Алена



**Луговская  
Елена**  
**6 Менеджеров**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Казак  
Екатерина**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Хилько Алена



**Клименко  
Алена**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Давыдова  
Амалия**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Хилько Алена



**Святова  
Лариса**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Шатунова  
Яна**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Кретова  
Ирина**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Баранова  
Галина**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Дьячкова  
Мария**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Андреева  
Елена**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Каргопольцева  
Татьяна**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Козлова  
Ольга**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Иргит  
Саяна**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Лахтина  
Ольга**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Миллер  
Ольга**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Кузьминова  
Ирина**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Хилько Алена



**Пейсахович  
Альфия**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Попова  
Ольга**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Мухина  
Елена**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Скоробогатова  
Ирина**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Нечаева  
Наталья



**Смагина  
Елена**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Примакова  
Ольга**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Воротницкая  
Ирина



**Смирнова  
Оксана**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Хилько Алена

## Лучшие Директора по продажам **по количеству** **Старших Менеджеров** в Бизнес-Группе

ФЕВРАЛЬ, 2025



**Козырис  
Ирина**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Мясковская  
Марина



**Мустафина  
Гульнара**  
**5 Менеджеров**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Миллер  
Ольга**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Сергеева  
Татьяна**  
**4 Менеджера**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Асте  
Елизавета**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Башкирова  
Гузель**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Голикова  
Екатерина**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Хилько Алена



**Дзикун  
Алла**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Зеленкина  
Марина**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Клименко  
Алена**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Орлова  
Наталья**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Примакова  
Ольга**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Воротницкая  
Ирина



**Семенец  
Анна**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Смирнова  
Оксана**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Хилько Алена



**Старичкова  
Ирина**  
**3 Менеджера**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



Нет большего препятствия на пути к успеху, чем ждать, когда что-то случится, вместо того, чтобы начать работать и самой добиться желаемого.

*Mary Kay Ash*

10

## Лучших Консультантов по объему личных заказов

Q2 2025



Уровень  
«Бренд-амбассадор»



Уровень «Бизнес-  
профессионал»

| ФИО               | Объем личных заказов, б.е. | Бизнес-Группа      |
|-------------------|----------------------------|--------------------|
| Мадаева Райман    | 100,23                     | Асхабова Айдима    |
| Хушпарова Таус    | 99,10                      | Окунчаева Айшат    |
| Ремпель Ольга     | 94,16                      | Краснобрыжая Елена |
| Амирханова Райсат | 87,38                      | Гаджиханова Асият  |
| Кожечкина Юлия    | 75,81                      | Столяревская Елена |
| Ансимова Вера     | 73,62                      | Голубова Светлана  |
| Урсакий Ольга     | 71,75                      | Жебровская Елена   |
| Волнакова Ксения  | 70,33                      | Гордеева Елена     |
| Сивакова Елена    | 69,58                      | Тарасова Елена     |
| Миляева Юлия      | 67,61                      | Агалакова Елена    |

| ФИО               | Объем личных заказов, б.е. | Бизнес-Группа         |
|-------------------|----------------------------|-----------------------|
| Смирнова Яна      | 252,36                     | Смирнова Оксана       |
| Иманаева Татьяна  | 80,54                      | Линюшина Татьяна      |
| Сахачева Татьяна  | 74,25                      | Захарченко Евгения    |
| Шевеленко Наталья | 62,90                      | Богачева Анастасия    |
| Васильева Галина  | 56,60                      | Гаубе Жанна           |
| Пензова Екатерина | 56,02                      | Недобежкина Маргарита |
| Нестерова Ирина   | 50,85                      | Казакова Валерия      |
| Короткова Марина  | 50,68                      | Димаева Юлия          |
| Жильцова Светлана | 48,72                      | Лактина Ольга         |
| Костина Юлия      | 48,19                      | Руссу Лилия           |

10

## Лучших Директоров по продажам по объему личных заказов

Q2 2025

Уровень «Бренд-амбассадор»



**Зуева  
Ирина**  
**45,09 б.е.**  
Ветвь: Георгиева  
Елена



**Осипова  
Татьяна**  
**28,29 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Лескова  
Светлана**  
**48,45 б.е.**  
Ветвь: Георгиева  
Елена



**Гукова  
Ирина**  
**27,10 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Крыласова  
Лидия**

**25,67 б.е.**

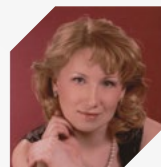
Ветвь: Хилько Алена



**Лаврищева  
Эльвира**

**18,25 б.е.**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Аксенова  
Светлана**

**16,03 б.е.**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Кочкарова  
Гульнара**

**15,53 б.е.**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Васина  
Эльмира**

**14,96 б.е.**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Андреева  
Елена**

**14,50 б.е.**

Ветвь: Васильева  
Татьяна

**10**

Лучших Директоров  
по продажам **по личным  
продажам**

*ФЕВРАЛЬ, 2025*

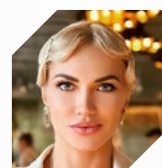
Уровень «Бизнес-профессионал»



**Шолотонова  
Екатерина**

**113,06 б.е.**

Ветвь: Романова  
Елена



**Богачева  
Анастасия**

**106,68 б.е.**

Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Мустафина  
Гульнара**

**105,28 б.е.**

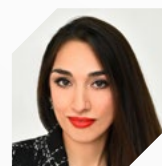
Ветвь: Романова  
Елена



**Окунчаева  
Айшат**

**100,09 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Алиева  
Элина**

**97,32 б.е.**

Ветвь: Хилько Алена



**Казанцева  
Ольга**

**90,89 б.е.**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Власова  
Елена**

**89,28 б.е.**

Ветвь: Вовк Лариса



**Матеюнас  
Юлия**

**83,07 б.е.**

Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Арутюнян  
Людмила**

**79,10 б.е.**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Миннибаева  
Ирина**

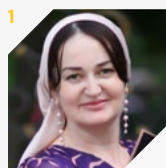
**74,73 б.е.**

Ветвь: Романова  
Елена

100

Лучших Директоров  
по продажам  
**по комиссионному  
вознаграждению**

ФЕВРАЛЬ, 2025



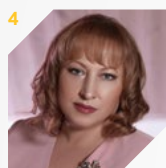
**Окунчаева  
Айшат**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш  
**46 МЕСТО**  
в Европейском  
рейтинге



**Краснобрыжая  
Елена**  
Ветвь: Маняк Ирина  
**85 МЕСТО**  
в Европейском  
рейтинге



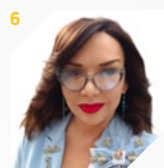
**Клименко  
Алена**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Смирнова  
Оксана**  
Ветвь: Хилько Алена



**Добрынинская  
Айгуль**  
Ветвь: Киселева  
Галина



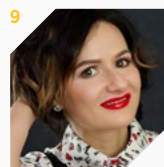
**Забродина  
Елена**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Димаева  
Юлия**  
Ветвь: Киселева  
Галина



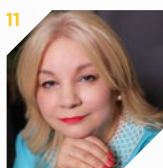
**Кознова  
Татьяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Примакова  
Ольга**  
Ветвь: Воротницкая  
Ирина



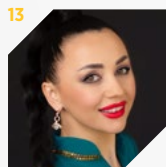
**Баранникова  
Елена**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Кочеткова  
Лилия**  
Ветвь: Романова  
Елена



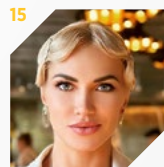
**Проскудина  
Ирина**  
Ветвь: Герасимова Ия



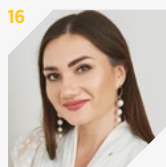
**Башкирова  
Гузель**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Казак  
Екатерина**  
Ветвь: Хилько Алена



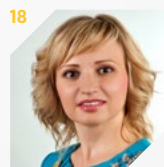
**Богачева  
Анастасия**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



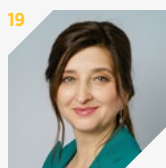
**Тома  
Анна**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Вяденко  
Светлана**  
Ветвь: Вовк Лариса



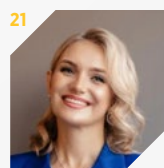
**Кондаурова  
Ольга**  
Ветвь: Костицына  
Ольга



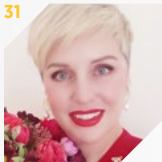
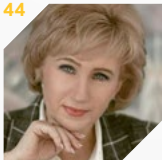
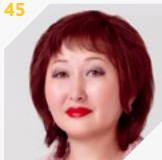
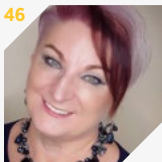
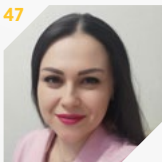
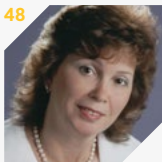
**Мустафина  
Гульнара**  
Ветвь: Романова  
Елена

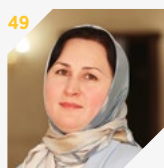


**Балясникова  
Людмила**  
Ветвь: Хилько Алена



**Форостина  
Анна**  
Ветвь: Киселева  
Галина

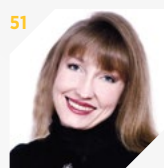
- |    |                                                                                    |                                                      |    |                                                                                     |                                                    |    |                                                                                      |                                                   |
|----|------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|----|-------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|----|--------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|
| 22 |    | <b>Скоробогатова Ирина</b><br>Ветвь: Нечаева Наталья | 23 |    | <b>Белова Татьяна</b><br>Ветвь: Маняк Ирина        | 24 |    | <b>Чернейко Лариса</b><br>Ветвь: Нечаева Наталья  |
| 25 |    | <b>Карсская Ирина</b><br>Ветвь: Киселева Галина      | 26 |    | <b>Земцовская Яна</b><br>Ветвь: Хилько Алена       | 27 |    | <b>Бушманова Ирина</b><br>Ветвь: Жебровская Елена |
| 28 |    | <b>Жидкова Марина</b><br>Ветвь: Киселева Галина      | 29 |    | <b>Ксенофонтова Юлия</b><br>Ветвь: Воронова Марина | 30 |    | <b>Асхабова Айдима</b><br>Ветвь: Мэри Кэй Эш      |
| 31 |    | <b>Горохова Татьяна</b><br>Ветвь: Хилько Алена       | 32 |    | <b>Лобунько Елена</b><br>Ветвь: Мэри Кэй Эш        | 33 |    | <b>Середкина Марина</b><br>Ветвь: Георгиева Елена |
| 34 |   | <b>Ненашева Альфия</b><br>Ветвь: Киселева Галина     | 35 |   | <b>Мохова Елена</b><br>Ветвь: Мэри Кэй Эш          | 36 |   | <b>Чашина Ирина</b><br>Ветвь: Георгиева Елена     |
| 37 |  | <b>Батаева Светлана</b><br>Ветвь: Хилько Алена       | 38 |  | <b>Никулина Юлия</b><br>Ветвь: Хилько Алена        | 39 |  | <b>Морозова Марина</b><br>Ветвь: Фатюхина Татьяна |
| 40 |  | <b>Козина Галина</b><br>Ветвь: Мэри Кэй Эш           | 41 |  | <b>Шувалова Наталья</b><br>Ветвь: Киселева Галина  | 42 |  | <b>Миллер Ольга</b><br>Ветвь: Романова Елена      |
| 43 |  | <b>Дьячкова Мария</b><br>Ветвь: Фатюхина Татьяна     | 44 |  | <b>Мирошниченко Наталья</b><br>Ветвь: Хилько Алена | 45 |  | <b>Львова Аисия</b><br>Ветвь: Маняк Ирина         |
| 46 |  | <b>Леонтьева Марина</b><br>Ветвь: Киселева Галина    | 47 |  | <b>Савидова Алёна</b><br>Ветвь: Малафеева Ольга    | 48 |  | <b>Кукуйцева Ольга</b><br>Ветвь: Герасимова Ия    |



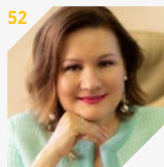
**Тепсуркаева  
Хадижат**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Козлова  
Ольга**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Шевалье  
Ольга**  
Ветвь: Хилько Алена



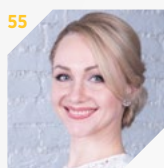
**Третьякова  
Наталья**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Каргопольцева  
Татьяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



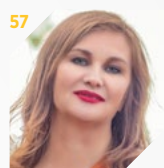
**Лугоvская  
Елена**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Канайкина  
Марина**  
Ветвь: Киселева  
Галина



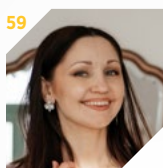
**Ибнияминова  
Алсу**  
Ветвь: Романова  
Елена



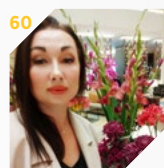
**Агафонова  
Галина**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Калынова  
Наталья**  
Ветвь: Вышинская  
Ирина



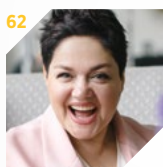
**Агалакова  
Елена**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Хусточкина  
Татьяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



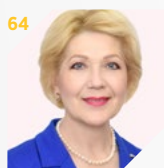
**Пляшкина  
Екатерина**  
Ветвь: Маняк Ирина



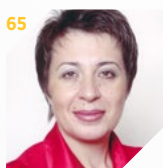
**Кретьова  
Ирина**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



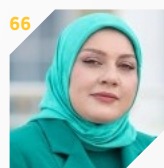
**Королькова  
Зарина**  
Ветвь: Романова  
Елена



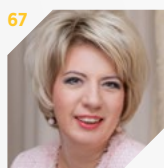
**Афанасьева  
Людмила**  
Ветвь: Романова  
Елена



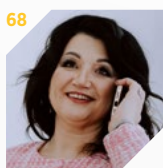
**Соболевская  
Евгения**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



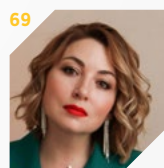
**Курбанова  
Хава**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Афониha  
Галина**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



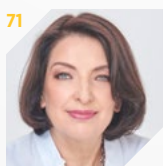
**Хуснуллиha  
Венера**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Серегина  
Екатерина**  
Ветвь: Саржан  
Светлана



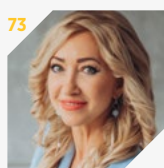
**Емикеева  
Людмила**  
Ветвь: Киселева  
Галина



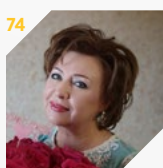
**Демарбе  
Ирина**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Киян  
Мария**  
Ветвь: Горбунова  
Светлана



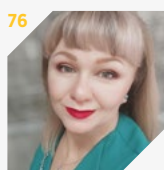
**Шереметьева  
Светлана**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Кирчанова  
Татьяна**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Соболева  
Галина**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



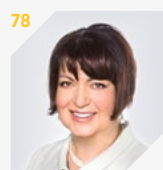
**Шупранова  
Анна**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Саликаева  
Светлана**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Щеголева  
Марина**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Лазарева  
Анна**

Ветвь: Киселева  
Галина



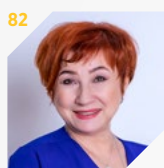
**Мухина  
Елена**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Избосарова  
Айсулу**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



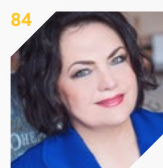
**Зонова  
Елена**

Ветвь: Романова  
Елена



**Радушина  
Елена**

Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Голикова  
Екатерина**

Ветвь: Хилько Алена



**Святова  
Лариса**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



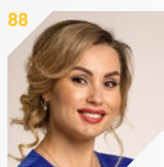
**Ерофеева  
Ляля**

Ветвь: Герасимова Ия



**Васина  
Эльмира**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



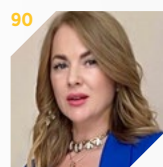
**Семенец  
Анна**

Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



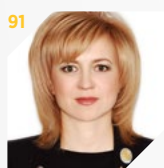
**Кульчихина  
Наталья**

Ветвь: Хилько Алена



**Захламина  
Юлия**

Ветвь: Кошелева  
Ольга



**Ерохина  
Евгения**

Ветвь: Киселева  
Галина



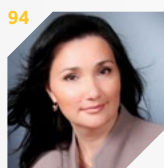
**Янчук  
Нигора**

Ветвь: Куттыбаева  
Роза



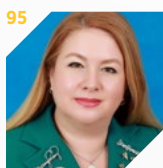
**Казакова  
Валерия**

Ветвь: Жебровская  
Елена



**Спиринцова  
Марина**

Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Шергина  
Елена**

Ветвь: Георгиева  
Елена



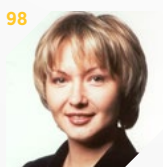
**Воронова  
Марина**

Ветвь: Воронова  
Марина



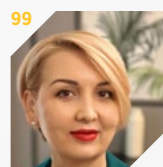
**Ларина  
Юлия**

Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Немцова  
Светлана**

Ветвь: Романова  
Елена



**Кочкарова  
Гульнара**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Шашкина  
Наталья**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



## Лучшие Консультанты по красоте и Директора по продажам **по личному привлечению**

ГРБРАЛБ, 2025

| ФИО                 | Кол-во новичков | Объем заказов новичков, б.е. | Бизнес-Группа       | Национальная ветвь |
|---------------------|-----------------|------------------------------|---------------------|--------------------|
| Клименко Алена      | 12              | 61,45                        | Клименко Алена      | Фортова Любовь     |
| Тепсуркаева Хадижат | 10              | 62,6                         | Тепсуркаева Хадижат | Ветвь Мэри Кэй Эш  |
| Зульфугарова Гюнай  | 10              | 36,17                        | Зульфугарова Гюнай  | Однодушная Ирина   |
| Окунчаева Айшат     | 9               | 36,16                        | Окунчаева Айшат     | Ветвь Мэри Кэй Эш  |
| Ажниязова Зульфия   | 7               | 37,17                        | Ажниязова Зульфия   | Хилько Алена       |
| Башаева Иман        | 7               | 36,4                         | Курбанова Хава      | Ветвь Мэри Кэй Эш  |
| Шевеленко Наталья   | 7               | 31,31                        | Богачева Анастасия  | Фатюхина Татьяна   |
| Димаева Юлия        | 7               | 23,64                        | Димаева Юлия        | Киселева Галина    |
| Шупранова Анна      | 6               | 49,1                         | Шупранова Анна      | Киселева Галина    |
| Вертиёва Ольга      | 6               | 45,8                         | Вертиёва Ольга      | Киселева Галина    |

# 15

лучших Директоров по продажам по **объему заказов Бизнес-Группы**

ГРБРАЛБ, 2025

### Бизнес-Группа до 75 Консультантов



**Курбанова Хава**

**332,7 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева Хадижат**

**303,3 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Гаджиханова Асият**

**256,0 б.е.**

Ветвь: Киселева Галина



**Ван-Мин-Ян Лариса**

**228,8 б.е.**

Ветвь: Георгиева Елена



**Тюндешева Сайлык**

**224,6 б.е.**

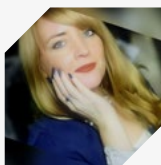
Ветвь: Киселева Галина



**Дудка Лариса**

**216,7 б.е.**

Ветвь: Воронова Марина



**Каптевич Оксана**

**210,7 б.е.**

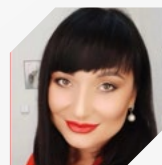
Ветвь: Киселева Галина



**Демильханова Айна**

**209,3 б.е.**

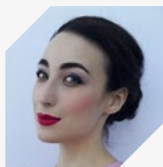
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шостак Марина**

**207,0 б.е.**

Ветвь: Позитурина Ольга



**Васильева  
Анастасия**  
**203,8 б.е.**  
Ветвь: Костицына  
Ольга



**Чиркина  
Ирина**  
**202,7 б.е.**  
Ветвь: Горбунова  
Светлана



**Зайцева  
Марина**  
**202,2 б.е.**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Герб  
Ольга**  
**201,4 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Мовчан  
Любовь**  
**200,3 б.е.**  
Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Гайнутдинова  
Эльвира**  
**200,0 б.е.**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена

### Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Окунчаева  
Айшат**  
**508,3 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асхабова  
Айдима**  
**401,6 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Пляшкина  
Екатерина**  
**371,2 б.е.**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Батаева  
Светлана**  
**324,0 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Львова  
Аисия**  
**309,6 б.е.**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Хапсирокова  
Анна**  
**264,6 б.е.**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Ерофеева  
Ляля**  
**250,0 б.е.**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Бахтиярова  
Лилия**  
**237,4 б.е.**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Быкова  
Нина**  
**235,2 б.е.**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Витина  
Зоя**  
**231,5 б.е.**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Шевченко  
Стелла**  
**228,6 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Матеюнас  
Юлия**  
**226,8 б.е.**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Крыласова  
Лидия**  
**225,1 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Терехова  
Лариса**  
**224,3 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Шапошникова  
Елена**  
**222,8 б.е.**  
Ветвь: Фортова  
Любовь

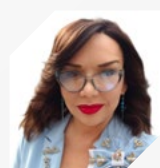
### Бизнес-Группа >125 Консультантлв



**Клименко  
Алена**  
**656,38 б.е.**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Смирнова  
Оксана**  
**610,69 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Забродина  
Елена**  
**546,78 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Краснобрыжая  
Елена**  
**534,64 б.е.**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Примакова  
Ольга**  
**520,61 б.е.**  
Ветвь: Воротницкая  
Ирина



**Богачева  
Анастасия**  
**517,94 б.е.**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Димаева  
Юлия**  
**509,05 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Баранникова  
Елена**  
**500,11 б.е.**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Кондаурова  
Ольга**  
**442,18 б.е.**  
Ветвь: Костицына  
Ольга



**Башкирова  
Гузель**  
**438,84 б.е.**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Вяденко  
Светлана**  
**418 б.е.**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Ненашева  
Альфья**  
**415,72 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Мустафина  
Гульнара**  
**393,43 б.е.**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Соболева  
Галина**  
**391,73 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Савидова  
Алёна**  
**390,48 б.е.**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



Лучшие Директора **по объему заказов в Бизнес-Группе**  
с датой дебюта не более года назад

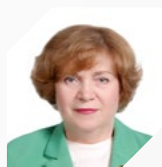
ФЕВРАЛЬ, 2025



**Пляшкина  
Екатерина**  
**371,18 б.е.**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Тепсуркаева  
Хадиджат**  
**303,25 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Новоселова  
Маргарита**  
**217,64 б.е.**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Киян  
Мария**  
**210,47 б.е.**  
Ветвь: Горбунова  
Светлана



**Демильханова  
Айна**  
**209,34 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Гайнутдинова  
Эльвира**  
**200,01 б.е.**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Хомушку  
Чечена**  
**178,28 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Попова  
Светлана**  
**177,35 б.е.**  
Ветвь: Нечаева  
Наталья



**Пластинина  
Татьяна**  
**165,51 б.е.**  
Ветвь: Мясковская  
Марина



**Мальцева  
Наталья**  
**142,26 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



## Лучшие Директора по продажам по привлечению в Бизнес-Группе

ФЕВРАЛЬ, 2025

### Бизнес-Группа до 75 Консультантов



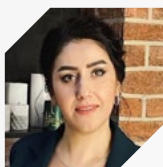
**Тепсуркаева  
Хадиджат**  
**21 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шостак  
Марина**  
**11 новичков**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Алёшина  
Татьяна**  
**10 новичков**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Зульфугарова  
Гюнай**  
**10 новичков**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Михайлова  
Наталья**  
**10 новичков**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Цветчих  
Наталья**  
**10 новичков**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Баюн  
Татьяна**  
**9 новичков**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Кобзева  
Марина**  
**9 новичков**  
Ветвь: Хилько Алена



**Курбанова  
Хава**  
**9 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ван-Мин-Ян  
Лариса**  
**8 новичков**  
Ветвь: Георгиева  
Елена



**Данилова  
Татьяна**  
**8 новичков**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Турышева  
Наталья**  
**8 новичков**  
Ветвь: Назарова  
Наталья

### Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Окунчаева  
Айшат**  
**17 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Рощина  
Шахло**  
**13 новичков**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Асхабова  
Айдима**  
**11 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Белова  
Тамара**  
**11 новичков**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Ермак  
Наталья**  
**11 новичков**  
Ветвь: Георгиева  
Елена



**Королева  
Александра**  
**11 новичков**  
Ветвь: Кошелева  
Ольга



**Пластинина  
Татьяна**  
**10 новичков**  
Ветвь: Мяковская  
Марина



**Хапсирокова  
Анна**  
**10 новичков**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Масанова  
Разия**  
**9 новичков**  
Ветвь: Сергеева  
Елена



**Пляшкина  
Екатерина**

**9 новичков**

Ветвь: Маняк Ирина



**Савицкая  
Ирина**

**9 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Косарева  
Марина**

**8 новичков**

Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Львова  
Аисия**

**8 новичков**

Ветвь: Маняк Ирина



**Шупранова  
Анна**

**8 новичков**

Ветвь: Киселева  
Галина

## Бизнес-Группа >125 Консультантов



**Клименко  
Алена**

**24 новичка**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Богачева  
Анастасия**

**19 новичков**

Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Новоселова  
Маргарита**

**14 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия



**Мустафина  
Гульнара**

**13 новичков**

Ветвь: Романова  
Елена



**Хусточкина  
Татьяна**

**13 новичков**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Чашина  
Ирина**

**13 новичков**

Ветвь: Георгиева  
Елена



**Балясникова  
Людмила**

**12 новичков**

Ветвь: Хилько Алена



**Забродина  
Елена**

**12 новичков**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Кознова  
Татьяна**

**12 новичков**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Проскудина  
Ирина**

**12 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия



**Конькова  
Виктория**

**11 новичков**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Кукуйцева  
Ольга**

**11 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия



**Саврук  
Наталия**

**11 новичков**

Ветвь: Васильева  
Татьяна



**Тома  
Анна**

**11 новичков**

Ветвь: Позитурина  
Ольга

Самоотдача — это одна из самых больших радостей. Те, кто ежедневно испытывает подобные радостные ощущения — да к тому же получает за это плату — по-настоящему счастливы.

*Mary Kay Ash*



## Директора по продажам, выполнившие виртуальную программу DIQ по итогам февраля 2025



**Барт Ольга**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Витина Зоя**  
Ветвь: Однодушная Ирина



**Зейналова Эльвира**  
Ветвь: Хилько Алена



**Клименко Алена**  
Ветвь: Фортова Любовь



**Козлова Ольга**  
Ветвь: Киселева Галина



**Кукуйцева Ольга**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Мартынова Алла**  
Ветвь: Киселева Галина



**Окунчаева Айшат**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ратинер Ирина**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Савина Наталья**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Смирнова Оксана**  
Ветвь: Хилько Алена



**Форостина Анна**  
Ветвь: Киселева Галина



**Хапсирокова Анна**  
Ветвь: Романова Елена



**Чебышева Ирина**  
Ветвь: Юхалина Лариса



Целостность — это визитная карточка, которую мы оставляем, уходя. Это то качество, которое наши клиенты вспоминают чаще всего, думая о нас. Когда они верят в нас, они верят в нашу продукцию. А когда они верят в нашу продукцию, они обеспечивают наш успех.

*Mary Kay Ash*

## Новые **Директора по продажам** с 1 марта 2025



**Артемьева  
Светлана**  
**036545**



**Бачина  
Татьяна**  
**036520**



**Белохонова  
Ольга**  
**036518**



**Гибадуллина  
Зифа**  
**036541**



**Гузь  
Инна**  
**036515**



**Коршениникова  
Наталья**  
**036542**



**Мингалеева  
Зульфира**  
**036544**



**Паршакова  
Александра**  
**036516**

## Новые **Старшие Директора по продажам** с 1 марта 2025



**Ананьева  
Людмила**  
**004194**



**Гибадуллина  
Гюзель**  
**035486**



**Попова  
Светлана**  
**036337**



Разница между обычными и лучшими людьми может быть выражена тремя словами: «и еще чуть-чуть». Лучшие люди делают то, чего от них ожидают — и еще чуть-чуть. Они думают о других; они понимающие и добры — и еще чуть-чуть. Они выполняют свои обязательства честно и прямо — и еще чуть-чуть. Они хорошие друзья, и на них можно положиться в трудную минуту — и еще чуть-чуть.



Установите себе цель и каждый день делайте что-нибудь для ее достижения. Не ставьте перед собой задачу сделать «лучшее, что я могу». Это дает простор оправданиям. Расскажите кому-нибудь о вашей цели. Вложите всю себя, чтобы вам было стыдно не выполнить задуманное. Создайте план действий, который каждый день будет вести вас к цели.

*Mary Kay Ash*