



**Greenleaf** family  
Born for Beauty



**МАРКЕТИНГ ПЛАН**

# Greenleaf family

## Международный маркетинговый план

Это уникальный маркетинговый план с удобной эксплуатацией, высоким заработком, быстрым возвратом и справедливым распределением, который поможет Вам достичь финансовой свободы.

СТАРТОВЫЙ НАБОР	\$PV	ПОДАРОЧНЫЕ КУПОНЫ
Бронза	55 PV	20 580 купонов
Серебро	110 PV	41 160 купонов
Золото	165 PV	61 740 купонов
Платина	275 PV	102 900 купонов
Бриллиант	825 PV	308 700 купонов
Корона	1650 PV	617 400 купонов



### 1. РЕФЕРАЛЬНЫЙ БОНУС

**Особенности:**  
Расчет каждый день

**Условия:**  
Личные приглашения

**Расчет бонусов:**  
Нет ограничений

СТАТУС	% БОНУСА
Платина и выше	5%

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ



## 2. КОМАНДНЫЙ БОНУС - GB

### ОСОБЕННОСТИ:

Расчет каждый день

### РАСЧЕТ БОНУСОВ:

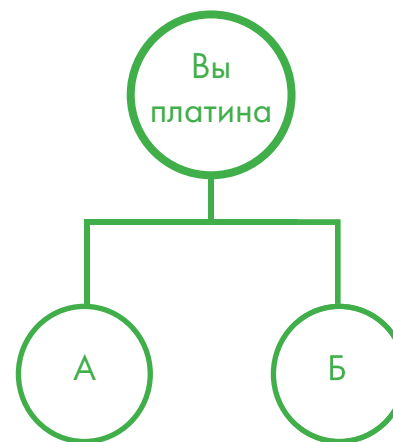
1. Бинарная структура
2. Новые регистрации
3. Нет ограничений



СТАТУС	% БОНУСА	ДНЕВНОЙ ЛИМИТ
Бронза	5%	100\$
Серебро	6%	180\$
Золото	7%	300\$
Платина	10%	600\$
Бриллиант	12%	700\$
Корона	15%	800\$



### Пример:



Новая группа PV 1375 \$PV      Новая группа PV 2750 \$PV      День 1 = 1375 × 10% = 137,5\$

Новая группа PV 3575 \$PV      Новая группа PV 3850 \$PV      День 2 = (3575 - 1375) × 10% = 220\$

Новая группа PV 10450 \$PV      Новая группа PV 12100 \$PV      День 3 = (10450 - 3575) × 10% = 687,5\$ > 600\$

Итого бонус = 600 \$



### 3. БОНУС С ПРОДАЖ (бонус за уровни) - SB

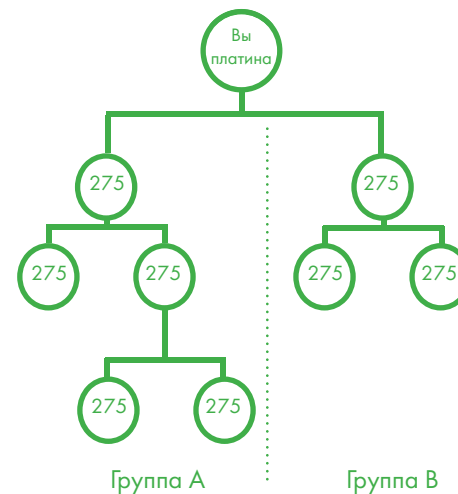
#### ОСОБЕННОСТИ:

1. Расчет каждый день
2. Высокий возврат
3. Неограниченное накопление
4. 13 200\$ ограничение в месяц
5. Возможен апгрейд (бессрочный)

#### РАСЧЕТ БОНУСОВ:

1. Бинарная структура
2. Новые регистрации
3. Апгрейд

СТАТУС	БОНУС	БОНУСНЫЙ МАКСИМУМ
Бронза	16\$	13 200\$ в месяц
Серебро	16\$	
Золото	48\$	
Платина	88\$	
Бриллиант	240\$	
Корона	440\$	

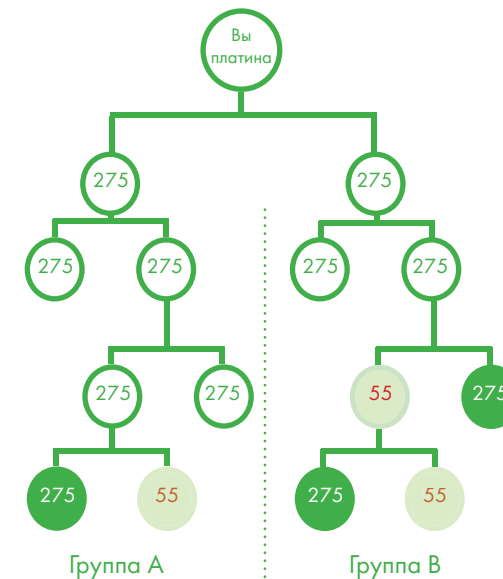


День 1

**1 уровень**  
в группе А 275 \$/PV=88\$      в группе В 275\$/PV

**2 уровень**  
в группе А 275 \$/PV  
в группе В 275 \$/PV=88\$

**3 уровень**  
в группе А 275 \$/PV  
в группе В 0 = 0\$  
Итого бонус = 88+88 = **176\$**



День 2

**1 уровень**  
в группе А 275 \$/PV =88\$      в группе В 275 \$/PV

**2 уровень**  
в группе А 275 \$/PV =88\$      в группе В 275 \$/PV

**3 уровень**  
в группе А 275 \$/PV =16\$      в группе В 55 \$/PV

**4 уровень**  
в группе А 55 \$/PV =16\$      в группе В 55 \$/PV

Итого бонус = 88+88+16+16-176 = **32\$**

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

### День 3 (Вы Корона)

#### 1 уровень

в группе А 275 \$/PV = 88\$ в группе В 275 \$/PV

#### 2 уровень

в группе А 275 \$/PV = 88\$ в группе В 275 \$/PV

#### 3 уровень

в группе А 275 \$/PV = 16\$ в группе В 55 \$/PV

#### 4 уровень

в группе А 55 \$/PV = 16\$ в группе В 55 \$/PV

#### 2 уровень (апгрейд)

в группе А 275 \$/PV + 1375 PV

в группе В 275 \$/PV + 1375 PV

= 440\$ - 88\$ = 352\$

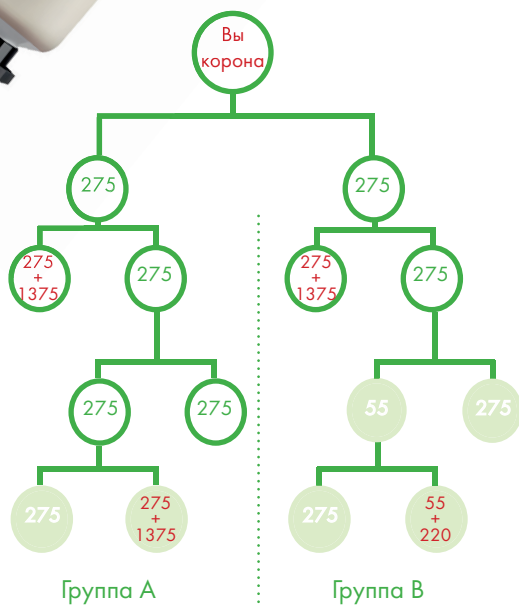
#### 4 уровень (апгрейд)

в группе А 55 \$/PV + 220 \$/PV

в группе В 55 \$/PV + 220 \$/PV =

88\$ - 16\$ = 72\$

Общий бонус = 352\$ + 72\$ = 424\$



## 4. БОНУС ЗА ПРИОБРЕТЕНИЕ КУПОНОВ - VOUCHER

#### ОСОБЕННОСТИ:

1. Расчет каждый день
2. Неограниченные выплаты

#### РАСЧЕТ БОНУСОВ:

1. Личная приглашенная структура
2. Покупка новых купонов

БОНУС	КОЛИЧЕСТВО УРОВНЕЙ
Сумма денег, затраченных на приобретение купонов * 2%	≤ 40 уровней

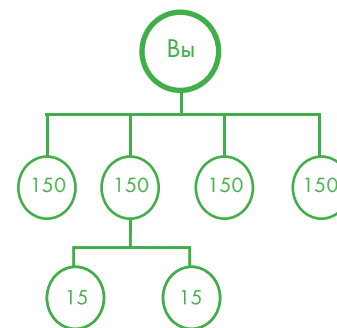
#### 1 уровень

$$= 150 \times 2\% + 150 \times 2\% + 150 \times 2\% + 150 \times 2\% = 12\$$$

#### 2 уровень

$$= 15 \times 2\% + 15 \times 2\% = 0,6\$$$

$$\text{Общий бонус} = 12 + 0,6 = 12,6\$$$



Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

## 5. БОНУС ЗА ПОКУПКУ ТОВАРОВ - МВ

### ОСОБЕННОСТИ:

1. Расчет каждый месяц
2. Неограниченные выплаты
3. Компрессия уровней
4. Личная активность

### РАСЧЕТ БОНУСОВ:

1. Личная приглашенная структура

### ПРИМЕР:

1. Закупка личного партнера 1 уровня – 200 PV. Расчет:  $200PV * 4% * 70 \text{ руб.} = 560 \text{ руб.}$
2. Закупка личного партнера 7 уровня – 120 PV. Расчет:  $120PV * 3% * 70 \text{ руб.} = 252 \text{ руб.}$
3. Закупка личного партнера 12 уровня – 500 PV. Расчет:  $500PV * 1% * 70 \text{ руб.} = 350 \text{ руб.}$
4. Закупка личного партнера 35 уровня – 500 PV. Расчет:  $500PV * 0,5% * 70 \text{ руб.} = 175 \text{ руб.}$

**Итого: 1337 руб.**

РАНГ	ТРЕБОВАНИЯ К ЛИЧНЫМ ЗАКУПКАМ PV ЗА МЕСЯЦ	ПОКОЛЕНИЕ
Директор 6 звезд	450\$/PV	50
Директор 5 звезд	450\$/PV	50
Директор 4 звезды	450\$/PV	50
Директор 3 звезды	150\$/PV	50
Директор 2 звезды	150\$/PV	50
Директор 1 звезда	150\$/PV	50
Старший директор	75\$/PV	50
Директор	75\$/PV	50
Старший менеджер	45\$/PV	50
Менеджер	45\$/PV	50
VIP (275PV)	15\$/PV	50

ПОКОЛЕНИЕ УРОВНЕЙ	ПРОПОРЦИЯ БОНУСОВ	ИТОГО
1-5 поколение	Каждое поколение 4%	20%
6-10 поколение	Каждое поколение 3%	15%
11-30 поколение	Каждое поколение 1%	20%
31-50 поколение	Каждое поколение 0,5%	10%
	<b>Итого</b>	<b>65%</b>

## 6. ВОЗВРАТНЫЙ БОНУС ЗА ЛИЧНЫЕ ПОКУПКИ – MS 10%

### ОСОБЕННОСТИ:

1. Расчет каждый месяц
2. Неограниченные выплаты

Личные закупки  $120 PV * 70 \text{ руб.} * 10\% = 840 \text{ руб.}$

## 7. БОНУС ЗА ПОКУПКИ В БИНАРНОЙ СТРУКТУРЕ – МВ 25%

### ОСОБЕННОСТИ:

1. Бинарная структура
2. Личная активность
3. Компрессия уровней
4. Расчет каждый месяц

### РАСЧЕТ БОНУСОВ:

1. Новые покупки

БОНУС	КОЛИЧЕСТВО УРОВНЕЙ
0,5%	≤ 50 уровней

### Внимание

Статусы (бронза, серебро и золото) получит МВ и МВ 25% бонус с 1-10 уровни!



## 8. ЛИДЕРСКИЙ БОНУС – LS

(% от полученного командного бонуса GB от рекомендованной структуры)

### Особенности:

1. Расчет каждый месяц 20 числа
2. Неограниченные выплаты
3. Без понижения ранга
4. Компрессия уровней
5. Личная активность от 45 PV

### Расчет бонусов:

1. Лично приглашенная структура

РАНГ	ТРЕБОВАНИЯ К МИНИМАЛЬНОМУ КОЛИЧЕСТВУ PV В МАЛОЙ ГРУППЕ	ТРЕБОВАНИЯ К ОРГАНИЗАЦИИ В СЕТИ ОБСЛУЖИВАНИЯ
Директор 6 звезд	2647200000 \$/PV	В каждой из двух групп по 3 директора 5 звезд
Директор 5 звезд	1323600000 \$/PV	В каждой из двух групп по 3 директора 4 звезды
Директор 4 звезды	441200000 \$/PV	В каждой из двух групп по 2 директора 3 звезды
Директор 3 звезды	220600000 \$/PV	В каждой из двух групп по 2 директора 2 звезды
Директор 2 звезды	29420000 \$/PV	В каждой из двух групп по 1 директору 1 звезды
Директор 1 звезда	14710000 \$/PV	В каждой из двух групп по 1 старшему директору
Старший директор	5890000 \$/PV	В каждой из двух групп по 1 директору
Директор	2650000 \$/PV	В каждой из двух групп по 1 старшему менеджеру
Старший менеджер	1180000 \$/PV	В каждой из двух групп по 1 менеджеру
Менеджер	442000 \$/PV	

Поколение	Менеджер	Старший менеджер	Директор	Старший директор	Директор 1 звезда	Директор 2 звезды	Директор 3 звезды	Директор 4 звезды	Директор 5 звезд	Директор 6 звезд
1	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
2	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
3	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
4	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
5	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
6		2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
7			1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%
8				1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%
9					1%	1%	1%	1%	1%	1%
10						1%	1%	1%	1%	1%
11							1%	1%	1%	1%
12								1%	1%	1%
13									1%	1%
14										1%

## 9. ЛИДЕРСКИЙ БОНУС 3%

(% от полученного командного бонуса GB от рекомендованной структуры)

### Особенности:

1. Расчет каждый месяц
2. Неограниченные выплаты

### Расчет бонусов:

1. Новый РТО
2. Новый ТО от 4000 PV в меньшем районе (согласно квалификации)
3. Личная активность от 60 PV

СТАТУС	% РАСПРЕДЕЛЕНИЯ	ТОВАРООБОРОТ МЕНЬШЕГО РАЙОНА	ЛИЧНАЯ АКТИВНОСТЬ
Менеджер и выше	49%	4 000 PV	60 PV
Старший менеджер и выше	19%	6 000 PV	100 PV
Директор и выше	9%	8 000 PV	100 PV
Старший директор и выше	9%	10 000 PV	100 PV
Директор 1 звезда и выше	9%	12 000 PV	150 PV
Директор 2 звезды и выше	5%	14 000 PV	200 PV

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

## 10. ЛИДЕРСКИЙ БОНУС (Баллы благосостояния)

### Особенности:

1. Расчет каждый месяц
2. Неограниченные выплаты
3. Гарантированный доход

Новый PV в текущем месяце x 2% x  
пропорция бонусов x личный доход =

общий доход квалифицированного состава x 100

РАНГ	ПУТЕШЕСТВИЕ	АВТОМОБИЛЬ	АПАРТАМЕНТЫ
Директор и выше	1%	0,5%	0,5%
Менеджер	1%		

## 11. ПРЕМИИ ДИРЕКТОРОВ



### Особенности:

1. Расчет каждый месяц
2. Неограниченные выплаты
3. Гарантированный доход

Новый PV в текущем месяце x 1% x пропорция бонусов x личный доход

=  $\frac{\text{общий доход квалифицированного состава} \times 100}{\text{общий доход квалифицированного состава} \times 100}$

\*Примечание: для участия звездных директоров в распределении премий минимальное количество нового \$PV у директоров малой группы должно составлять более 20 000 PV в месяц.

РАНГ	ПРОПОРЦИЯ БОНУСОВ
Директор 6 звезд	10%
Директор 5 звезд	10%
Директор 4 звезды	15%
Директор 3 звезды	25%
Директор 2 звезды	25%
Директор 1 звезда	25%

Примечание: Каждый участник должен выполнять минимум 30 \$PV розничных заказов каждый год, чтобы сохранить членство.

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ

## ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ ЛИДЕРОВ

Партнеры со статусом «Менеджер» получают вознаграждение – 1 000\$ + скидку 50% на Лидерское обучение от компании (в течении года).

Партнеры со статусом «Старший Менеджер» получают вознаграждение – 2 000\$ + скидку 70% на Лидерское обучение от компании (в течении года).

Партнеры со статусом «Директор» получают вознаграждение – 3 000\$ + скидку 90% на Лидерское обучение от компании (в течении года).

Партнеры со статусом «Старший Директор» получают вознаграждение – 5 000\$ + скидку 99% на Лидерское обучение от компании (в течении года).

Партнеры со статусом «Директор первой звезды» получают вознаграждение – 8 000\$ + 1 поездка по промоушену (в течении года).

Партнеры со статусом «Директор второй звезды» получают вознаграждение – 10 000\$ + 2 поездки по промоушену (в течении года).

Партнеры со статусом «Директор третьей звезды» получают вознаграждение – 20 000\$ + 2 поездки по промоушену (в течении года).

### Условия:

Вознаграждение разовое, выплачивается при соблюдении условия: на протяжении трех месяцев подряд совершать активность от 60 PV ежемесячно или за один месяц до достижения статуса либо после достижения статуса.

Выплаты поступят в бонусный кошелек личного кабинета, по курсу (1\$-70 руб.).

**ВАЖНО**  
**КАЖДЫЙ ПАРТНЕР ДЛЯ СОХРАНЕНИЯ БИЗНЕС-АККАУНТА ДОЛЖЕН ВЫПОЛНЯТЬ ЕЖЕГОДНУЮ PV ЗАКУПКУ НЕ МЕНЕЕ 30 PV**

Пример: партнер не делал активность 3 года и решил активно включиться в бизнес – ему необходимо сделать активность **30PV\*3 года = 90PV**. После этого он сможет выполнять все финансовые операции. Структура и товарооборот сохраняются.

Номер телефона: \_\_\_\_\_

Примечание: 1. Вышеуказанный метод расчета только для справки  
2. Этот маркетинговый план применим только на рынке России и СНГ





**Greenleaf** family  
Born for Beauty

Маркетинг план Greenleaf 2023

**БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ!**