



АПЛОДИСМЕНТЫ

РОССИЯ

ЛЕТО ВАШИХ  
ВОЗМОЖНОСТЕЙ



MARY KAY




*О том, на чем сфокусироваться в июне, рассказывает*  
**АЛЛА СОКОЛОВА,**  
*Генеральный директор «Мэри Кэй», Россия.*

**Сегодня я хочу поговорить о бизнесе с «Мэри Кэй» 2.0** — шаге в будущее, где традиции красоты сочетаются с современными технологиями и новыми возможностями для каждого из нас.



**Наш новый подход открывает уникальные перспективы:** мы внедрили удобные цифровые инструменты и создали более гибкие условия для бизнеса. Чтобы раскрыть потенциал изменений, вы уже сейчас можете сделать несколько достаточно простых шагов.

**Первым из них станет использование реферальной ссылки в работе с клиентами.** Она открывает действительно широкие возможности: вы не просто можете работать с клиентами офлайн и онлайн, но и увеличивать свою клиентскую базу, в том числе в других регионах. А это открывает двери и для новых Консультантов по красоте!

**ДАВАЙТЕ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ВСЕ ВОЗМОЖНОСТИ БИЗНЕСА С «МЭРИ КЭЙ» 2.0, ПОДДЕРЖИВАТЬ ДРУГ ДРУГА И СОЗДАВАТЬ ЕЩЕ БОЛЬШЕ ИСТОРИЙ УСПЕХА!— **

**КОНТАКТ-ЦЕНТР**

☎ +7 (495) 933-1963

**MARY KAY®***пн. – вскр.: с 07:00 до 22:00 (мск).**Последний день месяца: с 07:00 до 00:00 (мск)***ОНЛАЙН-КОНСУЛЬТАЦИЯ:**🌐 [mk.marykayintouch.ru](http://mk.marykayintouch.ru)✉ [ContactCenterRU@marykay.ru](mailto:ContactCenterRU@marykay.ru)**ПРИЕМ ЗАКАЗОВ  
ПО ТЕЛЕФОНУ**

☎ (495) 933-1993\*\*

**КОРРЕСПОНДЕНЦИЯ:**📍 125171, Москва, а/я 102,  
«Мэри Кэй».*Ежедневно: с 7:00 до 22:00 (мск)**Последний день месяца:  
с 07:00 до 00:00 (мск)*

\* Линия VIP-поддержки предусмотрена для Национальных Директоров, также действует специальная бесплатная линия для Директоров по продажам, Кандидатов в Директора и Звездных Консультантов.

\*\* Стоимость обслуживания при размещении заказа по телефону составляет 15 рублей за каждый размещенный заказ.

**ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ!***Сообщество для Консультантов по красоте*

«Аплодисменты» выпускаются компанией «Мэри Кэй» Россия в знак благодарности и признания выдающейся и самоотверженной работы Независимых Консультантов по красоте («Консультантов»), Независимых Директоров по продажам («Директоров по продажам») и Независимых Национальных Директоров по продажам («Национальных Директоров по продажам») в России и странах СНГ. «Аплодисменты» являются информационным изданием Компании и подлежат распространению исключительно среди Консультантов Компании во исполнение обязательств по договорам и соглашениям, заключенным ими с Компанией. Публикация в «Аплодисментах» является одним из официальных способов уведомления Консультантов об изменении условий их договоров и соглашений по инициативе Компании (согласно п.7 Договора купли-продажи, ст. 16 Соглашения с Директором по продажам, ст. 16 Соглашения с Национальным Директором по продажам). Передача материалов лицам, не являющимся Консультантами, не допускается. Компания «Мэри Кэй» не является образовательным учреждением и не имеет образовательных подразделений. Все тренинги, семинары и конференции, предлагаемые Компанией Независимым Консультантам по красоте, являются мероприятиями для развития бизнеса с Компанией. Изображения, представленные в издании, могут незначительно отличаться от продукции при ее получении. В издании указаны рекомендованные розничные цены.



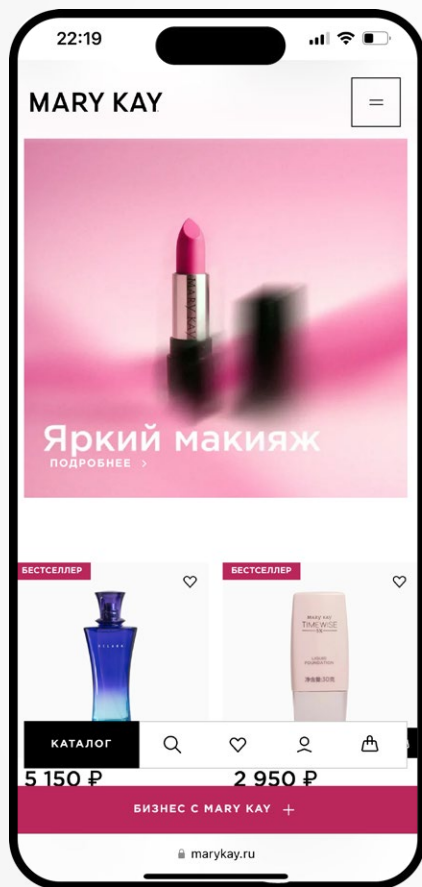
Компания «Мэри Кэй» —  
член Ассоциации  
прямых продаж

# СОДЕРЖАНИЕ

## 6

### Консультант рекомендует!

Как пользоваться реферальными ссылками и получать выгоду.



## 10

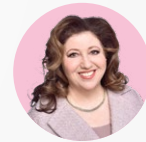
### На волне лидерства

Анна Житко о том, как получить максимум преимуществ от участия в вызове.

## 14

### Строим команду

Ирина Маняк рассказывает о главных правилах успешного построения команды.



# анюдируем и поздравляем

## 39

### 19

#### Летняя косметичка

Заботимся о коже летом и собираем свой набор необходимых средств.



### 24

#### Летний гид по маскам

Добавляем в свой уход дополнительные нотки заботы.

### 27

#### Формула отличного лета

Советы для жизни и хорошего настроения.

### 30

#### Дочки-матери

Макияж для выпускницы и ее матери.

### 33

#### Прогулка по городу

Гуляем в компании любимых ароматов.



### 35

#### Тренды в цифровой среде

Инструменты, которые вы можете уже сейчас забрать в свою мастерскую.

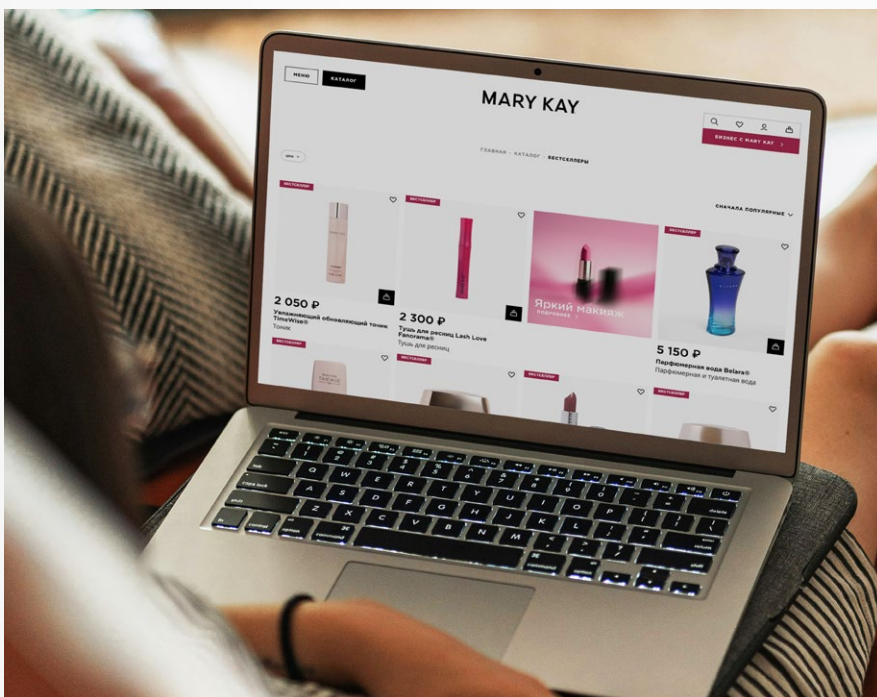
# Консультант рекомендует



Бизнес Консультанта по красоте — это в первую очередь общение с клиентами, подбор подходящих средств и помощь в достижении их целей по уходу за собой. Но часто много времени уходит на рутину: упаковку заказов, организацию доставки, обработку платежей. Есть способ освободить время для главного — давайте разберем, как **реферальные ссылки** могут в этом помочь.

## Реферальная ссылка —

это ваша персональная ссылка для клиентов. Они переходят по ней на официальный сайт [marykay.ru](https://marykay.ru) и оформляют заказ самостоятельно. Ваша задача — провести мастер-класс и поделиться ссылкой на конкретный продукт или на сайт в целом. Все остальное берет на себя платформа, и вам не нужно беспокоиться о хранении продукции, ее упаковке и доставке.





Использовать реферальную ссылку и получать от этого выгоду могут Консультанты по красоте с любым форматом сотрудничества с Компанией: физические лица, самозанятые и ИП.

Такой подход не заменяет живое общение — напротив, он его дополняет. Вы тратите больше времени на то, что действительно важно: разбираете особенности кожи клиента, подсказываете, какие средства подойдут лучше, объясняете, как их использовать.

География бизнеса способна расширяться без ограничений: клиенты из других городов тоже могут оформлять заказы через вашу ссылку. А вы можете поддерживать доход даже в периоды, когда меньше заняты операционными задачами — например, в отпуске или на выходных.



Дорогая Компания!

Спасибо за такой прекрасный инструмент, как реферальная ссылка! В апреле сделала рассылку для своих клиентов и уже получила первые заказы и благодарности от тех, кто получил свои посылочки!!

Деньги пришли мне на карту через 2 дня, а базовые единицы сразу же! Это так легко и просто оказалось — и мне и клиентам!! Составьте текст, который можно прикрепить в сообщениях к своей реферальной ссылке, добавьте красивую картинку (я отправляла свою фотографию с продукцией) для привлечения внимания! И... ловите свои новые заказы!!!!

С уважением, Старший Директор  
Лариса Довгаль



### С чего начать:

- 1 Получите свою ссылку на сайте [marykay.ru](http://marykay.ru).
- 2 Создайте шаблон сообщения в соцсетях или мессенджерах с вашей реферальной ссылкой и коротким пояснением (например, «Здесь вы найдете средства, о которых мы говорили на консультации») — так вы сэкономите время при рассылке.

Добрый вечер!

Хочу оставить отзыв по работе с реферальной ссылкой. Все работает. Прослушала все обучения по переходу на новый формат бизнеса. Сделала все шаги: оформила самозанятость, подписала договор с Компанией. Далее все по схеме: приложение Express Connect; Налог.ру; Jum.Работа; Т-Банк. Все шаги, которые прописала Компания.

Отправила ссылку клиенту. Была на связи, т.к не понимала, сработает или нет, ведь такие заказы через Express Connect ни разу не получала и сомневалась, что он работает. Но все получилось.

Я отправила свою реферальную ссылку, клиентка сделала заказ, он высветился в пуш-уведомлениях. Я подтвердила заказ. Она оплатила, заказ получила быстро. У меня скидка 50%, т.к я Звездный Консультант.

Деньги (50%) через несколько дней поступили мне на карту, которую я указала в договоре, в приложении Налог.ру отобразился мой доход и сумма налога к уплате.

Повторно клиентка уже делала заказ без моего подтверждения. Все отлично работает, быстро, четко.

Мне все нравится. Спасибо.

С уважением, Ремпель Ольга.

- 3 На мастер-классах разбирайте потребности клиента, предлагайте решения и сразу же помогайте разместить заказ на [marykay.ru](http://marykay.ru).
- 4 После покупки оставайтесь на связи: ответьте на возможные вопросы, уточните впечатления от использования средств, поблагодарите за заказ. Это помогает укрепить доверие и выстроить долгосрочные отношения.
- 5 Собирайте и публикуйте отзывы довольных клиентов (разумеется, сначала получив их согласие) — это помогает новым людям решиться на первый заказ.

По моей реферальной ссылке оформили уже 2 заказа! Все началось с моих сторис в Telegram, посвященных моей любимой продукции. Их увидел муж клиентки, мы начали общаться о продукции «Мэри Кэй», а затем я предложила отправить реферальную ссылку, чтобы его супруга могла удобно оформить заказ на сайте [marykay.ru](http://marykay.ru).

Клиенты прислали мне скриншоты оплаты и номера заказов. Я увидела оба заказа в Express Connect и подтвердила их. Уже через 3 дня мне написали, что заказы получены, а еще через 2 дня на мой счет в Т-Банке поступили деньги. Я в восторге от этого алгоритма! Все прошло быстро, понятно и удобно.

Клиенты заказали именно те средства, которые им понравились, и получили их в короткие сроки. А мне потом написали: «Спасибо огромное!»

Спасибо Компании и всем, кто участвовал в создании этого функционала. На мой взгляд, главное — внимательно следовать инструкциям Компании по регистрации в приложениях и по работе с банком.

С уважением, Елена Мишина.



**Реферальные ссылки** дают возможность сосредоточиться на том, что у вас получается лучше всего — помогать людям выглядеть и чувствовать себя лучше. Вы экономите время на рутине, а клиенты получают удобный сервис и вашу экспертную поддержку. Попробуйте внедрить этот инструмент, и вы увидите, что выстраивать доверительные отношения и развивать свой бизнес станет проще. — **а**

Расскажу о своих впечатлениях от получения заказа через сайт от [marykay.ru](http://marykay.ru). Получаю заказ. Принимаю его одним нажатием кнопки. А все остальное делает за меня Компания: формирует и отгружает заказ клиенту. И еще мне мое комиссионное вознаграждение переводит. Это очень удобный инструмент, помогающий нам расширять свою клиентскую базу. Конечно же, я созвонилась с новым клиентом, рассказала о своем сервисе и сказала, что продукцию она получит напрямую от Компании. А со мной на индивидуальной консультации можно попробовать и подобрать средства, а потом их также можно заказать через свой личный кабинет на сайте [www.marykay.ru](http://www.marykay.ru)

С уважением и благодарностью, Наталья Агеева.



# На гребне волны успеха



**Анна Житко**

Директор  
по продажам\*



Программа «На волне лидерства»: название говорит само за себя. Я ощутила, что я в море — море бизнеса и безграничных возможностей компании «Мэри Кэй». И вокруг меня море людей, которым я готова дать возможности бизнеса с «Мэри Кэй», а они готовы их взять и вместе со мной дрейфовать по этим волнам. «На волне лидерства» — захватывающее путешествие длиной в полгода, когда я ощущала, что я постоянно на гребне волны.

**Бесконечное признание достижений, награды от Компании, которые все полгода получаешь**, потому что, выполняя одну программу, можешь выполнить много других. Первая — это, конечно, программа на получение статуса Директора по продажам. И мне так хотелось в Калининград, что программа прошла с перевыполнением и выполнена была досрочно.


**ФОКУС  
НА ПРИВЛЕЧЕНИИ**

**Я понимала, что в этом море я хочу быть с командой**, чтобы корабль моего успеха двигался по волнам. Это была большая команда тех, которые захотят, чтобы у них были отдельные корабли,



## ВСЁ О ПРИВЛЕЧЕНИИ

настоящая регата. Поэтому в фокусе у меня было личное привлечение, и это давало пример привлечению командному.


Море успеха подкреплялось параллельным выполнением различных программ. После выполнения Директорской программы следующим условием был объем заказов Бизнес-Группы 125.00 б.е., 4 новичка, 2 из которых лично. И точно такие же условия у «Клуба Директоров» .

**Фокус на привлечении и на расширении команды привел к тому, что мы выполняли по 200.00 б.е., и привлечения было гораздо больше, чем 4 новых Консультанта в месяц. Личное привлечение, привлечение в команде — это рост финалистов «Красного пиджака».**

## ЛИЧНЫЙ ПРИМЕР И ЕЩЕ РАЗ ЛИЧНЫЙ ПРИМЕР

Программа для Директоров по продажам, которые понимают значимость продаж для развития команды


Я глубоко убеждена, что если я выполняю условия «Звездного Консультанта» за месяц, то Консультанты способны выполнить их за 3 месяца. И это позволило с первого квартала после выполнения Директорской программы быть Звездным Директором и поддерживать этот уровень на протяжении уже трех кварталов. А рост Звездных Консультантов способен поддержать и рост привлечения, и рост маленьких команд внутри Бизнес-Группы.


Поэтому, когда Алла Соколова объявила новый вызов — «На волне лидерства» Армения» , я была уверена, что те команды, которые сформировались во время выполнения «На волне лидерства» Балтика», приведут эти команды к выполнению «На волне лидерства» Армения». Цель за целью.

## ВИЗУАЛИЗАЦИЯ



**Я благодарна Компании за оба этих вызова,** потому что личным примером смогла показать своей команде, что все реально, стоит только захотеть и держать в фокусе эту цель. Картинка, которая была в издании «Аплодисменты», для меня ожила. И я желаю каждой ощутить, как картинка оживает, когда она начинает двигаться, наполняется красками, светом, музыкой.

Пусть это ощущение сбывающейся мечты наполняет ваши паруса. Пусть оно дает ветер. Пусть оно дает солнце. Пусть оно дает силы для выполнения «На волне лидерства» Армения» . И пусть вместе с вами отправятся ваши дочерние Директора по продажам, потому что в такой поездке однозначно будет хорошо, будет комфортно, будет дорого, богато и эксклюзивно. Это то, чем хочется делиться с другими. Это то ощущение, которое хочется передавать другим. Это то море успеха «Мэри Кэй», в которое очень хочется окунуться в Армении.

Я часто вспоминаю фразу Мэри Кэй Эш: «Если вы думаете, что вы сможете, вы сможете. Если вы думаете, что вы не сможете, вы тоже правы». Самое главное, что мы можем влиять на наше мышление, на наше убеждение и на то, что нужно именно нам. Пусть картинки наших мечт оживают вместе с компанией «Мэри Кэй». До встречи в Армении!— 

### ОНЛАЙН-ФОРУМ MARY KAY

**БОЛЬШЕ** **5 ИЮНЯ**  
**ЧЕМ БИЗНЕС** **11:00**

Вас ждут три часа живого разговора с первыми лицами Компании, приглашенными экспертами и теми, кто уже строит бизнес с «Мэри Кэй». Вы получите готовые инструменты, вдохновение и четкий план действий.

# ВЫЗОВ

# НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ

## ИЮНЬ

**Участники:** Консультанты по красоте и Директора по продажам.

**Обязательное условие месяца:** активный заказ.

### ВЕСЬ ИЮНЬ

#### Консультанты по красоте

Привлечь **1 и более** нового Консультанта по красоте с заказом **от 3.00 б.е.**

**Награда:** Парфюмерная вода Belara®



#### Директора по продажам

Привлечь **5 и более** новых Консультантов по красоте с заказом **от 3.00 б.е.**

**Награда на выбор:** кошелек, беспроводные наушники, бутылка или сумочка\*.



УСЛОВИЯ И НАГРАДА

УСЛОВИЯ И НАГРАДА



## ГЛАВНЫЕ ПРАВИЛА ДЛЯ УСПЕШНОГО ПОСТРОЕНИЯ КОМАНДЫ



### **Ирина Маняк**

*Старший Национальный  
Директор по продажам\**

Мэри Кэй Эш всегда говорила, что главным продуктом нашей Компании является не косметика, а успешная, счастливая и обеспеченная женщина. Миссия нашей Компании — улучшить жизнь женщин во всем мире. Немногим людям удастся улучшить чьи-то жизни, а сотрудничество с компанией «Мэри Кэй» дает нам эту возможность в неограниченном масштабе!

Улучшая жизнь женщин, мы изменяем и свои «внешность, личность и наличность». Мэри Кэй Эш говорила: «Если вы не зарабатываете деньги в бизнесе с «Мэри Кэй», Вы занимаетесь чем угодно, но не бизнесом с «Мэри Кэй». Компания «Мэри Кэй» предлагает лучшие возможности развития карьеры для каждой женщины. И ключ к этим возможностям — создание команды!

Для меня всегда было важно не только, насколько моя работа оплачиваема и приятна. Одним из важнейших компонентов работы-мечты для меня является возможность улучшать этот мир и при этом расти самой. Привлечение открывает нам неограниченные возможности карьерного и личностного роста. И я хочу поделиться с вами своими правилами создания команды.

## **Правило №1. Приводите в команду тех, кто хочет и готов зарабатывать деньги.**

**Доход за личную команду связан с заказами этой команды.** Компания дает Менеджеру по продажам дополнительную скидку 8-12% только тогда, когда новичок зарабатывает деньги (или экономит, покупая продукцию себе). Нет заказов у бизнес-партнеров — нет заказов команды, значит, нет и дополнительной скидки за работу с командой у Менеджера.



## **Правило №2. Приглашайте в свою команду успешных женщин.**

**Наш бизнес очень прост: вы поднимаетесь по карьерной лестнице тем выше, чем больше успешных женщин вас окружает.** Если вы пригласите в свою команду 12 успешных женщин, которые станут Директорами по продажам, вы станете Национальным Директором!

## Правило №3. Самое главное правило — проводите мастер-классы.

**Привлечь сильного бизнес-партнера можно только на мастер-классе,** ведь именно здесь видна красивая, профессиональная деятельность Консультанта, которая понятна и интересна каждой успешной женщине. Здесь видно, что это бизнес, приносящий доход.

**Очень часто я сталкиваюсь с тем, что Консультант на первом же мастер-классе предлагает оформить клиентке,** которая «не может купить себе продукцию», заключить договор купли-продажи. И это очень серьезная ошибка. Оформив не купившего, не ставшего клиентом

## Правило №4. Правильно завершайте мастер-класс!

гостя, мы «вытаскиваем деньги из своего кармана» и прерываем цепочку классов. И при этом не получаем Консультанта. Она не знает продукцию, не видела мастер-классов. Значит, ей эти классы **НУЖНО** будет провести потом, причём **АБСОЛЮТНО** бесплатно. А она ещё будет упираться, не снимать трубку и говорить, что ей ничего не надо. А ведь и правда ей не надо. Она не знает и не любит продукцию. А купленная со скидкой помада — ещё не повод для знакомства, а тем более общения.

Но оставленные вами на столе деньги (не полученные после проведения мастер-класса, так говорила Мэри Кэй Эш), не взятые рекомендации и прерванная цепочка классов — это, оказывается, только половина беды. Самое ужасное, что и новый Консультант этим обрекается на невозможность построить свой бизнес с Компанией. Консультанту, которая не была клиенткой, трудно представить, что кто-то купит продукцию за полную стоимость, ведь у нее есть собственный опыт невозможности этого. Ведь она же не стала клиенткой! Педагоги говорят: «Научить трудно, переучить — практически невозможно».

## **Правило №5. Используйте план рекрутирования самой Мэри Кэй Эш.**

**Он состоит из четырех этапов:** пригласить гостя на мастер-класс, предложить стать хозяйкой мастер-класса, провести бизнес-интервью и заключить договор купли-продажи. С этим планом было привлечено в наш бизнес несколько миллионов Консультантов. Что может быть лучшим подтверждением необходимости работать именно с ним?

## **Правило №6. Мысленно выбирая на мастер-классе будущих новичков, не следуйте правилам — слушайте свое сердце.**

**Невозможно вывести формулу того, кого из клиентов приглашать на бизнес-интервью.** Важно, чтобы это были ваши постоянные клиенты и чтобы вам хотелось с ними сотрудничать.

Портрет вашего успешного новичка вполне конкретный: возраст от 18 до 80; цвет волос от совсем блондинки до жгучей брюнетки; худые, полные и приятно полные; рост — вообще без комментариев. У них есть только две общие черты — они все женщины и они все любят косметику «Мэри Кэй»!

**Законы бизнеса таковы: как бы ни рос бизнес, обязательно в какой-то момент будет спад.** И каким бы ни был спад, за ним всегда следует подъем. Самое темное время перед рассветом! За 32 года в бизнесе с Компанией я прошла не один экономический кризис, но все они заканчивались!

## **Правило №7. Что бы ни происходило, так будет не всегда.**



## СЕКРЕТОВ УСПЕХА В БИЗНЕСЕ С «МЭРИ КЭЙ»

ОТ ИРИНЫ МАНЯК

- 1 Проводите мастер-классы (продажа бизнеса, а не продукции происходит ТОЛЬКО на классе!)
- 2 Делайте только два предложения на завершении мастер-класса: купить продукцию или стать постоянным клиентом и хозяйкой мастер-класса.
- 3 Делитесь возможностями, проводя бизнес-интервью как минимум с 3 женщинами каждую неделю.
- 4 Научите команду делать п. 1, п. 2 и п. 3.
- 5 Наслаждайтесь каждым днем в бизнесе с компанией «Мэри Кэй». Любите свое дело, и вы никогда не устанете и будете очень успешны. Ведь делиться тем, что ты любишь, нетрудно.

Мэри Кэй Эш дала нам в руки волшебную возможность изменять жизни женщин, делать их красивее, моложе, богаче и счастливее. И мы не можем этого не делать. От нас зависит, сколько счастливых женщин завтра, через год и через 10 лет будет в России! И если сегодня вы будете делиться возможностями, правильно приглашая в наш замечательный бизнес, очень скоро Вы будете проводить Семинары ваших Национальных ветвей.

**Делайте правильные действия, и вы обязательно получите правильный результат. — а**

ПРОДУКЦИЯ

# ЛЕТНЯЯ КОСМЕТИЧКА

Лето... как много в этом слове. Для одних это путешествия и отдых у моря или на природе, для других — теплые и солнечные дни в городе. Но во всех случаях мы сталкиваемся с летними факторами, которые не всегда лучшим образом отражаются на коже. Разберем эти факторы подробнее и посмотрим, что может с ними справиться.



## ФАКТОР УЛЬТРАФИОЛЕТ

Фотостарение: повреждение клеток, запуск каскада свободных радикалов, разрушение коллагена и эластина, гиперпигментация.



**1 Система TimeWise® 5X,**  
15550 руб. **ВЫГОДА 10%**

**2 Сыворотка-концентрат  
для сокращения морщин  
IntelliDerm Solutions® Matrix+,**  
3850 руб.

« Хотите, чтобы кожа выглядела отдохнувшей и упругой даже после знойного дня? Система TimeWise® 5X для сохранения молодости кожи работает 24/7: днем защищает от внешних воздействий, а ночью запускает процессы восстановления. Она заботится сразу на нескольких уровнях: увлажняет, нейтрализует действие свободных радикалов и укрепляет защитный барьер кожи. Уже через 3-4 недели регулярного использования вы можете заметить, что кожа стала более упругой, гладкой и сияющей — как после отпуска!

**3 Суперлегкий солнцезащитный лосьон  
SPF 50+/PA+++ Mary Kay®, 5400 руб.**

**4 Легкое солнцезащитное молочко  
SPF 50+/PA+++ Mary Kay®, 5400 руб.**

**5 Сыворотка для лифтинг-эффекта контура  
лица TimeWise® Plus+, 7550 руб.**

## ФАКТОР

## ПЕРЕПАДЫ ТЕМПЕРАТУР

Нарушение барьерной функции кожи, обезвоженность, стянутость, сухость, тусклый цвет лица, усиление чувствительности.

« Эта маска наполняет кожу влагой и успокаивает ее. Почувствуйте себя Спящей Красавицей, которая даже во сне выглядит отлично, а открыв глаза, вызывает изумление свежестью кожи. К тому же, эта маска несет не только красоту, но и добро, ведь часть средств от ее продажи направляется на благотворительность!



**1 Система**  
TimeWise® 5X,  
15550 руб.

**ВЫГОДА 10%**

**2 Маска для сухой  
кожи Customized  
Skincare™, 2350 руб.**

**3 Увлажняющая  
листовая маска  
Mary Kay®, 5 каше,  
2350 руб.**

**4 Увлажняющая  
обновляющая  
ночная маска  
TimeWise® 5X,  
2700 руб.**

**5 Сыворотка-  
концентрат  
для увлажнения  
кожи IntelliDerm  
Solutions® Hydra-3,  
3850 руб.**

## ФАКТОР

## ЗАГРЯЗНЕНИЕ ВОЗДУХА

Закупоренные поры, черные точки, воспаления, тусклый сероватый цвет лица, усталый вид кожи.



**1 Система**  
TimeWise® Plus+  
для ухода за зрелой  
кожей, 16 000 руб.

**ВЫГОДА 10%**

« Летом многие сталкиваются с усилением жирности кожи, и как следствие, закупоркой пор и появлением высыпаний. Нужно более тщательно, но при этом деликатно очищать кожу. С этой задачей справится аппарат «2 в 1» для глубокого очищения и термомассажа кожи SkinVigorate®. Его очищающая насадка за счет вибрации буквально «выталкивает» из пор загрязнения, кожа начинает лучше «дышать» и выглядит более чистой и свежей.

**2 Отшелушивающий скраб для лица**  
Mary Kay®, 2 350 руб.

**3 Аппарат « 2 в 1» для глубокого очищения и термомассажа кожи**  
Mary Kay SkinVigorate®, 8 500 руб.

## ФАКТОР АКТИВНАЯ МИМИКА

Усугубление проявления «гусиных лапок»,  
морщин на лбу и между бровями.

«**Лето** — время отдыха, но не для вашей кожи: ультрафиолет, перепады температур и городской смог усиливают признаки старения. Система TimeWise® Plus+ содержит мощные пептиды и антиоксиданты, которые помогают бороться с последствиями «солнечного прищуря» и визуально разглаживают появляющиеся морщины, даже выраженные. Уже через несколько недель регулярного использования вы можете заметить, что кожа выглядит более свежей, гладкой и подтянутой — как в молодости!

**1 Система TimeWise® Plus+**  
для ухода за зрелой кожей,  
16 000 руб. **ВЫГОДА 10%**

**2 Крем-активатор,  
разглаживающий морщины**  
IntelliDerm Solutions®,  
5 350 руб.

**3 Сыворотка-концентрат  
для сокращения морщин**  
IntelliDerm Solutions®,  
3 850 руб.



Косметическая маска — это более концентрированное косметическое средство ухода, которое за 10–20 минут решает конкретную проблему. Разберем, какая маска для чего нужна и почему одному человеку может понадобиться не одна, а две или даже три.

Сухость, стянутость, шелушение

Усталость, стресс, сухость, морщинки

Потеря упругости, дряблость кожи, морщины

Закупоренные поры, жирный блеск

Неровный тон, пигментные пятна, тусклость, «уставшее лицо»



**Маска**  
Customized Skincare™  
для сухой  
кожи,  
2350 руб.



**Черная  
листовая  
маска LumiVie®**,  
3850 руб.



**Увлажняющая  
обновляющая  
ночная маска**  
TimeWise® 5X,  
2700 руб.



**Увлажняющая  
листовая маска**  
Mary Kay®,  
3850 руб.



**Биоцеллюлозная лифтинг-  
маска TimeWise Repair®**  
7900 руб.



**Маска**  
Customized Skincare™  
для нормальной/  
комбинированной  
кожи, 2350 руб.



# КОМУ НУЖНО НЕСКОЛЬКО МАСОК?

## ОБЛАДАТЕЛЬНИЦАМ КОМБИНИРОВАННОЙ КОЖИ



На Т-зону (лоб, нос, подбородок) — **1** глиняную маску Customized Skincare™ для нормальной/комбинированной кожи (глубокое очищение). На щеки — **2** кремовую маску Customized Skincare™ для сухой кожи. Так вы увлажните (но не пересушите) сухие зоны и уберете блеск в жирных.

## ЖЕНЩИНАМ С ВОЗРАСТНЫМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ И ПИГМЕНТАЦИЕЙ



По 1-2 раза в неделю каждую маску: **1** черная листовая маска LumiVie® (ровный тон), **2** биоцеллюлозная лифтинг-маска TimeWise Repair® («подтяжка» кожи и разглаживание морщин), **3** увлажняющая обновляющая ночная маска TimeWise® 5X (увлажнение и антистресс). Так вы работаете сразу по трем направлениям.





## ТЕМ, КТО ГОТОВИТСЯ К ВАЖНОМУ СОБЫТИЮ (СВАДЬБА, ЮБИЛЕЙ, ФОТОСЕССИЯ)



За неделю до важного события:  
2 раза — **1** биоцеллюлозная  
лифтинг-маска TimeWise Repair®,  
1 раз — **2** черная листовая маска  
LumiVie®, вечером накануне —  
**3** увлажняющая обновляющая  
ночная маска TimeWise® 5X  
(можно оставить на всю ночь).

## МОЛОДЫМ ДЕВУШКАМ (16-25 ЛЕТ)

Раз в неделю — **1** глиняная  
маска Customized Skincare™  
для глубокого очищения (если  
кожа жирная) или **2** кремовая  
маска Customized Skincare™  
для сухой кожи. Плюс раз  
в неделю — **3** увлажняющая  
листовая маска Mary Kay®  
с трегалозой для поддержания  
водного баланса.



MARY KAY.

ПРОДУКЦИЯ

# ФОРМУЛА ОТЛИЧНОГО ЛЕТА

Чувствовать себя отлично  
все лето совсем не сложно!  
Давайте без лишних усилий  
разберемся с усталостью от жары.

## ЗАЩИЩАЙТЕ КОЖУ ОТ СОЛНЦА — ЭТО ПРОСТО И ПРИЯТНО

Солнце дарит нам витамин D и отличное настроение, но иногда оно слишком усердствует. Чтобы не обгореть и сохранить здоровый внешний вид кожи, используйте солнцезащитное средство с SPF 30-50, особенно если планируете целый день на пляже или в городе под открытым небом.

**Легкое солнцезащитное  
молочко SPF 50+/PA+++**  
Mary Kay®, 5400 руб.

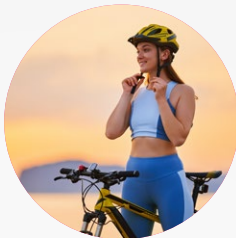
**Суперлегкий  
солнцезащитный лосьон  
SPF 50+/PA+++** Mary Kay®,  
5400 руб.



Наносите крем  
за 15-20 минут  
до выхода, а потом  
обновляйте  
каждые 2-3 часа  
и после купания.

MARY KAY.

## ДВИГАЙТЕСЬ С УДОВОЛЬСТВИЕМ



Лето создано для движения, но это не обязательно должны быть изнурительные тренировки. Выбирайте то, что приносит радость:

- ♥ утренняя йога в парке;
- ♥ прогулка у воды на закате;
- ♥ игра в волейбол или бадминтон с друзьями;
- ♥ велосипедная прогулка;
- ♥ танцы под любимую музыку во дворе или на пляже.

Главное — двигаться в своем темпе и наслаждаться процессом. Даже 30 минут активности в день поднимут настроение и зарядят энергией.

## ВЫБИРАЙТЕ «ЦВЕТНУЮ» ЗАЩИТУ

Знаете, почему летом так хочется ярких ягод, сочных перцев и зелени? Организм сам подсказывает: ему нужны антиоксиданты! Эти природные помощники защищают клетки от стресса из-за жары и солнца.



## ПЕЙТЕ ДОСТАТОЧНО ВОДЫ

В жару организм теряет много жидкости, поэтому важно пить достаточно. Ориентир — 2–2,5 л воды в день, но слушайте себя: если активно двигаетесь или потеете, можно и больше.

И не забывайте, что кожа тоже может «испытывать жажду»: следите, чтобы в уходе было достаточно увлажнения!

**Сыворотка-концентрат для увлажнения кожи**  
Intelliderm Solutions® Hydra-3,  
3850 руб.



## НАСЛАЖДАЙТЕСЬ МОМЕНТОМ БЕЗ СПЕШКИ

Лето — это поездки, ночные посиделки, новые часовые пояса и график «проснулся — побежал». После такого организм иногда просит передышки.

**Биологически активная добавка к пище «Иммунитет» Mary Kay Daily Benefits®**, 30 саше по 2 г, 3700 руб.

Улучшает реакцию защитных клеток организма и помогает поддержать жизненный тонус.



### Чтобы не свалиться с усталостью после активного уик-энда:

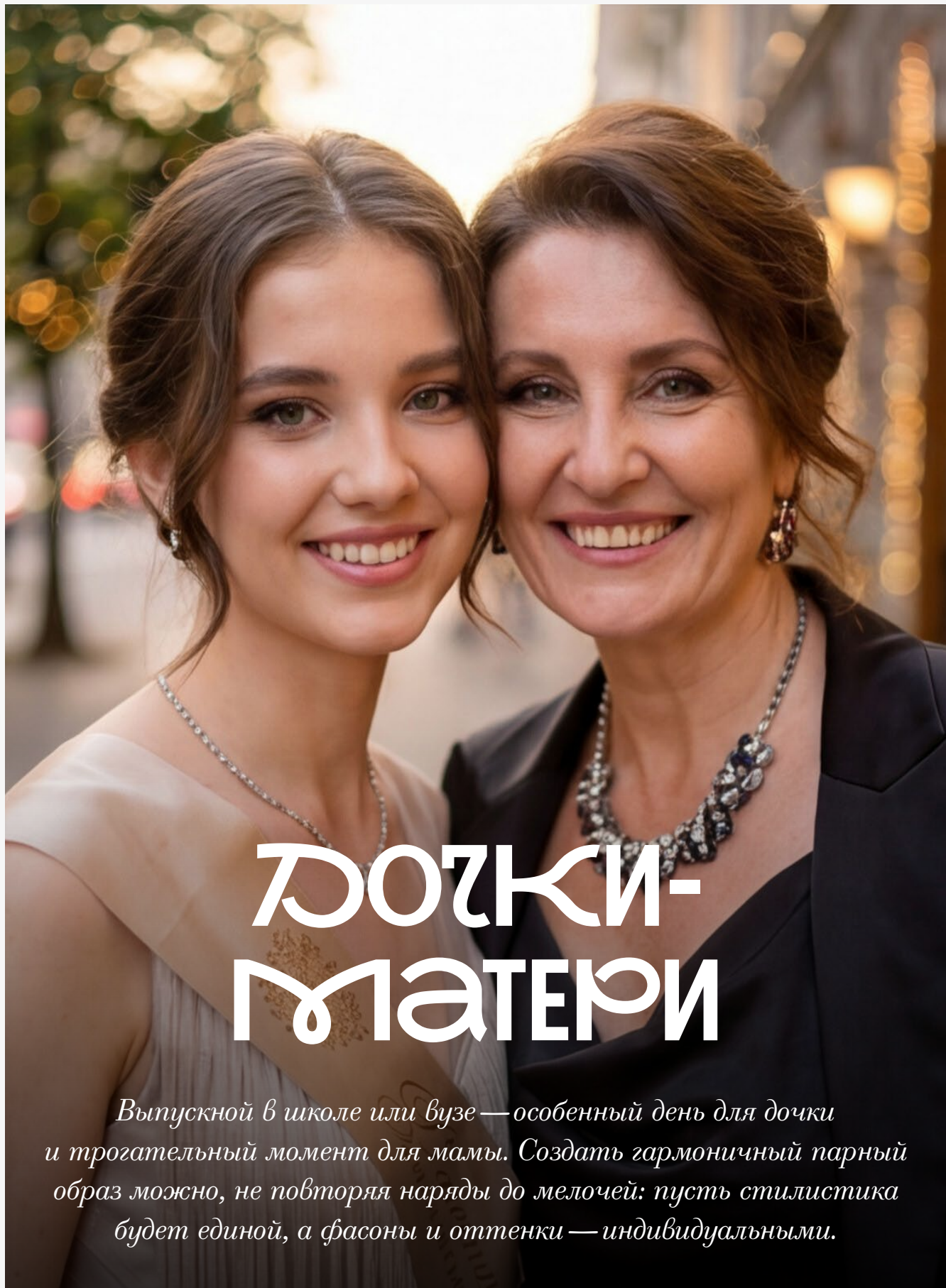
Спите 7–8 часов — даже если очень хочется гулять до утра.

Создайте вечерний ритуал для расслабления: теплый душ, чашка травяного чая, маска для лица или чтение книги помогут настроиться на сон.

Ведите летний дневник и записывайте яркие моменты, впечатления, смешные фразы — потом будет приятно перечитать.

Выделите 20–30 минут днем на отдых: полежать в тени, послушать подкаст или просто понаблюдать за облаками.

Делитесь радостью с близкими: организуйте вечер настольных игр, кино под открытым небом или совместную прогулку на роликах.



# ДОЧКИ- МАТЕРИ

*Выпускной в школе или вузе — особенный день для дочери и трогательный момент для мамы. Создать гармоничный парный образ можно, не повторяя наряды до мелочей: пусть стилистика будет единой, а фасоны и оттенки — индивидуальными.*



## Аксессуары

Миниатюрный клатч, изящные серьги-гвоздики или тонкие браслеты, чтобы ничто не мешало веселиться.

## Одежда

Шифон, бахрома и многослойность — важные акценты в модных трендах.



## Обувь

Элегантные туфли на небольшом каблучке или балетки, если планируется много танцев.

## Прическа

Свободные волны, высокий хвост с локонами или низкий пучок с выпущенными прядями. Можно добавить тонкий ободок или заколку с камнями.



**Матовый стик для губ**  
Mary Kay At Play®,  
1500 руб.

Сочетает все преимущества карандаша и помады в суперкомфортной бархатистой текстуре.

## Макияж

Можно попробовать «свежий» образ с акцентом на сияющей коже, персиковых румянах — и контрастной яркой помаде, которую можно легко обновлять в течение вечера.



**Парфюмерная вода**  
Mary Kay Tranquil  
Rose™, 5600 руб.

Аромат розы, который всегда с тобой.



## Прическа

Элегантные голливудские волны, аккуратный пучок или распущенные волосы с лёгкой небрежностью.

## Аксессуары

Стильный клатч и элегантные украшения в черно-белой гамме.



### Водостойкий карандаш для глаз Mary Kay®, 1550 руб.

Карандаш для глаз, который сочетает точность линии, легкую растушевку и улучшенную формулу с ухаживающими ингредиентами.

## Макияж

Сдержанный вечерний макияж. Дымчатые коричневые тени, тонкая стрелка или акцент на губы в нюдовом оттенке. Обязательно — ухоженная, увлажнённая кожа с лёгким сиянием.

## Обувь

Удобные туфли на устойчивом каблучке или стильные мюли — важно, чтобы можно было провести на ногах весь вечер.

MARY KAY.



### Водостойкий карандаш для губ Mary Kay®, 1550 руб.

Один продукт работает и как четкий, стойкий, матовый контур, и как помада, создавая бархатистое покрытие без стянутости и сухости.

## Одежда

Брючный костюм с широкими брюками и шёлковым топом — современный и комфортный вариант.



### Парфюмерная вода Mary Kay Je Suis Shero™, 199 BYN

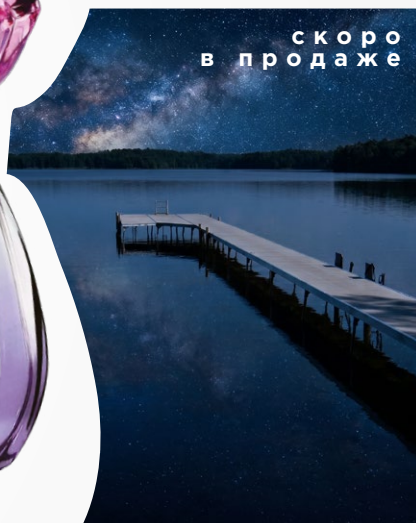
Аромат, который сочетает в себе внешнюю мягкость и внутреннюю силу — настоящую женскую энергию.

# Трогушка

## по городу

*Представьте, что каждый уголок города звучит своим уникальным ароматом, как будто у улиц, парков и набережных есть собственный парфюмерный код. Подберем к самым атмосферным местам города парфюмы «Мэри Кэй» и отправимся на прогулку!*

Древесно-цитрусовая туалетная вода **Mary Kay If You Believe**® окутает вас аурой волшебства: она словно сотканная из бликов звезд на тёмной воде и тихих обещаний, что таятся в туманной дымке над водой.



ночная набережная

● Набережная



свежесть и легкость

● Парк

Здесь раскроет себя парфюм **Mary Kay Tranquil Rose**™. Дамасская роза, розовый перец и герань, дополненные нотами мускуса, кедрового дерева и олибанума, создадут атмосферу легкой ностальгии. Аромат будто шепчет: «Остановись, вспомни что-то хорошее, улыбнись».



**Вдохновение  
и утонченность**

● *Арт-галерея*

● *Вечеринка*

● *Центр города*



Просторные залы с картинами, скульптуры в полутени, приглушенный свет и шепот восхищенных зрителей — арт-галерея создает атмосферу утонченности и творческого полета.

Именно здесь особенно ярко раскрывается **парфюмерная вода Belara®** — тонкий цветочно-мускусный аромат, который словно дополняет эстетику искусства, не перебивая ее, а подчеркивая.



**блеск, энергия и восторг**

Яркие огни, музыка, смех и атмосфера праздника. В такой момент хочется чего-то особенного: яркого, запоминающегося, с долгим шлейфом.

Вашим спутником достойна стать роскошная **парфюмерная вода Mary Kay Glow®** с чистой цветочно-фруктовой композицией. Такой аромат станет вашим секретным оружием на вечеринке. Он словно говорит: «Ты достойна сиять!»

**сила и стиль**

Энергия мегаполиса — центр города живет в своем ритме. Здесь нужен аромат, который подчеркнет уверенность и добавит шарма.

Выбирайте многогранный **парфюм Mary Kay Je Suis Shero™**. «Я и есть героиня» — это громкое заявление о себе, окутанное нежным и дорогим звучанием цветущих болгарских роз, жасмина, орхидеи и радостных ноток смородины и ванили.

ПРОДАЖИ

# тренды в цифровой среде

## КОРОТКИЕ ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ВИДЕО

↓

Это короткие  
ролики  
(15–60 секунд)  
для сторис.

Снимайте мини-обзоры продуктов: покажите текстуру, нанесение, результат «до/после».

①

Делитесь закулисом: подготовка к встрече с клиентом, сбор заказа, ваш утренний уход.

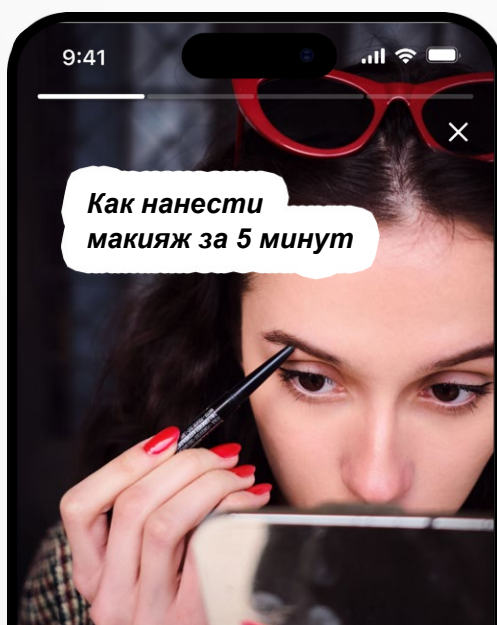
②

Создавайте «быстрые советы»: «3 шага для сияющей кожи утром», «Как нанести макияж за 5 минут».

③

Используйте трендовые звуки и хештеги — так контент заметят новые люди.

④



## ПЕРСОНАЛИЗАЦИЯ ОБЩЕНИЯ



Это индивидуальный подход к каждому клиенту с помощью цифровых инструментов.

Ведите базу клиентов с пометками: тип кожи, любимые средства, особые пожелания.

①

Отправляйте персональные рекомендации

③

Настраивайте рассылки по сегментам: например, отдельно для сухой, жирной, возрастной кожи.

②

Анна, познакомилась с новинкой — думаю, вам подойдет, вы же любите нейтральные тона в макияже



## ИНТЕРАКТИВНЫЙ КОНТЕНТ



Это форматы, которые вовлекают аудиторию в диалог: опросы, тесты, викторины, «карусели» с выбором.

Создавайте тесты: «Подберите свой тип кожи за 3 вопроса»

①

Проводите опросы: «Какой уход вам нужен летом: увлажняющий или матирующий?», «Что важнее: быстрый результат или натуральный состав?».

②

Запускайте голосования за новинки: «Какое средство добавить в летний набор?».

③



## КОНТЕНТ «ЗА КАДРОМ»



*Это искренний, неформальный контент о вашем бизнесе, без постановочных кадров.*

Показывайте, как готовитесь к мастер-классу: раскладываете образцы, изучаете информацию о продукции.

①

Делитесь личными ритуалами ухода: «Вот что я делаю перед сном для красивой кожи».

②



## ОСОЗНАННЫЙ ПОДХОД



*Это интерес клиентов к экологичным брендам, многоразовым упаковкам, этичному производству.*

Подчеркивайте эко-преимущества продуктов «Мэри Кэй»: перерабатываемая упаковка, безопасные формулы.

①

Делитесь советами по минимализму в уходе: «5 средств, которые заменят 10».

③

Предлагайте многоразовые аксессуары: кисти, спонжи

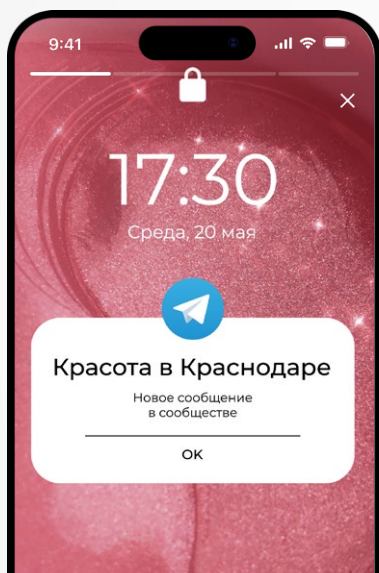
②



## ЛОКАЛЬНОСТЬ И СООБЩЕСТВО



*Это спрос на «свое», местное, поддержку локальных экспертов.*



Создавайте локальные закрытые чаты клиентов: «Уход с Анной в Новосибирске», «Клуб красоты Краснодара».

①

Устраивайте офлайн-встречи: мастер-классы, дни красоты, «дегустации» новинок.

②

Отмечайте локальные события: «К Дню нашего города — скидка на наборы для ухода».

③



## хотите больше трендов и советов?

ПОДКЛЮЧАЙТЕСЬ К ШКОЛЕ «ЦИФРА»

**22.05,  
11:00**

Тренды и возможности соцсетей и мессенджеров: VK и MAX.

НОМИНАНТ

# НА НАГРАДУ ЗА БЕСКОРЫСТИЕ



ИЮНЬ

Ирина стала Консультантом по красоте в марте 2006 года. Статус Директора по продажам она получила в январе 2008 года. Ирина из Национальной ветви Галины Киселевой.

## Ирина Карсская

Старший Директор по продажам\*



### Награды:

- ★ 12 Звезд.
- ★ 3 малых «Бриллиантовых шмеля»: 1 в номинации «Двор привлечения Консультантов» в 2024 году, 2 в номинации «Круг признания» в 2024, 2025 годах.
- ★ Финалист программы Dallas Dream (Стамбул) 2025.
- ★ 2 «Путешествия в мечту»: Вьетнам 2025, Дубай 2026.
- ★ 3 раза входила в «Клуб миллионеров».

### КАК РАБОТАЕТ БЕСКОРЫСТИЕ В МИРЕ «МЭРИ КЭЙ»?

В самом начале моего знакомства с «Мэри Кэй» меня поразило то, что все с радостью делятся важной информацией. Я была в восторге от самой философии «Мэри Кэй»: ты можешь чего-то достичь только тогда, когда помог получить это кому-то другому. Этот принцип полностью исключает жесткую эгоистичную конкуренцию и заменяет ее культурой поддержки. В результате сильными становятся все — и Консультанты, и Компания!

### КАК ВЫ ПОМОГАЕТЕ УДОЧЕРЕННЫМ КОНСУЛЬТАНТАМ?

Я всегда открыта. Все, что связано с Золотым правилом, — это вообще моя прошивка. Меня распирает от желания рассказать, поделиться идеями, научить тому, что умею сама, убрать страхи и настроить на успех. Для меня большая награда, если мои знания и действия приводят кого-то к росту. Я радуюсь тому, что в мою жизнь приходят удивительные люди, и это один из моих смыслов.

### ЧТО МОЖЕТЕ ПОСОВЕТОВАТЬ, ЧТОБЫ БЕСКОРЫСТНОГО ОТНОШЕНИЯ БЫЛО БОЛЬШЕ?

Я думаю, что каждому из нас нужно просто делать все из сердца и любви к своему делу, к людям, к миру в целом. Осознавать правила Вселенной: «Чтобы что-то получить, нужно что-то отдать», «Что посеешь, то и пожнешь», «Поступай с людьми так, как хочешь, чтобы поступили с тобой». И почаще спрашивать себя: «А что я сделала сегодня для лучшей версии себя? Для своего рода? Для мира в целом? Кто вспомнит обо мне с благодарностью и любовью?»



**Галина Киселева**  
Ведущий Национальный  
Директор по продажам\*

Ира влилась в наш коллектив не так давно, и уже с самого начала она проявила себя как теплого и доброжелательного человека.

Она всегда с вниманием относится к окружающим, искренне откликается, поддерживает и с готовностью предлагает свою помощь и инициативы.

И мне очень радостно, что ее качества, ее отношение к людям и ее неравнодушие замечают и ценят не только в нашей Национальной линии, но и на уровне всей Компании.

# аплодируем и поздравляем

# 15

лучших Национальных  
Директоров по продажам  
**по комиссионному  
вознаграждению**

*Апрель, 2026*



1

**Елена  
Романова**



2

**Галина  
Киселева**



3

**Ирина  
Однoдушная**



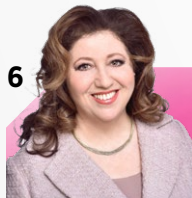
4

**Алена  
Хилько**



5

**Любовь  
Фортова**



6

**Ирина  
Маняк**



7

**Елизавета  
Козлова**



8

**Ольга  
Малафеева**



9

**Ольга  
Позитурина**



10

**Лейла  
Грановская**



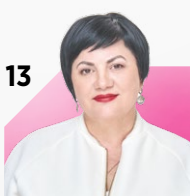
11

**Галина  
Соловьева**



12

**Наталья  
Нечаева**



13

**Наталья  
Назарова**



14

**Елена  
Жебровская**



15

**Лариса  
Вовк**

10

лучших Национальных  
Директоров по продажам  
**по объему заказов  
в Ветви**

Апрель, 2026



1

**Ирина  
Однoдушная**



2

**Галина  
Киселева**



3

**Лейла  
Грановская**



4

**Алена  
Хилько**



5

**Елена  
Романова**



6

**Ирина  
Маняк**



7

**Любовь  
Фортова**



8

**Галина  
Соловьева**



9

**Ольга  
Малафеева**



10

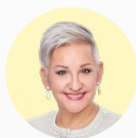
**Ольга  
Позитурина**

Поздравляем

Национальных Директоров по продажам **с днем рождения** в июне



**Елена  
Матеюнас  
15 июня**



**Татьяна  
Фатюхина  
17 июня**

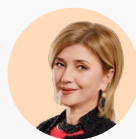


**Ирина  
Маняк  
20 июня**



**Марина  
Мясковская  
30 июня**

**С юбилеем в статусе** Национальных Директоров по продажам в июне



**Галина  
Киселева  
30 лет**



**Лейла  
Грановская  
24 года**

5

лучших Директоров  
по продажам  
**по активности**  
в Бизнес-Группе

Апрель, 2026

Бизнес-Группа  
**25-74 Консультанта**



**Голденкова  
Ирина**  
**57,1%**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Курбанова  
Хава**  
**68,9%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Студенова  
Елена**  
**57,4%**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Берсанова  
Бирлант**  
**54,3%**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Сыченкова  
Элла**  
**52,5%**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина

Бизнес-Группа  
**75-124 Консультанта**



**Чередова  
Елена**  
**39,5%**  
Ветвь: Саржан  
Светлана



**Мадаева  
Райман**  
**68,3%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева  
Хеда**  
**67,2%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ермилова  
Людмила**  
**37,6%**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Якушина  
Елена**  
**35,5%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш

Бизнес-Группа  
**>125 Консультантов**



**Тепсуркаева  
Хадижат**  
**50,6%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асхабова  
Айдима**  
**76,4%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башаева  
Иман**  
**55,2%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Окунчаева  
Айшат**  
**45,9%**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Проскудина  
Ирина**  
**37,4%**  
Ветвь: Герасимова Ия

30

Старших Менеджеров по продажам  
и Кандидатов в Директора  
**по продажам по размеру  
дополнительной скидки**

Апрель, 2026

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополнительная скидка, руб.	Объем заказов личной группы, б.е.
Маняк Ирина	Радионова Елена	Слобожанина Наталья	50	26 791	96,47
Киселева Галина	Лазарева Анна	Поповская Оксана	40	26 474	88,02
Ветвь Мэри Кэй Эш	Асхабова Айдима	Абдиева Медиса	50	26 080	77,87
Георгиева Елена	Середкина Марина	Чичаева Мария	40	25 631	72,40
Ветвь Мэри Кэй Эш	Тепсуркаева Хадижат	Салатаева Жарадат	40	24 725	78,75
Горбунова Светлана	Киян Мария	Комина Юлия	50	24 606	75,72
Маняк Ирина	Маняк Ирина	Тарасова Елена	50	23 197	64,44
Ветвь Мэри Кэй Эш	Асхабова Айдима	Бисиева Малика	40	21 795	77,37
Мясковская Марина	Загидуллина Светлана	Зайцева Екатерина	50	21 642	59,78
Георгиева Елена	Лебедева Татьяна	Салдугеева Надежда	40	21 513	59,82
Ветвь Мэри Кэй Эш	Щеголева Марина	Омарова Хеди	40	19 874	63,43
Хилько Алена	Гончарова Мария	Балмашнова Валентина	40	19 462	62,26
Георгиева Елена	Любенко Елена	Юринская Екатерина	50	19 411	63,12
Романова Елена	Хапсирикова Анна	Бражник Елена	50	19 295	56,08
Маняк Ирина	Маняк Ирина	Палей Лариса	50	18 574	64,55
Киселева Галина	Добрынинская Айгуль	Бурлакова Надежда	50	18 445	58,00
Позитурина Ольга	Швецова Виктория	Перевезенцева Наталья	40	18 386	51,31
Фатюхина Татьяна	Фатюхина Татьяна	Рогова Людмила	50	18 228	52,71
Ветвь Мэри Кэй Эш	Тепсуркаева Хадижат	Мусалипова Лариса	40	18 147	65,56
Герасимова Ия	Проскудина Ирина	Патваканян Лилия	40	18 096	49,95
Нечаева Наталья	Панихина Ирина	Ростовцева Антонина	50	18 036	52,52
Киселева Галина	Юрченко Василина	Николаева Ольга	50	18 031	53,88
Ветвь Мэри Кэй Эш	Мадаева Райман	Бачаева Марха	40	17 485	51,03
Герасимова Ия	Проскудина Ирина	Галеня Евгения	50	17 415	52,73
Позитурина Ольга	Тома Анна	Аниканова Ирина	50	15 912	45,36
Киселева Галина	Севтаева Анна	Пожидаева Ирина	50	15 700	49,45
Вовк Лариса	Савина Наталья	Иванова Ирина	40	15 593	43,49
Киселева Галина	Козлова Ольга	Шестакова Екатерина	40	15 448	42,96
Ветвь Мэри Кэй Эш	Малаева Хеда	Саидова Марем	50	15 338	49,60
Фатюхина Татьяна	Шевеленко Наталья	Скачкова Светлана	40	14 878	40,86

30

Менеджеров по продажам  
по размеру  
дополнительной скидки

Апрель, 2026

Ветвь	Бизнес-Группа	Консультант по красоте	Уровень	Дополнительная скидка, руб.	Объем заказов личной группы, б.е.
Фортова Любовь	Агалакова Елена	Ткачева Ольга	30	18 075	104,14
Хилько Алена	Смирнова Оксана	Исаева Светлана	30	12 666	70,42
Вовк Лариса	Вовк Лариса	Адульская Наталья	30	12 573	70,69
Фатюхина Татьяна	Семенец Анна	Вангельева Татьяна	30	12 178	66,83
Нечаева Наталья	Мосина Светлана	Сапежникова Ирина	30	11 621	65,13
Саржан Светлана	Кибирева Елена	Иванова Марина	30	11 025	60,97
Нечаева Наталья	Панихина Ирина	Костяникова Татьяна	30	10 964	58,75
Киселева Галина	Болотова Татьяна	Федосеева Евгения	30	10 909	53,95
Малафеева Ольга	Базарова Анастасия	Якунина Эмма	30	10 885	52,20
Нечаева Наталья	Нечаева Наталья	Корнеева Наталья	30	10 827	59,69
Фортова Любовь	Козлова Елена	Ситник Эльвира	30	10 656	49,15
Маняк Ирина	Ляжьева Анжела	Ленкина Любовь	30	10 641	45,01
Малафеева Ольга	Савидова Алёна	Евстегнеева Наталья	30	10 221	49,39
Хилько Алена	Ахметова Елена	Владимирова Наталья	30	9 857	42,29
Матеюнас Елена	Матеюнас Юлия	Ведмецкая Кристина	30	9 731	40,75
Георгиева Елена	Бочкарникова Екатерина	Беломестнова Ирина	30	9 569	40,04
Ветвь Мэри Кэй Эш	Лобуныко Елена	Чищенья Антонина	30	9 535	39,91
Однодушная Ирина	Однодушная Ирина	Ковач Марина	30	9 289	48,26
Ветвь Мэри Кэй Эш	Лисина Елена	Кочурова Татьяна	30	9 106	42,23
Герасимова Ия	Новоселова Маргарита	Агешина Татьяна	30	9 077	37,99
Кошелева Ольга	Денисенко Юлия	Кононенко Ольга	30	8 975	41,48
Маняк Ирина	Юсупова Зайнап	Тоймухаметова Зульфира	30	8 872	47,37
Мясковская Марина	Майорова Светлана	Насонова Ольга	30	8 850	41,04
Фортова Любовь	Агалакова Елена	Скопцова Татьяна	30	8 790	42,57
Фортова Любовь	Бирюкова Елена	Сычева Лариса	30	8 702	44,33
Кошелева Ольга	Рябченко Наталья	Мерелес Светлана-Сара	30	8 526	46,81
Вышинская Ирина	Богатурова Татьяна	Найденова Наталья	30	8 506	38,86
Романова Елена	Коробова Татьяна	Горжий Маргарита	30	8 476	37,81
Ветвь Мэри Кэй Эш	Мадаева Райман	Хатиева Эльмира	30	8 361	39,45
Однодушная Ирина	Луговская Елена	Колганова Людмила	30	8 358	45,79

## Лучшие Директора по продажам **по количеству Менеджеров по продажам** в Бизнес-Группе

Апрель, 2020



**Димаева Юлия**  
**5 менеджеров**  
Ветвь: Киселева Галина



**Вяденко Светлана**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Емикеева Людмила**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Избосарова Айсулу**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Малафеева Ольга



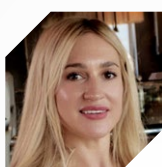
**Козлова Ольга**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Крючкова Мария**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Маняк Ирина



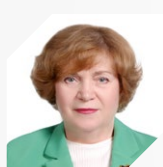
**Луговская Елена**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Однодушная Ирина



**Матеюнас Юлия**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Матеюнас Елена



**Ненашева Альфия**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Новоселова Маргарита**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Панихина Ирина**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Нечаева Наталья



**Паутова Полина**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Проскудина Ирина**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Рыбко Альфия**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Михайлина Лариса



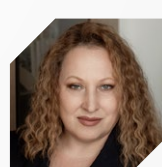
**Савидова Алёна**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Малафеева Ольга



**Сангаджиева Гиляна**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Фортова Любовь



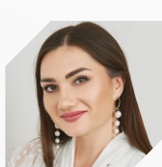
**Святова Лариса**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Смирнова Оксана**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Хилько Алена



**Субботина Оксана**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Тома Анна**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Позитурина Ольга

Самоотдача — это одна из самых больших радостей. Те, кто ежедневно испытывает подобные радостные ощущения — да к тому же получает за это плату — по-настоящему счастливы.

## Лучшие Директора по продажам **по количеству Старших Менеджеров** в Бизнес-Группе

Апрель, 2020



**Башаева Иман**  
**4 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кознова Татьяна**  
**4 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Тепсуркаева Хадиджат**  
**4 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Асхабова Айдима**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Мадаева Райман**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева Хеда**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Примакова Ольга**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Воротницкая Ирина



**Соколова Мария**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Фортова Любовь



**Чередова Елена**  
**3 менеджера**  
Ветвь: Саржан Светлана



**Баранникова Елена**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Димаева Юлия**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Добрынинская Айгуль**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина



**Кия Мария**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Горбунова Светлана



**Ксенофонтова Юлия**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Воронова Марина



**Окунчаева Айшат**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Проскудина Ирина**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Форостина Анна**  
**2 менеджера**  
Ветвь: Киселева Галина

Установите себе цель и каждый день делайте что-нибудь для ее достижения. Не ставьте перед собой задачу сделать «лучшее, что я могу». Это дает простор оправданиям. Расскажите кому-нибудь о вашей цели. Вложите всю себя, чтобы вам было стыдно не выполнить задуманное. Создайте план действий, который каждый день будет вести вас к цели.

*Mary Kay Ash*

10

## Лучших Консультантов по объему личных заказов

Апрель, 2020

ФИО	Объем личных заказов, б.е.	Бизнес-Группа
Иманаева Татьяна	201,47	Линюшина Татьяна
Миляева Юлия	128,43	Агалакова Елена
Старостина Наталья	105,34	Курилова Ольга
Петрова Олеся	91,93	Агалакова Елена
Тютрина Валентина	88,88	Тютрина Ирина
Ширинбекова Симин	77,56	Рахматова Муаззамой
Куслина Анастасия	75,88	Павленко Лариса
Трофимова Наталья	75,77	Зайцева Марина
Ремпель Ольга	72,1	Костина Аида
Созонова Светлана	68,5	Львова Аисия

10

## Лучших Директоров по продажам по объему личных заказов

Апрель, 2020



**Добрыннинская  
Айгуль**  
276,75 б.е.

Ветвь: Киселева  
Галина



**Турсунназарова  
Озода**  
117,19 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Левченко  
Юлия**  
117,11 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Шукурова  
Шохиста**  
117,04 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Залилова  
Айёрсултон**  
117,04 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



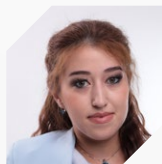
**Каримова  
Замира**  
117,04 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Акрамова  
Садафмох**  
117,04 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Саттарова  
Сабина**  
117,04 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Каримова  
Адолат**  
117,04 б.е.

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Газакбиева  
Амнат**  
116,86 б.е.

Ветвь: Мэри Кэй Эш



## Лучшие Директора по объему заказов в Бизнес-Группе с датой дебюта не более года назад

Апрель, 2020



**Мадаева  
Райман**  
**474,09 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Умарова  
Хамсат**  
**240,87 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева  
Хеда**  
**510,81 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ибрагимова  
Айна**  
**238,28 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Берсанова  
Бирлант**  
**216,75 б.е.**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Зайцева  
Марина**  
**213,02 б.е.**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Богатурова  
Татьяна**  
**201,84 б.е.**  
Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Газакбиева  
Амнат**  
**176,16 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Хамысханова  
Заман**  
**163,59 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Сулейманова  
Рамнат**  
**151,03 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



## Лучшие Консультанты по красоте и Директора по продажам по личному привлечению

Апрель, 2020

ФИО	Кол-во новичков	Объем заказов новичков, б.е.	Бизнес-Группа	Национальная ветвь
Башаева Иман	32	66,91	Башаева Иман	Ветвь Мэри Кэй Эш
Асхабова Айдима	28	37,83	Асхабова Айдима	Ветвь Мэри Кэй Эш
Ибрагимова Айна	15	36,56	Ибрагимова Айна	Ветвь Мэри Кэй Эш
Берсанова Бирлант	13	44,58	Берсанова Бирлант	Малафеева Ольга
Мадаева Райман	12	24,97	Мадаева Райман	Ветвь Мэри Кэй Эш
Сулейманова Рамнат	12	13,44	Сулейманова Рамнат	Ветвь Мэри Кэй Эш
Малаева Хеда	11	25,22	Малаева Хеда	Ветвь Мэри Кэй Эш
Окунчаева Айшат	11	17,88	Окунчаева Айшат	Ветвь Мэри Кэй Эш
Вайнаева Берлант	11	17,88	Малаева Хеда	Ветвь Мэри Кэй Эш
Тепсуркаева Хадиджат	10	24,20	Тепсуркаева Хадиджат	Ветвь Мэри Кэй Эш

100

Лучших Директоров  
по продажам  
**ПО КОМИССИОННОМУ  
вознаграждению**

Апрель, 2026



**Окунчаева  
Айшат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

**12 МЕСТО**  
в Европейском  
рейтинге



**Добрыннская  
Айгуль**

Ветвь: Киселева Галина

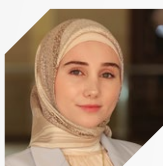
**56 МЕСТО**  
в Европейском  
рейтинге



**Кознова  
Татьяна**

Ветвь: Киселева Галина

**74 МЕСТО**  
в Европейском  
рейтинге



**Асхабова  
Айдима**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башаева  
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева  
Хеда**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева  
Хадиджат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



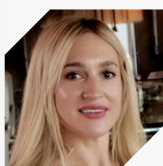
**Проскудина  
Ирина**

Ветвь: Герасимова Ия



**Форостина  
Анна**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Матеюнас  
Юлия**

Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Мадаева  
Райман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома  
Анна**

Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Соколова  
Мария**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Клименко  
Алена**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Агалакова  
Елена**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Примакова  
Ольга**

Ветвь: Воротницкая  
Ирина



**Избосарова  
Айсулу**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Димаева  
Юлия**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Савидова  
Алёна**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Блажевская  
Татьяна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Ксенофонтова  
Юлия**

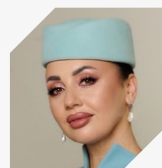
Ветвь: Воронова  
Марина



**Балысникова  
Людмила**  
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова  
Елена**  
Ветвь: Маняк Ирина



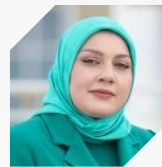
**Башкирова  
Гузель**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



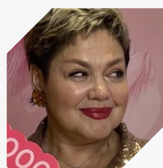
**Дьячкова  
Мария**  
Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Вяденко  
Светлана**  
Ветвь: Вовк Лариса



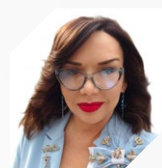
**Курбанова  
Хава**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кретова  
Ирина**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Киян  
Мария**  
Ветвь: Горбунова  
Светлана



**Забродина  
Елена**  
Ветвь: Киселева  
Галина



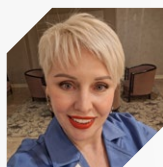
**Карсская  
Ирина**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Кочеткова  
Лилия**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Середкина  
Марина**  
Ветвь: Георгиева  
Елена



**Горохова  
Татьяна**  
Ветвь: Хилько Алена



**Кондаурова  
Ольга**  
Ветвь: Костицына  
Ольга



**Каргопольцева  
Татьяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Юхалина  
Лариса**  
Ветвь: Мясковская  
Марина



**Святова  
Лариса**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шереметьева  
Светлана**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Панихина  
Ирина**  
Ветвь: Нечаева  
Наталья



**Сангаджиева  
Гиляна**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Казак  
Екатерина**  
Ветвь: Хилько Алена



**Лобунько  
Елена**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Шувалова  
Наталья**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Луговская  
Елена**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Мустафина  
Гулнара**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Иргит  
Саяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Лазарева  
Анна**  
Ветвь: Киселева  
Галина

**Миллер  
Ольга**Ветвь: Романова  
Елена**Афонина  
Галина**Ветвь: Однодушная  
Ирина**Зонова  
Елена**Ветвь: Романова  
Елена**Гончарова  
Мария**

Ветвь: Хилько Алена

**Корабельникова  
Эльвира**Ветвь: Однодушная  
Ирина**Калынова  
Наталья**Ветвь: Вышинская  
Ирина**Шокарова  
Дина**Ветвь: Романова  
Елена**Стрельцова  
Татьяна**Ветвь: Фортова  
Любовь**Савина  
Наталья**

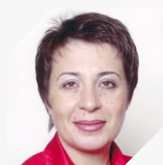
Ветвь: Вовк Лариса

**Швецова  
Виктория**Ветвь: Позитурина  
Ольга**Ибрагимова  
Айна**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

**Каптевич  
Оксана**Ветвь: Киселева  
Галина**Берсанова  
Бирлант**Ветвь: Малафеева  
Ольга**Чугункова  
Елена**Ветвь: Нечаева  
Наталья**Зайцева  
Марина**Ветвь: Однодушная  
Ирина**Батаева  
Светлана**

Ветвь: Хилько Алена

**Воронова  
Марина**Ветвь: Воронова  
Марина**Чернейко  
Лариса**Ветвь: Нечаева  
Наталья**Соболевская  
Евгения**Ветвь: Позитурина  
Ольга**Ненашева  
Альфья**Ветвь: Киселева  
Галина**Шашкина  
Наталья**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

**Немцова  
Светлана**Ветвь: Романова  
Елена**Серегина  
Екатерина**Ветвь: Саржан  
Светлана**Андреева  
Елена**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

**Емикеева  
Людмила**Ветвь: Киселева  
Галина**Рогова  
Асия**

Ветвь: Мэри Кэй Эш

**Демарбе  
Ирина**Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Козина  
Галина**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Агафонова  
Галина**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Линюшина  
Татьяна**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Кибирева  
Елена**  
Ветвь: Саржан  
Светлана



**Богатурова  
Татьяна**  
Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Барт  
Ольга**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ларина  
Юлия**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Мохова  
Елена**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Соловьева  
Галина**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Третьякова  
Наталья**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Курамшина  
Наталья**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



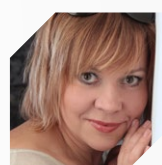
**Кучерук  
Нина**  
Ветвь: Михайлина  
Лариса



**Саликаева  
Светлана**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Габулян  
Наталья**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Ткачёва  
Елена**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Королева  
Александра**  
Ветвь: Кошелева  
Ольга



**Курилова  
Ольга**  
Ветвь: Воронова  
Марина



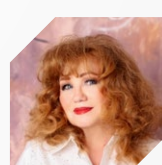
**Шатунова  
Яна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Щеголева  
Марина**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



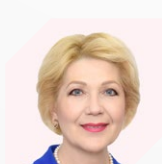
**Ситникова  
Наталья**  
Ветвь: Костицына  
Ольга



**Старичкова  
Ирина**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Алёшина  
Татьяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Афанасьева  
Людмила**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Корниенко  
Инна**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Янчук  
Нигора**  
Ветвь: Грановская  
Лейла

15

лучших Директоров  
по продажам  
по **объему заказов**  
**Бизнес-Группы**

Апрель, 2026

Бизнес-Группа **до 75 Консультантов**



**Линюшина  
Татьяна**

**212,1 б.е.**

Ветвь: Романова  
Елена



**Курбанова  
Хава**

**209,5 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Угбор  
Анна**

**183,6 б.е.**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Козлова  
Елена**

**176,2 б.е.**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Газакбиева  
Амнат**

**176,2 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Рак  
Людмила**

**175,9 б.е.**

Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Сухотько  
Гюзелия**

**166,1 б.е.**

Ветвь: Маняк Ирина



**Шевеленко  
Наталья**

**164,7 б.е.**

Ветвь: Фатюхина  
Татьяна



**Бочкарникова  
Екатерина**

**161,6 б.е.**

Ветвь: Георгиева  
Елена



**Ушакова  
Гюзель**

**158,7 б.е.**

Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Гузь  
Инна**

**157,6 б.е.**

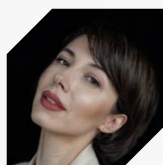
Ветвь: Маняк Ирина



**Курамшина  
Наталья**

**156,9 б.е.**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Карпова  
Екатерина**

**151,8 б.е.**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Сулейманова  
Рамнат**

**151,0 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ганина  
Юлия**

**150,2 б.е.**

Ветвь: Жебровская  
Елена

Бизнес-Группа **75-124 Консультанта**



**Умарова  
Хамсат**

**240,9 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ибрагимова  
Айна**

**238,3 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Курилова  
Ольга**

**234,3 б.е.**

Ветвь: Воронова  
Марина



**Ситникова  
Наталья**

**225,1 б.е.**

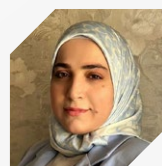
Ветвь: Костицына  
Ольга



**Шашкина  
Наталья**

**216,8 б.е.**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Берсанова  
Бирлант**

**216,8 б.е.**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Королева  
Александра**  
**216,1 б.е.**  
Ветвь: Кошелева  
Ольга



**Батаева  
Светлана**  
**214,2 б.е.**  
Ветвь: Хилько Алена



**Зайцева  
Марина**  
**213,0 б.е.**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Юрченко  
Василина**  
**203,3 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Каптевич  
Оксана**  
**203,0 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Пучкова  
Ирина**  
**202,1 б.е.**  
Ветвь: Георгиева  
Елена



**Богатурова  
Татьяна**  
**201,8 б.е.**  
Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Паутова  
Полина**  
**182,6 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Перевалова  
Ольга**  
**179,3 б.е.**  
Ветвь: Фортова  
Любовь

### Бизнес-Группа >125 КонсультантЛВ



**Добрынинская  
Айгуль**  
**628,76 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Асхабова  
Айдима**  
**601,86 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



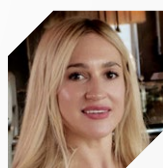
**Башаева  
Иман**  
**540,23 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева  
Хадиджат**  
**529,65 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева  
Хеда**  
**510,81 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас  
Юлия**  
**484,87 б.е.**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Мадаева  
Райман**  
**474,09 б.е.**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Примакова  
Ольга**  
**448,68 б.е.**  
Ветвь: Воротницкая  
Ирина



**Тома  
Анна**  
**422,41 б.е.**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Соколова  
Мария**  
**404**  
**Фортова  
Любовь**



**Избосарова  
Айсулу**  
**400,52 б.е.**  
Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Агалакова  
Елена**  
**400,3 б.е.**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Димаева  
Юлия**  
**397,07 б.е.**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Баранникова  
Елена**  
**361,92 б.е.**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Клименко  
Алена**  
**360,81 б.е.**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



## Лучшие Директора по продажам по привлечению в Бизнес-Группе

Апрель, 2020

Бизнес-Группа до 75 Консультантов



**Бочкарникова  
Екатерина**

**15 новичков**

Ветвь: Георгиева  
Елена



**Сулейманова  
Рамнат**

**15 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Курбанова  
Хава**

**22 новичка**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Ушакова  
Гюзель**

**10 новичков**

Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Газакбиева  
Амнат**

**9 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Джантаева  
Рабият**

**9 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Студенова  
Елена**

**9 новичков**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Фленова  
Елена**

**9 новичков**

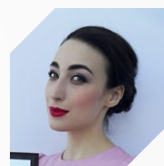
Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Алиева  
Хава**

**7 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Васильева  
Анастасия**

**7 новичков**

Ветвь: Костицына  
Ольга



**Голденкова  
Ирина**

**7 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия



**Гумерова  
Динара**

**7 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия



**Сайтмаметова  
Юлия**

**7 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия

Бизнес-Группа 75-124 Консультанта



**Ибрагимова  
Айна**

**19 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Берсанова  
Бирлант**

**17 новичков**

Ветвь: Малафеева  
Ольга



**Паутова  
Полина**

**15 новичков**

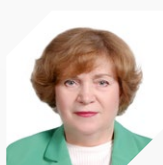
Ветвь: Киселева  
Галина



**Хамысханова  
Заман**

**15 новичков**

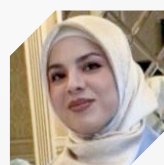
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Новоселова  
Маргарита**

**14 новичков**

Ветвь: Герасимова Ия



**Умарова  
Хамсат**

**14 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Хомушку  
Чечена**

**12 новичков**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Хушпарова  
Таус**

**12 новичков**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Юрченко  
Василина**

**12 новичков**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Демильханова  
Айна**  
**11 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Зайцева  
Марина**  
**11 новичков**  
Ветвь: Однодушная  
Ирина



**Хапсирокова  
Анна**  
**11 новичков**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Антохина  
Галина**  
**10 новичков**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Богатурова  
Татьяна**  
**10 новичков**  
Ветвь: Вышинская  
Ирина



**Ермак  
Наталья**  
**10 новичков**  
Ветвь: Георгиева  
Елена

## Бизнес-Группа >125 Консультантов



**Асхабова  
Айдима**  
**96 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Башаева  
Иман**  
**74 новичка**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Малаева  
Хеда**  
**56 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



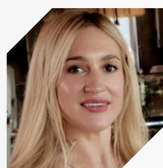
**Мадаева  
Райман**  
**54 новичка**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева  
Хаджат**  
**50 новичков**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Окунчаева  
Айшат**  
**44 новичка**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Матеюнас  
Юлия**  
**26 новичков**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Проскудина  
Ирина**  
**24 новичка**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Димаева  
Юлия**  
**22 новичка**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Сангаджиева  
Гиляна**  
**22 новичка**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Тома  
Анна**  
**22 новичка**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Демарбе  
Ирина**  
**18 новичков**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Козлова  
Ольга**  
**18 новичков**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Чередова  
Елена**  
**18 новичков**  
Ветвь: Саржан  
Светлана

Нет большего препятствия на пути к успеху, чем ждать, когда что-то случится, вместо того, чтобы начать работать и самой добиться желаемого.

*Mary Kay Ash*



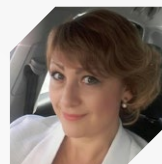
## Директора по продажам, выполнившие виртуальную программу DIQ по итогам апреля 2026



**Баранникова Елена**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева Иман**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Белых Наталья**  
Ветвь: Малафеева Ольга



**Богатурова Татьяна**  
Ветвь: Вышинская Ирина



**Гузь Инна**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Зайцева Марина**  
Ветвь: Однодушная Ирина



**Захарова Светлана**  
Ветвь: Вовк Лариса



**Зиндяева Татьяна**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Ибрагимова Айна**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Кознова Татьяна**  
Ветвь: Киселева Галина



**Королева Александра**  
Ветвь: Кошелева Ольга



**Лазарева Анна**  
Ветвь: Киселева Галина



**Окунчаева Айшат**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Соколова Мария**  
Ветвь: Фортова Любовь



**Студенова Елена**  
Ветвь: Малафеева Ольга



**Шереметьева Светлана**  
Ветвь: Романова Елена



## Звездный Директор

Директора по продажам, набравшие 6 и более баллов в III квартале Семинарского года 2025–2026



**Агалакова Елена**  
Ветвь: Фортова Любовь



**Асхабова Айदि́ма**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Балясникова Людмила**  
Ветвь: Хилько Алена



**Баранникова  
Елена**

Ветвь: Маняк Ирина



**Башаева  
Иман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Блажевская  
Татьяна**

Ветвь: Маняк Ирина



**Димаева  
Юлия**

Ветвь: Киселева  
Галина



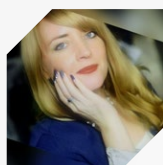
**Добрынинская  
Айгуль**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Иргит  
Саяна**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Каптевич  
Оксана**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Клименко  
Алена**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Козлова  
Елена**

Ветвь: Фортова  
Любовь



**Корабельникова  
Эльвира**

Ветвь: Одндушная  
Ирина



**Мадаева  
Райман**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



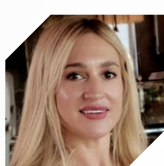
**Малаева  
Хеда**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Маняк  
Ирина**

Ветвь: Маняк Ирина



**Матеюнас  
Юлия**

Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Соколова  
Мария**

Ветвь: Фортова  
Любовь



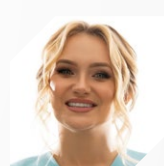
**Тепсуркаева  
Хаджигат**

Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тома  
Анна**

Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Форостина  
Анна**

Ветвь: Киселева  
Галина

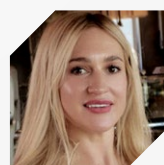


## Финалисты «Автопрограммы»



**Добрынинская  
Айгуль**

Ветвь: Киселева  
Галина



**Матеюнас  
Юлия**

Ветвь: Матеюнас  
Елена



## Финалисты программы «Путешествие в мечту». Гонконг

### Директора по продажам



**Агалакова  
Елена**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Асхабова  
Айдима**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Баранникова  
Елена**  
Ветвь: Маняк Ирина



**Димаева  
Юлия**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Добрынинская  
Айгуль**  
Ветвь: Киселева  
Галина



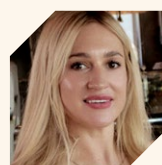
**Клименко  
Алена**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Кознова  
Татьяна**  
Ветвь: Киселева  
Галина



**Королькова  
Зарина**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Матеюнас  
Юлия**  
Ветвь: Матеюнас  
Елена



**Миллер  
Ольга**  
Ветвь: Романова  
Елена



**Окунчаева  
Айшат**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Проскудина  
Ирина**  
Ветвь: Герасимова Ия



**Соколова  
Мария**  
Ветвь: Фортова  
Любовь



**Тома  
Анна**  
Ветвь: Позитурина  
Ольга



**Форостина  
Анна**  
Ветвь: Киселева  
Галина

### Новые Директора по продажам



**Башаева  
Иман**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш



**Тепсуркаева  
Хадижат**  
Ветвь: Мэри Кэй Эш

### Национальные Директора по продажам



**Галина  
Киселева**



**Ирина  
Однорудная**



**Елена  
Романова**

**Новые Директора по продажам***с 1 мая 2026***Саидова  
Марем  
037004****Абдиева  
Медиса  
037000****Новые Старшие Директора по продажам***с 1 мая 2026***Малаева  
Хеда  
036833**

Разница между обычными и лучшими людьми может быть выражена тремя словами: «и еще чуть-чуть». Лучшие люди делают то, чего от них ожидают — и еще чуть-чуть. Они думают о других; они понимающие и добры — и еще чуть-чуть. Они выполняют свои обязательства честно и прямо — и еще чуть-чуть. Они хорошие друзья, и на них можно положиться в трудную минуту — и еще чуть-чуть.

*Mary Kay Ash*

## ОФИЦИАЛЬНОЕ УВЕДОМЛЕНИЕ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В ДОПОЛНИТЕЛЬНОМ СОГЛАШЕНИИ К ДОГОВОРУ КУПЛИ-ПРОДАЖИ С НЕЗАВИСИМЫМ КОНСУЛЬТАНТОМ ПО КРАСОТЕ

*Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Консультантов по красоте о вступающих в силу с 01 июля 2026 года изменениях в Дополнительном соглашении к Договору купли-продажи с Независимым Консультантом по красоте (далее — Дополнительное соглашение):*

### **п.2. Дополнительного соглашения излагается в следующей редакции:**

2. В связи с приобретением по Договору продукции, подлежащей маркировке средствами идентификации, Стороны Договора подтверждают и гарантируют, что надлежащим образом зарегистрированы в Государственной системе мониторинга товаров («ГИС МТ») в том числе для следующих товарных групп: «Духи и туалетная вода», «Косметика, бытовая химия и товары личной гигиены», «Специализированная пищевая продукция и БАД». Настоящее условие Дополнительного соглашения признается Сторонами в качестве существенного.

### **п.6. Дополнительного соглашения излагается в следующей редакции:**

6. Стороны гарантируют, что используют электронный документооборот и обладают действующими усиленными квалифицированными электронными подписями для подписания документов в рамках отношений по настоящему Дополнительному соглашению. Покупатель подписывает универсальный передаточный документ (УПД), направленный Продавцом в системе электронного документооборота (ЭДО), не позднее 2 рабочих дней с момента получения в системе ЭДО, в том числе для фиксации в системе ГИС МТ Покупателя в качестве владельца кодов маркировки продукции, поставленной в соответствии с определенным УПД.

### **п.7. Дополнительного соглашения излагается в следующей редакции:**

7. Оператор ЭДО, сервисом которого пользуется Сторона при оформлении и подписании УПД, а также универсальных корректировочных документов (УКД), должен обеспечивать передачу информации о движении маркированной продукции в ГИС МТ, а также роуминг с сервисом оператора ЭДО другой Стороны (Продавец использует сервис оператора ООО "Компания "Тензор").

*Настоящие изменения вступают в силу с 1 июля 2026 года. Все остальные условия Дополнительного соглашения, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.*

## ОФИЦИАЛЬНОЕ УВЕДОМЛЕНИЕ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В ДОГОВОРЕ КУПЛИ-ПРОДАЖИ С НЕЗАВИСИМЫМ КОНСУЛЬТАНТОМ ПО КРАСОТЕ

*Данной публикацией АО «Мэри Кэй» уведомляет Независимых Консультантов по красоте о вступающих в силу с 01 июля 2026 года изменениях в Договоре купли-продажи с Независимым Консультантом по красоте (далее — Договор):*

### **пп. (а) п. 5. Договора излагается в следующей редакции:**

(а) Продавец обязуется предоставлять Покупателю скидку с предложенных розничных цен (с учетом налога на добавленную стоимость) на продукцию, указанную в Секции 1 действующего Бланка заказа, до тех пор, пока Покупатель является «действующим». Для того, чтобы подпадать под определение «действующий», Покупатель должен в течение текущего календарного месяца самостоятельно разместить как минимум один заказ из Секции 1 Бланка заказа на сумму, указанную на официальном сайте Продавца [www.marykayintouch.ru](http://www.marykayintouch.ru), либо в этот же период такой заказ на указанную сумму должен быть размещен потребителем по рекомендации Покупателя на сайте [maryka.ru](http://maryka.ru) (с указанием консультантского номера Покупателя или с использованием его реферальной ссылки). Покупатель соглашается, что минимальная сумма заказа может быть изменена по исключительному усмотрению Продавца в любое время с уведомлением не менее чем за 14 календарных дней путем публикации на официальном сайте Продавца [www.marykayintouch.ru](http://www.marykayintouch.ru).

Для целей настоящего подпункта Стороны соглашаются, что последним днем для размещения заказа в зачет текущего календарного месяца является последний календарный день текущего месяца. При этом Продавец вправе в любое время изменять данное положение, уведомляя об этом Покупателя, в т.ч. путем публикации на сайте Продавца ([www.marykayintouch.ru](http://www.marykayintouch.ru)).

### **пп. (б) п. 6. Договора излагается в следующей редакции:**

(б) Настоящий Договор автоматически прекращает свое действие без дополнительных уведомлений, если в течение одного года с момента размещения последнего заказа Покупатель не размещает заказ на продукцию «Мэри Кэй®» и одновременно на сайте [maryka.ru](http://maryka.ru) не размещаются заказы на продукцию «Мэри Кэй®» потребителями по рекомендации Покупателя, с указанием его консультантского номера или с использованием его реферальной ссылки.

*Настоящие изменения вступают в силу с 1 июля 2026 года и распространяют свое действие на отношения сторон, возникшие с 01 апреля 2026 года. Все остальные условия Договора, не затронутые настоящим уведомлением, остаются неизменными и действующими в прежней редакции.*



Тогда, в 1963 году, я не имела понятия, что выбор розового цвета для упаковки средств «Мэри Кэй» связан с маркетингом. Я просто знала, что практически в каждом американском доме ванная комната была белого цвета, а товары, продававшиеся в аптеках и магазинах, были в упаковке ярких цветов, которые не сочетались с дизайном ванной комнаты. Я хотела сделать баночки настолько привлекательными, чтобы женщинам захотелось бы выставлять их на всеобщее обозрение.

*Mary Kay Ash*